

رئيس المركزي الأمريكي  
قلق من الهجمات الإلكترونية  
أكثر من إمكانية  
حصول أزمة مالية عالمية

منصات تحمي المستثمرين  
في العملات المشفرة

# أكبر أزمة مرور للسفن في أهم ممر ملاحى حادثة قناة السويس تعطل التجارة العالمية وتكبد القطاعات خسائر ضخمة

الصين تلغي سقف  
الملكية الأجنبية للشركات

ثلث المتعافين من "كورونا"  
يعانون اضطرابات عصبية

برامج تأمينية خاصة  
بالهجمات السيبرانية والفدية

نتائج شركات التأمين في الإمارات

نتائج المصارف في الإمارات

ندوة افتراضية حول الكوارث الطبيعية

منتدى النمو الاقتصادي في المملكة العربية السعودية



5 289000 017804

# Digital Economy Enabler

in member countries



## جيه بي مورغان يخطط لأكبر عملية بيع سندات في تاريخ البنوك

يخطط جيه بي مورغان لبيع سندات بقيمة ١٣ مليار دولار، ما سيجعله أكبر إصدار سندات لأي بنك على الإطلاق. وقالت مصادر مطلعة إن الطرح سيشمل ٥ شرائح، أطولها سيكون لأجل سداد ٣١ عاماً، ومن المتوقع أن يبلغ العائد عليه ١٠٧ نقاط أساس أعلى سندات الخزانة الأميركية. وجاءت عملية بيع السندات بعد إعلان جيه بي مورغان تسجيل صافي ربح بقيمة ١٤,٣ مليار دولار في الربع الأول من العام الجاري، مع نصيب للسهم من الأرباح عند ٤,٥ دولار، متجاوزاً التوقعات التي كانت تشير إلى ٣,١ دولار.

## تركيا تحظر استخدام العملات المشفرة في المدفوعات

حظر البنك المركزي التركي استخدام العملات والأصول المشفرة في شراء السلع والخدمات، لافتاً إلى أضرار محتملة «غير قابلة للإصلاح» ومخاطر كبيرة في تلك العملات. وقال إن العملات المشفرة وبقية الأصول الرقمية القائمة على تكنولوجيا الدفاتر الموزعة لا يمكن استخدامها، بشكل مباشر أو غير مباشر، كأداة للدفع. وأضاف البنك: «مقدمو خدمات الدفع لن يكونوا باستطاعتهم تطوير نماذج أعمال بطريقة تستخدم فيها الأصول المشفرة بطريقة مباشرة أو غير مباشرة في توفير خدمات الدفع وإصدار الأموال الإلكترونية، ولن يكونوا باستطاعتهم تقديم أي خدمات ذات صلة بهذه النماذج من الأعمال».

## كريدي سويس يخطط للحد من علاقته

### بصناديق التحوط بعد ضربة «أركيفوس»

تخطط مجموعة كريدي سويس لإجراء إصلاح شامل بوحدة خدمات صناديق التحوط بعد الضربة القاسية التي تعرضت لها من أركيفوس كابيتال، حيث سيجبر ما حدث لها من انهيار دراماتيكي، بعض بنوك وول ستريت على إعادة النظر في كيفية تمويلها لبعض عملائها الأكثر ربحاً.

ويعتبر كريدي سويس أكبر وسيط رئيسي بين البنوك الأوروبية، في عمليات استحواذ على حوالي ١٥ مليار دولار من الإيرادات في عام ٢٠٢٠. وتمثل وحدته «برايم» للسمسة نحو ثلث عائدات أنشطة الأسهم. وأعرب كريدي سويس عن قلقه من أن تؤثر المشكلات في أعمال السمسة الرئيسية على الروح المعنوية في أجزاء أخرى من أنشطة الأوراق المالية، وقد يؤدي ذلك إلى مغادرة العملاء.

## أكبر منصة عملات مشفرة تستعد للإدراج في وول ستريت

تستقبل وول ستريت إدراج شركة COINBASE GLOBAL، المنصة الأكبر لتداول العملات الرقمية، وسط توقعات بوصول تقييمها إلى مئة مليار دولار. وسيتم الإدراج بشكل مباشر، وتتوقع الشركة أن تحقق أرباحاً تتراوح بين ٧٣٠ و ٨٠٠ مليون دولار في الربع الأول من العام الحالي، بما يفوق ضعف أرباحها في العام الماضي بأكمله. كما تتجاوز إيراداتها في ثلاثة أشهر كامل إيرادات العام الماضي البالغة ١,٣ مليار دولار. ويبلغ عدد المستخدمين بها ٥٦ مليون مستخدم، فيما بلغت إيراداتها في الربع الأول من ٢٠٢١ نحو ١,٨ مليار دولار، ويتراوح تقييم COINBASE بين ٥٠ و ١٠٠ مليار دولار.

## NMC لخدمات الرعاية الصحية تقاضي بنك دبي الإسلامي في محاكم أبوظبي

كشفت وكالة رويترز أن شركة إن إم سي NMC لخدمات الرعاية الصحية في الإمارات تقاضي بنك دبي الإسلامي أمام محاكم أبوظبي. وأضافت مصادر مطلعة أن التحرك القضائي بحق البنك يأتي بعد أن أقام الأخير دعاوى في دبي، مشيرة إلى أن دعوى NMC تستهدف وضع أوراق مالية قيد المطالبة من بنك دبي الإسلامي تحت تصرف أو صياء الشركة - مكتب ألفاريز ومارسال - مع إمكانية استخدامها لسداد مستحقات دائنين آخرين. وقد يُلحق هذا الإجراء خسائر ببنك دبي الإسلامي الذي يبلغ انكشافه على NMC ٤٠٠ مليون دولار، مع العلم أن الأخيرة كانت قد اقترضت من البنك باستخدام ضمان يعرف بإسم ذمم التأمين المدينة، يتعلق بمدفوعات شركات التأمين عن الخدمات الطبية. وكان البنك قد دفع بالفعل بأحقيته في تلك الأوراق المالية ضمن دعاوى أقامها في دبي.

## المعلنون في هذا العدد

ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE
ACE INS BROKERS	.043	EGOV	.07	MASHREQ / PALESTINE	.109
ADNIC	.005	FAIR OIL & ENERGY	.079	MEDGULF	.140
AFAQ	.087	FENCHURCH FARIS	.071	MERIT	.127
AHLEIA / KUWAIT	.075	FIDELITY UNITED	.103	MUNICH RE	.065
ALIG	.091	FNB	.055	OMT	.057
ARKAS	.135	GIG	.017	ORIENT	.085
ASSIST AMERICA	.069	GLOBEMED	.027	QATAR GENERAL	.067
BANKERS	.095	HUBLLOT	.059	ROLEX	.013
BURUJ	.015	ICD	.002	RSA	.077
CAC	.099	INVEST SAUDI	.039	SAGR NATIONAL	.073
CASTLE	.061	JOFICO	.111	SEANAUTICS	.133
CENTURY	.115	JORDAN INS	.139	STANDARD CHARTERED	.035
CHOPARD	.047	KHALEEL TAKAFUL	.105	TRUST RE	.081
CUMBERLAND	.029	KUWAIT INS	.083	UCA	.123
DEUTSCHE BANK	.033	LIA	.031	UIC	.021
DOHA BANK	.045	LIBANO SUISSE	.121	UNISHIP	.136
DOHA INS.	.051	MASHREK	.056	WATHBA NATIONAL	.041
DUBAI INS	.089	MASHREK	.129		



يكتبها د. عبد الحفيظ البربير  
ahafizbarbir@gmail.com

## لقد طغح الكيل

بات من الواضح تماماً أننا فقدنا الاستقرار والأمان في ظل عريضة أولئك الذين كسروا ظهرنا والممعنين في تناتش المكاسب والمغانم والذين امتازوا بالشراة واللصوصية، غير العابئين بالتداعيات الكارثية التي أصابتنا في صلب حياتنا ومعيشتنا، وبما يفوق الخيال والإحتمال، أضف الى ذلك، المخاطر الوجودية التي باتت تهدد الكيان والوطن، الذي طار سقفه وتصدعت جدرانه جزاء استفحال الاهتراء والترهل. وعلى الرغم من ذلك لم يتوقف السعي النبيل والمحاولات الحثيثة، التي يبذلها الأشقاء وأصدقائنا من دول العالم، نصحاً وتحذيراً، بل حتى تأنيباً للقابضين على رقابنا، والذين باتوا مردولين داخلياً، ومنبذين خارجياً، جزاء فسادهم وتعتيمهم، في الوقت الذي تزداد فيه المخاوف من سقوط الوطن بفضل السياسات الرخيصة في تقاسم المناصب، وتحاصص النفوذ، والتي لم تنتج سوى المزيد من الفقر والبؤس والعوز، بحيث أنهم أجهزوا على كل ما كانه لبنان الجميل والأخضر سابقاً، وذلك قبل ان يتحوّل الى مجرد أسواق سوداء في ظل منظومة التعطيل والعرقلة، التي لا حدود لارتكاباتها وفسادها، خاصة من حيث التهام وإفراغ خزائن الدولة، وهدر احتياطات مصرف لبنان، وابتلاع ودائع الناس ومدخراتهم، ومن ثم إفقارهم حتى العظم. هي منظومة الوقاحة والمتواطئين على وطنهم في خدمة مصالح الآخرين، والمتغافلين عن قضم أرضنا وثروتانا النفطية والغازية بحراً، وبمعدل 1000 كلم جنوباً ومثلها شمالاً، بالإضافة الى هدر حوالي 7 مليون دولار يومياً من احتياطي العملات الصعبة/ ودائعا/ والتي باتت على وشك النضوب، بحجة الدعم الكاذب للسلع الأساسية بما فيه /البقر والغنم!!!/ والتي يتم تهريبها شرقاً وشمالاً، بحيث أنه بات من المرجح ان يتوقف هذا الدعم قسراً، نهاية أيار الحالي، مع لطش آخر دولار لدى مصرف لبنان، وبالتالي انفجار الغضب الشعبي الكبير، الذي سيلاحقهم حتى في عقر دارهم. من هنا خطورة تحذير غبطة بطريك لبنان وراعي سيادته واستقلاله، والذي بات، الى جانب مرجعيته الروحية، هو المرجعية الوطنية من «المخطط الذي يهدف الى تغيير لبنان وكيانه وصيغته ونظامه وتقاليد» ذلك بعد أن طغح الكيل، من غيبوبة وانكار أصحاب الإنجازات الكرتونية، التي راكمت الإنهيارات، وعزلت لبنان عن أشقائه وأصدقائه، وناصبتهم الخصومة والعداء، والذين باتوا اليوم مدانين عربياً ودولياً/ اجتماع وزراء خارجية فرنسا والمانيا ومصر والأردن الذين أعلنوا عن دهشتهم وخيبتهم من سوء أداء المسؤولين اللبنانيين الذين يرفضون مباشرة ومداورة مساعدة بلدهم، الذي يواجه خطر الإنهيار، ويعاني من أزمات اقتصادية ومالية واجتماعية غير مسبوقه!!! وهو نموذج من الإشتمزاز العلني الذي باتت مجموعات الدعم العربية والدولية تتعاطى به مع منظومة إنجازات 97% الهزلية بأرقامها القاتلة، والتي تماثل أرقام كهرباء 24/24، وتدهور العملة اللبنانية التي باتت على

و شك ان تفقد 100% من قيمتها الإصدارية، لتصبح مجرد قيمة ورقية لا شرائية. انه نموذج فاقع من معادلاتهم الحسابية، وأرقامهم الساقطة التي فضحت أداءهم الهزيل، وإنجازاتهم الكرتونية، من حيث تحقيق اعلى معدلات الجوع والفقر والعوز على قوائم التصنيفات الدولية، الى جانب الصومال واليمن وسوريا وليبيا وفنزويلا، وفقاً لصندوق النقد الدولي، خاصة بعدما بات 80% من القطاع التجاري خارج الخدمة الفعلية والإرتفاع المجرم لأسعار المواد الغذائية بأكثر من 400% في ظل 4 أسعار يومية للدولار الواحد، وذلك بعدما أوصدت أبواب الدعم الخارجي العربي والدولي، بحيث لم يعد لدينا أي مصدر محتمل للتدفقات المالية، أو حتى للحصول على أي دولار جديد /FRESH/ من الخارج. من هنا تفاقم العجوزات المالية، وخاصة ميزان المدفوعات/ 11 مليار دولار/ وتقلص حجم الناتج المحلي /حجم الإقتصاد/ وانحصاره الى ما دون 15 مليار دولار/ كان 60 ملياراً قبل أيامهم السوداء مقابل 650 مليار في إسرائيل / وخسارتنا 2/3 من مداخيلنا في ظل صرف فردي وجماعي لبقايا العاملين، وانعدام فرص العمل، وانسداد آفاق الحلول. وعلى الرغم من ذلك فإننا /أي الشعب اللبناني وليس مسؤوليه المقيتين/ ندرك تماماً أننا لسنا متروكين لأقدارنا السوداء بين أشدق ذئاب السياسة وضباعها هنا. بدليل التعاطف العربي والدولي الجاهز دوماً لحشد الدعم لمساعدتنا. من ذلك الإستعداد الالمانى الصريح والمعلن، لإعادة إعمار مرفأ بيروت والمنطقة المتضررة المحيطة به، من خلال مشروع عملاق، بكلفة قد تتجاوز 10 مليار دولار، شرط.. وقف مسلسل التعطيل والعرقلة، وهدر الوقت والفرص، والإفراج عن حكومة الإصلاح والإنقاذ، التي عليها مواجهة التحديات الهائلة، والتي ليس أقلها فكّ عزلة لبنان عن محيطه العربي واستعادة علاقاته الأخوية، وإعادة لبنان الى ما كان عليه سابقاً، أي قبل تحويل شعبه الى جيوش من الجائعين والمسولين والعاطلين عن العمل. علماً أن كل يوم تأخير إضافي في زمن التخطب والتعطيل هذا، يعني المزيد من التعقيد، واستنزاف المزيد من بقايا احتياطات مصرف لبنان التي تراجعت الى حوالي 15 مليار دولار فقط، تبعاً للدعم المشبوه، والذي تحول الى كارثة مالية، بعدما تبين بالدليل القاطع والملموس، ان هذا الدعم لا يعود كونه سوى تمويلاً، وتمويهاً لارتكابات مافيات الإحتكار والتخزين والتهريب، ودعماً لاقتصادات وإمكانات دول أخرى... ثم تحول البلد الى بليديسول كرتونة إعاشة من هنا، أو لقاخ من هناك!!! لقد كسروا كبرياتنا وعزة أنفسنا، أولئك الوضعاء الذين فقدوا الحياء والحجل والذين جعلوا من دولة لبنان شبه دولية، ومن شعب لبنان شتاتاً، يتدافع هرباً ويأساً واشمئزازاً/ الأطباء - الممرضون - القضاة - المهندسون - المحامون - الإعلاميون - رجال الأعمال - خريجو الجامعات وغيرهم.. / لقد أضاعوا البوصلة الوطنية، أولئك الذين صح فيهم قول رئيس وزراء بريطانيا العظمى، وبطل الحرب العالمية الثانية

حماية من تحبهم،  
جيلاً بعد جيل.

إرث غني في مجال التأمين  
منذ عام ١٩٧٢.

بصفتها شركة التأمين الأولى في المنطقة، ظلت شركة أبوظبي الوطنية للتأمين، وعلى مدى عقود طويلة، تعمل على ترسيخ الثقة وتعزيز مبادئ الولاء والالتزام بهدف توفير حلول تأمين بمعايير عالمية لعملائها في دولة الإمارات العربية المتحدة.

ADNIC

تأمين الأفراد والشركات، يأتيك أينما كنت.

adnic.ae | 800 8040 | +971 2 4080 900

## السياسيون والمصارف والحاكم وحاشيته قتلوا مادوف قهراً

بسببهم لم يتمكن من تسجيل أكبر عملية احتيال في التاريخ وحوكم ... أما هم!!

توفي برنار مادوف، صاحب ثاني أكبر عملية احتيال مالي في التاريخ، في سجن كارولينا الشمالية وكان قد سجن لاقتراه احتيالياً معتمداً على PONZI SCHEME أي يقوم بأخذ المال من زبائن جدد ليوزع أرباحاً أو يعيد الأموال للمستثمرين القدامى.

وبلغ عدد ضحايا مادوف ١٠ آلاف شخص اختلس منهم مليارات الدولارات. وقد يكون PONZI SCHEME الذي اعتمده مادوف أشهر عملية اختلاس شهدتها البشرية لو لم يأت رياض سلامه على رأس حاكمية مصرف لبنان وتُعَيّن له الطبقة السياسية نواباً ولجنة رقابة (شرفهم كشرف الحاكم والسياسيين) يؤازرهم عدد من رؤساء المصارف متأكدين أنهم لن يحاسبوا بسبب وجود قضاة مستلزمين لأطراف سياسية أو قضاة آخرين في «الكوما».

هؤلاء تفوقوا على مادوف وقتلوه قهراً لأنهم تمكنوا بعملياتهم الشيطانية تكبيد ثروة وجنى عمر شعب بكامله وقد تبلغ الثروة التي سلبوها أضعاف ما سلبه مادوف.

وقد بدأ شياطين لبنان التخطيط لعملهم منذ العام ١٩٩٨ عندما صوت أكثرية المسؤولين على إعادة هيكلة الدين العام من الليرة أي الدولار وبدأوا بمنح أنفسهم والمودعين من مختلف أقطار العالم فوائد وصلت إلى ٤٥ في المئة وأكثر وكان ثروة لبنان لا حدود لها.

وتابع الحاكم مع حاشيته هندساته المالية وعملياتهم المشبوهة، فعوموا مصارف تابعة لسياسيين ومنها بنك ميد التابع للحريري، كما منحوا قروضاً لمصارف بفائدة ٢ في المئة حيث أعادت تلك المصارف توظيفها بـ ١٠ و ١٥ و ٢٠ في المئة كل ذلك على حساب المال العام.

وتابعت الطبقة السياسية نهبها المنظم بعودها الكاذبة بالرفاه والنمو على ما تبقى من أموال المودعين ما أدى لتبخر أموالهم.

نعم مات مادوف قهراً لأنه لم يتمكن من كتابة اسمه في التاريخ كأكبر محتال وقد عوقب بالسجن ١٥٠ عاماً.

أما لصوصنا ما زالوا أحراراً وأبطلوا تجاه غنم ما زالوا يؤلّهُونهم. ■



برنامج التعاملات الإلكترونية الحكومية  
E-GOVERNMENT PROGRAM

# AN EFFECTIVE DIGITAL GOVERNMENT THAT PUTS CITIZEN FIRST.



Policies & Procedures



Capacity Development



Solution Development



Innovation



### تكنولوجيا

حصلت stc المرتبة الأولى ضمن قائمة السمات التجارية الأكثر تأثيراً في السعودية. وقد شدد الرئيس التنفيذي للمجموعة **عليان الوتيد** على نجاح الشركة كمكن رائد لمختلف الصناعات والمجالات. ص: ١١٤



### اقتصاد عربي وعالمي

أبرز نائب رئيس مجلس الإدارة التنفيذي في شركة مشاريع الكويت القابضة KIPCO **فيصل العيار** نجاح شركات المجموعة بتحقيق الأرباح رغم حالة عدم اليقين السائدة طوال العام. وكانت قد سجلت الشركة أرباحاً صافية بقيمة ٦,٥ ملايين دينار. ص: ١٦

## في هذا العدد

حصاد الشهر: لقد طغى الكيل - يكتبها د. عبد الحفيظ البربير ..... ٤

### عرب وعالم

إجراءات صارمة من السلطات البريطانية على شركات التدقيق الاربع بعد سلسلة فضائح ..... ١٠  
عمال أمازون يعملون مثل الروبوتات وليس كبشر ..... ١١  
ثلاث المتعافين من كورونا يعانون اضطرابات عصبية أو نفسية ..... ١٢  
رأي حر: ثابوث الأزمات في مواجهة بواند الانتعاش - بقلم غازي أبو نحل (رئيس مجموعة NEST INVESTMENTS) ..... ٢٠  
موضوع الغلاف: حادثة قناة السويس تعطل التجارة العالمية وتكبد القطاعات خسائر ضخمة ..... ٢٢

### لبنانيات

انخفاض حجم العمالة الاجنبية في لبنان ٨٢ في المئة ..... ٢٨  
أصحاب الأفران حققوا امبراطوريات على حساب الدولة والمواطن ..... ٢٨  
سعر SPUTNIK ١٨ دولار في افريقيا و ٢٨ دولار في لبنان المغلس ..... ٢٦  
فضائح وتفتيحات محمد الحوت ..... ٢٦  
الضمان الاجتماعي لن يستطيع المتابعة في دفع التقديمات الصحية ..... ٣٠

### مال ومصارف

رئيس الاحتياطي الفيدرالي الأمريكي قلق من الهجمات الالكترونية أكثر من امكانية حصول أزمة مالية عالمية ..... ٣٢  
منصات تحمي المستثمرين في العملات المشفرة ..... ٣٢  
مطالبة ماستركارد ب ٢٠ مليار دولار لفرضها رسوما اضافية ..... ٣٤  
تورط غولدمان ساكس في قضية تضارب مصالح ..... ٣٤  
كريدي سويس يعزز تحميل علائه الخسائر المتعلقة بـ «غرينسل» ..... ٣٤  
نتائج المصارف الاماراتية خلال العام ٢٠٢٠ - خاص «البيان» ..... ٣٦  
المركزي المصري يشدد على حظر تداول العملات المشفرة ..... ٣٨  
مذكرة تفاهم بين البنك الاسلامي للتنمية وحكومة بوركينافاسو وأخرى مع المنظمة العربية للسياحة المصرفي منصور بطيش: «زمرة المصرف» هزبت أكثر من ١٢ مليار دولار الى الخارج ..... ٤٢  
وسعد أزهرى (BLOM) يؤكد: تعرضنا لضغوط من سياسيين لاجراء أموالهم من لبنان ..... ٦٢  
رندة بدير (الاعتماد اللبناني): مستمرون في تزويد العملاء بالحلول الأكثر تقدماً ..... ٦٣

### تأمين

لا يمكن اعتبار كل هجوم برنامج فدية عمل احتيالي ..... ٦٨  
شركات التأمين ملزمة بإبلاغ المؤمن له خطياً عن عدم رغبتها بتجديد العقد ..... ٧٢  
هارتفورد ترفض عرض الاستحواذ من «تشب» بقيمة ٢٣ مليار دولار ..... ٧٤  
منتجي تأمين مرتين في بريطانيا على الدرجات البخارية والكهربائية ..... ٧٦  
الاحتفال بمئوية GEN RE ..... ٨٤  
نتائج شركات التأمين الاماراتية خلال ٢٠٢٠ - خاص «البيان» ..... ٨٦  
الكتاب الذي أوقع وزير الاقتصاد اللبناني في ورطة ..... ٩٢  
٤٥ عاماً على تأسيس الاردنية الفرنسية JOFICO و AM BEST تصنفها بـ «جيد» ..... ٩٣  
«نجم» تطلق خدمة الواتساب في أنحاء المملكة ..... ١٠٧  
وجهة نظر - بقلم داوود سالم توفيق - ..... ١١٠  
تكنولوجيا ..... ١١٤  
سيارات ..... ١١٨  
سياحة ..... ١٢٠  
اخبار النقل والمرافق: ..... ١٢٤  
مجتمع - ميراى فارس بويز - ..... ١٣٧



### تأمين

شدد رئيس مجلس الإدارة والمدير التنفيذي لمجموعة غلوب مد **GlobeMed منير خرما** على أهمية المشاريع التطويرية الاستراتيجية التي تقوم بها الشركة، ما ساهم بنمو أعمالها ومواصلة دورها الريادي رغم كل التحديات. ص: ٩٠

### جائزة

حصل الرئيس التنفيذي لشركة WEHBE INSURANCE SERVICES **عمر وهبه على** جائزة الشراكة الكبرى من متلايف. وتجدر الإشارة إلى أن WIS من أهم وأشهر شركات الوساطة والاستشارات في الإمارات. ص: ٩٤



### مال ومصارف

ثبتت كابيتال إنجنس تصنيف البنك الدولي الإسلامي عند درجة A ممتاز. وتعليقاً على التصنيف، أكد الرئيس التنفيذي للبنك **عبد الباسط الشيببي** الانسجام الكامل مع الإقتصاد القطري الذي يتمتع بقوة ومكانة تجعله من الأفضل إقليمياً ودولياً. ص: ٦٠



### نتائج

سجلت SAUDI RE ارتفاعاً في أرباحها لتصل الى ٦٠,٧ مليون ريال وتسلمت موافقة «ساما» على زيادة رأسمالها إلى ٨٩١ مليون ريال. وذكر العضو المنتدب والرئيس التنفيذي للشركة **فهد الحصني** أن نتائجها امتداد لسجل أداء إيجابي حققته بالرغم من الظروف الإستثنائية. ص: ١٠١







احمد ادريس

### أقساط

حققت شركة اورينت للتأمين التي يقودها **عمر الأمين** المرتبة الأولى بالأقساط في الإمارات للعام ٢٠٢٠. تلتها شركة أدنيك التي يقودها **احمد ادريس**.

ص: ٨٦



عمر الأمين



### سيارات

فازت ساماكو SAMACO السعودية بجائزة أفضل وكيل في الشرق الأوسط في كل من فئتي المبيعات وما بعد البيع. وقد كشف الرئيس التنفيذي للشركة **محمد رفه** عن الخطط التوسعية الجديدة القادمة ليتمكن عشاق فولكس واجن من الاستمتاع بطرازاتها.

ص: ١١٨

### مال ومصارف

حصل البنك العربي الوطني على جائزة الأداء المتميز لشركات كفاءة تقديراً لدوره الفاعل في دعم المنشآت الصغيرة والمتوسطة. وقد أكد الرئيس التنفيذي للبنك **عبيد الرشيد** أن هذه الجائزة تعكس الشراكة البناءة مع برنامج كفاءة، بما ينسجم مع رؤية المملكة ٢٠٣٠.

ص: ٤٦



### مقابلة

فت مدير عام  
FENCHURCH FARIS

**محمد السيد**، إلى أن الوضع الإقتصادي سينعكس سلباً على قطاع التأمين لأنه كل لا يتجزأ، مطمئناً إلى نتائج الشركة للعام ٢٠٢٠ المرضية والأفضل من سابقتها. ص: ١١٢



### مال ومصارف

حقق بنك دخان صافي أرباح تجاوز المليار ريال ونسبة نمو ٣٣ في المئة. وقد صرح الرئيس التنفيذي للمجموعة **خالد السبيعي**: «استطاعت المجموعة من زيادة قاعدة عملائها وحصتها السوقية مما انعكس إيجاباً على أدائها وفتائجها المالية».

ص: ٥٨



### تأمين

أطلقت شركة كاك للتأمين اليمنية أول تطبيق متخصص في التأمين الطبي، وبفضل جهود رئيسها التنفيذي **عبد الله بشير** أصبحت الشركة متميزة في تقديم الخدمات التأمينية في السوق المحلية.

ص: ٩٨



## IN THIS ISSUE

<b>CROP OF THE MONTH: WE ARE FED UP – BY DR. ABDEL HAFIZ BARBIR-</b>	4
<b>ARAB AND WORLD ECONOMY</b>	
BIG 4 AUDITORS SUBMITTED TO TIGHT CONTROL IN UK	10
AMAZON'S EMPLOYEES ARE BEING USED AS ROBOTS NOT AS HUMAN BEINGS	11
ONE THIRD OF THOSE WHO SURVIVED COVID CONTINUE TO SUFFER FROM MENTAL ILLNESSES	12
ARTICLE: 3 CRISIS OPPOSING THE ECONOMIC REVIVAL – BY GHAZI ABU NAHL-	20
SUEZ CANAL CLOSURE: HURTING WORLD ECONOMY (FRONT PAGE)	22
<b>LEBANESE AFFAIRS</b>	
VACCINES: SPUTNIK'S PRICE \$ 18 IN AFRICA AND \$ 38 IN LEBANON	26
MEA'S SCANDALS	26
LEBANON FOREIGN LABORERS DOWN 83%	28
BAKERIES BUILT EMPIRES ON ACCOUNT OF TREASURY AND CITIZENS	28
NSSF NOT ABLE TO CONTINUE PROVIDING HEALTH CARE	30
<b>BANKING AND FINANCE</b>	
FEDERAL RESERVE CHAIRMAN IS MORE WORRIED ABOUT CYBER RISK THAN THE PROSPECT OF A GLOBAL FINANCIAL CRISIS	32
CRYPTOCURRENCIES: NEW PLATFORMS PROVIDING INSURANCE	32
MASTERCARDS BEING SUED FOR \$ 20 BL DAMAGE TO CARDHOLDERS	34
GOLDMAN SACHS CAUGHT IN A CONFLICT OF INTEREST CASE	34
CREDIT SUISSE INTENDS TO TRANSFER GREENSILL LOSSES TO ITS DEPOSITORS	34
UAE: BANKS 2020 RESULTS (EXCLUSIVE)	36
EGYPT CENTRAL BANK WARNS AGAINST DEALING WITH CRYPTOCURRENCIES	38
A MEMORANDUM OF UNDERSTANDING BETWEEN ICD AND THE GOVERNMENT OF BURKINA FASO AND ANOTHER WITH THE ARAB TOURISM ORGANIZATION	42
MANSOUR BTEISH: BANKERS MANAGED TO SMUGGLE MORE THAN \$ 12 BL OUT OF LEBANON	62
SAAD AZHARI (BLOM): WE HAVE SUBJECTED TO THREATS FOR HAVING DECLINED TO SMUGGLE DOLLARS OUT	62
CREDIT LIBANAIS'S RANDA BDEIR: WE ARE GOING ON WITH PROVIDING OUR CUSTOMERS WITH ADVANCED SOLUTIONS	63
<b>INSURANCE</b>	
RANSOMWARE MAY NOT BE CRIMINAL	68
INSURERS HELD TO CANCEL POLICIES IN WRITING ONLY	72
CHUBB ACQUISITION OFFER DECLINED BY HARTFORD INSURANCE	74
UK INSURERS PROVIDING ELECTRIC POLICIES – BY CITIES WITH SPECIAL COVER	76
GEN RE CELEBRATED 100 YEARS ANNIVERSARY	84
UAE: INSURERS 2020 RESULTS	86
THE LETTER THAT PUT THE LEBANESE MINISTER OF ECONOMY IN TROUBLE	92
JORDAN: JOFICO'S RATED (GOOD) BY AM BEST	93
KSA: NAJM WHATSAPP LAUNCHED ACROSS KINGDOM	107
POINT OF VIEW BY DAWOUD SALEM TAWFEEQ	110
<b>TECHNOLOGY</b>	114
<b>AUTO DEALERS</b>	118
<b>TOURISM</b>	120
<b>PORT AND TRANSPORT NEWS</b>	124
<b>SOCIAL LIFE</b> - BY MIREILLE FARES BOUEZ	137

## إجراءات صارمة تتيح هامشاً أكبر للمنافسة وتفادي تضارب المصالح السلطات البريطانية تعزز الحد من قوة شركات التدقيق الأربع الكبرى بعد سلسلة فضائح



ويخضع مجلس التقارير المالية، الذي انتقده المشرعون لكونه خجولاً للغاية في تنظيم المراجعين، لعملية تحول داخلي ليصبح أقوى هيئة تدقيق وتقارير وحوكمة (ARGA). واقتربت الحكومة أن تأخذ شركات تدقيق أصغر على عاتقها جزءاً ذا مغزى من عمليات تدقيق شركة كبيرة، والتوقف عن التدقيق المشترك الذي أوصت به في البداية هيئة المنافسة والأسواق في المملكة المتحدة. وهذا من شأنه أن يساعد المنافسين على بناء الخبرة لمواجهة الأربعة الكبار بشكل كامل في وقت لاحق.

وقالت الحكومة إنه إذا فشلت استراتيجية المنافسة هذه، فإن الأربعة الكبار يواجهون حدوداً قصوى لحصتهم في السوق.

وسيتعين على كل من المدققين والمديرين الإلتزام بمتطلبات الإبلاغ المتعلقة بإكتشاف ومنع الإحتيال. وسيطلب من مجالس إدارة الشركات تحديد الضوابط المعمول بها كجزء من إجراءات الحماية الصارمة لمكافحة الإحتيال على غرار قانون ساربان - أوكسلي الأمريكي الذي تم طرحه بعد إنهيار شركة الطاقة العملاقة إنرون.

يجد قطاع التدقيق في الحسابات الذي تهيمن عليه 4 شركات كبرى، نفسه مضطراً إلى إعادة تنظيم عمله في بريطانيا بعد سلسلة من الفضائح. وسعيًا منها لإتاحة هامش أكبر للمنافسة وتفادي تضارب المصالح، تعزز السلطات البريطانية الحد من قوة «الشركات الأربع الكبرى» الناشطة في هذا المجال وهي ديلويت DELOITTE، وبرابيس ووترهاوس كوبرز PWC، وإيرنست أند يونغ EY، وكاي بي إم جي KPMG، وتحميل مديري الشركات المسؤولية عن إكتشاف الإحتيال بعد إنهيار شركة التجزئة BHS وشركة البناء كاريليون، حيث سيتعين على المديرين إعادة تسديد المكافآت التي حصلوا عليها في حالة إفلاس الشركة أو ظهور إخفاقات خطيرة.

وأشار وزير الأعمال البريطاني كواسي كوارتنج في بيان إلى أنه من «الواضح من خلال الإختيارات واسعة النطاق التي طالت العديد من الشركات مثل توماس كوك وكاريليون و BHS أن نظام التدقيق البريطاني بحاجة إلى التحديث بحزمة من الإصلاحات المعقولة والمناسبة».

وقد تم بالفعل تقديم بعض المقترحات طوعاً، مثل الفصل التشغيلي للتدقيق والعمل الإستشاري الأكثر ربحاً في PwC و Deloitte و KPMG و EY، والتي تُعرف بشكل جماعي باسم «الأربعة الكبار» ويهيمنون على تدقيق الشركات الكبرى.

### توتال الفرنسية تستثمر مليارات الدولارات في 4 مشاريع طاقة في العراق



**TOTAL**

تستثمر شركة توتال الفرنسية TOTAL مليارات الدولارات في العراق في عدد من المشروعات العملاقة بمجال الطاقة. ووقع العراق اتفاقية مبادئ مع توتال لإقامة أربعة مشاريع تتعلق بالغاز الطبيعي والطاقة الشمسية وماء البحر. وقالت وزارة النفط ان توتال ستشيد منشأة لإنتاج الغاز الطبيعي في خمسة من حقول النفط الجنوبية، ومن المتوقع ان تنتج 300 مليون قدم مكعب من الغاز يومياً.

وستتولى توتال أيضاً مشروعاً لحقن ماء البحر، الذي تحاول الوزارة تنفيذه منذ نحو عشر سنوات، ويعد محورياً لتطوير حقول نفط الجنوب التي تضخ معظم إنتاج العراق.

وستساعد توتال أيضاً في زيادة إنتاج حقل أرطوي النفطي ليصل إلى 200 ألف برميل يومياً، من 60 ألف برميل يومياً حالياً. وتبني توتال في المشروع الرابع محطة للطاقة الشمسية بقدرة ألف ميغاوات في إطار مساعي العراق لتدعيم إمكانياته في مجال الطاقة المتجددة.

### توشيبا تتلقى عرضاً للاستحواذ عليها مقابل 21 مليار دولار

أعلنت شركة الالكترونييات اليابانية توشيبا TOSHIBA تلقيها عرض استحواذ أوليا من شركة الاستثمار المالي البريطاني سي في سي كابيتال بارتنرز CVC. وقالت الشركة اليابانية انها ستطلب المزيد من الايضاحات عن العرض وستدرسه بعناية. وأضافت أنها ستصدر المزيد من الاعلانات مع تطور الأمور.

وكانت صحيفة نيكي الاقتصادية اليابانية قد ذكرت ان CVC تدرس شراء توشيبا مقابل 2,3 تريليون ين (21 مليار دولار). من ناحيته، قال رئيس توشيبا نوبواكي كوروماتاني ان مسؤولي الشركة سيناقشون العرض خلال اجتماع لمجلس المديرين في وقت لاحق.

### أميركا تضيف 7 شركات صينية الى قائمة حظر التصدير

أعلنت وزارة التجارة الأميركية إضافة 7 شركات صينية تعمل في مجال أجهزة الكمبيوتر فائقة القوة إلى قائمة الكيانات الصينية المحظور تصدير المنتجات الأميركية إليها، بدعوى أن أنشطة هذه الشركات تمثل تهديداً للأمن القومي الأميركي أو مصالح السياسة الخارجية للولايات المتحدة.

تضم القائمة شركات تيانجين فيتوم إنفورميشن تكنولوجي ومركز شنغهاي لتصميم الدوائر المتكاملة عالية الأداء، وصن واي ميكرو إلكترونيكس ومركز جينان الوطني للحوسبة فائقة القوة ومركز شينشن الوطني للحوسبة فائقة القوة. وتختلف العقوبات عن العقوبة التي قررتاها الولايات المتحدة على شركة هواوي تكنولوجيز الصينية التي تواجه قيوداً أشد صرامة على تعاملاتها مع الشركات الأميركية.

## العمال: يتم معاملتنا مثل الروبوتات وليس كبشر

### معركة في مخازن AMAZON لتشكيل نقابة عمالية

تعقبهم على مدار اليوم ويمكن معاقبتهم أو فصلهم من العمل بسبب أخذهم المزيد من وقت الراحة، لافتة إلى أنه تتم معاملتهم مثل الروبوتات وليس كبشر. بدورها، أشارت أمازون إلى أن المستودع خلق آلاف الوظائف بمتوسط أجر ١٥,٣ دولاراً للساعة، أي أكثر من ضعف الحد الأدنى للأجور في ألاباما، لافتة إلى أن العمال يحصلون أيضاً على مزايا تشمل الرعاية الصحية والرؤية وتأمين الأسنان دون دفع مستحقات النقابة. وكانت قد ضغطت على العمال للتصويت ضد النقابة، وهذا ما أكده أحد العمال الذي صرّح بأن الشركة علقت لافتات مناهضة للنقابات في جميع أنحاء بيسيمر، وعقدت اجتماعات إلزامية للعمال تقر بأن النقابة فكرة سيئة، وأنشأت موقعاً على شبكة الإنترنت للموظفين تفيدهم بأنه سيتعين عليهم دفع ٥٠٠ دولار من مستحقات النقابة شهرياً، وسحب الأموال التي يمكن أن تذهب إلى العشاء والوظائف المدرسية.



جرى في مخازن شركة أمازون AMAZON في بيسيمر BESSEMER في ولاية ألاباما الأميركية حراك قوي من العمال من أجل تشكيل نقابة عمالية تدافع عن حقوقهم. ويضغط العمال ذو البشرة السوداء بشكل خاص من أجل تشكيل هذه النقابة. وستكون المخاطر كبيرة على أمازون، ويمكن أن يؤدي الحراك إلى سلسلة من ردود الفعل. وفي حال صوت غالبية العمال في الشركة لتشكيل أول نقابة عمالية في الولايات المتحدة، ستواجه أمازون نكسة كبيرة بعد أن شهدت أرباحاً قياسية ووظفت أكثر من ٥٠٠ ألف عامل خلال فترة «كوفيد - ١٩». وإلى جانب الأجور المرتفعة، يريد المنظمون من أمازون منح عمال المستودعات المزيد من الوقت للراحة وأن يعاملوا باحترام، لا سيما أن العديد منهم يشككي من أيام العمل القاسية التي تستغرق ١٠ ساعات مع فترتين للراحة فقط. ووصفت إحدى العاملات في بيسيمر العمل بأنه مرهق وقالت إن العمال يتم

### ١٩ في المئة من المصانع الكبيرة في ألمانيا تستخدم الروبوتات في الإنتاج

أعلن مكتب الإحصاء الاتحاد الألماني ان المصانع الكبيرة في ألمانيا كثيراً ما تستخدم الروبوتات في تنفيذ مهام انتاجية او خدمية. وذكر المكتب ان ١٩ في المئة من المصانع الكبيرة استخدمت العام الماضي هذا النوع من التكنولوجيات. وبوجه عام، بلغت نسبة المصانع التي تعتمد بشكل كبير على الروبوتات ٦ في المئة من اجمالي المصانع في ألمانيا. ومنذ المسح الاخير في ٢٠١٨، زاد استخدام الروبوتات في الصناعة مرة اخرى بنسبة ٣ نقاط مئوية. بالإضافة الى ذلك، يحدد حجم المصنع بوضوح مدى استخدام الروبوتات، حيث اظهرت البيانات ان ٢١ في المئة من المصانع التي يزيد عدد عاملها عن ٢٥٠ عاملاً تعتمد على الروبوتات. ولا تزيد النسبة عن ٣ في المئة بين المصانع الصغيرة التي يتراوح عدد عاملها بين ١٠ و ٤٩ عاملاً. وبحسب بيانات مكتب الإحصاء، يتم استخدام الروبوتات في المصانع على سبيل المثال في اعمال اللحام او الليزر او الطلاء. وتستخدم روبوتات الخدمات، من بين أمور أخرى، في المراقبة او النقل او التنظيف. وتوجد الطابعات ثلاثية الابعاد بشكل أكثر شيوعاً في المصانع الكبرى، حيث تستخدم بشكل أساسي في إنتاج أولية ونماذج للاستخدام الداخلي.



### مبادرة الحزام والطريق الصينية تهدد مصالح أميركا

لم يكن الوباء أمراً جيداً لمبادرة الحزام والطريق الصينية، إذ أعلنت وزارة الخارجية الصينية إن الفيروس «أثر بشكل خطير» على خمس المشاريع التابعة للمشروع الصيني المحرّك للبنية التحتية، مع العلم أن الصين تتخذ قرارات إقراض أكثر صرامة، وتوسع لزيادة التركيز على التكنولوجيا الرقمية. إلى الولايات المتحدة، يُعدّ تحديد الاستجابة الفعالة لمبادرة الحزام والطريق معقداً، إذ سعت إدارة أوباما للانخراط البناء مع الصين. ومع تعاضد المبادرة أصبحت تشكل تهديداً أكبر، وكانت إدارة ترمب تتبع نهجاً صدامياً أكثر، لكن دون دعم الحلفاء. أما إدارة بايدن فتهدف إلى بناء جبهة أكثر توحيداً للأمم لمواجهة النفوذ الصيني. وكانت قد فرضت الولايات المتحدة قيوداً على مبيعات معدات الشبكة اللاسلكية للجيل الخامس 5G من إنتاج شركة هواوي وغيرها من الموردين الصينيين، وحاولت إقناع دول أخرى بالمضي قدماً في الاتجاه نفسه. وفي حال نجاح الدفع الذي تمارسه الصين بشأن سلاسل التوريد (بلوكشين)، فيمكن أن يشكل تهديداً خطيراً لمصالح الولايات المتحدة. وانضم عدد من مشاريع سلاسل التوريد الرئيسية إلى «شبكة خدمة سلاسل التوريد»، إذ أدمجت سلاسلها الخاصة معها، وبالتالي تمكين المطورين من إنشاء تطبيقات أكبر على «شبكة خدمة سلاسل التوريد»، وأقلّ تكلفة. ووفقاً لتقرير فريق عمل مجلس العلاقات الخارجية، فإن مبادرة الحزام والطريق «تشكل تحدياً كبيراً لمصالح الولايات المتحدة الاقتصادية والسياسية وتغير المناخ والأمن والصحة العالمية». ويجب أن لا تحاول الأخيرة «الردّ على نشر الصين الأموال بالفعل بالمثل، أو عند بناء الصين مشروعاً لا يتعين الردّ بمشروع مشابه».



ALEJANDRO MAYORKAS

## التعامل مع برامج الفدية أولوية قصوى

أشار وزير الأمن الداخلي (DHS)، أليخاندرو مايوركاس ALEJANDRO MAYORKAS، إلى أن التعامل مع برامج الفدية RANSOMWARE سيكون أولوية قصوى. وتصدر برامج الفدية - التي تقوم على إحتجاز الملفات والشبكات فعلياً كرهائن ما لم يتم الدفع - بشكل مطرد إلى قمة أجندة الأمن الأميركية حيث أصبح المجرمين الذين يقفون وراءها يتمتعون بموارد جيدة وبشكل متزايد. ولفت مايوركاس إلى أن برامج الفدية كانت «نوعاً فظيلاً من النشاط السيبراني الخبيث»، موضحاً أنها من ضمن الأولويات العديدة التي سيتصدى لها فريقه العامل في مجال الإنترنت، مؤكداً أنه سيسعى إلى مساءلة الحكومات التي لا تستخدم النطاق الكامل لسلطتها لوقف مشغلي برامج الفدية، مشيراً إلى أن الحكومة ستسعى إلى معاقبة ليس فقط أولئك الذين أطلقوا عمليات برامج الفدية ولكن أيضاً الأسواق التي تتيح لهم المجال للقيام بهذه العمليات، خصوصاً المنتديات السرية التي تساعد مجرمي الإنترنت في تنظيم حملاتهم الخبيثة.

## دراسة: ثلث المتعافين من «كورونا» يعانون اضطرابات عصبية أو نفسية

أظهرت دراسة أن ثلث مرضى فيروس «كورونا» يعانون من مشاكل نفسية أو دماغية في غضون ستة أشهر من تشخيصهم بالفيروس. وحلل الباحثون السجلات الصحية لـ ٢٣٦٣٧٩ مريضاً بـ «كورونا»، معظمهم من الولايات المتحدة، ووجدوا أن ٣٤ في المئة شُخصوا باضطرابات عصبية أو نفسية بعد ستة أشهر. وكان القلق بنسبة ١٧ في المئة والإكتئاب أو اضطرابات المزاج بنسبة ٤ في المئة، من أكثر التشخيصات شيوعاً، وفقاً للدراسة. وقال العلماء إن حالات السكتة الدماغية والخرف والاضطرابات العصبية الأخرى بعد «كوفيد-١٩»، كانت نادرة، لكنها لا تزال مهمة - خصوصاً لدى الأشخاص الذين أصيبوا بمرض خطير بالفيروس.



ومن بين أولئك الذين أدخلوا إلى العناية المركزة بسبب «كورونا»، أصيب ٧ في المئة بجلطة دماغية في غضون ستة أشهر. ووجدت الدراسة أن ما يقرب من ٢ في المئة شُخصت إصابتهم بالخرف. وأشار ماكس تاكيت، الطبيب النفسي في جامعة أكسفورد البريطانية، إلى أن الدراسة التي نُشرت في مجلة لانسييت للطب النفسي، لم تكن قادرة على تحديد كيفية ارتباط الفيروس بالظروف النفسية، مضيفاً أن هناك حاجة إلى إجراء بحث عاجل لتحديد الآليات المعنية.

## دراسة جامعية بريطانية: تغير المناخ قد يؤدي الى خفض التصنيف

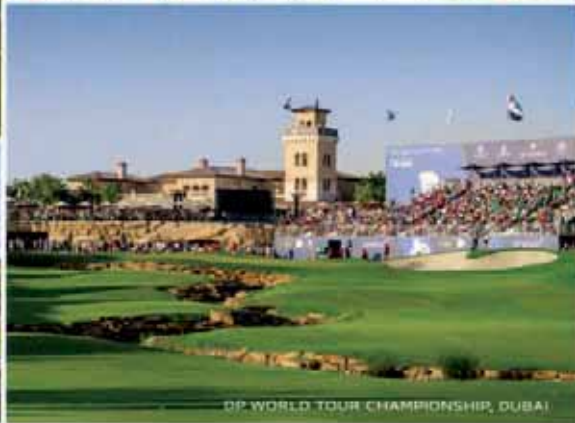
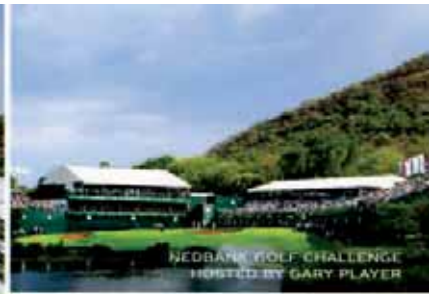
### الإئتماني لـ ٦٣ دولة بحلول ٢٠٣٠

توقعت دراسة جديدة أجرتها مجموعة من الجامعات البريطانية تخفيض التصنيف الإئتماني لـ ٦٣ دولة بسبب تغير المناخ بحلول عام ٢٠٣٠. واعتمد باحثون من جامعة كامبريدج وجامعة إيست أنجليا وSOAS في دراستهم على «سيناريو واقعي» يُعرف بإسم RCP 8.5، حيث تشير احتمالات إلى إستمرار معدلات الكربون والإنبعاثات الملوثة الأخرى في الإرتفاع خلال السنوات المقبلة، إضافة لتأثير إرتفاع درجات الحرارة على مستويات سطح البحر، وآثار تغير المناخ الأخرى على إقتصادات البلدان وأوضاعها المالية. ومن ضمن البلدان الأكثر تضرراً الصين وتشيلي وماليزيا والمكسيك التي يمكن أن تشهد ست درجات من التخفيضات بحلول نهاية القرن، بالإضافة إلى الولايات المتحدة والمانيا وكندا وأستراليا والهند وبيرو التي يمكن أن تشهد حوالي أربع درجات. وذكرت الدراسة: «هناك محاذير ولا توجد تقديرات علمية لكيفية تأثير تغير المناخ على العوامل الإجماعية والسياسية». وبالتالي، ينبغي اعتبار النتائج التي توصلنا إليها على أنها متحفظة». وقدرت الدراسة أيضاً أنه نظراً لأن تخفيض التصنيف عادة ما يؤدي إلى زيادة تكاليف الإقتراض للبلدان في الأسواق الدولية، فإن التخفيضات الناتجة عن المناخ ستضيف بين ١٢٧ إلى ٢٠٥ مليار دولار إلى مدفوعات خدمة الديون السنوية للبلدان بحلول عام ٢٠١٠. ونظراً لأن تكاليف إقتراض الشركات تتبع عموماً تكاليف البلدان التي تعمل فيها، فمن المتوقع أن ترتفع فواتير ديونها السنوية المجمعة بمقدار يتراوح بين ٣٥,٨ و ٦٢,٦ مليار دولار في سيناريو الإنبعاثات الأعلى بحلول عام ٢٠١٠ وبين ٧,٢ و ١٢,٦ مليار دولار في المستوى الأدنى.

## توتال الفرنسية تسحب موظفيها من موقع للغاز الطبيعي

### في موزمبيق

أفادت أنباء بأن شركة توتال الفرنسية TOTAL سحبت جميع موظفيها من موقع في شمال موزمبيق وأوقفت عملياتها في أعقاب الهجمات الإرهابية في المنطقة. ووفقاً لمصادر مطلعة، اتخذت شركة توتال قراراً بإجلاء جميع موظفيها من المنشآت بعد أن أظهرت عمليات المراقبة من خلال الطائرات بدون طيار أن جماعات تنظيم داعش كانوا في مناطق قريبة جداً من موقع مشروع أفونجي للغاز الطبيعي التابع للشركة. والمعروف أن شبه جزيرة أفونجي تقع بالقرب من بلدة بالم الساحلية التي تعرضت للهجوم من قبل التنظيم المتطرف، مما أدى إلى فرار الآلاف من سكانها بجزراً وسيراً على الأقدام. وسار كثير من السكان لأيام عابرين غابات بحثاً عن ملاذ في بلدة مويدا المجاورة على بعد ١٨٠ كيلومتراً جنوب بالم. ثم ما لبثت أن قامت قوات الدفاع الوطني لجنوب أفريقيا (SANDF) بإعادة العشرات من مواطني جنوب أفريقيا الذين كانوا في المنطقة إلى ديارهم. من ناحية أخرى، ستجتمع مجموعة التنمية لافريقيا الجنوبية (SADC) لمناقشة أعمال العنف في مقاطعة كابو ديلجادو في موزمبيق.



## THE ROLEX SERIES

The world of Rolex is filled with stories of perpetual excellence. Since 2017, the Rolex Series has advanced Rolex's longstanding partnership with golf, raising the stakes on the European Tour. From Europe to Africa and the Middle East, eight thrilling tournaments played on eight pristine courses challenge the game's best, setting new standards in the Race to Dubai. As the sport moves into the future, Rolex is dedicated to the game of golf. This is a story of perpetual excellence, the story of Rolex.

*#Perpetual*



OYSTER PERPETUAL SKY-DWELLER



ABU DHABI HSBC CHAMPIONSHIP PRESENTED BY EGA  
DUBAI DUTY FREE IRISH OPEN  
ABERDEEN STANDARD INVESTMENTS SCOTTISH OPEN  
BMW PGA CHAMPIONSHIP  
ITALIAN OPEN  
TURKISH AIRLINES OPEN  
NEDBANK GOLF CHALLENGE HOSTED BY GARY PLAYER  
DP WORLD TOUR CHAMPIONSHIP, DUBAI



**«الخریف» توقع عقداً مع «المياه الوطنية» بقيمة ١٧٥,٩ مليون ريال**

عبدالله إبراهيم الخريّف

الرئيس التنفيذي لشركة صناعات الخريّف  
وشركة الخريّف التجارية

وقعت شركة الخريّف لتقنية المياه والطاقة عقداً مع شركة المياه الوطنية لتنفيذ وإنشاء أعمال التدعيم لشبكة الصرف الصحي بمدينة الطائف المرحلة الأولى، بقيمة بلغت ١٧٥,٩ مليون ريال. وأوضحت الشركة في بيان ان مدة العقد تبلغ ٣٦ شهراً من تاريخ تسليم موقع العمل، متوقعة ان يبدأ الأثر المالي لهذا المشروع خلال الربع الثاني من العام المالي ٢٠٢١.

**مذكرة تعاون قانونية بين صادر ليغل بابليشنغ وديانا حمادة للمحاماة**

ضمن إطار نشر الثقافة القانونية في العالم العربي، وفي سياق تبادل الخبرات وتوسيع قاعدة البيانات القانونية المتاحة للعموم وبشكل خاص للمجتمع القانوني العربي، وانطلاقاً من رؤية القيادة الرشيدة لدولة الإمارات العربية المتحدة، وقّعت صادر ليغل بابليشنغ Sader Legal Publishing مذكرة تعاون قانونية مع شركة ديانا حمادة للمحاماة في إمارة دبي.

وتتمحور هذه المذكرة حول التعاون في مجالات حقوقية عدة متعلقة بتكريس سيادة القانون ونشر الثقافة القانونية.

وقّعت المذكرة المحامية ديانا حمادة، المؤسسة والشريكة المديرة في شركة ديانا حمادة للمحاماة، والمحامي راني صادر المدير الشريك لشركة صادر الحقوقية في الإمارات العربية المتحدة.

**مصنع سعودي بقيمة ٥ مليارات دولار من أكبر صانعي الهيدروجين الأخضر في العالم**

تتجه المملكة العربية السعودية لبناء مصنع بقيمة ٥ مليارات دولار مدعوم بالكامل من طاقتي الشمس والرياح، وسيكون من بين أكبر صانعي الهيدروجين الأخضر في العالم عندما يتم افتتاحه في مدينة نيوم الضخمة في عام ٢٠٢٥. كما وقعت المملكة والمانيا مذكرة تفاهم للتعاون في مجال إنتاج الهيدروجين وتصديره خلال السنوات المقبلة.

وقال الخبير في مجال المال والإقتصاد الدكتور محمد بن يحيى: «تمتلك المملكة الغاز المسال والنفط وبدأنا في العمل على الطاقة الشمسية وطاقة الرياح وعدد من أنواع الطاقة المتجددة والآن تعمل على الهيدروجينية، لذا تعد رائدة في صناعة الطاقة بمختلف أنواعها ولديها خبرة ضخمة جداً في هذا المجال».

**SWCC السعودية تحقق رقماً قياسياً عالمياً وتدخل موسوعة غينيس**م. عبدالله بن إبراهيم العبد الكريم  
محافظ SWCC

دخلت المؤسسة العامة لتحلية المياه المالحة SWCC في المملكة العربية السعودية موسوعة غينيس العالمية للأرقام القياسية، بعدما حققت الرقم القياسي في تقليل استهلاك الطاقة، حيث استطاعت المؤسسة تشغيل محطة تحلية بأقل استهلاك للطاقة في العالم بمقدار ٢,٢٧ كيلوات / ساعة لكل متر مكعب من المياه المُحلاة.

ونجحت SWCC في تنفيذ محطة التحلية الجديدة بكفاءة عالية لتُصبح أقل استهلاكاً للطاقة وأكثر مرونة في التشغيل، مما جعلها تُسجل رقماً قياسياً عالمياً، في خفض استهلاك الطاقة إلى مستوى غير مسبوق عالمياً بفضل اعتماد المؤسسة على كوارها الوطنية ومعهد أبحاثها على مدى سبعة أشهر، من أجل تعزيز ريادتها الدولية في مجال تحلية المياه المالحة، وذلك من خلال تنفيذها لمستهدفات الرؤية المستقبلية الطموحة للمملكة ٢٠٣٠. كما كشفت المؤسسة عن أنها اعتمدت تقنية التناضح العكسي RO الصديقة للبيئة في تشغيل محطة التحلية الجديدة بأحدث المواصفات والمقاييس العالمية في مجال خفض الطاقة، مما يُساعد على تقليل التكاليف التشغيلية، وتحقيق عوائد ومكاسب مالية كبيرة.

وتعمل محطة التحلية الجديدة بتقنيات عالية ومبتكرة، مما جعلها نظاماً متنقلاً لتحلية مياه البحر، وذلك في ظل الاعتماد على أحدث التقنيات الخاصة باسترداد الطاقة ERD، مع وجود مضخات عالية الكفاءة، الأمر الذي ساهم بشكل كبير في تقليل الانبعاثات الكربونية بمقدار كبير وصل إلى ٢٨ مليون طن سنوياً.

**السعودية تطلق برنامجاً لتطوير أكبر متحف حي في العالم**

أطلقت السعودية برنامجاً لتطوير «العلا»، ويتضمن مشروع التطوير، إنشاء خمسة مراكز تمتد على طول ٢٠ كيلومتراً من قلب العلا، في محطات عبر مسار «رحلة عبر الزمن»، وتبدأ المراكز من مركز البلدة القديمة جنوباً، مروراً بمركز واحة دادان، واحة جبل عكمة، والواحة النبطية، وصولاً لمدينة الحجر الأثرية شمالاً. وسيتم إنشاء ١٥ مرفقاً ثقافياً جديداً ضمن هذه المراكز، بما في ذلك المتاحف والمعارض ومعالم الجذب السياحي.



بروج للتأمين التعاوني  
Buruj Cooperative Insurance

فقط مع بروج للتأمين

## تبقى متفائلاً في كل الظروف

تميزت شركة بروج للتأمين ، ومنذ تأسيسها، باتخاذ الصدق، الثقة والشفافية منهجاً واضحاً في كافة تعاملاتها، فحظي عميلها بتميز خاص جعله يشعر بل يعيش معنى الأمان كواقع ملموس لا كحلم يسعى لتحقيقه.  
لمزيد من التفاصيل تفضلوا بزيارة أحد فروعنا في المملكة أو موقعنا على الإنترنت.

فرع الخبر

هاتف: ٧١١٧٤٩٨ (+٩٦٦-١٣) فاكس: ٢٦٦١٥٩٨ (+٩٦٦-١٣)

ص.ب ١٦٩١ الخبر ٢٥٩١٣ المملكة العربية السعودية

فرع جدة

هاتف: ٦٥٢٩١٢١ (+٩٦٦-١٢) فاكس: ٦٥٢٩١٣٦ (+٩٦٦-١٢)

ص.ب ٧٤٢ جدة ٢١٤٢١ المملكة العربية السعودية

المركز الرئيسي: الرياض

هاتف: ٢٩٢٨٢٨ (+٩٦٦-١١) فاكس: ٢١٧٢٣٥٠ (+٩٦٦-١١)

ص.ب ٥١٨٥٥ الرياض ١١٥٥٣ المملكة العربية السعودية

[www.burujinsurance.com](http://www.burujinsurance.com)

## مجموعة الفردان تفتتح سوئييز انترناشيونال ريالتي في السلطنة عمر الفردان: نتطلع الى الفرص الواعدة التي نوفرها للوصول الى العقارات الاستثنائية



افتتحت مجموعة الفردان اول مكتب لشركة سوئييز انترناشيونال ريالتي في سلطنة عمان وذلك في فناء الفردان بالعاصمة مسقط. وسوف تنضم سوئييز انترناشيونال ريالتي - عمان الى مظلة مجموعة الفردان للمساهمة في إثراء مجال التطوير العقاري بالسلطنة.

وقال الرئيس التنفيذي لمجموعة الفردان عمر حسين الفردان: «باعتبارها من الاسواق الناشئة في منطقة الخليج تشهد العقارات الفاخرة في عمان نموا بوتيرة متسارعة، وذلك بالتواصل مع التطور السريع في قطاعات الضيافة والسياحة وغيرها من القطاعات الاقتصادية الاخرى».

واضاف: «نتطلع الى الفرص الواعدة التي ستوفرها سوئييز انترناشيونال ريالتي، والتي من شأنها ان تمنح المشترين والمستثمرين سهولة الوصول الى العقارات الاستثنائية ومشاريع التطوير العقاري الحصرية في شتى أنحاء عمان والعالم».

## ٦,٥ ملايين دينار أرباح «كيبكو» في ٢٠٢٠ فيصل العيار: شركات المجموعة نجحت بتحقيق الأرباح رغم حالة عدم اليقين السائدة طوال العام



أعلنت شركة مشاريع الكويت القابضة KIPCO عن تحقيق صافي ربح بقيمة ٦,٥ ملايين دينار للسنة المالية المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٠. وأوصى مجلس إدارة الشركة بتوزيع أرباح نقدية بمعدل ٥ في المئة (٥ فلوس للسهم الواحد) وهي التوصية التي تخضع لموافقة الجمعية العمومية لمساهمي الشركة والجهات الرقابية. واستقر مجموع الأصول المجمعة عند مستواه السابق بقيمة ١٠,٣ مليارات دينار كما في نهاية ٢٠١٩. وفي هذا السياق، قال نائب رئيس مجلس الإدارة التنفيذي في الشركة فيصل العيار: «إن تحقيق أرباح خلال عام ٢٠٢٠ هو إنجاز بالنظر الى التحديات الصعبة التي فرضتها الظروف الصحية».

وأضاف: «تعكس النتائج التي حققناها خلال العام الماضي جهود شركائنا الرئيسية في سبيل الحد من آثار انتشار فيروس «كورونا». لقد بذلت شركائنا جهوداً كبيرة لضمان استمرار تقديم الخدمات لعملائنا دون انقطاع، مع الحفاظ على صحة وسلامة موظفينا، وقد نجحت في تحقيق ربحية بالرغم من حال عدم اليقين التي سادت».

وتابع العيار: «نواجه اليوم تحديات تتزامن مع الموجة الثانية من الوباء، وفي الوقت الذي يحذونا فيه الأمل بأن تؤدي عملية التلقيح المستمرة دوراً في الحد من انتشار الفيروس، فإننا نبقى على حذر. سنعمل على مراقبة التطورات عن كثب طوال عام ٢٠٢١، وبالرغم من أنه أصبح من الواضح ان العودة الى أسلوب حياة أكثر طبيعية سيتطلب بعض الوقت، فإن الناس بدأوا بالتكيف مع الوضع الطبيعي الجديد، الأمر الذي انعكس على شكل انتعاش طفيف في الأشهر الأخيرة».

## الشركة المتحدة للتنمية تفوز بجائزة أفضل تصميم عن فندق كورنيا



فازت الشركة المتحدة للتنمية، المطور الرئيسي لجزيرتي اللؤلؤة - قطر وجيوان بجائزة أفضل بناء وتصميم فندق جديد عن فندق كورنثيا جزيرة جيوان قطر ضمن جوائز العقارات الدولية لعام ٢٠٢٠.

وللمناسبة، قال إبراهيم جاسم العثمان الرئيس التنفيذي وعضو مجلس ادارة الشركة: «هذه الجائزة تساهم في تعزيز مكانة فندق كورنثيا جزيرة جيوان قطر كوجهة رائدة للضيافة الحديثة والراقية ليس فقط ضمن دولة قطر وانما على مستوى المنطقة. كما ستضمن رؤية وجهود الشركة المتحدة للتنمية الى جانب جودة الموارد العالية التي تم تخصيصها لهذا المشروع، بأن يكون فندق كورنثيا جزيرة جيوان قطر معلما مميذا من شأنه ان يثري رصيدنا من المشاريع الفريدة والاستثنائية، وان يشكل معيارا جديدا في مجال تصميم الوجهات المتميزة ضمن أعلى معايير الجودة، بالإضافة الى تدعيم خصائص السياحة والترفيه في جزيرة جيوان».

## «نيوم»: توفير حياة سعيدة ومستدامة للسكان في كنف الطبيعة

كشفت مدينة نيوم NEOM عن معايير المعيشة الاستثنائية والرفاهية التي ستوفرها لسكانها، ليعيشوا حياة سعيدة ومستدامة في كنف الطبيعة، وذلك بمناسبة اليوم العالمي للسعادة.

وأوضحت ان المشروع سيتضمن آلاف الهكتارات من الحقول الزراعية التي ستلبي عن طريق الإنتاج المحلي ١٠٠ في المئة من احتياجات السكان من الفواكه والخضراوات، لمساعدتهم في الحفاظ على صحتهم، كونها مصادر جيدة للألياف والفيتامينات. وأكدت «نيوم» ان تصميم المساحات الحضرية سيتم بطريقة ترسخ ثقافة الحياة الصحية والنشطة، حيث سيجد السكان كل ما يحتاجونه على مسافة خمس دقائق سيراً على الأقدام.

وكشفت أنها ستكون أول مدينة معرفية حقيقية توّظف شبكات الجيل الخامس لتحسين جودة حياة السكان ورفع معايير معيشتهم، خاصة ان سرعات الإنترنت العالية ترتبط ارتباطاً مباشراً بارتفاع معدل السعادة.





# Don't let your story end up like this with your phone!

Just download **gig it** app and keep carrying your mobile phone with gig-Turkey assurance.



0850 252 5282  
gigitiletisim@gulfsigorta.com.tr

Gulf  
Sigorta | **gig**  
Turkey



GULF  
INSURANCE  
GROUP

## «الأهلي صبور» و«ريپورتاج الإماراتية» يطوران مشروعاً عقارياً في «مستقبل سيتي» بمبيعات ١٢ مليار جنيه



وقعت شركة الأهلي صبور اتفاقاً مع شركة ريبورتاج الإماراتية لتطوير مشروع عقاري جديد بمدينة مستقبل سيتي.

ويقام المشروع على مساحة ٤٦٥ ألف متر مربع، بمبيعات متوقعة ١٢ مليار جنيه، ويضم ٥٥٠٠ وحدة سكنية. كما يوفر المشروع تاون هاوس مبتكر كامل التشطيب، بالإضافة إلى شقق بمساحات تبدأ من غرفة واحدة إلى ٤ غرف كاملة التشطيب.

وقال المهندس أحمد صبور، الرئيس التنفيذي لشركة الأهلي صبور للتنمية العقارية، إن «ما تشهده مصر من تنمية عمرانية كبيرة في السنوات الأخيرة، وما تبذله الدولة من جهود لتهيئة مناخ الإستثمار لجذب المزيد من الإستثمارات الأجنبية للبلاد، يضع على عاتقنا مسؤولية كبيرة من أجل دعم الدولة في خطتها الطموحة لتعزيز مكانة مصر ودعم اقتصادها، خاصة أن الإستثمار الأجنبي المباشر يعد إحدى أهم الركائز الاقتصادية لأي بلد».

وأضاف: «تسعى شركة الأهلي صبور إلى أن تكون داعماً ومسانداً قوياً للدولة في جميع خطواتها، ومصر بالفعل خطط خطوات جادة نحو التسهيل على المستثمرين، وهو ما جعلنا قادرين على التعاون مع العديد من الكيانات الكبيرة، التي تساعدنا على تطوير مشروعات تمنح قيمة مضافة للسوق العقارية المصرية، ومشروع MONTENAPOLINE بمستقبل سيتي هو مثال حقيقي للمشروعات القادرة على المنافسة عالمياً، بما يقدمه من منظومة متكاملة من الخدمات الحديثة التي تضمن لقاطنيه حياة عصرية مستقرة وأمنة».

وقال عارف خوري، رئيس شركة ريبورتاج الإماراتية، إن «ما قامت به مصر من طفرة عمرانية وما توفره الدولة المصرية من محفزات للمستثمرين، جعلنا حريصين على الدخول لمصر والإستفادة من هذه المحفزات الكبيرة».

## تطورات إيجابية تمكنت «أعمال» من تحقيقها الشيخ فيصل آل ثاني: نل نظر إلى المستقبل بكل أمل



الشيخ محمد بن فيصل آل ثاني

الشيخ فيصل بن قاسم آل ثاني

عقدت شركة أعمال، إحدى أبرز واكبر مجموعات الأعمال متنوّعة الأنشطة في المنطقة، اجتماع الجمعية العامة العادي عبر تقنية الاتصال المرئي. وقال الشيخ فيصل بن قاسم آل ثاني رئيس مجلس الإدارة: «إنني فخور بالتطورات الإيجابية التي تمكنت شركة أعمال من تحقيقها على جميع المستويات، أهمها ضمان السلامة العامة لموظفينا، بالإضافة إلى كيفية استجابتها بشكل رائع لمتطلبات العمل الجديدة».

وأضاف: «النتائج دليل على مرونة وقوة اقتصاد دولتنا الحبيبة قطر، وتمكّنا من تجاوز فترة صعبة ولكننا ننظر إلى المستقبل بكل أمل».

وارتفعت الإيرادات بنسبة ١ في المئة لتبلغ ١,٣٠٦,٨ مليون ريال قطري (مقارنة مع ١,٢٩٤,١ مليون ريال خلال ٢٠١٩)، ويعود ذلك بشكل أساسي إلى الأداء القوي بقطاعي الإنتاج الصناعي والتجارة والتوزيع. وبلغت الأرباح الإجمالية ٣٤١ مليون ريال.



## السودان على أعتاب تسوية ديونه المزمّنة

### أميركا قدمت دعماً لتخفيف الأعباء وأشدت بالإصلاحات الصعبة

قال البنك الدولي ووزارة الخزانة الأميركية أن السودان سوّى ديونه لدى البنك الدولي بعد نحو ثلاثة عقود، مما يُقرب البلد الأفريقي المثقل بالدين من حزمة دولية للإعفاء من الدين تشدّد حاجته إليها، وذلك بعدما أعلنت إدارة الرئيس الأميركي جو بايدن تقديم أكثر من مليار دولار لمساعدة السودان على تسديد متأخرات مستحقة عليه للبنك الدولي، مشيدة بجهود الحكومة الانتقالية بقيادتها المدنية لمواصلة عملية «الإصلاحات الصعبة، ولكن الضرورية» من أجل استعادة الاستقرار الاقتصادي، والتخلص من أعباء الديون، وتطبيع علاقات السودان مع المجتمع الدولي.

وقال رئيس البنك الدولي ديفيد مالباش أن الخطوة تعني أن السودان بمقدوره الآن الوصول إلى منح بملياري دولار من المؤسسة الدولية للتنمية. وقالت وزيرة الخزانة الأميركية جانيت بولين أن السودان يستحق الإشادة لتنفيذه ما وصفته بالبرنامج الاقتصادي القوي الذي يدعم تحوّل البلاد إلى النظام الديمقراطي. وأوضحت في بيان: «يسر الولايات المتحدة أن تدعم تلك الجهود اليوم عبر مساعدة السودان في تسوية متأخراته للبنك الدولي. إنه تحرك سينقل السودان خطوة أخرى أقرب للحصول على إعفاء من الدين تشدّد الحاجة إليه، ويساعد الدولة على إعادة الاندماج في المجتمع المالي الدولي».

وبحسب مصادر مطلعة، فإن إجمالي ديون السودان يشمل نحو ٢,٨٧ مليار دولار مستحقة للبنك الدولي وصندوق النقد الدولي والبنك الأفريقي للتنمية، و١٩ مليار دولار مستحقة لدول في نادي باريس للمقرضين الثنائيين الرسميين، و ٢١ مليار دولار لدول غير أعضاء في نادي باريس، والبقية لدائنين تجاريين.

برنامج مبادرة المساعدة من أجل التجارة للدول العربية يساهم في الانتعاش الاقتصادي بعد جائحة «كورونا» من خلال خلق فرص عمل جديدة

## م. هاني سنبل: ندعو الدول المانحة ومنظمات التنمية الدولية للانضمام الى البرنامج والمساهمة في المهمة الهائلة المتمثلة في دعم بلدان المنطقة العربية

الاقتصادي والسوق في المنطقة العربية، موضحاً أن التجارة في العالم والمنطقة العربية خاصة يمكن أن تؤدي إلى تحسين الآفاق المستقبلية من خلال الأمن الغذائي والتوظيف والإيرادات المحلية والقدرة على الصمود.

من جهتها، قدمت رولادشتي، وكيلة الأمين العام للأمم المتحدة



نظمت المؤسسة الدولية الإسلامية لتمويل التجارة مائدة مستديرة افتراضية حول المرحلة الثانية من مبادرة المساعدة من أجل التجارة للدول العربية (الأفتياس ٢،٠) تحت عنوان «مساهمة برنامج الأفتياس ٢،٠ في الانتعاش الاقتصادي بعد «كوفيد -١٩» من خلال خلق فرص عمل جديدة».

وأبرز المتحدثون والمشاركون جوانب مختلفة من مجالات عمل الأفتياس ٢،٠، كالتخفيف من حدة الفقر، وخلق فرص العمل الشاملة، وتعزيز الأداء الاقتصادي في الدول غير المستقرة، والحد من الهجرة.

وترأس المائدة المهندس هاني سالم سنبل، الرئيس التنفيذي للمؤسسة الدولية الإسلامية لتمويل التجارة ورئيس مجلس إدارة برنامج الأفتياس بجانب فريدريك آجاه يونوف، نائب المدير العام لمنظمة التجارة العالمية. وشهدت المائدة إلقاء الدكتور ماجد بن عبد الله القصبي، وزير التجارة في المملكة العربية السعودية ورئيس مجلس إدارة الهيئة العامة للتجارة الخارجية، والدكتورة نيفين جامع وزيرة التجارة والصناعة بجمهورية مصر العربية والدكتور محمود محي الدين، المدير التنفيذي لصندوق النقد الدولي، سلسلة من المناقشات والمداخلات، بالإضافة إلى تقديم عرض موجز للمؤسسة الدولية الإسلامية لتمويل التجارة حول برنامج الأفتياس ٢،٠.

وفي كلمته الافتتاحية، استعرض د. القصبي دور المملكة العربية السعودية في تأسيس برنامج مبادرة المساعدة من أجل التجارة للدول العربية في مرحلته الأولى، إيماناً منها بأهمية النهوض بالتجارة في الوطن العربي.

وأضاف: «تطلع المملكة إلى تحقيق الاستفادة المثلى من المرحلة الثانية من برنامج الأفتياس بهدف تعزيز تنافسية المتناهية الصغر والصغيرة والمتوسطة للمساهمة في تحقيق الهدف الإستراتيجي لرؤية المملكة ٢٠٣٠ المتمثل في الرفع من مساهمتها في إجمالي الناتج المحلي من ٢٠ إلى ٣٥ في المئة».

من جانبها، أعربت د. جامع عن امتنانها للانضمام الى برنامج الأفتياس ٢،٠، وأعلنت عن مواصلة دعم مصر للبرنامج في مرحلته الثانية، مؤكدة التواصل ببذل كل الجهود «لإنجاح هذا البرنامج الذي تنعقد عليه آمالاً كبيرة للنهوض بالتجارة في وطننا العربي التي ما زالت في مستويات ضعيفة مقارنة ببقية التكتلات والتجمعات الإقليمية في العالم».

وتحدث د. محي الدين عن كيف يمكن لبرنامج الأفتياس ٢،٠ أن يعزز الاستقرار والنمو الاقتصادي في البلدان العربية، واستعرض الوضع

والأمنية التنفيذية للجنة الأمم المتحدة الاقتصادية والاجتماعية لغرب آسيا (الإسكوا)، تقيماً لتأثير «كوفيد -١٩» على التجارة العالمية وفي المنطقة العربية بشكل خاص والتحديات التي تواجهها المنطقة. كما قدمت الدكتورة بامبلا كوك هاملتون، المديرية التنفيذية للتجارة الدولية عرضاً حول إنشاء الأعمال التجارية وطرق تسريع تدويل رواد الأعمال الشباب في الدول العربية في سياق ما بعد الوباء. وألقت ماريا مولينا، رئيسة إدارة التعاون مع العالم العربي وآسيا في الوكالة الإسبانية للتعاون الإنمائي الدولي بإسبانيا، كلمة حول الحد من الهجرة من خلال خلق فرص عمل لائقة في الدول العربية ودول شمال أفريقيا خاصة.

وفي حديثه عن أهمية المائدة المستديرة، قال م. سنبل: «لقد أظهرت جائحة «كورونا» بوضوح أن التحديات التي يواجهها العالم اليوم لا تعترف بالحدود، وأن التعاون هو مفتاح التغلب عليها. وفي هذا السياق، يوفر الأفتياس ٢،٠، كبرنامج إقليمي، منصة مناسبة لمختلف الشركاء التنمويين للتعاون بشكل مباشر من أجل تحقيق الأهداف المشتركة بفعالية أكبر»، داعياً الدول المانحة والمنظمات الدولية التنمويين للانضمام إلى البرنامج «لتحقيق ما نصبوا إليه من أهداف لمواجهة التحديات لضمان حياة أفضل لشعوب منطقتنا العربية».

وتم تصميم المرحلة الثانية من برنامج مبادرة المساعدة من أجل التجارة للدول العربية (الأفتياس ٢،٠)، من قبل المؤسسة الدولية الإسلامية لتمويل التجارة عام ٢٠٢٠، وذلك بعد الانتهاء من تنفيذ مرحلته الأولى بنجاح عام ٢٠١٨. وتمت عملية تصميم البرنامج بالإعتماد على الدروس المستفادة من المرحلة الأولى ونتائج التشاور مع الدول العربية والمنظمات الدولية ذات الصلة.

ويركز البرنامج بشكل خاص على خلق فرص عمل للشباب والنساء، وبالتالي التخفيف من الأثر السلبي لجائحة «كورونا» في المنطقة العربية، والمساهمة في الاستقرار وتخفيف ضغوط الهجرة.

وسيتم إطلاق البرنامج يومي ٢٩ و ٣٠ يونيو ٢٠٢١، حيث سيستمر تنفيذه لمدة خمس سنوات.

## ثالث الأزمات في مواجهة بوادر الانتعاش

بقلم: غازي أبو نحل (رئيس مجلس إدارة مجموعة شركات Nest Investments (Holdings) L.T.D والرئيس الفخري لرابطة مراكز التجارة العالمية) -----

المتحدة خلال الربع الأخير من ٢٠٢٠ فاق متوسط معدلات النمو المسجلة في الأرباع الثلاثة السابقة عليه وكان بنسبة ٤,٣ في المئة وأرجع بيان وزارة التجارة الأميركية سبب تباطؤ معدلات النمو الربع في الاقتصاد الأميركي الى أثر سياسات الإغلاق على التجارة وأوضاع الاقتصاد بشكل عام في مواجهة جائحة «كوفيد-١٩» وهو ما أدى إلى انكماش الاقتصاد الأميركي بنسبة ٣,٥ في المئة خلال العام الماضي، بعد نمو كانت نسبته ٢,٢ في المئة خلال عام ٢٠١٩. في الوقت الذي يتوقع فيه صانعو السياسات في مجلس الاحتياطي قفزة في الإنفاق ونمواً في الاقتصاد خلال الأشهر المقبلة، صرح رئيس مجلس الاحتياطي الفيدرالي الأميركي جيروم باول ان اقتصاد الولايات المتحدة تحسن كثيراً، ناسباً الفضل للكونغرس والبنك المركزي كليهما في تقديم دعم لم يسبق له مثيل، لكنه حذر في الوقت نفسه من أن التعافي ما زال بعيداً عن أن يكون كاملاً، وتابع «التعافي سار بخطى أسرع مما كان متوقفاً بشكل عام ويبدو أنه يزداد قوة، مضيفاً أن «إنفاق الأسر وقطاع الإسكان أظهر تعافياً أكثر اكتمالاً. لكن قطاعات الاقتصاد الأكثر تضرراً من عودة ظهور الفيروس وتباعداً اجتماعياً أكبر تبقى ضعيفة ومعدل البطالة ما زال مرتفعاً عند ٦,٢ في المئة». ومضى قائلاً «التعافي بعيد عن أن يكون كاملاً، ولهذا فإننا في مجلس الاحتياطي الاتحادي سنواصل تزويد الاقتصاد بالدعم الذي يحتاجه أيًا كانت الفترة التي يستغرقها»، مشدداً على استخدام «كامل نطاق الأدوات التي لدينا لدعم الاقتصاد والمساعدة في ضمان أن التعافي من هذه الفترة الصعبة سيكون متيناً قدر الإمكان».



يسعى الاقتصاد للتخلص من ثالث الأزمات العالمية، المشكّل من وباء «كورونا» وحدة الركود الاقتصادي وتزايد اعباء الديون، ويعمل جاهداً للعودة إلى مسار التعافي رغم الندوب التي أصيب بها خلال العام ٢٠٢٠.

ماذا عن هذه العودة؟ وهل سيشهد العالم إنفراجاً في العملية الاقتصادية بعد أشهر من التوتّر والانعزالية والحمايية والانسحاق وراء دعاوى الشعبوية؟

من الملاحظ أن بوادر تعافي اقتصادي عالمي قد بدأت في الظهور، وسط اعتماد حُرْم تحفيز مالي في كبرى الاقتصادات حول العالم، وبعدها كانت توقعات النمو العالمي تتوقف عند حدود ٥,٥ في المئة للعام الجاري، ها هو صندوق النقد الدولي يميل إلى تحديث توقعاته إيجابياً خلال شهر نيسان/ ابريل الجاري، ليعكس واقعاً متجدداً أكثر تفاؤلاً. أما وكالة فيتش للتصنيفات الائتمانية، فقد رفعت توقعاتها للنمو

العالمي من ٥,٣ في المئة في شهر كانون الأول/ ديسمبر الماضي إلى ٦,١ في المئة، وذلك في تقريرها الأخير عن آفاق الاقتصاد العالمي الصادر في الرابع والعشرين من شهر آذار/ مارس الماضي، أي أعلى بنسبة ٢,٥ في المئة عما كان عليه عام ٢٠١٩. وتتوقع الوكالة نمو الناتج المحلي الأميركي بنسبة ٦,٢ في المئة مقابل ٤,٥ في المئة في التوقعات السابقة، والصين عند ٨,٤ في المئة من ٨ في المئة ومنطقة اليورو دون تغيير عند ٤,٧ في المئة على أن يبلغ النمو في الأسواق الناشئة، باستثناء الصين، ٦ في المئة ارتفاعاً من ٥ في المئة في توقعات كانون الأول/ ديسمبر الماضي.

الدافع الرئيسي لمراجعة التوقعات هو حزمة التحفيز المالي التي فاقت التوقعات، والتي تم تمريرها مؤخراً في الولايات المتحدة الأميركية بقيمة ١,٩ تريليون دولار أميركي، وحُرْم التيسير المالي في المملكة المتحدة وإيطاليا واليابان وألمانيا والهند، كما الإستعدادات التي يجريها صندوق الانتعاش الأوروبي لتوفير دفعة كبيرة لنمو منطقة اليورو في المستقبل القريب، علماً أن الصين هي الاقتصاد الوحيد الذي بدأ تطبيق إجراءات سياسة الاقتصاد الكلي، إذ يتم تقليص العجز المالي وتباطؤ نمو الائتمان مع نزوح الانتعاش الاقتصادي فيها.

من الاقتصاد العالمي، إلى الاقتصاد الأول في العالم، حيث شهدت الساحة الأميركية تغييراً في قيادتها ورجوعاً حميداً إلى المسارات الدولية متعددة الأطراف، فعادت لاتفاقية باريس للتغير المناخي بعد غياب طويل، وقدمت مساعدة مالية لمنظمة الصحة العالمية بعد إنقطاع، ومهدت الطريق لتولية قيادة افريقية إدارة منظمة التجارة العالمية بعد فترة من الجمود دون قرار.

ومع التغيير الإيجابي في الأداء العام، تشير التقديرات إلى احتمالات أن يشهد الاقتصاد الأميركي نمواً بنسبة ٦,٥ في المئة على الأقل مع نهاية العام الجاري، بفضل توسع مظلة التلعيم ضد «كوفيد-١٩»، وما يعنيه ذلك من عودة الحياة والأنشطة الاقتصادية الى طبيعتها في الولايات المتحدة وكذلك بفضل سياسات الحزم التحفيزية للاقتصاد الأميركي التي اطلقتها ادارة بايدن مطلع العام الجاري. وبحسب البيانات الصادرة عن وزارة التجارة الأميركية، شهد الربع الأخير من العام الماضي نمواً بنسبة ٤,٣ في المئة في الاقتصاد الأميركي مقارنة بمعدل النمو المسجل في الربع الأخير من عام ٢٠١٩. وجاء في بيان صادر عن وزارة التجارة الأميركية أن مستوى النمو الاقتصادي المتحقق في الولايات

إذا كان الاقتصاد الأول في العالم، يسعى بكل امكاناته وحُرْمه للعودة إلى سكة النمو، فإن الاقتصاد الثاني بات متأكداً من بلوغ هذه الغاية بعد قضائه بشكل شبه كامل على الوباء، حيث صرح رئيس الوزراء الصيني أن ثاني اقتصاد في العالم يطمح لأن يتجاوز عتبة الـ ٦ في المئة نمواً لهذا العام، مضيفاً أن «الصين ستواصل مواجهة العديد من المخاطر والتحديات في مجال التنمية، لكن الأسس الاقتصادية التي ستدعم النمو الطويل الأمد لم تتغير».

القارة العجوز التي عانت من هذه الجائحة كثيراً، سيتأخر تعافياها الاقتصادي حتى النصف الثاني من العام، على رغم تعزيز خطة التعافي التي اقترها الإتحاد الأوروبي العام الماضي وتبلغ قيمتها ٧٥٠ مليار يورو، وذلك بسبب موجة الوباء الثالثة من جهة وتأخر عمليات التلقيح من جهة ثانية.

الرئيس الفرنسي إيمانويل ماكرون قال: «إن إستجابة الإتحاد الأوروبي كانت على مستوى التحدي اثر الموجة الوبائية الأولى في ربيع ٢٠٢٠، لكن يجب بلا شك أن نعزز الإستجابة في أعقاب الموجتين الثانية والثالثة». وقارن ماكرون سياسات التعافي بين الولايات المتحدة وأوروبا قائلاً: «إن قوة الرد الأميركي والخطة التي اعلنها الرئيس بايدن والكونغرس في الربع الأخير من شهر آذار/ مارس تضعنا أمام مسؤولية تاريخية».

تدل المؤشرات أن منطقة اليورو ستحقق نمواً خلال العام الجاري يصل إلى نحو ٣ في المئة وإن الجزء الأكبر من الانتعاش سيجري إعتباراً من الربع الثالث من العام، وإنها في الإجمال، لن تستعيد ناتجها المحلي الإجمالي السابق للأزمة قبل النصف الثاني من العام ٢٠٢٢، بتأخر عام كامل عن الولايات المتحدة الأميركية.

صحيح أن النمو الاقتصادي السريع في آسيا (خاصة الصين والهند) انتشل الكثير من الناس من براثن الفقر المدقع، لكن أغنى واحد في المئة في العالم حصوا حصة أكبر بكثير من المكاسب الاقتصادية، وفقاً لتقرير عدم المساواة العالمي. وعلى الرغم من أن حصتها (حصة أغنى واحد في المئة) من الدخل العالمي قد انخفضت إلى حد ما منذ الأزمة المالية في عام ٢٠٠٨، إلا أنها لا تزال أعلى بكثير من حصتها البالغة ١٦ في المئة في عام ١٩٨٠.

لا يؤثر سوء توزيع ثروة الأمم في الدخل فقط، ولكن يتعداها حيث عدم المساواة تؤثر في تحديد صحة الدول، والسؤال هو: كيف يرتبط عدد المساواة بالصحة؟ تشير الأدلة المتزايدة من العلماء في جميع أنحاء العالم إلى أن العديد من مؤشرات الصحة مثل متوسط العمر المتوقع، ومعدل وفيات الرضع والسمنة وغيرها، يمكن ربطها بمستوى عدم المساواة الاقتصادية داخل مجموعة سكانية معينة. ويبدو أن زيادة عدم المساواة الاقتصادية تؤدي إلى نتائج صحية أسوأ. إن سوء الصحة والفقر يسيران جنباً إلى جنب، ولكن تظهر الأبحاث الوبائية أن المستويات المرتفعة من عدم المساواة تؤثر سلباً في صحة حتى الأثرياء. ويرجع ذلك أساساً، كما يؤكد الباحثون، إلى أن عدم المساواة يقلل من التماسك الاجتماعي، وهي ديناميكية تؤدي إلى مزيد من التوتر والخوف وانعدام الأمن للجميع، وقد عرف الاقتصاديون وخبراء الصحة منذ سنوات أن الأشخاص الذين يعيشون في المجتمعات الفقيرة يعيشون حياة أقصر، ويعيش فترة أطول في الدول ذات المستويات الأقل من عدم المساواة، وفقاً لبيانات منظمة الصحة العالمية والبنك الدولي.

عودة العافية إلى إقتصاديات العالم نأمل أن تترافق مع تراجع معدلات الفقر وردم فجوة التفاوت الاقتصادي، بما يؤدي إلى مزيد من التعاون الدولي ونشاندان الرخاء للبشرية والحفاظ على السلم والاستقرار. ■

إذا كانت الإقتصادات العالمية في طريقها للخروج من الأزمة وتحقيق النمو، فإن أزمة إنسانية تبدو معدلات استمرارها وتفاقمها أكبر من آمال التغلب عليها في المستقبل القريب... إنها أزمة الفقر مترافقة مع إتساع الفجوة الإقتصادية. أدت جائحة «كوفيد-١٩» إلى تفاقم التفاوت الإقتصادي في جميع أنحاء العالم، حيث ذكرت منظمة «أوكسفام» التي تعمل في مجال الفقر والظلم على مستوى الكرة الأرضية، أنه في الفترة من ١٨ مارس/ آذار إلى نهاية عام ٢٠٢٠، زادت ثروة المليارديرات العالمية بمقدار ٣,٩ تريليون دولار. وعلى النقيض من ذلك، ووفقاً لمنظمة العمل الدولية، انخفضت إيرادات العمال في العالم بمقدار ٣,٧ تريليون دولار حيث فقد الملايين وظائفهم في جميع أنحاء العالم.

يشير «تقرير الثروة العالمية» لمصرف كريدي سويس إلى أن أغنى واحد في المئة في العالم، الذين لديهم أكثر من مليون دولار، يمتلكون ٤٤ في المئة من ثروة العالم. وتظهر بياناتهم أيضاً أن البالغين الذين تقل ثروتهم عن عشرة آلاف دولار أميركي يشكلون ٥٦,٦ في المئة من سكان العالم، لكنهم يمتلكون أقل من ٢ في المئة من الثروة العالمية. ويشكل الأفراد الذين يمتلكون أصولاً تزيد قيمتها على مئة ألف دولار أقل من ١١ في المئة من سكان العالم لكنهم يمتلكون نحو ٨٣ في المئة من الثروة العالمية.

ووفقاً لمجلة «فوربس»، يمتلك أغنى ١٠ مليارديرات في العالم ٨٠١ مليار دولار من الثروة المجمدة، وهو مبلغ أكبر من إجمالي السلع والخدمات التي تنتجها معظم الدول على أساس سنوي وفقاً لصندوق النقد الدولي. ووفقاً لمنظمة «أوكسفام»، فإن فجوة الثروة بين المليارديرات والخمسين في سكان العالم الأفقر تتزايد باطراد. و بين عامي ٢٠٠٩ و ٢٠١٨، انخفض عدد المليارديرات الذين احتاجوا إلى مساواة ثروة أفقر ٥٠ في المئة في العالم من ٢٨٠ مليارديرا إلى ٢٦ مليارديرا فقط.

UIC United Insurance Company  
www.uic.com.sy  
رباعي 5046

## أكبر أزمة مرورية للسفن في أهم ممر ملاحى في العالم حادثة قناة السويس تعطل التجارة العالمية وتكبد القطاعات خسائر ضخمة



أدت حادثة قناة السويس في ظل ضغوط تعيشها شبكة التجارة العالمية جراء المصاعب والتحديات الاقتصادية التي أنتجتتها ولا تزال جائحة فيروس «كورونا» منذ أكثر من عام.

واتجهت أنظار العالم الى قناة السويس، الممر الملاحي الحيوي الثالث في العالم بعد مضيقي هرمز وملقا في حوض البحر الهادي، بعد جنوح سفينة إيفر غيفن EVER GIVEN، وهي واحدة من أكبر سفن الشحن في العالم، البالغ طولها ٤٠٠ متراً وعرضها ٥٩ متراً وحمولتها الإجمالية ٢٢٤ ألف طن، بينما كانت تبجر في اتجاه الشمال من البحر الأحمر صوب البحر المتوسط، حيث انحرفت بميل لتعلق القناة بالعرض بسبب سوء الأحوال الجوية التي نجم عنها رياح قوية وعاصفة ترابية. والسفينة مملوكة لشركة «شوي كيسان كايشا» اليابانية ومسجلة في بنما ومستأجرة من شركة إيفر غرين EVERGREEN النايوانية.

طريق رأس الرجاء الصالح حول أفريقيا، وهو الطريق البحري الذي كانت تمر به السفن التجارية المتوجهة من وإلى آسيا قبل حفر ممر قناة السويس، وهو ما يضيف أسبوعين الى الرحلات (١٠ آلاف كيلومتر للرحلة الواحدة)، بالإضافة الى المزيد من تكاليف الوقود، كون الأخير يعد أكبر مصدر تكلفة منفرد للسفينة ويشكل ما يصل الى ٦٠ في المئة من تكاليف التشغيل.

وتوقعت MAERSK فقدان جزء كبير من طاقتها التشغيلية رغم إستئناف الحركة في القناة، كما قررت عدم توقيع أي عقود «في المستقبل القريب جداً».

### مطالبات محتملة بتعويضات ضخمة

بادرت الشركة المالكة للسفينة «شو كيسان» اليابانية للإعتذار عن حادثة قناة السويس، إلا أن هناك تقديرات بأن تواجه الشركة مطالب بتعويضات ضخمة بملايين الدولارات من مشغلي السفن المتعطلة، وتلك التي أجبرت على تغيير خططها ومساراتها، وكذلك من موردي

ومستوردي البضائع المحملة على متن هذه السفن.

وكان قد حرك مالك السفينة دعوى قضائية ضد الشركة المشغلة تشير الى «تقييد الأميرالية»، وهي إحدى طرق القانون البحري التي يسعى من خلالها المالك الحد من مسؤوليته في حال وقوع حادث كبير. والجدير بالذكر أن هيئة قناة السويس بصدد انتظار ما سيكشفه الصندوق الأسود في السفينة الجائحة من حقائق ومعطيات.

وليس واضحاً حتى الآن حدود مسؤولية السلطات المصرية في هذه الأزمة، وإن اضطرت للمساهمة في التعويضات، فإنها ستضاف الى الخسائر المباشرة، التي تراكمت يوماً بعد يوم جراء تعطل الملاحة في القناة.

### نجاح التعويم

وانتهت بنجاح عملية تعويم السفينة الجانحة التي أغلقت قناة السويس لمدة سبعة أيام واستؤنفت حركة الملاحة بعد توقف حركة المرور إثر إغلاق السفينة للجزء الجنوبي من القناة الذي يسمح بالمرور في اتجاه واحد فقط، وهو ما يعني أنه ليس بوسع سفن أخرى العبور إذ انتظرت قائمة تقترب من ٤٠٠ سفينة عند مداخل القناة لإنهاء عمليات التعويم، واستغرق عبورها أيام عديدة.

وفور وقوع الحادثة، تشكلت لجنة إدارة الأزمات بقيادة رئيس هيئة قناة السويس الفريق أسامة ربيع، وبدأت عمليات الإنقاذ من خلال إدارة التحركات في الهيئة والإعتماد على قاطرات وكراكات محلية.

### اضطراب شركات الشحن

أدى جنوح السفينة الضخمة في قناة السويس إلى عرقلة قطاع الشحن الدولي، وهو أمر قد لا يزول أثره قبل أشهر، حيث

تمر نحو ٣٠ في المئة من إجمالي حركة الشحن بالحاويات في العالم يومياً عبر قناة السويس البالغ طولها ١٩٣ كيلومتراً، وحوالي ١٢ في المئة من إجمالي التجارة العالمية لجميع البضائع، إذ أعيقت على سبيل المثال شحنات قيمتها ٩,٦ مليار دولار يومياً بين آسيا وأوروبا. وتعطلت أيضاً الحاويات الفارغة التي تحتاجها المصانع الآسيوية لشحن منتجاتها أثناء توقف الملاحة، علماً أن وجود عدد كبير من السفن المتأخرة في انتظار العبور أدى الى التزاحم في الوصول لبعض الموانئ وكبد الشركات تأخيرات باهظة التكلفة.

وفي هذا السياق، قررت بعض شركات الشحن العالمية مثل MAERSK والدنماركية وCMA CGM الفرنسية تغيير مسار سفنها واللجوء الى استخدام

## ٣٠٪ من إجمالي حركة شحن الحاويات في العالم تمر عبر قناة السويس

## خسائر عالمية

رحجت تقارير عدة أن خسائر إغلاق قناة السويس قد تتجاوز المليار دولار، وأن التجارة العالمية خسرت ٤٠٠ مليون دولار في الساعة الواحدة. وقدرت الخسائر العالمية لإغلاق القناة ما بين ٦ إلى ١٠ مليارات دولار أسبوعياً، حسب شركة التأمين الألمانية أليانز ALLIANZ. كما أن التوقف عن الملاحة ضاعف أسعار النقل والتأمين وتكاليف الإنتاج والوقود، إذ ارتفعت أسعار النفط بنسبة ٦ في المئة بعد يومين فقط من الحادثة وتعطل مرور ١٠ ملايين برميل نفط، أي ما يعادل بين ١,٥ مليون إلى مليوني برميل يومياً، وهو ما ضاعف كلفة شحن النفط مرتين. وعطل الإغلاق أيضاً مسار ١٦ سفينة للغاز ما أثر على جداول التحميل في مصادر الغاز.

علاوة على ذلك، قدرت وكالة فيتش أن إغلاق القناة قد يكبد شركات إعادة التأمين العالمية خسائر كبيرة تقدر بأكثر من ٣ مليارات دولار.

إلى ذلك، فقدت قناة السويس يومياً حوالي ١٥ مليون دولار في شكل إيرادات ورسوم عبور وفق حركة الملاحة البحرية، ما يعني أن خسائر قناة السويس خلال الأسبوع الذي أغلقت فيه قد تصل إلى نحو ١٠٠ مليون دولار، ما يؤثر طبيعياً الحال في حصيلة القناة التي تعد أحد أهم مصادر النقد الأجنبي للإقتصاد المصري، عدا التكاليف المترتبة عن توقف أعمال خدمة السفن وأطقمها والأعمال الأخرى التي تساهم في إنعاش المدن المصرية على طول الممر. وكانت قد حققت قناة السويس خلال العام المالي ٢٠١٩ / ٢٠٢٠ إيرادات بلغت نحو ٥,٦ مليار دولار.

## شبح الخسائر يلاحق شركات التأمين

أمر واقع أن تكون خسائر قطاع التأمين عالمياً كبيرة، لكن من السابق لأوانه تقدير الأضرار وتحديد الجهات والشركات التي ستتحمل المطالبات. وستعمل شركات إعادة التأمين على تعويض خسائرها عبر رفع الأسعار، ما سينعكس على شركات التأمين والعملاء.

## مصر تحتجز سفينة إيفر غيفن وتطلب تعويضات بـ ٩١٦ مليون دولار



الفريق أسامة ربيع

وسط جدل بشأن تعويضات الأضرار الناجمة عن سفينة إيفر غيفن وإغلاقها المجري الملاحي لمدة أسبوع كامل وتعطل حركة السفن، أعلن رئيس هيئة قناة السويس الفريق أسامة ربيع التحفظ على السفينة، واتهم الشركة المالكة بالمماطلة في دفع التعويضات المقدرة بحوالي

٩١٦ مليون دولار (بحسب شركة يوكيه كلوب UK CLUB، أحد نوادي الحماية الذي يغطي السفينة).

وتتضمن التعويضات ما تسببت به السفينة من خسائر للهيئة، فضلاً عن التعويم وعملية الصيانة، وذلك بموجب حكم قضائي أصدرته محكمة الإسماعيلية الاقتصادية.

إلى ذلك، أكد مسؤول في الشركة اليابانية المالكة للسفينة أن إيفر غيفن لم تحصل على إذن بمغادرة القناة. (عند كتابة الخبر)

## جورج قبان (UIB) :

## ارتفاع أسعار التأمين البحري كان بالسابق مدفوعاً بنتائج المعيدين لكن الآن سيكون هذا المسار أكثر حدة



ومن وجهة نظر الرئيس التنفيذي لشركة يو أي بي UIB لوساطة التأمين وإعادة التأمين في مركز دبي المالي العالمي جورج قبان، ستتكدس شركات التأمين والإعادة مطالبات سواء من السفينة المتسببة والبضائع المحملة عليها أو من السفن الأخرى العالقة، فخسائر القطاع المباشرة وغير المباشرة ستكون كبيرة وستنتج إما عن أضرار أو تلف البضائع أو بسبب التأخير، والتعويضات الخاصة بالتأخير لا يربح ان تكون مباشرة على اعتبار معظم الوثائق البحرية (الوثائق التقليدية) لا تغطي التأخير، ناهيك عن تكاليف الإنقاذ التي ستتحملها شركات التأمين.

وأشار قبان إلى أن الآثار التي ستقع على قطاع التأمين البحري العالمي ومنه المحلي ستكون على شكل ارتفاعات سعرية، لافتاً إلى أن أسعار التأمين البحري لا تزال متدنية بالرغم من ارتفاعاتها المتتالية منذ عام ٢٠١٧ تقريباً.

وتابع: «مسار الإرتفاعات السعرية كان مدفوعاً خلال الفترة السابقة بنتائج المعيدين وتراجع

السعة الإكتتابية عالمياً، لكن الآن وبعد الحادثة سيكون هذا المسار أكثر حدة». من جانب آخر، أفاد قبان بأن هناك خاسرون ورباحون، فشرركات المحاماة على سبيل المثال ستكون من أبرز المستفيدين نظراً لاحتمالية رفع العديد من القضايا بين مختلف الشركات والأطراف المطالبة بالتعويضات والمدافعة عن موقفها والنافية مسؤوليتها عن تحمل الخسارة.

\*\*\*

## فريد لطفى (جمعية الإمارات للتأمين)



من جهته، ألمح الأمين العام لجمعية الإمارات للتأمين فريد لطفى إلى احتمالية تأثر السوق المحلية بالتوجه نحو تعديل أسعار الإعادة العالمية ما سيرفع تكاليف الإعادة وأسعار التأمين البحري على السواء، متوقعاً عدم تجاوز الارتفاعات في أسعار الأخيرة محلياً نسبة ٨ إلى ١٢ في المئة خلال العام الجاري.

\*\*\*

تجدر الإشارة إلى أن التأمين على سفن الشحن يتم عبر ما يعرف بـ «نوادي الحماية والتعويض» P&I CLUBS، وهي مجتمعات للعديد من شركات التأمين التي تتشارك في تحمل المخاطر. والنادي الذي يتحمل تأمين سفينة EVER GIVEN هو النادي البريطاني «يوكيه أند آي» والذي لم ينشر بعد تقديراته للخسارة. وسيغطي الأخير أول عشرة ملايين دولار من خسائر الحماية والتعويض، وما يزيد على ذلك، ستقطيه محفظة أوسع من نوادي الحماية والتعويض بما يصل إلى ١٠٠ مليون دولار، ثم يأتي دور شركات إعادة التأمين بما يصل إلى ٢,١ مليار دولار. وتساهم نوادي الحماية والتعويض ضمن جزء إضافي قدره مليار دولار من الغطاء التأميني.

## أبرز الدول المتضررة من إغلاق القناة

مصر أولى المتضررين من إغلاق قناة السويس، إذ قدرت خسائرها المباشرة بأكثر من مليار دولار وغير المباشرة بأكثر من ذلك، إذ أن «خسائر السمعة» دفعت دولاً أخرى مثل روسيا وإيران وإسرائيل لطرح مشروعات بديلة للقناة، إذ أعلنت إسرائيل مؤخراً بدء العمل في قناة بن غوريون والمرجح البدء بعمليات التأسيس خلال شهرين والإنهاء من بنائها بعد خمس سنوات. وستربط القناة بين البحر الأحمر والبحر الأبيض المتوسط لتصبح منافسة لقناة السويس.

وانطلاقاً من أن الصين أضحت أهم شريك تجاري لأوروبا بعدما احتلت موقع الولايات المتحدة العام الماضي على هذا الصعيد، فإن ألمانيا في مقدمة الدول الأوروبية المتأثرة والمتضررة من إغلاق القناة، إذ أن ٨ إلى ٩ في المئة من صادراتها و وارداتها تمر عبر قناة السويس. وطال الضرر بالتالي بشكل خاص العلاقات الاقتصادية الصينية الألمانية، كون ثلثي البضائع المتبادلة بين الطرفين يتم نقلها عن طريق السفن التي تمر عبر هذا الممر.

إضافة إلى ذلك، وكون الصين أحد أهم الموردين إلى أسواق بلدان شمال إفريقيا وشرق المتوسط، فإن العالم العربي من أبرز المتضررين والخاسر الأكبر إثر إغلاق القناة إلى جانب أوروبا وتركيا بطبيعة الحال، فالدول العربية أحد أكبر

## إسرائيل تنتهز الفرصة وتعلن عن بناء قناة جديدة

الأسواق المستوردة في المنطقة. ودول الخليج على سبيل المثال تصدر شحنات مهمة من النفط والغاز المسال عبر القناة، وأشارت التقديرات إلى أن ما بين مليون إلى مليون ونصف برميل نפט يومياً تُشحن عبرها إلى الأسواق الأوروبية والتركية وأسواق دول أخرى. مرة جديدة يتأكد الدور الاقتصادي المهم للتأمين وضرورة التفكير ملياً في الأخطار الكبيرة المحتملة وضرورة استباقها والاستعداد لها، أي ضرورة إدارة المخاطر..

أكبر أزمة مرورية للسفن في القناة منذ سنوات طويلة تسببت بخسائر اقتصادية كبيرة وعطلت التجارة العالمية تاركة عواقب على قطاعات عدة منها الشحن البحري، التأمين وإعادة وغيرها من القطاعات الصناعية التي تأثرت من إغلاق قناة السويس أسبوعاً كاملاً. ورغم أن هذه الحادثة سلّطت الضوء على هشاشة سلاسل الإمداد العالمية في مجال الشحن البحري، إلا أن ٩٠ في المئة من شحنات السلع والبضائع تُنقل عبر المحيطات، وبالتالي سيبقى النقل البحري هو الأساس. وبعد مرور أكثر من ١٥٠ عاماً على افتتاح القناة، ثمة طروحات وقرارات لإنشاء قناة بديلة لها بعد أن تضرر العالم إثر جنوح سفينة EVER GIVEN في أهم ممر ملاحى في العالم.. (كما سبق وأشرنا)

### الكابتن ريتشارد شلهوب (رئيس BROKTECH):

## التأمين البحري يشمل عادة تعويض هيكل السفينة والبضائع التي على متنها لكن في حالة «إيفر غيفن» فإن المطالبات ستتركز على تعويض تكلفة تأخير وإعاقة عمل ومسار السفن الأخرى

EVERGREEN ستتحمل تغطية الأضرار والخسائر الناجمة عن تأخر وصول البضائع وتكلفة تغيير مسار الملاحة، موضحاً أن تأخر استعادة حركة الملاحة بالقناة سيرفع تكلفة المطالبات التأمينية.

وفي ما يتعلق بتأمين المسؤولية، أشار شلهوب إلى أنه لا بد من إرسال خبراء وإجراء دراسة شاملة ودقيقة لتقصي الأسباب الحقيقية وراء جنوح السفينة والتأكد إذا كان ما حصل يعود إلى سوء الأحوال الجوية أو نقص خبرة قبطان وطاقم السفينة في التعامل مع الحادثة بسرعة لتدارك أي مشكلة قد تقع أو أن سوء تواصل ما قد حصل مع القبطان المرشد للسفينة أو أنها كانت تعاني من انقطاع التيار الكهربائي في داخلها خلال عبورها المجرى البحري



أكد الكابتن ريتشارد شلهوب، رئيس شركة BROKTECH لوساطة إعادة التأمين خلال مداخلة مع قناة CNBC عربية، أن سفينة EVER GIVEN تعدّ من أكبر ناقلات الحاويات في العالم حيث تتجاوز حمولتها الإجمالية ٢٢٤ ألف طن، مشيراً إلى أن الرياح القوية تغلّبت عليها مع دخولها قناة السويس من البحر الأحمر، حيث أن عاصفة رملية اجتاحت المنطقة مع هبوب رياح تصل سرعتها إلى ٥٠ كيلومتراً في الساعة، مما أدى إلى جنوحها بشكل جانبي فأغلقت قناة السويس لا سيّما أن طول الباخرة ٤٠٠ متراً وعرضها ٥٩ متراً.

ولفت شلهوب إلى أنه من المتوقع أن تجتمع سوق لويديز، على غرار الاجتماعات التي تمت عندما هددت ناقلات نفط في

الخليج العربي بأنها ستعطل إمدادات، من أجل إعادة النظر في تكلفة وثائق التأمين خصوصاً أن حادثة «إيفر غيفن» تعتبر من أكبر الحوادث التي وقعت في قناة السويس، إذ أقفلت مسار العديد من البواخر التابعة لشركات شحن عالمية مما أعاق حركة وصول البضائع إلى الموانئ.

وانطلاقاً من خبرته الكبيرة في مجال قيادة أهم وأكبر البواخر في العالم، صرّح شلهوب أنه في حال ارتأت البواخر العالقة في قناة السويس أن تعود أدرجها وتغيّر مسارها لمتابعة رحلتها حتى لا تتعطل أعمالها، فإن ذلك سيكبدها تكلفة مرتفعة ناهيك عن الوقت الذي ستستغرقه هذه البواخر لتبحر من البحر المتوسط مروراً بجبل طارق وجنوب إفريقيا وصولاً إلى اليابان، مؤكداً أن جميع الشركات ستحمّل المسؤولية للقائمين على سفينة «إيفر غيفن»، وبالتالي فإن شركات التأمين والإعادة المتعاقدة مع شركة النقل البحرية التايوانية

المصري، أو أي أسباب أخرى في حال وجدت.

وقد لفت شلهوب إلى أن التأمين البحري يشمل عادة تعويض هيكل السفينة في حال تعرّض للضرر والبضائع التي على متنها لكن في حالة «إيفر غيفن»، فإن المطالبات بالإجمال ستتركز على تعويض تكلفة تأخير وإعاقة عمل ومسار السفن الأخرى.

وحول احتجاز السفينة الجانحة، أكد شلهوب أنه كلما توقفت السفينة كلما كبدت خسائر أكثر، لافتاً إلى أنه بموجب وثيقة الشحن القانونية BILL OF LADING، تتحمل الشركات الشاحنة للبضائع نسبة مئوية من التعويضات، وبالتالي لا يمكن تحديد حجم الأضرار ما لم يتم التأكد من الأسباب وراء الجنوح ومن يتحمل المسؤولية، وينبغي هنا استكمال التحقيقات والتقارير التي يجب الاستحصال عليها من قبطان السفينة.





# Suez Canal Jam opening risk managers' eyes on the economic role of insurance

BY HANI AL KURDI VP - MARINE AT APEX

On March 23rd, 2021, the 400m-long, 224,000-ton containership MV Ever Given ran aground in the southern part of the Suez Canal, which caused a massive blockage in the canal resulting in backlog of more than 100 ships to pass through the route immediately.

The number of standstill ships exceeded 422 ships carrying a vast range of items from crude oil to livestock waiting to cross. If the canal had not reopened, the number of ships would have kept snowballing to nearly 50 ships per day, resulting in potentially USD10-15m of additional losses each day.

Fortunately, the giant container ship resumed its journey on March 30th, 2021 after being successfully refloated by the tremendous efforts of both The Suez Canal Authority and salvage teams.

The MV Ever Given is a Panama-flagged vessel operated by Taiwanese company Evergreen and owned by Shoen Kisen Kaisha Ltd, of Japan. It is capable of carrying 20,000 containers, some of which were advised to be removed to make the vessel lighter and easier to move.

Initially, The Suez Canal Authority stated that the ship grounded due to strong winds as it was transiting, with two canal pilots onboard, northbound the canal en route to Rotterdam, Netherlands. Afterward, Egypt's Suez Canal Chief said that technical or human error could be behind the grounding of MV Ever Given.

About 15% of world shipping traffic transits the canal and hundreds of vessels were waiting to pass once the blockage had been cleared. The crisis has crippled global supply chains, forcing companies to consider the expensive re-routing of ships around the Cape of Good Hope to get to Europe or the east coast of North America at the cost of up to 12 additional days at sea.

Now, insurance and reinsurance companies are in limbo, with millions tied to the Suez Canal crisis, as there were potentially thousands of insurance policies taken out on the containers stacked high on the giant ship, in addition to other stalled ships. Owners of the goods on board of these ships will seek payment from their insurers, if they had one, and the insurers will in turn file claims against MV Ever Given's owners, who will turn to their insurers for protection.

The question now is: What is the position of the marine insurance in respect to MV Ever Given and other ships whose passageway was stalled? To answer this question, we have to assume that all types of covers were purchased by either owners of ships, charterers of ships or owners of cargo.

## For MV Ever Given:

### 1. Hull and Machinery Cover

MV Ever Given was insured in the Japanese market. Container ships like MV Ever Given are usually insured anywhere in the region for USD100m to USD140m, but the payment would be determined by the severity of the accident. From the initial reports, the propeller and its shaft could be damaged given the depth of the grounding. The MV Ever Given was being inspected in Great Bitter Lake with officials to decide whether it can continue to its original destination of Rotterdam, or if it will need to enter another port for repairs. Other damages did not seem to be severe in respect of hull and engine, and all these damages will be recoverable under H&M policy. Also, the cost of the salvage/recovery operation, which will be paid to refloat the ship is borne by the H&M insurer. This case could potentially involve the largest salvaged fund in the history of container ships casualty. As the vessel is chartered, the responsibility for the expenses incurred in the recovery operation, third-party liability and the cost of repair is the owner.

In order to complete the common journey, General Average would be declared. The cost is already massive and now salvage teams are flying in from all over the world, hence GA is looking very likely, unless Evergreen (the charterer) reach a commercial agreement with Shoen Kisen Kaisha (shipowner).

General Average costs would be recoverable from the cargo interests as per the New Jason Clause, which is included in most of the bill of lading. The purpose of this clause is to highlight the fact that no matter what, the GA would apply to the contract of carriage.

On the other hand, owners may choose to recover the GA funds from the H&M insurers through their General Average Absorption Clause where the insurers agree to "absorb" the claim that the insured shipowner could otherwise have against other parties, in this case cargo owners.

### 2. Cargo Insurance

It was reported that the MV Ever Given is carrying goods worth USD89m. The cargo is not thought to be damaged due to the grounding, but there are perishable goods – such as fruits – on the ship that would suffer from any delay. Cargo insurers who apply the English Institute Cargo Clauses exclude loss, damage or expenses caused by delay, accordingly these policies will not pay for these losses.

### 3. Protection and Indemnity

Typical P&I cover includes third-party risks for damage caused to cargo during carriage, loss of life & injury of crew, damage to fixed & floating objects and risks of

environmental damage such as oil spills and pollution, in addition to other risks.

In MV Ever Given's case, there were no reports of loss of life or pollution. However, the P&I Club will be liable for any damages to cargo that will be covered by the P&I Club. Likely this will mainly be relevant for perishable cargo since the goods were not damaged by the grounding.

However, consequential loss of the late delivery of sound cargo is not covered, as this will likely be excluded under the Force Majeure provisions and the Hague/Hague-Visby Rules.

If any fines will be imposed by The Suez Canal Authority, these fines would be covered under Rule 2 (Risks Covered) Section 22 (Fines). Damages to the Suez Canal property i.e. the banks of the canal, would be covered under Section 11 (loss or damage to property) as a result of a collision to a Fixed or Floating Object. There will be a strong argument that consequential damages i.e. business interruption to the canal as a result of the blockage, would also be covered as a result of a collision to a Fixed or Floating.

### 4. Loss of Hire

Loss of Hire insurance covers the insured for loss of income resulting primarily from physical damage to a particular insured vessel, or under certain special circumstances that prevent the vessel from leaving a port or similar limited area.

If this policy was purchased by the shipowners, there would be a valid claim under the policy, but it will be subject to excess period – the common practice for the Japanese shipowners is 7 days and will be limited to specific number of days of 90 to 180 days depending on the policy wordings.

### 5. Delay Cover

Delay insurance provides cover to ship operators for the cost of delays arising from different risks. It protects vessel operators' revenue when their vessel is held up by strikes, port closures, collisions, breakdowns and other unexpected delays.

It is not known what proportion of voyages are protected by such cover at any one time, but estimates show that it could be in the order of just 10%. The possibility that 90% of affected vessels are not covered will add to industry gloom over the situation.

Only the handful that have availed themselves of delay cover would have a valid claim under the policy resulting from collision & grounding but it will be subject to the excess period, typically 1-4 days with limits of 10-20 days.

## As for all other ships:

### 1. Hull and Machinery Cover

Due to the matter of fact that no damage arose or was reported to any other ships, no claims recoverable under H&M are expected.

### 2. Cargo Insurance

The same circumstance of MV Ever Given will apply to other ships.

### 3. Protection and Indemnity

Again, there were no reports of loss of life or pollution. However, any damages to cargo would be covered by the ships' P&I Clubs. Most likely, this will mainly be relevant for perishable cargo, with recourse action of the MV Ever Given and eventually UK P&I Club.

Similarly, consequential loss of the late delivery of sound cargo is not covered. As mentioned earlier as this is expected to be excluded under the Hague/Hague-Visby Rules. As far as we know, no queuing ships have yet sailed for a voyage around the Cape of Good Hope. Nevertheless, many carriers outside the Red Sea appear to be heading for transit via the Cape of Good Hope, rather than joining the ever-lengthening queue of ships waiting for the Suez Canal to re-open.

The journey around the Cape of Good Hope is more dangerous by nature, and hence if any cargo was damaged as a result of the riskier journey, P&I Clubs would have had to agree to this in advance for members to enjoy uninterrupted Club cover.

### 4. Loss of Hire (LOH)

Owner's LoH policies would not be triggered, as there is no H&M damage on the standstill ships.

### 5. Delay Cover

Delay Insurance would be triggered as the blockage of the canal constitutes a physical obstruction to a navigable waterway, a covered peril for Shoreside events. This is typically subject to a 1-4 days excess period and limit of up to 20 days.

Owners and/or charterers of ships are eligible to purchase this cover as they are exposed to a complex trading environment. Unfortunately, this cover is not available for cargo owners to purchase as a rider on a marine cargo policy, unless it was a project cargo, where they can then purchase Delay in Start Up (DSU) coverage.

After this event, I believe all parties involved in the shipping industry will think twice before purchasing any insurance product. This incident has opened risk managers' eyes on the economic role of insurance and helped them envision the worse scenarios in advance and make sure to be fully prepared to face them.

## ميشال فرعون: حكام البلاد والمصارف المتورطة يشكون ويتبادلون التهم



غرد الوزير والنائب السابق ميشال فرعون على تويتر: «المواطن الذي خسر كل شيء لا يصدق أن حكام البلاد وقطاع المصارف المتورطين يشكون ويتبادلون التهم على قاعدة «ضربني وبكى سبقتني واشتكى»». وأضاف: «لا نصدق ولن تمر هذه الوقاحة بعيداً عن الحد الأدنى من الخجل والتواضع والإعتذار.. غير المقبول أصلاً».

## كلاب إضافية لمطار بيروت

قدمت السفارة الفرنسية ٤ كلاب بوليسية كهبة لوزارة الداخلية - جهاز أمن المطار تقدر قيمتها بحوالي ٤٢٠٠ يورو.

## سعر ASTRAZENECA ٦ دولار في أفريقيا و SPUTNIK ١٨ دولار للجرعتين في لبنان المفلس حددته الشركة المستوردة بحضور وزير الصحة بـ ٣٨ دولار

### فرق السعر... هل هو عمولات؟!؟



أشارت جريدة فايننشال تايمز ان لقاح ASTRAZENECA البريطاني يباع بـ ٦ دولار أميركي في أفريقيا و SPUTNIK الروسي يباع بـ ١٨ دولار للجرعتين. أما في لبنان حيث المصارف سرقت أموال الناس والفقر يشكل ما نسبته أكثر من ٧٥ في المئة من الشعب، حددته الشركة المستوردة بـ ٣٨ دولار أميركي زائد ٢ دولار أو أكثر لسعر «الابرة». وأشار رئيسها بأن السعر «رخيص جداً» وذلك بحضور وزير «الصحة» أو «الدبكة»، الذي طُبل وزمّر لأدائه بقوله «لا داع للهلع»، الا ان ما وصلنا اليه من كوارث تعود الى قلة مسؤوليته وتبعيته التي ألزمته اتخاذ قرارات سيئة جدا. علماً انه في لبنان من النادر ان يعين وزير الا ان كان يتحلى بصفات الانبطاح. تجدر الإشارة أيضاً إلى أن الوزير كان قد ألمح أن الدولة اللبنانية فقط يحق لها استيراد اللقاحات فما الذي غير رأيه؟!؟

## فضائح وتنفيعات محمد الحوت

### شراء لقاحات تفوق الحاجة وزعت على المسويين

أشارت صحيفة الأخبار إلى أن طيران الشرق الأوسط اشترت حصة من لقاح «فارمالاين» تفوق حاجاتها وطبقت الأسلوب نفسه الذي تعتمده في توزيع بطاقات السفر مجاناً على نافذين من سياسيين وإعلاميين و«أصدقاء»..

«البيان»: إذا كان المعلم فاسد ولا يحاسب

فماذا ننتظر من المأمور...؟!؟



محمد الحوت

## الوزير وزني: كلفة الدعم سنوياً ٦ مليارات دولار ولا إمكانية للاستمرار فيه



أكد وزير المالية في حكومة تصريف الاعمال الدكتور غازي وزني خلال اجتماعه مع وفد من جمعية الاعلاميين الاقتصاديين برئاسة سابين عويس أن موضوع الرواتب والأجور للقطاع العام مؤمن لعام ٢٠٢١. وحول المنصة الالكترونية التي أطلقها مصرف لبنان، أشار د. وزني إلى أنها حل مؤقت لا يعالج أزمة الليرة في لبنان وإنما الحل الدائم يكون من خلال تشكيل حكومة وما يترافق معها من إصلاحات ومفاوضات مع صندوق النقد الدولي.

واكد ان الموازنة لا تضم اجراءات ضريبية، معتبرا ان ضريبة التضامن الاجتماعي تدر على الموازنة ١٢٠٠ مليار ليرة. كما تم الاخذ بملاحظات النقابات وان جمعية المصارف وعدت بدراسة ستقدم قريباً، مع العلم ان فوائد الودائع في العام ٢٠١٩ كانت بحدود الـ ١٢ مليار دولار.

اما بالنسبة للنفقات في الموازنة، فقد اوضح د. وزني ان «النفقات الثابتة المرتبطة بسعر ١٥٠٠ للدولار هي بحدود الـ ٨٠ في المئة والنفقات المتغيرة المرتبطة بتغير سعر صرف الليرة هي بحدود الـ ٢٠ في المئة، وقد زدنا بين الـ ٨٠٠ و ١٠٠٠ مليار ليرة على النفقات المتغيرة غير الثابتة. اما بالنسبة للمحروقات، فقد كانت ٥٠ في المئة متغيرة و ٥٠ في المئة مدعومة وكذلك الادوية.

واعترف د. وزني أن لا امكانية ان يستمر الدعم لان كلفته سنوياً ٦ مليارات دولار اي ٥٠٠ مليون دولار شهرياً، وهناك ٩٠٠ مليون دولار للدولة التي تنفقها بالعملة الصعبة على رواتب السفراء في الخارج ويمكن تخفيضها الى ٦٠٠ مليون دولار، وأشار د. وزني الى أن قرار ترشيد الدعم مرتبط مباشرة بالبطاقة التمويلية خصوصاً ان هناك ٨٠٠ الف عائلة تحتاج الى هذه البطاقة ومن الضروري الاسراع في إنجازها وكل تأخير يحمل البلد كلفة اضافية، معتبراً أن تطبيقها يخفف الدعم السنوي بمقدار ٥٠ في المئة.

# تصميم جديد يلبي إحتياجاتك

تطبيقك الجديد لإدارة تأمينك الصحي والإهتمام بعافيتك



## قم بإدارة تأمين جميع أفراد عائلتك بكل سهولة.

حمّل التطبيق الآن

Available on the  
App Store

ANDROID APP ON  
Google Play

غلوبمد  
السعودية

## بعد سفالة التجار وأصحاب السوبرماركت جاء دور أصحاب الأفران



مروان كوسى  
PAIN D'OR



غسان بو حبيب  
WOODEN BAKERY



أنطوان سيف  
MOULIN D'OR



علي ابراهيم  
نقيب الأفران والمخابز

لا يمر يوم في لبنان دون أن نسمع عن مسؤول «منحط» أو تاجر أو صاحب سوبرماركت، واليوم جاء دور أصحاب الأفران الذين حققوا امبراطوريات على حساب أموال خزينة الدولة التي يديرها معاقون ومتأمرون على أموال الناس. فبعد استعمالهم القمح المدعوم لتصنيع مختلف مشتقات المأكولات وتسعيده بأعلى ما يمكن، ها هم يتحلبون على القانون بعدم توزيع الخبز على السوبرماركت والمحلات... مع الإشارة الى ان الوزير النابغة راوول نعممة انبطح أمامهم بموافقتهم على رفع سعر ربطة الخبز وتخفيض وزنها، حتى قيل عن أنها أصبحت كيس نايلون فارغ.



## انخفاض حجم العمالة الأجنبية ٨٣ في المئة خلال ٢٠٢٠ من ٥٨ ألف الى ٩٨٠٠ معاملة

## لنرى ما أوصلنا اليه حكمانا الفاسدون!؟

الدولة	الدين العام/ عدد السكان	معدل الدخل السنوي	معدل النمو (%)
لبنان	١١٠ مليار دولار/ ٥ ملايين	٣٦٠*	-١,٠
سريلانكا	٦٧ مليار دولار/ ٢٢ مليون	٤٠٠٠	٢,٣
الفلبين	٢١٠ مليار دولار/ ١١٠ ملايين	٣٨٠٠	٦,٠
أثيوبيا	٥٤ مليار دولار/ ١١٢ مليون	٨٥٠	٨,٠

● معدل الدخل السنوي في لبنان على أساس سعر الصرف ١٢ ألف ل.ل. لكل دولار

انخفض إجمالي عدد معاملات استقدام العمالة الأجنبية في لبنان من ٥٨ ألف معاملة في العام ٢٠١٩ الى نحو ٩٨٠٠ معاملة في العام ٢٠٢٠. ويظهر في الكادر مقارنة بالدين العام وعدد السكان ومعدل النمو بين دول تقدمت علينا بأشواط:

## تراجع دراماتيكي للإقتصاد اللبناني

## الليرة اللبنانية خسرت ٩٠ في المئة من قيمتها

تفاقت الأزمة الاقتصادية اللبنانية في الأشهر الأخيرة بعدما دفع التغيير السريع في سعر الصرف عدداً من المحال التجارية الكبرى إلى إقفال أبوابها لإعادة تسعير سلعتها، كما توقفت محطات الوقود عن العمل.

وسجلت الليرة المحلية تدهوراً قياسيماً، حيث ناهز سعر الدولار في السوق السوداء الـ ١٣ ألف ليرة، بينما بلغ سعرها عام ١٩٩٧ نحو ١,٥٠٧ ليرة، ما يعني أن الليرة اللبنانية خسرت نحو ٩٠ في المئة من قيمتها.

وانخفض نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي من ٨,٠١ دولار عام ٢٠١٧ إلى ٢,٤٧ دولار عام ٢٠٢٠، كما ارتفعت نسبة معدل التضخم في الفترة ذاتها من ٥,١ في المئة لتصل إلى ١٤٤,٥١ في المئة.

## جولة افتراضية ثلاثية الأبعاد تسلط الضوء على ماضي وحاضر مدينة بعلبك

أعلنت المديرية العامة للأثار في لبنان بالتعاون مع المعهد الألماني للآثار وشركة فلاي أوفر زون الأميركية المتخصصة في تصميم الجولات الافتراضية عن إطلاق تطبيق «إعادة إحياء بعلبك: المعابد».

ويعد التطبيق الأول ضمن سلسلة تطبيقات ستقدم جولات افتراضية في المواقع الأثرية في مدينة بعلبك في إطار مشروع لإعادة إحياء المدينة.

وتسلط الجولة الافتراضية الضوء على مجمع معابد بعلبك الشهير، وتشتمل على ٣٨ محطة يمكن للمستخدم التوقف فيها واستكشافها.

وتعليقاً على إطلاق التطبيق، قالت مارغاريت فان إس، مديرة قسم الشرق في المعهد الألماني

للآثار ورئيسة البحث العلمي في بعلبك: «إن الإبهار في بعلبك لا يقف عند المعابد الرومانية فقط، بل يكمن أيضاً في تاريخ المدينة الممتد منذ قرابة ١٠ آلاف عام». من جانبه، قال برنارد فيشير، مؤسس ورئيس شركة فلاي أوفر زون: «نأمل أن يقوم آلاف الأشخاص بتنزيل التطبيق واستخدامه وأن تدفعهم الجولة الافتراضية لزيارة بعلبك على أرض الواقع».





لوّسو ما صار

بكامبرلند، اهتمينا فيك من أوّل المشوار  
وهلق تركنا نهتمك بالدار لو شو ما صار



خلينا نعمل قصّة

Head Office : Dbayeh Highway, Cumberland Building, 3rd Floor  
P.O.Box 90-554 Jdeidet El Metn - Lebanon  
Tel: 961.4.403888 - Fax: 961.4.403666

Hamra : Clemenceau Street, Weaver Center Bloc A, 8th Floor  
TeleFax: 961.1.366596 / 7 / 8

Tripoli : Mina Street, Mandarine Bldg., Tel: 961.6.200018 / 200019

Jounieh : Jounieh Highway, Sarkis Agha Bldg. Above FAP, 3rd Floor  
Tel: 961.9.831979 / 830978

Email : [info@cumberland.com.lb](mailto:info@cumberland.com.lb) [www.cumberland.com.lb](http://www.cumberland.com.lb)



**Cumberland**  
INSURANCE & REINSURANCE COMPANY S.A.L.

[info@cumberland.com.lb](mailto:info@cumberland.com.lb)

[www.cumberland.com.lb](http://www.cumberland.com.lb)

[cumberland\\_insurance](https://www.facebook.com/cumberland_insurance)

Cumberland Insurance & Reinsurance S.A.L.



## الضمان الاجتماعي لن يستطيع المتابعة في دفع التقديمات الصحية



أصدر المدير العام للصندوق الوطني للضمان الاجتماعي محمد كركي قراراً قضى بإعطاء المستشفيات المتعاقدة معه سلفات مالية عن شهر آذار ٢٠٢١ بلغت قيمتها حوالي ٤٦ مليار ل.ل. توزع بين المستشفيات واللجان الطبية. ودعا كركي أصحاب المستشفيات وكلّ القيمين على القطاع الى الإلتزام بالتعرفات المعتمدة من قبل الصندوق وعدم تقاضي فروقات مالية أو مبالغ تأمينية مسبقة وتحميل المضمون ١٠ في المئة فقط من قمية الفاتورة الإستشفائية. كما توجه إلى الدولة محدراً من «أن الصندوق لن يستطيع المتابعة في دفع التقديمات الصحية للمضمونين إذا لم تبادر الأخيرة وبصورة فورية الى ردد الصندوق بدفعات مالية من مجموع الديون المتوجبة عليها لصالحه لا سيّما استكمال دفع ما تبقى من موازنة ٢٠٢٠ والمباشرة بدفع الموازنة المرصودة للصندوق في ٢٠٢١ والأقساط المتوجبة عليها عن الديون السابقة، والتي تجاوزت الـ ٤٥٠٠ مليار ل.ل. مع نهاية ٢٠٢٠».

## الضمان» يفسخ التعاقد مع مستشفى جبل لبنان ويوقف السلفات المالية

أصدر المدير العام للصندوق الوطني للضمان الاجتماعي محمد كركي قرارين قضى بموجب الاول فسخ التعاقد مع مستشفى جبل لبنان (غاربوس) باستثناء قسم العلاج الكيميائي وقسم العلاج بالاشعة وقسم غسيل الكلى والحالات الطارئة والضرورية. أما الثاني فقد قضى بموجبه وقف السلفات المالية على حساب معاملات الاستشفاء للمستشفى والذي يعد تدبيراً قاسياً. جاء هذان القراران بعدما قام المستشفى المذكور باحتجاز مريض لم يستطع تسديد فاتورته الاستشفائية كرهينة لمدة اسبوع دون مراعاة لاي معايير مهنية وطبية وخرقا للقوانين التي التزم بها هذا الأخير وفق العقد المبرم بينه وبين الصندوق، ولم يتم الافراج عنه الا بعد تسديده لمبلغ قدره ٤٥ مليون ل.ل. يذكر انها ليست المخالفة الاولى للمستشفى، بل ان الأخير يعمد كل يوم في التمادي أكثر ان للاحية عدم التقيد بالتعرفة المقررة من الصندوق ومطالبة المضمون بمبالغ مالية اضافية كبيرة على سبيل التأمين لامست حد الـ ٣٠ مليون ل.ل. وأكثر ما يلتفت هو تقاضيه فروقات مالية ضخمة من مرضى «كورونا» وصلت الى مليون و٥٠٠ الف ل.ل. عن اليوم، في حين انها لا تتعدى الـ ٥٠٠ الف ل.ل. في سائر المستشفيات الجامعية.

## الادعاء على شركة كرنبي للتنظيفات لتسجيلها ٣٣٧ أجيرا وهميا في «الضمان»

أعلن الصندوق الوطني للضمان الاجتماعي ان محاميه، وبتوجيه من المدير العام محمد كركي، تقدم بإدعاء أمام النيابة العامة المالية على شركة كرنبي للتنظيفات التي سجلت ٣٣٧ أجيرا لبنانيا وهميا، حيث تم شطبهم من سجلات الصندوق والمطالبة باسترداد التقديمات التي استفادوا منها دون وجه حق. وتم تكليف الشركة بدفع الاشتراكات عن العمال الاجانب بمبلغ قدر بحوالي مليار و٤٠٠ مليون ل.ل. وأكد كركي استكمال الملف وملفات التزوير والاحتيال الاخرى بحق اي جهة كانت، واتخاذ أقصى درجات العقوبات بحقها لأن أمانة حماية حقوق المضمونين هي البوصلة والهدف الذي يقوم على أساسه الصندوق.

## إطلاق برنامج «دعم القطاع الخاص في لبنان»



اطلق برنامج «دعم القطاع الخاص في لبنان»، الممول من الاتحاد الاوروبي والمنقذ من جانب DAI و Hulla & Co Dynamics، في حدث رسمي أقيم عن بُعد، وذلك بحضور ممثلين من الصناعيين وغرف التجارة والنقابات والجامعات والمنظمات غير الحكومية والمستثمرين والمانحين وسواهم من أصحاب الشأن.

ويعمل البرنامج بشكل مباشر وفردى مع الشركات في قطاعات الأغذية الزراعية والرعاية الصحية والإبداع / تكنولوجيا المعلومات والاتصالات، بهدف تجاوز العديد من التحديات والعقبات التي تواجهها في نشر الابتكار، وتحسين القدرة التنافسية، والتغلغل في الاسواق المحلية والدولية بشكل أعمق.

وقد اكتسبت هذه المبادرة ونشاطات الدعم المرافقة لها، أهمية أكبر في ظل ازمة العملة وتأثير جائحة «كوفيد-١٩» في إمكانيات الاقتصاد اللبناني وفرص تعافيه.

## مدرسة الجالية الأميركية تعقد مؤتمر LEBMUN حضره ١٨٠ طالباً من ١٧ مدرسة حول العالم



عقدت مدرسة الجالية الأميركية في بيروت المؤتمر السنوي السابع عشر لنموذج الأمم المتحدة في لبنان LEBMUN في ٢٦ آذار الماضي تحت عنوان: «الفرصة في خضم عدم الإستقرار»، وحضره أكثر من ١٨٠ طالباً دبلوماسياً من أكثر من ١٧ مدرسة حول العالم. وأتيح الفرصة خلال المؤتمر للمفكرين الشباب والمبدعين والمشاركين من الصفوف ٦-١٢ لمعالجة الأزمات العالمية الأكثر إلحاحاً، بدءاً من التدخل الأجنبي في الدول العربية، وصولاً الى التوزيع العادل للقاح «كورونا» والآثار الحكومية في قمع الصحافة والإعلام.



**LIA** insurance sal

**We believe in tomorrow**



**Tailor made insurance solutions**

Cité Dora 1 bldg, Dora, Lebanon  
Tel: +961 1 255 640 - Fax: +961 1 255 659 - [contactus@lialebanon.com](mailto:contactus@lialebanon.com)  
[www.lialebanon.com](http://www.lialebanon.com)



جيروم باول

## هناك هجمات إلكترونية تطال مؤسسات كبيرة كل يوم رئيس الاحتياطي الفيدرالي يشعر بقلق من خطر وقوع هجوم إلكتروني واسع النطاق أكثر من قلقه من إمكانية حصول أزمة مالية عالمية

أعلن رئيس الاحتياطي الفيدرالي الأميركي جيروم باول انه يشعر بقلق من خطر وقوع هجوم إلكتروني واسع النطاق، أكثر من قلقه من امكان حصول أزمة مالية عالمية مماثلة لتلك التي حدثت عام ٢٠٠٨.

وقال باول ان مخاطر حدوث أزمة شبيهة بأزمة عام ٢٠٠٨ مع حاجة الحكومات الى انقاذ البنوك هي مخاطر «منخفضة جدا جدا». وأضاف: «العالم يتغير... العالم يتطور... وكذلك المخاطر... وأقول ان الخطر الذي نراقبه أكثر هو الخطر الإلكتروني»، مشيراً الى ان هذا مصدر قلق تتشاركه كثير من الحكومات والشركات الخاصة الكبيرة، والمالية منها تحديداً، وفق ما ذكرته وكالة الصحافة الفرنسية.

ولفت باول الى ان الاحتياطي الفيدرالي يدرس أنواعاً مختلفة من السيناريوهات، موضحاً أن «هناك سيناريوهات لا يمكن خلالها لنظام المدفوعات ان يعمل ولا يمكن تسديد المدفوعات... هناك سيناريوهات تفقد فيها مؤسسة مالية كبيرة القدرة على تتبع المدفوعات التي تقوم بها، وأشياء من هذا القبيل».

ويدرس الاحتياطي الفيدرالي أيضاً احتمال توقف جزء صغير او حتى جزء كبير من النظام المالي. وقال باول: «لذا نخصص الكثير من الوقت والطاقة والمال لحماية أنفسنا من ذلك»، مؤكداً بأن هناك هجمات إلكترونية تطال مؤسسات كبيرة كل يوم.

### منصات تحمي المستثمرين في العملات المشفرة

#### الشركة التي أعدت التطبيق تقاضي أجوراً رمزية

أساسي من خلال الرموز المميزة لمؤشر (BMI) BITCOIN MISERY INDEX الخاصة بالتطبيق، وكذلك من خلال ما يسمى بـ STABLECOIN DAI عندما يتم دفع علاوة على الوثيقة.

وقال ميغيليو، الرئيس التنفيذي لمنصة BRIDGE MUTUAL: «إذا ارتفع سعر الرمز المميزة او انخفض، فإن العائد السنوي يتماشى معه، لكننا نهدف الى قاعدة بنسبة ٥٠ في المئة على افتراض ان السعر راكد».

وتضاعفت القيمة السوقية لرموز مؤشر كتلة الجسم أكثر من الضعف منذ ظهور العملة لأول مرة في فبراير، وفقاً لمتتبع البيانات CoinMarketCap.com. لكن لا توجد ضمانات بأن الصعود سيستمر.

وأشار هيو كارب، مؤسس شركة NEXUS ومقرها لندن، والذي فقد رموز NXM في هجوم تصدي في العام الماضي قبل ان تقدم الشركة هذا النوع من التغطية: «الغرض الأساسي هنا هو تقاسم المخاطر معا بدلاً من تحقيق المكاسب».

وتوفر منصة NEXUS تغطية لـ ٧٠ عقداً ذكياً مختلفاً وأصدرت حوالي ٤ آلاف وثيقة. وحتى الآن، دفعت مرتين تعويضات إجمالية ٢,٥ مليون دولار، بما في ذلك عندما تم اختراق موقع Yearn.Finance في وقت سابق من هذا العام.



حتى الأمس كان الاستثمار في العملات المشفرة CRYPTO CURRENCIES مثل BITCOIN وغيرها معرضاً لأخطار القرصنة الإلكترونية HACKING، حيث جعلت حوادث استيلاء على مراكز تجميع العملات وتسمى المحفظات WALLET عبر اختراقها والاستيلاء على العملات المشفرة المخزنة فيها دون ان يعرف السارق. وبما ان شركات التأمين ترفض تغطية عملات لا يكشف أصحابها عن أسمائهم أو أرقامها فقد بقي خطر التعرض للقرصنة قائماً، الا ان شركات جديدة وجدت تطبيقات APPLICATIONS تعرف باسم DECENTRALIZED FINANCE (DEFI) اي لا مركزية المجمعات المالية يمكن للمستثمر ان يعتمدها عند اجراء عمليات البيع والشراء مباشرة دون تدخل اي وسيط وهي تقاضي أجوراً مقطوعة رمزية

TOKENS مقابل إتمام الصفقة. ويقول معدو تلك التطبيقات انها تضمن سلامة العملات التي يجري تبادلها في اطارها وتحميها من القرصنة، وبذلك تكون قد وجدت تأميناً للعملات المشفرة. وتعتبر NEXUS MUTUAL كبرى المنصات PLATFORMS الضامنة للعملات المشفرة DEFI وهي تصدر للمستثمر NEXUS MUTUAL، اكبر مزود لوثائق DEFI، عدداً معيناً من رموز NXP في مقابل عملة ETHER المشفرة، ويمكنهم صرف النقود عن طريق بيع الرموز. ويتم الدفع للمستخدمين بشكل

### هيئة الأوراق المالية والبورصات الأميركية تفتح تحقيقاً حول الاستحواذ على الشيكات الفارغة

طارحة أسئلة تتعلق بالإمتثال والإبلاغ والرقابة الداخلية. وكان الدافع وراء إنتعاش SPAC الظروف النقدية السهلة حيث قامت البنوك المركزية بضخ السيولة في الإقتصادات التي ضربها وباء «كوفيد - ١٩»، في حين يوفر هيكل SPAC للشركات الناشئة مساراً أسهل للطرح العام مع تدقيق تنظيمي أقل من مسار الإكتتاب العام التقليدي. ولكن حال عدم الإنضباط لاقت شكوكاً أكبر من المستثمرين وفتت انتباه المنظمين.

وكان قد رفع المستثمرون دعوى قضائية ضد ثمانى شركات اتحدت مع SPACs في الربع الأول من عام ٢٠٢١. وتزعم بعض الدعاوى القضائية أن SPACs ورعاتها أخفوا نقاط الضعف قبل المعاملات.

وأبدت لجنة الأوراق المالية والبورصات قلقها بشأن عمق إجراءات التحقيق والتدقيق التي تقوم بها SPACs قبل الحصول على الأصول، وما إذا كان يتم الكشف عن مدفوعات ضخمة بالكامل للمستثمرين.



فتحت هيئة الأوراق المالية والبورصات الأميركية تحقيقاً في حال عدم الإنضباط المتعلقة بالإستحواذ على الشيكات الفارغة (الشيكات على بياض) في وول ستريت، وسعت للحصول على معلومات حول كيفية إدارة المكتتبين للمخاطر التي تنطوي عليها، حسبما قال أربعة أشخاص على دراية مباشرة بالأمر.

وأشار هؤلاء إلى أن الهيئة أرسلت مؤخراً رسائل إلى بنوك وول ستريت تطلب معلومات عن تعاملات شركة الإستحواذ ذات الأغراض الخاصة، أو ما يعرف بـ SPAC.

و SPACs هي شركات وهمية غير نشطة مدرجة تجمع الأموال من أجل الإستحواذ على شركة خاصة بغرض طرحها للإكتتاب العام، مما يسمح لمثل هذه الأهداف بتجنب الطرح العام الأولي التقليدي.

وقال مصدران إن رسائل الهيئة طلبت من البنوك تقديم معلومات، وبالتالي لم ترق إلى مستوى طلب التحقيق الرسمي بعد.

وكانت قد طلبت الهيئة معلومات عن رسوم صفقات SPAC وأحجامها وما الضوابط التي تمتلكها البنوك لمراقبة الصفقات داخلياً،





## Every family has its story

For 150 years, we've been helping entrepreneurial families to flourish around the world, with plans and strategies built around each client's unique circumstances. Whatever happens next, we're thinking about what it might mean for you.

#PositiveImpact

[deutschewealth.com/150years](https://deutschewealth.com/150years)



Deutsche Bank AG in the Dubai International Financial Centre (registered no. 00045) is regulated by the Dubai Financial Services Authority. Deutsche Bank AG - DIFC Branch may only undertake the financial services activities that fall within the scope of its existing DFSA license. Principal place of business in the DIFC: Dubai International Financial Centre, The Gate Village, Building 5, PO Box 504902, Dubai, UAE. This information has been distributed by Deutsche Bank AG. Related financial products or services are only available to Professional Clients, as defined by the Dubai Financial Services Authority. This advertisement has been approved and/or communicated by Deutsche Bank AG or by its subsidiaries and/or affiliates ("DB") and appears as a matter of record only. Deutsche Bank AG is authorised under German Banking Law (competent authority: European Central Bank) and, in the United Kingdom, by the Prudential Regulation Authority. It is subject to supervision by the European Central Bank and by BaFin, Germany's Federal Financial Supervisory Authority, and is subject to limited regulation in the United Kingdom by the Prudential Regulation Authority and Financial Conduct Authority. Details about the extent of our authorisation and regulation by the Prudential Regulation Authority and regulation by the Financial Conduct Authority are available on request. © Deutsche Bank AG 2020



WALTER MERRICKS



## في إهدى أكبر القضايا التاريخية

## مطالبة ماستركارد بـ ٢٠ مليار دولار لفرضها رسوماً إضافية

تكافح شركة Mastercard محاولات إضافة حوالي ١٤ مليون متوفى إلى دعوى بريطانية جماعية تزيد قيمتها على ١٤ مليار جنيه استرليني (١٩,٣ مليار دولار) في جهود للحد من نطاق القضية التاريخية.

وأشار محام من الشركة لمحكمة استئناف المنافسة في لندن (CAT) إلى أن الطلب الذي يسعى لإضافة أولئك الذين توفوا بين عامي ١٩٩٢ و ٢٠٠٨ إلى أول مطالبة جماعية للمستهلكين في البلاد، والتي تزعم أن الشركة فرضت رسوماً إضافية على الأشخاص على مدار ١٦ عاماً تقريباً، كان طلباً باطلاً. ولفت **مارك هوسكينز**، ممثلاً ماستركارد، إلى أنه لا يمكن رفع دعوى باسم شخص متوفى.

ويزعم المحقق المالي السابق و**التر ميريكس WALTER MERRICKS**، الذي يقود الدعوى، أن ماستركارد فرضت رسوماً إضافية على ما يقرب من ٦٠ مليون شخص في بريطانيا - بما في ذلك حوالي ١٤ مليون شخص توفوا خلال هذه الفترة. ويمكن أن تمنح القضية المستهلكين ما يقرب من ٣٠٠ جنيه استرليني لكل منهم إذا نجحت. كما تقاوم الشركة محاولات إضافة فائدة مركبة على أي تعويض، مما قد يرفع قيمة المطالبة لأكثر من ٢١ مليار دولار.

وسعى محامو **ميريكس MERRICKS** لإدراج المتوفين في الدعوى، وتساءلوا عن أن عدم إدخال الأموات في الدعوى قد يحول دون محاكمة صحيحة. وكان قد تم رفع القضية التي طال أمدها في عام ٢٠١٦، في أعقاب حكم محكمة العدل الأوروبية ضد ما سمته رسوم التبادل أو التحويل، وهي ما يدفعه تجار التجزئة على بطاقات الائتمان وبطاقات الخصم (Debit Card).

## CREDIT SUISSE يعترزم تحميل عملائه الخسائر المتعلقة بـ «غرينسل»



LEX GREENSILL

يتجه كريدي سويس CREDIT SUISSE نحو تحميل عملاء صناديقه الخسارة النهائية التي تكبدها في الأموال التي يديرها المصرف السويسري مع شركة الملياردير السابق **ليكس غرينسل LEX GREENSILL**.

وأوضح مصدر مطلع أن البنك يرى أن المخاطر المتعلقة بالشركة المالية الناشئة «غرينسل كابيتال» كانت معلومة، وأنه تم تسويق الأموال فقط للمستثمرين القادرين على تقييم تلك المخاطر.

ويعد ذلك الاتجاه مناقضاً لتقارير صدرت الشهر الماضي بأن المسؤولين التنفيذيين يدرسون تعويض المستثمرين المتضررين من انهيار الصناديق. يذكر أن البنك قد سوّق لصناديق غرينسل على أنها من بين أكثر الاستثمارات أماناً، لأن القروض كانت مدعومة بفواتير تدفع عادة خلال أسابيع، ونمت الأموال إلى ١٠ مليارات دولار، وتم اقراض الكثير من المال لشركة غرينسل مقابل فواتير مستقبلية متوقعة للمبيعات، ويواجه المستثمرون في الصناديق المجددة حالياً خسائر فادحة محتملة مع تصفية الأصول.

وذكر مصدر أن البنك ربما يكون قادراً على الحد من خسائر صناديق تمويل غرينسل إلى حوالي ١,٥ مليار دولار، بافتراض أن التأمين سيدفع، وأن بإمكانه استرداد الأصول الأخرى في المحكمة.

## توقعات بتضاعف حجم سوق «بلوك تشين» ١٥ مرة في السوق المصرفية

## والمالية إلى ٢٢ مليار دولار بين ٢٠٢١ و ٢٠٢٦

أشارت البيانات التي قدمها جهاز محاكاة تداول العملات المشفرة CRYPTO PARROT إلى أنه من المتوقع أن ينمو حجم سوق «بلوك تشين» في المؤسسات المصرفية والمالية ١٥ ضعفاً على الأقل بين عامي ٢٠٢١ و ٢٠٢٦، من ١,٤٥ مليار دولار إلى ٢٢,٤٦ ملياراً. ومن المقدر أن ينمو حجم السوق بنحو ٧٤ في المئة سنوياً.

وفي عام ٢٠٢٢، من المتوقع أن يصل حجم السوق إلى ٢,٥٢ مليار دولار، بنمو ٧٢,٧٩ في المئة عن توقعات هذا العام. وبحلول عام ٢٠٢٣، تشير التقديرات إلى أن حجم السوق سيصل إلى ٤,٣٩ مليار دولار، بينما في عام ٢٠٢٤، ستصل القيمة إلى ٧,٦٣ مليار دولار. وفي عام ٢٠٢٥، من المتوقع أن يصل حجم السوق إلى ١٢,٢٧ مليار دولار، وهو ما يمثل نمواً بنسبة ٦٩,٢٥ في المئة عن توقعات عام ٢٠٢٤.

## تورط غولدمان ساكس في قضية تضارب مصالح

يكافح قضاة المحكمة العليا الأمريكية في قضية تورطت فيها مجموعة غولدمان ساكس GOLDMAN SACHS بشأن كيفية تحديد متى يمكن للمساهمين بشكل جماعي مقاضاة الشركات المتداولة علناً بسبب بيانات احتيالية تجعل أسعار أسهمها مرتفعة بشكل غير طبيعي.

واستمع القضاة إلى الحجج والإدعاءات في استئناف بنك غولدمان لحكم محكمة البداية الذي سمح برفع دعوى جماعية من قبل مساهمين إتهموا البنك وثلاثة مدبرين تنفيذيين سابقين بإخفاء تضارب المصالح عند إنشاء أوراق مالية عالية المخاطر قبل الأزمة المالية لعام ٢٠٠٨ في انتهاك لقانون فيدرالي لحماية المستثمرين.

وكان قد رفعت وكالة نظام تقاعد المعلمين والمعاشات التقاعدية الأخرى في أركنساس دعوى قضائية ضد الشركة، متهمين إياها بانتهاك بند مكافحة الإحتيال في قانون الأوراق المالية لعام ١٩٣٤ ولوائح هيئة الأوراق المالية والبورصات ذات الصلة. ومحور النزاع هو ادعاءات المساهمين بأنهم عندما اشتروا أسهم بنك غولدمان بين فبراير ٢٠٠٧ و يونيو ٢٠١٠، اعتمدوا على بيانات البنك حول مبادئه الأخلاقية والضوابط الداخلية ضد تضارب المصالح، وتعهده بأن «مصالح عملائه تأتي دائماً في المقام الأول». وجدال البنك بأن هذه البيانات «الطموحة» كانت غامضة وعمامة للغاية بحيث لا يكون لها أي تأثير على سعر السهم.

ونشأت القضية من بيع غولدمان لإلتزامات الديون المضمونة بما في ذلك Abacus 2007 AC-1، والتي جمعتها بمساعدة مدير صندوق التحوط **جون بولسون**. وفي عام ٢٠١٠، توصل البنك إلى تسوية بقيمة ٥٥٠ مليون دولار مع لجنة الأوراق المالية والبورصات الأمريكية (SEC) لتسوية التهم التي خدعت مستثمري Abacus من خلال إخفاء دور **بولسون**، بما في ذلك كيفية تحقيقه ربحاً قدره مليار دولار من خلال المراهنة على بيع التزامات الديون المضمونة.

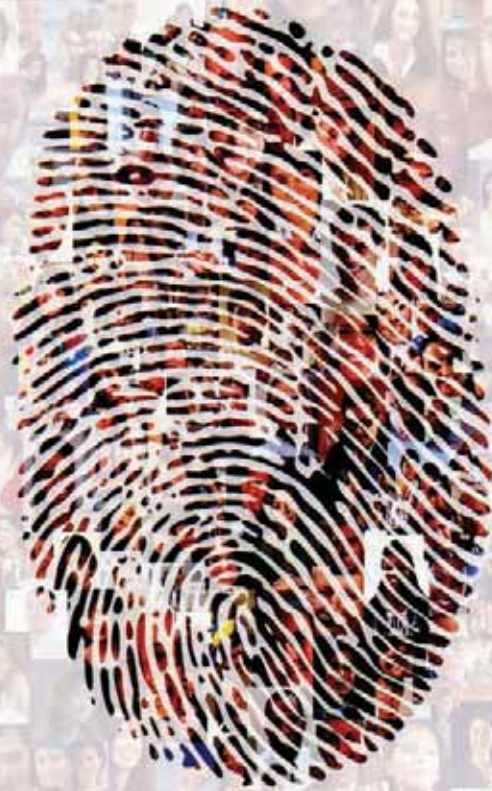
وقال المدعون إن سعر السهم كان سينخفض لو عُرفت الحقيقة بشأن تضارب مصالح الشركة، مضيفين أنهم خسروا أكثر من ١٣ مليار دولار بسبب سلوك بنك غولدمان.

وأيدت محكمة الاستئناف في الدائرة الأميركية الثانية في مانهاتن العام



الماضي قرار قاض فيدرالي بالسماح للمدعين برفع دعوى كمجموعة، رافضة إدعاءات الشركة بأن البيانات العامة لا يمكن أن تؤثر أبداً على سعر السهم، ومن المقرر صدور الحكم بنهاية يونيو.

Standard  
Chartered



## Can your investor personality impact your investment decisions?

We partnered with behavioural finance experts, Oxford Risk, to conduct a study on how individual personality traits can impact investment decisions and outcomes.

The study unveiled 9 personality traits that best describe each investor's financial personality, from which 3 archetypes were identified:



### **The Comfortable Investor**

Who tends to be a more experienced investor, likely to stay relatively calm and make reasonable decisions in turbulent times.



### **The Conservative Investor**

Who does not take too many chances, likes to have clear investing and decision-making principles, and less likely to invest in volatile times.



### **The Enthusiastic Investor**

Who tends to be less experienced, more likely to speculate in times of market turmoil and would benefit from a pre-agreed strategy.

Download the  
report here



[sc.com/ae](https://sc.com/ae)

Here for good

Terms and conditions apply. Disclaimer: Standard Chartered Bank UAE does not provide financial analysis or consultation services in or into the UAE within the meaning of the UAE Securities and Commodities Authority Decision No. 48/r of 2008 concerning financial consultation and financial analysis.

Source: The survey was commissioned by Standard Chartered and conducted by behavioural finance experts, Oxford Risk. Respondents represented a broad range of age, gender, location and education, and answered 100 statements.

## نتائج المصارف الإماراتية خلال العام ٢٠٢٠

### FAB BANK أول يليه EMIRATES NBD بنك أبوظبي التجاري

#### الودائع

احتل بنك أبوظبي الاول المرتبة الأولى بمجموع وداائع بلغ ١٤٧,٤ مليار دولار تلاه الإمارات دبي الوطني وأبوظبي التجاري.

#### القروض

احتل بنك الامارات دبي الوطني المرتبة الأولى بمجموع قروض بلغ ١٢٠,٩ مليار دولار تلاه بنك ابوظبي الاول وحل أبوظبي التجاري ثالثاً.

#### حقوق المساهمين

واحتل بنك أبوظبي الاول المرتبة الأولى بحقوق المساهمين تلاه بنك الإمارات دبي الوطني فبنك أبوظبي التجاري .

#### الأرباح الصافية

تصدر بنك ابو ظبي الاول لائحة الأرباح الصافية بمجموع بلغ ٢,٩ مليار دولار تلاه الإمارات دبي الوطني فبنك ابوظبي التجاري.

حققت المصارف الإماراتية نتائج مقبولة خلال العام ٢٠٢٠ بدءاً بمجموع موجوداتها ASSETS الذي ارتفع بنسبة ٦,٤ في المئة ليناهز الـ ٨٣٤ مليار دولار أميركي وارتفعت وداائع العملاء DEPOSITS بنسبة ٢,٦ في المئة الى ٥٣٦ مليار دولار وكذلك القروض LOANS بنسبة ١,٣ في المئة الى ٤٦٦ ملياراً . وبلغت حقوق المساهمين SHAREHOLDERS EQUITY نحو ١٠٩,٣ مليار دولار بزيادة ٣,١ في المئة عن العام ٢٠١٩ . اما مجموع أرباحها فأخفض بنسبة ٣٧,٥ ٪ الى نحو ٩ مليارات دولار .

#### الموجودات

وتمكن بنك أبوظبي الاول FAB من احتلال المركز الأول بين المصارف الإماراتية بمجموع موجوداته الذي بلغ ٢٥٠,٤ مليار دولار تلاه بنك الإمارات دبي الوطني EMIRATES NBD ، فبنك أبوظبي التجاري ADCB الذي احتل المرتبة الثالثة .

### نتائج المصارف الإماراتية حسب الموجودات خلال العام ٢٠٢٠

(الارقام (مليون دولار اميركي)

المصرف	الموجودات		الودائع		القروض		حقوق المساهمين		الأرباح الصافية		الراسمال
	2020	2019	2020	2019	2020	2019	2020	2019	2020	2019	
01 بنك ابوظبي الاول	250,430	223,970	147,380	141,460	105,350	111,150	29,710	29,440	2,880	3,430	2,980
02 بنك الامارات دبي الوطني	190,220	186,200	126,500	128,660	120,860	119,190	23,060	22,240	1,900	3,960	2,830
03 بنك ابوظبي التجاري	111,940	110,300	68,450	71,360	65,060	68,070	15,410	15,170	1,040	1,310	1,900
04 بنك دبي الاسلامي	78,900	63,160	56,110	44,800	53,600	41,120	11,760	9,470	860	1,390	1,980
05 المشرق	43,200	43,410	24,050	24,780	19,500	20,750	5,300	5,870	-350	560	480
06 بنك ابوظبي الاسلامي	34,820	34,330	27,600	27,630	23,820	22,920	5,220	5,210	435	710	990
07 بنك دبي التجاري	26,530	24,000	19,000	17,260	17,800	16,400	3,530	2,790	310	380	770
08 بنك الامارات الاسلامي	19,230	17,650	12,780	12,350	11,120	10,220	2,140	2,260	-130	290	1,480
09 بنك الشارقة الاسلامي	14,610	12,640	9,150	7,450	7,990	6,850	2,090	2,050	110	150	840
10 بنك رأس الخيمة الوطني	14,380	15,570	10,070	10,040	8,780	9,420	2,140	2,140	140	300	460
11 بنك الفجيرة الوطني	10,870	11,670	8,110	8,700	6,770	7,390	1,550	1,730	-130	150	520
12 بنك الشارقة	9,830	8,650	6,460	5,810	5,260	4,830	860	820	50	-130	580
13 المصرف *	6,400	6,400	4,290	4,290	4,250	4,250	1,230	1,230	140	140	410
14 بنك عجمان	5,860	6,440	3,880	4,070	4,620	4,660	690	690	15	25	570
15 البنك التجاري الدولي	4,670	5,070	2,860	3,300	2,830	3,250	680	670	10	30	480
16 البنك المتحد العربي	4,050	5,220	3,070	3,460	2,460	3,150	400	590	-180	-130	570
17 بنك ام قيوان الوطني	3,700	3,900	2,240	2,460	2,080	2,250	1,280	1,300	60	115	500
18 بنك الاستثمار	2,380	2,000	1,900	2,700	2,260	2,260	250	350	-100	-160	860
المجموع	834,040	783,789	536,020	522,599	466,070	460,149	109,320	106,039	9,080	14,539	21,220

\* ارقام العام 2019



احمد عبد العال  
MASHREQ



DR. ADNAN CHILWAN  
DIB



علاء العريقات  
ADCB



SHAYNE NELSON  
EMIRATES NBD



هنا الرستمانى  
FAB BANK



PETER ENGLAND  
RAK BANK



محمد عبدالله  
SIB



صلاح امين  
EMIRATES ISLAMIC



DR. BERND VAN LINDER  
CBD



جوعان الخيلي  
ADIB



محمد عبد الرحمن أميري  
AJMAN BANK



شارلز دوغلاس  
AL MASRAF



فاروج نركزيان  
BANK OF SHARJAH



VINCE COOK  
NBF



LLOYD MADDOCK  
INVEST BANK



الشيخ راشد بن سعود المعلا  
NBQ



احمد ابووعيدة  
UAB



علي سلطان العامري  
CBI

## المركزي السعودي يحصد جائزة استمرارية الأعمال

لأفضل مبادرة لعام ٢٠٢٠



د. فهد المبارك

منحت لجنة البنوك المركزية، CENTRAL BANKING COMMITTEE، المنبثقة من مجلة البنوك المركزية، البنك المركزي السعودي جائزة استمرارية الأعمال لأفضل مبادرة للعام ٢٠٢٠، وذلك من خلال التأكد من تطبيق معايير الجائزة، وأهمها الإبداع والإبتكار لتسيير الأعمال، إضافة الى تطبيق المعايير الدولية لبرنامج استمرارية الأعمال الذي من خلاله استطاع المركزي

الاستمرار في القيام بأعماله من دون انقطاع أو تأثر.

وفور المركزي الممكنات التقنية التي أسهمت في العمل عن بُعد، وعُمل بها خلال جائحة «كورونا» بكل أمان وسهولة من خلال الخدمات والأنظمة الداخلية، إضافة الى التواصل الفعال مع الموظفين وأصحاب المصلحة.

وأكد محافظ المركزي الدكتور فهد المبارك أهمية إدارة المخاطر واستمرارية الأعمال لتحقيق الإستقرار المالي، مما يتطلب المراقبة المستمرة لمعالجة المخاطر المحتملة وانقطاعات الأعمال، مبيناً ان المركزي يتبع إطار عمل لإدارة المخاطر واستمرارية الأعمال وفقاً لأفضل الممارسات والمعايير الدولية في هذا المجال، لتحقيق الكفاءة التشغيلية، والحفاظ على سمعته وأهدافه الإستراتيجية المرتبطة برؤية المملكة ٢٠٣٠.

وتجدر الإشارة الى أن البنك المركزي السعودي قد حاز جائزة أفضل مبادرة لإطار إدارة المخاطر والإلتزام في عام ٢٠١٧، وكذلك جائزة مدير المخاطر للعام ٢٠١٩.

## المركزي المصري يشدد على حظر تداول البيتكوين

وباقى العملات المشفرة



طارق عامر

حذّر البنك المركزي المصري من التعامل بالعملات المشفرة أو الإتجار فيها أو الترويج لها أو تنفيذ الأنشطة المتعلقة بها داخل السوق المصرية.

وقال في بيان انه في اطار متابعة الأخبار المتداولة بشأن العملات الافتراضية المشفرة مثل البيتكوين، يؤكد البنك المركزي على أهمية الإلتزام بما تقتضيه المادة (٢٠٦) من قانون البنك المركزي والجهاز

المصرفي الصادر بالقانون رقم ١٩٤ لسنة ٢٠٢٠ من حظر إصدار العملات المشفرة أو الاتجار فيها أو الترويج لها أو انشاء أو تشغيل منصات لتداولها أو تنفيذ الأنشطة المتعلقة بها.

وأضاف ان التعامل في تلك العملات ينطوي عليه من مخاطر مرتفعة، حيث تغلب عليها عدم الاستقرار والتذبذب الشديد في قيمة أسعارها، وذلك نتيجة للمضاربات العالمية غير المراقبة التي تتم عليها، مما يجعل الاستثمار بها محفوفاً بالمخاطر وينذر باحتمالية الخسارة المفاجئة لقيمتها نتيجة عدم إصدارها من أي بنك مركزي أو أي سلطة إصدار مركزية رسمية.

وأكد المركزي على اقتصر التعامل داخل مصر على العملات الرسمية المعتمدة لديه فقط، وعلى المتعاملين توخي الحذر الشديد وعدم الانخراط في التعامل بالعملات غير الرسمية مرتفعة المخاطر.

## بنك القاهرة يحصل على أعلى تصنيف إئتماني لبنك مصري

طارق فايد: يعكس مدى نجاح خطط التطوير واستراتيجية عمل البنك



أعلن رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لبنك القاهرة طارق فايد عن قيام وكالة CAPITAL INTELLIGENCE للتصنيف الإئتماني بتأكيد تصنيف البنك بدرجة B+ مع نظرة مستقبلية مستقرة، والذي يعد أعلى تصنيف إئتماني تمنحه الوكالة لبنك مصري.

وقال ان الوكالة استندت في

تقييمها على العديد من مواطن القوة التي يتمتع بها البنك ومن أبرزها كفاءة الإدارة وتنوع الأنشطة، الى جانب نجاحه في تحقيق معدلات ربحية مرتفعة، وارتفاع معدل العائد على الأصول، وقاعدة الودائع الكبيرة التي يمتلكها والتي توفر السيولة الكافية لمواجهة المخاطر.

وأضاف فايد أن التصنيف يعكس مدى نجاح خطط التطوير المتواصلة واستراتيجية العمل في البنك بالرغم من التحديات التي يشهدها العالم نتيجة أزمة «كورونا»، مؤكداً استمرار طلع البنك لتحقيق المزيد من التطور والنمو من خلال سياسات حكيمة ونهج شديد التركيز على إدارة المخاطر والإبقاء على قوة مركزه المالي.

## البنوك السعودية تستحوذ على ٨٠ في المئة من ديون مجموعة بن لادن

خالد القويز: نقوم بأكبر عملية إعادة هيكلة للديون في المنطقة



سجل ملف هيكلة مجموعة بن لادن العالمية القابضة السعودية، إحدى أكبر شركات المقاولات في منطقة الشرق الأوسط، تقدماً في خطة هيكلتها، إذ استحوذت البنوك السعودية على حصة تقارب ٨٠ في المئة من ديون تقدر بنحو ٣٣ مليار ريال (٨,٨ مليار دولار)، في وقت أفصح الرئيس التنفيذي للشركة خالد القويز عن القيام بأكبر عملية إعادة هيكلة للديون في المنطقة.

وقال: «تطور الشركة خطة الرسملة وتتواصل مع الدائنين، ووجدت ترحيباً وحصلت على موافقات مبدئية على طلب إعادة هيكلة الديون»، مشيراً الى ان الهدف من إعادة الجدولة اعطاء المجموعة فرصة لتنفيذ خطة التحول للقيام بأعمالها وتعظيم القيمة من الأصول وتنفيذ خطتها الاستراتيجية.

وذكر القويز بأن لدى المجموعة برنامج تحول متكامل يشمل هيكلة الميزانية ونموذج الأعمال الذي ينطوي على إعادة النظر في طريقة التشغيل وإدارة الأعمال بهدف تحويلها لتتواءم مع التطورات الأخيرة واحتياجات السوق. وأضاف: «ما تم تحقيقه هو تقسيم الأعمال الى ثلاثة قطاعات تتبع الشركة القابضة ويقوم على ادارتها كوادر وطنية، وتم كذلك تقوية وتفعيل موارد وأنظمة التدقيق والحكومة».



البنك السعودي للاستثمار  
The Saudi Investment Bank

## Save more with the Travel Card

- ✓ Immediate control of the card balance through the website or mobile application
- ✓ Competitive exchange rate for other currencies
- ✓ First multi-currency card in the kingdom issued with up to 10 different currencies
- ✓ Easy to request the card through visiting SAIB website or the nearest SAIB branch to get your card instantly
- ✓ Fixed exchange rate for USD (1\$=3.75 SAR)
- ✓ Additional Cards for your family



Cards

## More Currencies for your Travels

\* Terms & Conditions Apply

saib.com.sa



## البنك الأهلي المتحد يفوز بجائزة أفضل بنك في البحرين

عام ٢٠٢١



مشعل عبدالعزيز العثمان

فاز البنك الأهلي المتحد بجائزة أفضل بنك في البحرين لعام ٢٠٢١ من مجلة غلوبال فاينانس. وتعد هذه هي المرة السادسة عشر على التوالي التي يفوز فيها البنك بهذه الجائزة.

وقامت غلوبال فاينانس بمنح الجائزة للبنك بناء على عدة مقومات تشمل نمو الأصول، الربحية، الانتشار الجغرافي، العلاقات الاستراتيجية، الابتكار في المنتجات، وغيرها، وبعد

مشاورات مكثفة من قبل المجلة مع عدد من المسؤولين الماليين الاستشاريين في المجال المصرفي والمحليين المصرفيين من كافة أنحاء العالم.

وللمناسبة، علّق مشعل عبدالعزيز العثمان رئيس مجلس ادارة البنك، بالقول: «انه لشرف لنا ان نرى البنك الأهلي المتحد يحوز بشكل مستمر على لقب أفضل بنك في المملكة من قبل مجلة بمكانة غلوبال فاينانس. يعد هذا شاهدا على الأداء المالي القوي والسجل المتميز للبنك على مدى السنوات الماضية. استفاد البنك الى حد بعيد من كونه في طليعة التحول الرقمي، الى جانب تصميم خدماته بشكل يتمحور حول عملائه وتجاوبه السريع مع مختلف متطلباتهم. فوزنا بهذه الجائزة خلال إحدى أصعب السنوات على الإطلاق هو دليل واضح على الأساس المتين الذي نتمتع به، ومرونة أعمالنا، وقدرتنا على التعامل مع المتغيرات التي فرضتها البيئة الصعبة وغير المسبوقة التي نمر بها حالياً».

## تكريم رئاسي لبنك التعمير والإسكان لمساهمته في مشروعات

صندوق «تحيا مصر»



حسن غانم

حصل بنك التعمير والإسكان على شهادة شكر وتقدير رفيع المستوى من الرئيس عبد الفتاح السيسي تقديراً للدور الوطني ومساهمته الفعالة في دعم مشروعات صندوق «تحيا مصر».

وأعرب رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب حسن غانم عن فخره واعتزازه بهذا التكريم الذي يأتي تنويحاً لمجهودات البنك في مجال المسؤولية المجتمعية والتنمية المستدامة، التي تعد جزءاً لا يتجزأ من استراتيجية البنك.

ويستهدف البنك تحقيق معدل نمو ١١,١ في المئة في صافي الأرباح خلال العام الجاري، لتصل الى ملياري جنيه مقابل ١,٨ مليار جنيه في ٢٠٢٠ مع السعي لتعزيز إجمالي حجم الأعمال عبر زيادة الأصول بنسبة ١٩,٤ في المئة، لتصل الى ٦٧ مليار جنيه بالمقارنة مع ٥٦,١٤ مليار في العام الماضي.

## المركزي الإماراتي يطلق «تسهيلات السيولة خلال اليوم الواحد»



خالد محمد بالعمي

محافظ المصرف المركزي الإماراتي

أعلن مصرف الامارات العربية المتحدة المركزي انه سيقوم، اعتباراً من ٢١ أبريل الجاري، بطرح تسهيلات جديدة لادارة السيولة تسمى «تسهيلات السيولة خلال اليوم الواحد»، ضمن خطة تنفيذ الإطار الجديد للعمليات النقدية بالدرهم.

وتهدف هذه التسهيلات الى تزويد الأطراف المقابلة المؤهلة - المشاركين في «نظام الامارات لتحويل الأموال» بالحصول على

تمويل بدرهم الامارات من المصرف المركزي خلال اليوم الواحد، لتحقيق تسوية المدفوعات على أساس الوقت الفعلي.

وللحصول على تمويل من المصرف المركزي خلال اليوم الواحد، يتعين على المشاركين في نظام الامارات لتحويل الاموال تقديم ضمانات مؤهلة، وفقاً للمتطلبات المنصوص عليها في شروط وأحكام التسهيلات الجديدة. وسيتم طرح تسهيلات السيولة خلال اليوم الواحد بدون تكاليف، وذلك لأجل تحفيز الأطراف المقابلة المؤهلة على سداد الاموال المقترضة بحلول الأجل المحددة في نهاية كل يوم عمل.

وللمناسبة، صرح خالد محمد بالعمي محافظ المصرف المركزي قائلاً: «ان إطلاق برنامج الأذونات النقدية في وقت سابق من هذا العام، الى جانب وجود برنامج شهادات الإيداع الإسلامية القائم، قد مكّننا من تطوير هذه التسهيلات المبتكرة. نحن على ثقة من أن البنية التحتية للأسواق المالية التي تم تطويرها في هذه التسهيلات، ستمكّن المنشآت المالية المرخصة، ليس من الحد من مخاطر السيولة خلال اليوم الواحد في حال وجود عدم تطابق في التوقيت بين التدفقات اليومية الواردة والصادرة فحسب، بل ستساعد في زيادة كفاءة المدفوعات من خلال نظام الامارات لتحويل الأموال».

## استثمارات الصكوك الوطنية ترتفع ١٣ في المئة

الى ٨,٨ مليار درهم



خليفة الدبوس

حققت شركة الصكوك الوطنية NATIONAL BONDS نتائج مميزة في عام ٢٠٢٠ رغم جائحة «كورونا» وآثارها الاقتصادية التي ضربت العالم بأسره.

وارتفعت استثمارات الصكوك الوطنية بنسبة ١٣ في المئة في ٢٠٢٠ لتصل قيمتها الى ٨,٨ مليار درهم، ارتفاعاً من ٧,٨ مليار درهم قيمة الاستثمارات في ٢٠١٩. وكانت نسبة العائدات لحملة الصكوك.

وتعليقاً على البيانات المالية، أعرب رئيس مجلس ادارة الصكوك الوطنية خليفة الدبوس عن فخره بتحقيق هذه النتائج، مؤكداً ان العام الماضي يعتبر من السنوات المليئة بالتحديات التي مرت على العالم منذ عقود، نظراً لانتشار وباء «كورونا» والضرر الذي نتج بعد إغلاق غالبية الدول لحدودها وكافة القطاعات والنشاطات داخلها، وهو ما أثر سلباً على الاقتصاد العالمي ونموه.





# ALL-DIGITAL INSURANCE EXPERIENCE

## Your Digital Insurance Company

Leading the Way with Digital Insurance  
for Buying Insurance, Renewing a  
Policy, and Claiming Online with Live  
Tracking Features.

 **insurance**  
ASIA  
**Awards 2020**



Glad to announce that  
we have been rewarded

**The Digital Insurance  
Initiative of the Year - UAE**

Download  
AWNIC App



## التعاون بين البنك الإسلامي للتنمية والمؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص وحكومة بوركينا فاسو

## أيمن سجينى:

يسر المؤسسة أن تؤدي دوراً مهماً في الجهود الجماعية الهادفة إلى التغلب على التحديات التي تواجهها سيدات الأعمال في البيئات الهشة



## د. بندر حجار:

لندعم الاستراتيجيات التي تعزز التمكين الاقتصادي للنساء والتي تعتبر ضرورية لبناء عالم أكثر شمولية ومرونة واستدامة

الإسلامي للتنمية)، وأصحاب المصلحة من القطاعين العام والخاص. وتسعى هذه الشراكة إلى تجاوز الحواجز المالية وغير المالية التي تواجهها رائدات الأعمال، والعمل على توفير مناخ ملائم لأعمالهن. ومن المتوقع أن يعزز هذا المشروع الجديد قدرة الشركات الصغيرة والمتوسطة التي تملكها / تديرها النساء، إضافة إلى دعم الخطة الوطنية للتنمية الاقتصادية والاجتماعية (PNDES) في بوركينا فاسو.

ووفقاً لما ذكره الرئيس التنفيذي للمؤسسة، السيد أيمن سجينى، فإن إطلاق برنامج «بريف النساء» في بوركينا فاسو يأتي بعد التنفيذ الناجح للمشاريع المماثلة في اليمن ونيجيريا حيث تمكنت هذه المشاريع من دعم ٩١٦ امرأة تمتلك / تدير شركات صغيرة ومتوسطة حتى الآن من خلال دورات تدريبية على مرونة الأعمال. كما تم صرف ٦,٤ مليون دولار من الدعم المالي، منها ٣,٢ مليون دولار في شكل منح نظيرة. كما صرح سجينى: «يسر المؤسسة أن تؤدي دوراً مهماً في الجهود الجماعية الهادفة إلى التغلب على التحديات التي تواجهها سيدات الأعمال في البيئات الهشة. نحن نهدف إلى تعزيز القطاع الخاص، كمحرك للنمو المستدام في مثل هذه البيئات. يسعى هذا التعاون إلى تعزيز صمود الشركات الصغيرة والمتوسطة المملوكة للنساء والتي كافحت وصمدت خلال الأزمة الحالية. ونسأل الله العلي القدير ان يوفقنا لإنجاح مشروع بوركينا فاسو ايضاً».

ساهمت مجموعة البنك الإسلامي للتنمية، وذراعها للقطاع الخاص، المؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص، مع حكومة بوركينا فاسو من خلال بيت المشروعات في بوركينا فاسو، لتنفيذ مشروع «مساعدة مرونة الأعمال للمؤسسات ذات القيمة المضافة» (بريف النساء) في بوركينا فاسو.

أطلق البنك الإسلامي للتنمية والمؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص «برنامج بريف» في اليمن في عام ٢٠١٦ بهدف الجمع بين بناء القدرات وخطة المنح النظرية للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة، إضافة إلى دعم سلسلة القيمة، وكل ذلك ضمن إطار متكامل يستجيب لتحديات القطاع الخاص في أوقات الصراعات. نفذ هذا المشروع بنجاح في عام ٢٠٢٠ برعاية صندوق التحول لمنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا (شراكة دوفيل).

وفي هذا الصدد، أعرب رئيس البنك الإسلامي للتنمية، الدكتور بندر حجار عن التزامه بدعم الاستراتيجيات التي تعزز التمكين الاقتصادي للنساء، والتي تعتبر ضرورية لبناء عالم أكثر شمولية ومرونة واستدامة.

يستفيد مشروع بريف ويمن في بوركينا فاسو من رعاية مبادرة تمويل رائدات الأعمال (We-Fi)، وهي شراكة تعاونية بين ١٤ حكومة مانحة (من بينها حكومة المملكة العربية السعودية)، وثمانية بنوك تنمية متعددة الأطراف (من بينها البنك

## المؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص والمنظمة العربية للسياحة توقعان مذكرة تفاهم وتعاون

الدول الأعضاء للبنك الإسلامي للتنمية. كما نسعى لبناء علاقة إستراتيجية بين المؤسسة والمنظمة العربية للسياحة والتي تهدف إلى التعاون خاصة في ظل الظروف الحالية حيث تأثر قطاع السياحة بشدة من تداعيات انتشار وباء «كورونا». من جانبه، أعرب رئيس المنظمة آل فهيد: «نسعد بتوقيع هذه المذكرة التي من خلالها سيتم تقديم العديد من البرامج والاستشارات التي تخدم وتدعم صناعة السياحة بالوطن العربي وخاصة للدول الأقل حظاً على مستوى القطاعين العام والخاص والمشروعات المتوسطة والصغيرة وايضا المستثمرين بهذه الصناعة الهامة الذين تأثروا كثيراً بسبب جائحة «كورونا»، مشيراً إلى أن مذكرة التفاهم تضمنت خطة تنفيذية لعدة أنشطة ومشاريع سيتم تصميمها في القريب العاجل والتي تمثل في إصدار الصكوك، تمويل المشاريع للقطاعات المتوسطة والصغيرة، تمويل مشاريع سياحية لشركاء المنظمة في الدول العربية من خلال الدعم المالي والقانوني، الاستفادة من شركاء المنظمة الإستراتيجيين في مجال إعداد الدراسات الاستشارية للمشاريع التمويلية وكذلك المشاركة في الصناديق الاستثمارية والمحلية والاجتماعية مباشرة أو عن طريق الدول والبنوك من خلال شبكة البنوك في أفريقيا والدول العربية من أجل تنمية المجتمعات المحلية وإيجاد سياحة مستدامة».

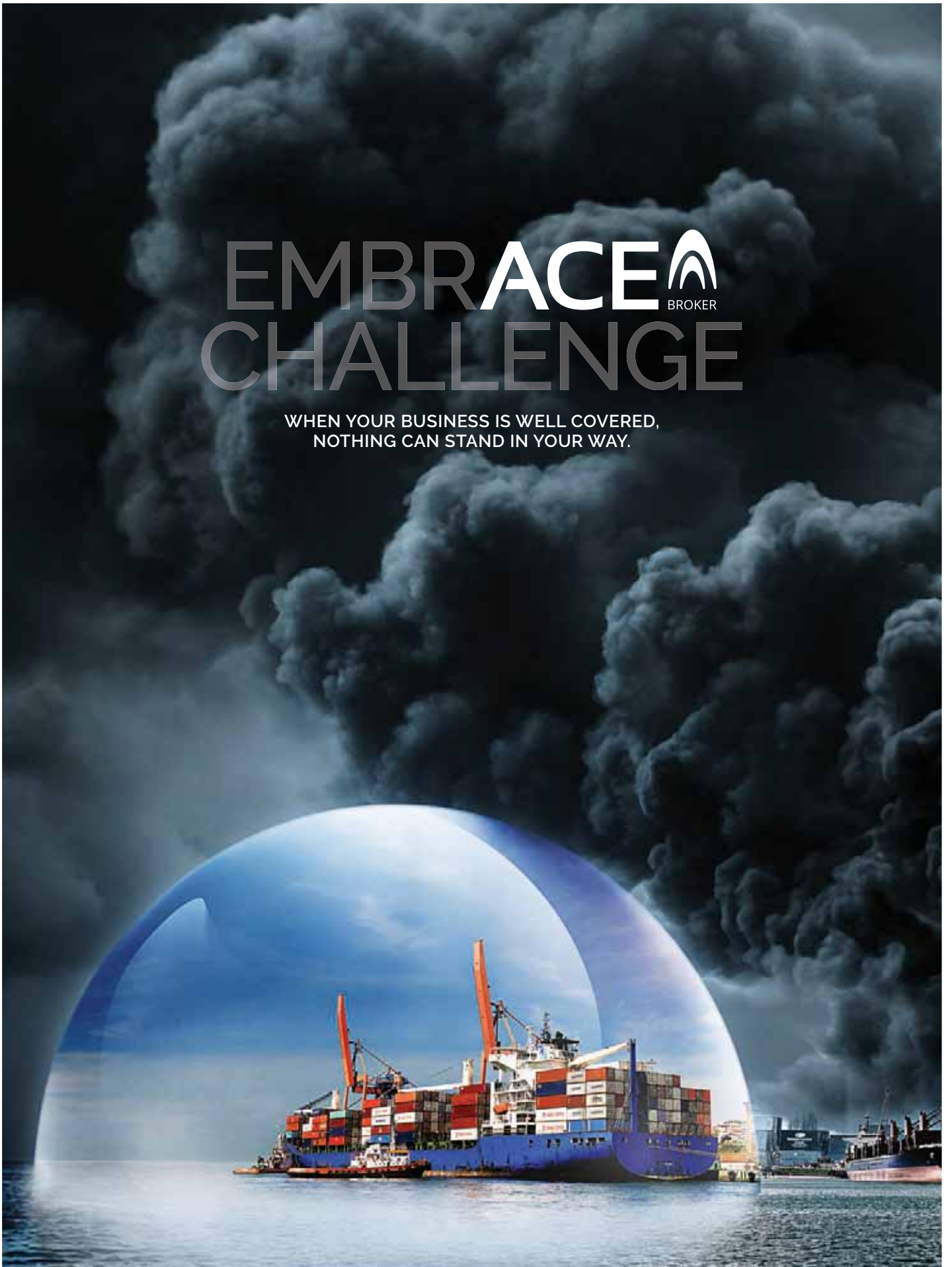


برعاية معالي رئيس المنظمة العربية للسياحة الدكتور بندر بن فهد آل فهيد، وقع الأستاذ أيمن سجينى الرئيس التنفيذي للمؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص، عضو مجموعة البنك الإسلامي، مع سعادة الأستاذ خالد مراد رضا، الأمين العام المساعد للمنظمة العربية للسياحة، مذكرة تفاهم وتعاون مشترك والتي تهدف إلى وضع إطار عام لتطوير التعاون والتنسيق بين المؤسسة والمنظمة من أجل المساهمة في تنمية قطاع السياحة في المنطقة العربية بصفة عامة والدول الأقل نمواً بصفة خاصة بهدف تمويل المشروعات السياحية على امتداد الوطن العربي.

بهذه المناسبة، أوضح أيمن سجينى أن هذه المذكرة تحقق أهداف المؤسسة المتمثلة في تعزيز وتحسين هياكل وآليات التعاون بين الدول الأعضاء في منظمة التعاون الإسلامي «بما في ذلك الدول العربية» والاستجابة لاحتياجاتهم من خلال توفير التمويل اللازم للمشاريع التنموية وللقيام بأنشطة تساعد على ذلك، لإدراكها بأهمية التنمية البشرية والكفاءة المؤسساتية المحققين للتنمية المستدامة للدول الأعضاء. وكذلك تعمل المذكرة على تنفيذ استراتيجية المؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص والتي ترمي إلى تمويل المشاريع الاستثمارية ذات الطابع التنموي وتعزيز النشاطات المتعلقة ببناء القدرات وخاصة في ما يتعلق بالمنظمات المكلفة بتعزيز الاستثمار والتجارة في

# EMBRACE BROKER CHALLENGE

WHEN YOUR BUSINESS IS WELL COVERED,  
NOTHING CAN STAND IN YOUR WAY.



## بنك الدوحة أول بنك في قطر يطلق مجموعة كاملة من حلول بطاقة فيزا للشركات بريك المري: قوة دافعة في الإقتصاد القطري الوطني



بريك المري

تعاون بنك الدوحة مع شركة فيزا، الشركة الرائدة عالمياً في مجال المدفوعات الرقمية، ليصبح أول بنك في قطر يطلق مجموعة كاملة من حلول بطاقة فيزا للشركات التي تلبى احتياجات العملاء من المؤسسات الصغيرة ومتوسطة الحجم، وكذلك عملاء الشركات في قطر.

وقد أصبحت المؤسسات والشركات الآن قادرة على الاتصال بالإنترنت ببساطة والوصول إلى أداة الخدمة الذاتية وهي ضوابط الدفع من فيزا، حيث يمكنهم إدارة برنامج بطاقة فيزا للشركات بفعالية من خلال

وضع سقوف لكل بطاقة وإنشاء تنبيهات للحساب وتجنب الإنفاق غير المناسب.

هذا وينصب التركيز الرئيسي لبنك الدوحة على معالجة مدفوعات الموردين والتي يمكن أن تستخدم فيها بطاقة فيزا للشركات كأداة دفع لها في قطر وقطاع المؤسسات الصغيرة والمتوسطة، الأمر الذي يسمح بتوفير التدفقات النقدية وإدارة أقوى لرأس المال العامل خاصة خلال فترة وباء «كوفيد - ١٩».

وللمناسبة، قال بريك المري، رئيس إدارة الخدمات المصرفية للأفراد في البنك: «يسر بنك الدوحة الإعلان عن إضافة منتج آخر إلى مجموعة خدماته الواسعة. فإنه وانطلاقاً من رؤية البنك لأن يكون قوة دافعة في الإقتصاد القطري الوطني، فإن بطاقة فيزا للشركات من بنك الدوحة لن تساعدنا في جذب المزيد من العملاء فحسب، بل ستساعد الشركات أيضاً على تبني تقنيات أكثر ذكاءً وقوة».

من جانبه، قال الدكتور **سودهير ناير**، المدير الإقليمي لشركة فيزا في قطر: «يسعدنا أن نرى بنك الدوحة وقد أصبح أول بنك في قطر يطلق مجموعتنا الكاملة من حلول بطاقات فيزا للشركات والتي تستهدف بها الشركات المحلية. هذا ونواصل العمل عن كثب مع شركائنا في دعم الشركات المحلية في تعافيتها وفي دعم النمو الاقتصادي للدولة».

## سمير عساف رئيساً لـ HSBC الشرق الأوسط



سمير عساف

عيّنت مجموعة إتش إس بي سي HSBC سمير عساف رئيساً لمجلس إدارة بنك HSBC المحدود في الشرق الأوسط (إتش بي إم إي)، والشركة الإقليمية الرئيسية التابعة لمجموعة HSBC، شركة «إتش إس بي سي الشرق الأوسط القابضة بي في»، وذلك اعتباراً من الأول من مايو المقبل.

وأضافت أن تعيين عساف يأتي ليحل مكان **ديفيد دون**، الذي سيتنحى عن منصبه في نهاية شهر أبريل الجاري بعد ما يقرب من ١٠ سنوات أمضاها في العمل

كرئيساً لمجلس إدارة البنك في الشرق الأوسط، وهي فترة تتوج علاقتها الطويلة مع المجموعة والتي امتدت لأكثر من ٥٠ عاماً.

ويشغل عساف حالياً منصب رئيس مجلس إدارة الخدمات المصرفية للشركات والمؤسسات لدى HSBC، وهو يتمتع بخبرة كبيرة في مجال الأعمال المصرفية الدولية ولديه فهم عميق للمنطقة.

## خدمات مصرفية تشاركية بين الكويت وتركيا



عقد اتحاد مصارف الكويت اجتماعاً افتراضياً مع اتحاد البنوك التشاركية في تركيا عبر تطبيق زوم بمشاركة **شيخة العيسى** مديرة ادارة العلاقات العامة باتحاد مصارف الكويت، وكل من **اسماعيل فورال**، نائب الأمين العام لاتحاد البنوك في تركيا، و**سايجين سنجر**، مدير الخدمات المصرفية، و**فاطمة سينار**، رئيسة العلاقات الدولية والاتصال المؤسسي، و**مصطفى سنكر**، أخصائي فريق عمل المجلس الاستشاري الشرعي المركزي.

**شيخة العيسى** صرّحت انه تم التشاور خلال الاجتماع حول العلاقات الثنائية بين الاتحادين وسبل تفعيل الانشطة المشتركة، كما تم عرض تقديمي من قبل فريق عمل اتحاد البنوك التركية حول الصناعة المصرفية في تركيا.

**اسماعيل فورال** اشار الى ان اتحاد البنوك التشاركية في تركيا يهدف الى تعزيز التعاون مع المؤسسات المعنية للحصول على اتفاق متبادل لدعم وتطوير صناعة التمويل الاسلامي العالمي. وأضاف: «نحن نقدر قبول اتحاد مصارف الكويت لعقد اجتماع عبر الانترنت لتقديم الخدمات المصرفية التركية التشاركية ومناقشة مجالات التعاون ذات المنفعة المتبادلة».

واختتمت **العيسى** قائلة ان الاتحاد يتطلع للاستفادة من التجربة المصرفية المتطورة في تركيا، أمليين استمرار هذا التعاون في مجال الصناعة المصرفية بين البلدين وتنظيم الفعاليات والمؤتمرات المشتركة وتبادل الخبرات من خلال البرامج التدريبية والدراسات التي تتعلق بالقضايا المصرفية ذات الاهتمام المشترك.

## حسين أباطة: القطاع المصرفي المصري أحد أكثر القطاعات مرونة في المنطقة خلال ٢٠٢٠



أشار الرئيس التنفيذي للبنك التجاري الدولي **حسين أباطة** في حديث مع ذا بانكر، إلى أن القطاع المصرفي في مصر أثبت أنه أحد أكثر القطاعات مرونة في المنطقة في عام ٢٠٢٠، لا سيما بسبب الإصلاحات الهيكلية واسعة النطاق التي دعمها صندوق النقد الدولي في السنوات التي سبقت وباء «كوفيد - ١٩».

وأوضح **أباطة** أن «التكنولوجيا المالية (فينتك) ازدهرت في مصر بشكل كبير خلال

العام الماضي، لذلك يمكننا أن نتوقع نمواً كبيراً في المستقبل، كما توسعت الخدمات المالية الرقمية بسرعة، مع طرح الأطر التنظيمية للبنوك الرقمية والتكنولوجيا المالية، جنباً إلى جنب مع اللوائح الخاصة بالدفع الإلكتروني والعملات المشفرة».

وعن إطلاق بطاقة «ميرة» الوطنية مسبقاً الدفع التي تتيح للمصريين دفع جميع الرسوم الحكومية رقمياً عبر أجهزة الصراف الآلي وأجهزة نقاط البيع ومواقع التجارة الإلكترونية، أكد **أباطة** أنها خطوة مهمة نحو مزيد من الشمول المالي في بلد لا يزال ثلث السكان فيه غير متعاملين مع البنوك.



صندوق مؤشر بورصة قطر للصناديق المتداولة  
التي هي الصناديق المتداولة

# استثمر في صندوق مؤشر بورصة قطر للصناديق المتداولة واحصل على نتائج مؤشر بورصة قطر



\*تطبق الشروط والأحكام

+974 4015 5330  
www.qetf.com.qa

## تقديرًا لدوره في دعم المنشآت الصغيرة والمتوسطة

## البنك العربي الوطني يحصد جائزة الأداء المتميز لشركات كفالة

رئيس مجلس إدارة الهيئة العامة للمنشآت الصغيرة والمتوسطة، ومحافظ البنك المركزي السعودي، ومعالي محافظ الهيئة العامة للمنشآت الصغيرة والمتوسطة، وسعادة مدير عام برنامج كفالة المنشآت الصغيرة والمتوسطة، وما قدموه من تسهيلات في سبيل إنجاح هذه المبادرة المشتركة الموجهة لصالح دعم قطاع المنشآت الصغيرة والمتوسطة بما يمثله من ركن أساسي لتحفيز الناتج المحلي السعودي.



عبيد عبدالله الرشيد

يذكر ان البنك العربي الوطني قد تبنى حزمة من المبادرات الرامية إلى دعم وتحفيز قطاع المنشآت الصغيرة والمتوسطة خلال السنوات الماضية، وذلك انسجاماً مع دوره الريادي في هذا المجال، حيث تمكّن خلال العام ٢٠٢٠ من تمويل ٨٥٦ منشأة جديدة، ليرتفع بذلك إجمالي قيمة المحفظة التمويلية إلى ٢,٣ مليار ريال، منذ تأسيس برنامج كفالة، في الوقت الذي كان فيه البنك من أوائل البنوك السعودية التي توصلت إلى إتفاقية للإنضمام إلى بوابة التمويل التابعة للهيئة العامة للمنشآت الصغيرة والمتوسطة وذلك في مطلع العام السابق ٢٠٢٠، والتي أثمرت عن تصدّر البنك للمركز الأول على مستوى البنوك المشاركة من حيث عدد المنشآت التي تم تمويلها من خلال البوابة.

حصل البنك العربي الوطني على جائزة الأداء المتميز لشركاء نجاح برنامج كفالة تمويل المنشآت الصغيرة والمتوسطة، تقديرًا لدوره الفاعل في دعم مستهدفات البرنامج الرامية إلى تمكين أصحاب منشآت هذا القطاع الحيوي بما يمثله من دعامة رئيسية للإقتصاد الوطني. وأعرب عضو مجلس الإدارة المنتدب والرئيس التنفيذي للبنك الاستاذ عبيد عبدالله الرشيد عن اعتزازه بالحصول على هذه الجائزة التي تعكس الشراكة

البناة القائمة بين البنك وبرنامج كفالة، بهدف تحفيز أداء قطاع المنشآت الصغيرة والمتوسطة بما ينسجم وتطلعات رؤية المملكة ٢٠٣٠. ولفت الرشيد إلى حزمة المبادرات الحكومية التحفيزية التي أسهمت في مساندة قطاع المنشآت الصغيرة والمتوسطة وما تمخض عنها من شراكة حكومية مع القطاع الخاص أثمرت عن العديد من البرامج التمويلية لتحقيق استدامة أداء هذا القطاع، وفي مقدمة ذلك برنامج التمويل المضمون، الذي كان للبنك العربي الوطني الاستجابة السبابة لتنفيذه انطلاقاً من التزامه ومسؤوليته الوطنية والاجتماعية. وثمّن الرشيد مستوى التعاون البناء لأصحاب المعالي وزير التجارة،

## بنفت BENEFIT توقع اتفاقية مع بتلكو لنقل عملياتها إلى مركز البيانات في الهمة

نعتبر الاستثمار في البنية التحتية والأنظمة الإلكترونية دائماً على قمة أولوياتنا من أجل تحقيق أكبر مستويات الثقة لدى زبائننا، بالإضافة إلى التأكيد على التزامنا بدورنا كمؤسسة وطنية في الارتقاء بمستوى خدمات القطاع المصرفي والمساهمة في تعزيز مكانة مملكة البحرين كمركز إقليمي للتكنولوجيا المالية وأنظمة الدفع المتقدمة».



وفي حديثه حول المناسبة، صرح السيد عبد الرحمن منير مدير عام القطاع التجاري لدى شركة بتلكو قائلاً: «يُسعدنا أن نتعاون مع مؤسسة رائدة في القطاع المالي والمصرفي، بنفت، حيث يؤكد ذلك جهود بتلكو المستمرة لدعم هذا القطاع الحيوي بالمملكة ويعكس ثقة بنفت بقدرات شركة بتلكو وامكاناتها في ما يتعلق بمرکز البيانات. وعبر استضافة البنية التحتية الأساسية لتكنولوجيا المعلومات بكاملها في مركز بيانات بتلكو، سنتمكن من تلبية احتياجات بنفت، والمتمثلة في حماية أعداد ضخمة من البيانات المهمة والاساسية لعمليات الشركة مما يضمن تجربة سلسلة وموثوقة للمستخدمين النهائيين، وذلك بفعالية تامة».

أبرمت شركة بتلكو BATELCO اتفاقية مع شركة بنفت BENEFIT الرائدة في مجال المعاملات المالية الإلكترونية والتكنولوجيا المالية، لتقوم بموجها باستضافة بنية شركة بنفت التحتية الرئيسية لتكنولوجيا المعلومات في مركز بيانات بتلكو الذي تم افتتاحه مؤخراً بمنطقة الهمة. جاء ذلك في أعقاب زيارة ممثلي بنفت للمركز، والتي استعرض خلالها فريق بتلكو عدد من الخصائص التشغيلية والتقنية بالإضافة الى المميزات الامنية.

وتعليقاً على الاتفاقية، قال عبدالواحد الجناحي الرئيس التنفيذي لشركة بنفت: «نحن فخورون جداً بهذا الإنجاز المتميز والذي سيعمل على تعزيز المنصات الإلكترونية للشركة باستخدام أحدث الأنظمة وأكثرها تطوراً. وجاءت شراكتنا مع شركة بتلكو بعد بحث ودراسة أفضل الحلول المتاحة، حيث من شأن هذا التعاون المشترك أن يُظهر مدى تكاتف الشركات الوطنية لتحقيق رؤية موحدة على النطاقين الوطني والإقليمي». وأضاف: «تقوم شركة بنفت بإدارة وتشغيل أنظمة متطورة للغاية، ونحن



L'HEURE DU DIAMANT COLLECTION

*Chopard*

THE ARTISAN OF EMOTIONS - SINCE 1860

## البنك الإسلامي الفلسطيني و PalPay يوقعان اتفاقية تعاون لتقديم أفضل الخدمات الإلكترونية



وقّعت شركة PalPay لخدمات الدفع الإلكتروني اتفاقية تعاون وشراكة استراتيجية مع البنك الإسلامي الفلسطيني، للاستفادة من الخدمات الإلكترونية المتميزة التي تقدمها الشركة للمجتمع المحلي. ووقّع الاتفاقية مدير عام شركة PalPay **معاوية القواسمي** ومدير عام البنك الإسلامي الفلسطيني **عماد السعدي** في مقر الإدارة العامة للبنك في رام الله بحضور ممثلين من كلا الطرفين. وبموجب الاتفاقية، سيعزز البنك قائمة الشركات والمؤسسات المعتمدة ضمن خدمات الشحن والتسديد الإلكتروني التي يوفرها لعملائه عبر منصاته الإلكترونية من خلال بيئة سهلة وسريعة وأمنة. وقال **السعدي** إن البنك يقدم باقة مميزة من الخدمات الإلكترونية لعملائه بما فيها خدمات الشحن والتسديد الإلكتروني التي يوفرها من خلال خدمات إسلامي أونلاين وإسلامي موبايل، مشيراً إلى أن هذه الاتفاقية ستشكل إضافة مهمة لهذه الخدمات من خلال توسيع قائمة الشركات المعتمدة للشحن والتسديد الإلكتروني. وأضاف: «نعتز بهذه الشراكة مع شركة PalPay التي تبذل جهوداً كبيرة لتوفير أنظمة دفع متطورة وأمنة وتطلع للمزيد من التعاون لنقدم كل ما هو جديد لعملائنا ونسهل عليهم تنفيذ عمليات الدفع المختلفة بسرعة وسهولة وعلى مدار الساعة». من جانبه، عبّر **القواسمي** عن فخره بأن يكون البنك الإسلامي الفلسطيني أحد البنوك المنضمة إلى نظام PalPay للدفع الإلكتروني، مؤكداً أن الشركة تسعى لتشجيع كافة البنوك على الانضمام إلى شبكة التحصيل الإلكتروني لما في ذلك من أهمية للتسهيل على حياة المواطنين ونشر ثقافة الدفع الإلكتروني وتعزيزها محلياً، وتعزيز الشمول المالي في فلسطين.

## بنك الإثمار يوفر معاملات مرابحة سريعة بعد التوقيع على اتفاقية مع بورصة البحرين



أعلن بنك الإثمار Ithmaar Bank عن توقيع اتفاقية شراكة مع بورصة البحرين تسمح للبنك باستخدام صكوك الإجارة التي يصدرها مصرف البحرين المركزي كأصول أساسية لاستكمال تمويلات المرابحة باستخدام طريقة مبتكرة ومتوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية والتي تقدمها بورصة البحرين من خلال منصتها الإلكترونية. جاء هذا الإعلان بعد التوقيع على الشراكة الذي تم من خلال التواصل عبر الإنترنت مع الرئيس التنفيذي لبورصة البحرين الشيخ **خليفة بن إبراهيم آل خليفة**، والمدير التنفيذي للعمليات المصرفية في مصرف البحرين المركزي الشيخ **سلمان بن عيسى آل خليفة**، والرئيس التنفيذي لبنك الإثمار السيد **أحمد عبد الرحيم**، حيث قام كل منهم بالتوقيع على نسخة إلكترونية خلال مكالمة فيديو مباشرة. وقال السيد **عبد الرحيم**: «إن بنك الإثمار ملتزم ليصبح أفضل بنك تجزئة إسلامي. ولتحقيق ذلك، علينا الاستثمار بشكل كبير في مواصلة تعزيز منتجاتنا وخدماتنا مع النمو لتكون قريبين جداً من عملائنا». وأضاف: «من أهم عوامل هذا الالتزام هو العمل على ضمان مواكبتنا لأحدث التطورات في التكنولوجيا مع العمل على تعزيز تجربة عملائنا المصرفية الإسلامية. وتحقق هذه الاتفاقية مع بورصة البحرين هذين المعيارين الرئيسيين، كما أنها أيضاً تؤكد على مكانة البحرين إقليمياً كمركز مالي ومصرفي رئيسي». من جهته، قال الشيخ **خليفة**: «كجزء من جهود بورصة البحرين المتواصلة لتطوير سوق الأوراق المالية في مملكة البحرين وتماشياً مع هدفنا الاستراتيجي لتنمية فرص زيادة رأس المال والاستثمار، قمنا بإطلاق خدمة المرابحة عبر الإنترنت للبنوك والشركات. وتلبي هذه الخدمة المتطلبات المتزايدة للعملاء وتدعم جهود البورصة لزيادة وتنويع خدماتها بتوفير حلول جديدة ومبتكرة».



## خلال مشاركته في ندوة افتراضية لمركز لندن وجامعة الكوفة د. أبو حمّور: يجب توفير اللقاحات بشكل كافٍ وعادل للدول ذات الدخل المنخفض والمتوسط

والاقتصادية والعلمية والتكنولوجية والإدارية في التعامل مع متطلبات مواجهة جائحة «كورونا» في مجال الأوضاع الصحية، وعمق تأثيرها وتشعباتها.

وبيّن **د. أبو حمّور** دور العمل الإقليمي باعتباره خطوة مهمة نحو التعاون والعمل الدولي الهادف إلى التغلب على الجائحة والتعافي من آثارها، والذي لا يمكن تحقيقه ودول العالم في معزل عن بعضها البعض. وهنا تبرز ضرورة توفير لقاحات فيروس «كورونا» بشكل كافٍ وعادل لجميع الدول، خاصة الدول ذات الدخل المنخفض والمتوسط، وتلك التي تعاني من الوبائية.

شارك الوزير الأسبق **د. محمد أبو حمّور**، أمين عام منتدى الفكر العربي وعضو مجلس إدارة مركز لندن للبحوث والاستشارات الاجتماعية، في ندوة علمية دولية عقدها مؤخراً قسم التخطيط الإقليمي في كلية التخطيط العمراني - جامعة الكوفة بالتعاون مع مركز لندن للبحوث والاستشارات الاجتماعية، بعنوان «الخريطة الصحية الإقليمية كدليل تخطيطي في إدارة الأزمات». وتطرقت الندوة إلى أربعة محاور، هي: التقنيات والنظم الرقمية في التحليل المكاني، التخطيط الاستراتيجي وإدارة الأزمات، تخطيط المدن والأقاليم الصحية، التكنولوجيا والابتكار في التخطيط. وأشار **د. أبو حمّور** إلى أهمية الخريطة الصحية الإقليمية في إدارة الأزمات، باعتبارها تفعيلاً مهماً لمختلف المقومات العمرانية والاجتماعية



## توقيع «اتفاقية مقر» بين اتحاد المصارف العربية وحكومة المملكة العربية السعودية



أعلن اتحاد المصارف العربية ومقره الرئيسي في بيروت - لبنان عن توقيع بروتوكول «اتفاقية مقر»، ما بين حكومة المملكة العربية السعودية، ممثلة بوزير الخارجية الامير فيصل بن فرحان آل سعود واتحاد المصارف العربية ممثلاً برئيس الاتحاد الشيخ محمد الجراح الصباح والامين العام وسام حسن فتوح في العاصمة الرياض، لإنشاء مقر ومكتب اقليمي للاتحاد في المملكة، بناء على القرار الصادر في جلسة مجلس الوزراء السعودي برئاسة خادم الحرمين الشريفين سلمان بن عبد العزيز آل سعود ومشاركة ولي العهد الملكي محمد بن سلمان بن عبد العزيز آل سعود، والذي أوكل وزير الخارجية بتوقيع هذا البروتوكول.

وأعرب الاتحاد عن تطلعه الى الاهمية الكبيرة لتوقيع الاتفاقية مع حكومة دولة بأهمية المملكة ودورها على المستويات العربية والاقليمية والدولية، لا سيما وأنها الدولة العربية الوحيدة ضمن مجموعة العشرين. كما يهدف الاتحاد الى تعزيز العلاقات مع المملكة وقطاعها المصرفي المهم والمتقدم. وأوضح سعيه الى انشاء مقر اقليمي مركزي له في العاصمة الرياض وفتح مكتب تمثيلي له في مدينة نيوم. ويؤكد توقيع مثل هذا البروتوكول على الدور المحوري للمملكة في تعزيز العلاقات على جميع الصعد المصرفية والتجارية والاستثمارية بين الدول العربية.

## المركزي العراقي يضيف خاصية لحماية العملة من «كورونا»



مصطفى غالب مخيف

أعلن البنك المركزي العراقي إضافة خاصية جديدة لحماية الأوراق النقدية العراقية من فيروس «كورونا». وذكر البنك في بيان أنه أضيفت خاصية حماية للأوراق النقدية من البكتيريا والفيروسات، ومنها سلالة فيروس «كورونا» وستطرح قريباً للتداول.

وأوضح ان هذا الإجراء جرى بإضافة المبيد البيولوجي الذي طورته الشركات العالمية المختصة

بطباعة الأوراق النقدية بالتنسيق مع الجهات المختصة.

وكانت اللجنة المالية في البرلمان العراقي قد أنجزت مشروع قانون الموازنة العامة الاتحادية للعراق لعام ٢٠٢١ بقيمة إجمالية للنفقات تتجاوز ١٢٩ تريليون دينار عراقي، ومعدل العجز المخطط يبلغ ٢٨ تريليون دينار، فيما جرى تحديد سقف صادرات النفط الخام بمعدل ٣ ملايين و ٢٥٠ ألف برميل يومياً.

## بنك السودان المركزي يقرر إعادة هيكلة المصارف الحكومية

أصدر بنك السودان المركزي قراراً قضى بإعادة هيكلة المصارف الحكومية استناداً على سياسة البنك للعام ٢٠٢١. وقال ممثل البنك بدر الدين قرشي: «إن الهدف من خروج المركزي من المصارف الحكومية يأتي لتجذب تعارض المصالح بين الطرفين». وأشار الى ان الرؤية الجديدة للهيكلية تعتمد على تولى أمر الجهات المختصة في الحكومة لأمر المصارف ذات الأنشطة المشابهة. وأوضح قرشي ان السياسة الجديدة للمركزي منعت تمويل المصارف لأعضاء مجالس الإدارات، مبيّناً أن تطبيق السياسة ربما يستغرق عاماً ولكنه يمثل الإتجاه الصحيح.

## الرياض المالية وبي ان بي باريبا للأوراق المالية

### توقيع اتفاقية تعاون مشترك لتقديم خدمات حفظ الأوراق المالية

وقعت شركة الرياض المالية وبي ان بي باريبا للأوراق المالية BNP Paribas Securities Services اتفاقية تعاون مشترك لتقديم خدمات حفظ الأوراق المالية وخدمات الصناديق الاستثمارية وإدارة البيانات الموحدة في المملكة العربية السعودية ضمن نموذج خدمة مشترك يعتبر الأول من نوعه في المملكة والمنطقة. وقالت «الرياض المالية» إن هذا النموذج سيساهم في دعم وتعزيز خدمات حفظ الأوراق المالية محلياً ودولياً وإقرانها، وسيتم تقديم هذه الخدمة في النصف الأول من ٢٠٢١. وأعرب سبتي بن سليمان السبتي، الرئيس التنفيذي للرياض المالية عن سعادته برفع كفاءة خدمات حفظ الأوراق المالية المقدمة للقطاع المؤسسي في المملكة. من جانبه، قال شارلز كوك، نائب رئيس مجلس الإدارة الدولي لدى BNP PARIBAS: «يسعدنا تطوير هذا النموذج المتكامل الذي يعزز تواجدنا ونطاق أعمالنا مع عملائنا الاخرين في المنطقة».



شارلز كوك

BNP Paribas Securities Services



سبتي بن سليمان السبتي

الرياض المالية

## المركزي الكويتي يوجه البنوك بتعيين كويتيين للوظائف القيادية

قال بنك الكويت المركزي على موقعه الإلكتروني إنه وجه البنوك المحلية بتعيين كويتيين في «الوظائف القيادية»، وذلك في إطار خلق المزيد من فرص العمل لمواطني البلاد.

**افتتاح مؤتمر الدوحة السابع للمال الإسلامي برعاية بنك دخان  
الوزير علي الكواري: البنوك الإسلامية القطرية ضمن أكبر  
المصارف الإسلامية في العالم  
الشيخ محمد آل ثاني: قطر خامس أكبر سوق للتمويل الإسلامي في العالم**



الشيخ محمد بن جاسم آل ثاني



الوزير علي الكواري

افتتح وزير التجارة والصناعة في قطر علي بن أحمد الكواري أعمال مؤتمر الدوحة السابع للمال الإسلامي تحت عنوان: «الاقتصاد الرقمي والتنمية المستدامة» الذي نظمتها شركة بيت المشورة للاستشارات المالية عبر تقنية الاتصال المرئي. وقال الوزير الكواري إن البنوك الإسلامية القطرية تُصنف حالياً ضمن أكبر المصارف الإسلامية في العالم. وأكد أن البنوك الإسلامية القطرية حققت أداءً قوياً ومعدلات نمو مرتفعة في أرباحها في العام ٢٠١٩.

وعن الاقتصاد الرقمي، لفت الكواري إلى أن جائحة «كوفيد - ١٩» فتحت آفاقاً كبيرة وواسعة للاستفادة من التكنولوجيا الرقمية، مشيراً إلى أن قطر عملت منذ سنوات عدة على اعتماد الحلول التقنية والتكنولوجية والرقمية في بناء نظامها الاقتصادي والمالي، وتطوير برامجها ومشاريعها الرامية لتحقيق رؤيتها الوطنية ٢٠٣٠.

من جهته، قال الشيخ محمد بن جاسم آل ثاني رئيس مجلس إدارة مجموعة بنك دخان، الشريك الاستراتيجي والراعي الحصري للمؤتمر: «تعد قطر من أولى الدول التي عاشت تجربة التمويل الإسلامي منذ بداية ثمانينات القرن الماضي، وقد استمر نمو هذه التجربة خلال السنوات الماضية لتصبح خامس أكبر سوق للتمويل الإسلامي في العالم بأصول بلغت ١٤٤ مليار دولار، وتستحوذ المصارف الإسلامية على أكثر من ٢٦ في المئة من السوق المصرفية في قطر».

وأضاف: «نؤمن في مجموعة بنك دخان بضرورة مواصلة الابتكار لمواكبة جميع التحولات، مع الالتزام بمبادئنا وقيمنا لتقديم أفضل تجربة مصرفية متوافقة مع الشريعة الإسلامية لجميع متعاملينا».

وأشار الشيخ محمد آل ثاني إلى أن هذه التحولات انعكست آثارها على نتائج أعمال البنك فرغم جائحة «كورونا»، إلا أن البنك حقق معدلات نمو مرتفعة وأرباحاً تشغيلية تجاوزت المليار ريال في العام الماضي.



محمد الاتربي

**منح بنك مصر رخصة في السعودية**

وافق مجلس الوزراء السعودي على منح بنك مصر رخصة لفتح فرع في السعودية، كأول بنك مصري يحصل على تلك الرخصة داخل المملكة.

محمد الاتربي رئيس مجلس إدارة البنك أشار إلى أن مصرفه يستهدف في عامه الأول داخل المملكة إنشاء ثلاثة فروع، منها فرع في الرياض، وفرع في جدة. ويعتزم بنك مصر التشغيل الفعلي لفرع المملكة العربية السعودية خلال عام ٢٠٢٢.

وفي الوقت الراهن، يعمل البنك على التواجد في الصومال «مقديشو» وكينيا «نيروبي» وجيبوتي، وتم بالفعل استصدار موافقات مبدئية من السلطات الرقابية المختصة في تلك الدول وجار تأسيس وحدات بها في أقرب فرصة، كما سيتم تحويل مكتب تمثيل بنك مصر لبنان بكوت ديفوار إلى فرع تابع لبنك مصر.

**بنك العز الإسلامي ووزارة التنمية الاجتماعية يسدان الستار عن مشروع التبرع الجماعي في السلطنة  
سليمان الحارثي: خدمة جلية للمحافظة على النسيج الاجتماعي لهذا الوطن**



أسدل بنك العز الإسلامي ووزارة التنمية الاجتماعية الستار عن الموقع الإلكتروني لمشروع التبرع الجماعي لجمع مليوني ريال عماني إحياءً لمركز التميز للأطفال ذوي الإعاقة، وكذلك إطلاق مبادرة على المنصة تهدف إلى جمع ٤٠ ألف ريال تحت اسم «عديّة»، لتوزيعها على الأيتام من مركز رعاية الطفولة.

ويؤمن بنك العز الإسلامي بالتميز في تقديم المبادرات الإنسانية التي تحقق الفائدة الأكبر للمجتمع تقديراً لكل طفل وطفلة كونهم اللبنة التي يبني عليها مستقبل المجتمع، إذ أن الاهتمام بالأشخاص ذوي الإعاقة والأيتام في السلطنة يأتي من حرص الحكومة بأن تحظى هذه الفئات على كافة الحقوق كبقية المواطنين في السلطنة.

وقال سليمان الحارثي، الرئيس التنفيذي لبنك العز الإسلامي: «نتشارك جميعاً في تأدية خدمة جلية لهذا الوطن العزيز ومواصلة المثابرة في تعزيز العلاقة بين بنك العز الإسلامي ووزارة التنمية الاجتماعية في المحافظة على النسيج الاجتماعي لهذا الوطن».

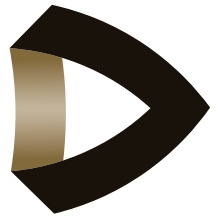
من جانبه، صرح هاني الزبير، نائب رئيس مجلس إدارة البنك: «ما يجري هو بداية تاريخ لعلاقة بين مؤسستين لتأثيث طريق واسع للتعاون في مجالات أوسع قائمة، فإن تدشين هذا الموقع الإلكتروني سيعزز مجالات الإبداع لتكون شموليين في الحرص على خدمة مختلف الشرائح والفئات المجتمعية».

**البنك الإسلامي الأردني يفتتح الخدمات الذاتية الرقمية**



أعلن البنك الإسلامي الأردني عن افتتاح الخدمات الذاتية الرقمية (إسلامي ديجيتال / IslamiDigital) في موقع مكتبها الكائن في شارع وصفي التل، وذلك لتقديم

مجموعة من الخدمات المصرفية الرقمية وفق أحدث التقنيات في التكنولوجيا المالية لتلبية احتياجات المتعاملين ذاتياً، وذلك اعتباراً من ٨ / ٤ / ٢٠٢١. وقال الرئيس التنفيذي / المدير العام للبنك الإسلامي الأردني الدكتور حسين سعيد أن تلك الخطوة تعكس استراتيجية البنك ورؤيته المستقبلية في توفير أحدث الخدمات المصرفية الرقمية وتطوير واستحداث عدد من الأنظمة والتطبيقات البنكية المتطورة المتوافقة مع أحكام ومبادئ الشريعة الإسلامية لتلبية احتياجات المتعاملين في كل الأوقات وبكل سهولة وسرعة وأمان، وكذلك المساهمة في تحقيق مبدأ الشمول المالي والوصول إلى مختلف شرائح المجتمع الأردني وخصوصاً في ظل انتشار جائحة «كورونا» والتوجه لتسريع توفير الخدمات المصرفية الرقمية.



## Your Specialised Insurance Hub



Offering a wide range of innovative, regional & international Insurance, Reinsurance, Risk management and IT solutions



## انتخاب حميد القطامي رئيساً لبنك دبي التجاري وسلطان المنصوري نائباً له



سلطان المنصوري



حميد القطامي

وافق مجلس إدارة بنك دبي التجاري على انتخاب حميد محمد عبيد القطامي رئيساً له، وسلطان سعيد محمد المنصوري نائباً للرئيس. وأقرت الجمعية العمومية توزيع أرباح نقدية للمساهمين بنسبة ٢٠ في المئة من رأسمال البنك، أي ما يعادل ٥٦٠,٥ مليون درهم. ووافقت الجمعية على مكافأة أعضاء مجلس الإدارة لسنة ٢٠٢٠، كما تم اقتراحها وهي مبلغ ١٥,٤ مليون درهم وقررت إبراء ذمة أعضاء المجلس من المسؤولية عن السنة المالية المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٠، وإبراء ذمة مدققي الحسابات من المسؤولية. واعتمدت الجمعية القرارات الخاصة وهي الموافقة على تجديد برنامج السندات الأوروبية متوسطة الأجل وقيمتها الإسمية الإجمالية الخالية ٣ مليارات دولار وإصدار أي سندات دين منطوية تحت البرنامج والموافقة على التعديلات المقترحة لبعض مواد النظام الأساسي.

## أرباح QNB الصافية ناهزت المليار دولار خلال ٣ أشهر

أعلنت مجموعة QNB، أكبر مؤسسة مصرفية في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا، عن نتائجها المالية للثلاثة أشهر المنتهية في ٣١ مارس ٢٠٢١. بلغ صافي الربح ٣,٣ مليار ريال قطري (٩,٩ مليار دولار أميركي) للثلاثة أشهر المنتهية في ٣١ مارس ٢٠٢١. كما استقر الدخل التشغيلي عند ٦,٧ مليار ريال (٨,١ مليار دولار) متمشياً مع العام السابق بالرغم من تأثير وباء «كوفيد-١٩»، مما يعكس نجاح مجموعة QNB في تحقيق نمو قوي في مختلف مصادر الدخل. وقد أخذت المجموعة بالاعتبار الآثار المالية للوباء على المدى الطويل من خلال تسجيل مخصصات خسائر للقروض بمبلغ ١,٤ مليار ريال (٠,٤ مليار دولار)، وذلك كإجراء وقائي لحماية المجموعة. بعد أن حققت QNB أحد أكبر إنجازاتها المتميزة لتصبح أول مؤسسة مالية يتجاوز إجمالي موجوداتها حاجز التريليون ريال في السنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٠، نجحت المجموعة في زيادة الموجودات لتصل إلى ١,٠٤٢ مليار ريال بزيادة نسبتها ٨ في المئة عن الفترة المنتهية في ٣١ مارس ٢٠٢٠. وكان المصدر الرئيسي لنمو إجمالي الموجودات هو القروض والسلف التي نمت بنسبة ٢ في المئة لتصل إلى ٧٢١ مليار ريال (١٩٨ مليار دولار). ومن الجانب التمويلي، قامت مجموعة QNB بتنوع مصادر التمويل مما أدى إلى زيادة ودائع العملاء لتبلغ ٧٥٠ مليار ريال (٢٠٦ مليار دولار). وقد ساهم ذلك في تحسن نسبة القروض إلى الودائع لتبلغ ٩٦,١ في المئة. كما ارتفع إجمالي حقوق المساهمين إلى ٩٤ مليار ريال (٢٦ مليار دولار)، بزيادة ٥ في المئة عن العام السابق. وأعلنت مجموعة QNB عن مستويات قوية لرأس المال تم قياسها من خلال نسبة كفاية رأس المال (CAR) التي بلغت ١٩ في المئة، وهي نسبة أعلى من الحد الأدنى للمتطلبات التنظيمية لمصرف قطر المركزي ولجنة بازل.



ربحه الصافي ١٦٣,٣٦ مليون ريال بنهاية العام ٢٠٢٠

الجمعية العامة لبنك مسقط تصادق على توزيع ٢٥٪ كأرباح نقدية

و ١٠٪ أسهم مجانية للمساهمين



الشيخ خالد المعشني

عقد مجلس إدارة بنك مسقط اجتماعي الجمعية العامة غير العادية والجمعية العادية السنوية لمساهمي البنك، وقد وافقت الجمعية العامة للبنك على زيادة رأس المال المرخص من مبلغ ٣٥٠ مليون ريال عماني إلى مبلغ ٤٥٠ مليون ريال، كما وافقت على تعديل النظام الأساسي للبنك تبعاً لذلك، كما تمت الموافقة على تعيين مراقب حسابات لبنك مسقط والمراقب الشرعي الخارجي لميثاق نافذة الخدمات المصرفية الإسلامية لعام ٢٠٢١.

وصادقت الجمعية على قرار توزيع أرباح نقدية على المساهمين بنسبة ٢٥ في المئة من رأس المال المصدر للبنك، وتوزيع أسهم مجانية على المساهمين بنسبة ١٠ في المئة من رأس المال المصدر للبنك عن السنة المالية المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٠، ليصل بذلك مجموع التوزيعات على المساهمين إلى ٣٥ في المئة. وبهذه المناسبة، أعرب الشيخ خالد بن مستهيل المعشني، رئيس مجلس إدارة البنك، عن شكره وامتنانه للجمعية العامة لمساهمي البنك على ثقافتهم بمجلس الإدارة وعلى ثقافتهم بالأعمال والجهود التي يقوم بها البنك، وتقديم بالشكر لربائز البنك من الأفراد والشركات على ثقافتهم بالخدمات والتسهيلات المصرفية، مؤكداً أن بنك مسقط سيواصل تعزيز ريادته والاحتفاظ بمكانته في القطاع المصرفي. وقال المعشني إن مجلس إدارة البنك يؤدي الإجراءات التي إتخذها كل من البنك المركزي العماني والهيئة العامة لسوق المال لتحسين أداء القطاع المالي في السلطنة، مؤكداً أن نمو وإنجازات البنك ما كان لها أن تتحقق بدون السياسات التي تنتهجها الحكومة. هذا وأعلن البنك عن النتائج المالية للسنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٠، حيث حقق ربحاً صافياً قدره ١٦٣,٣٦ مليون ريال.

## كاسبرسكي: ٥٧ في المئة ارتفاع هجمات التروجانات المصرفية

### في الإمارات

شهد القطاع المالي الإماراتي خلال العام الماضي زيادة ملحوظة في هجمات التروجانات المصرفية بلغت نسبتها ٥٧ في المئة، مقارنة بنسبة ٢٩ في المئة عالمياً، وذلك بحسب شركة كاسبرسكي. وكشف خبراء الأمن الإلكتروني في الشركة عن ارتفاع إجمالي الإصابات بالبرمجيات الخبيثة في الإمارات بنسبة ٥ في المئة في عام ٢٠٢٠ مقارنة بسابقتها، وذلك على خلفية العودة التدريجية للأنشطة الاقتصادية بعد الإغلاقات التي فرضتها الجائحة. ودعا ماهر ياموت الباحث الأمني الأول في فريق البحث والتحليل العالمي لدى كاسبرسكي، المستخدمين إلى توخي الحذر في التعاملات الإلكترونية عبر الإنترنت، لا سيما عند التسوق والدخول في الحسابات المصرفية والاطلاع على الفرص الاستثمارية، وقال: «أظهرت دولة الإمارات، بخلاف الدول الكبرى الأخرى في المنطقة، أكبر انخفاض في هجمات تعدد العملات الرقمية، بما يعكس قوة البيئة التنظيمية وزيادة الوعي والاستعداد في الدولة». وأشار الخبراء إلى أن الهجمات تشهد مساراً تصاعدياً في الإمارات، إذ وصلت أعدادها إلى ٥ ملايين هجوم في يناير وفبراير ٢٠٢١ مجتمعين.

**رئيس مجلس الوزراء السوداني يتسلم أول بطاقة فيزا مصرفية صادرة في السودان**



تسلم رئيس مجلس الوزراء السوداني عبدالله حمدوك أول بطاقة فيزا مصرفية صادرة بالبلاد عن بنك المال المتحد، سلمه إياها الرئيس التنفيذي للبنك يوسف أحمد التني. وأكد التني ان تسليم البطاقة يأتي عقب القرارات السياسية والإقتصادية الأخيرة وأهمها توحيد سعر الصرف. وأوضح ان هذا الأمر أتاح الفرصة لتقديم منتج عالمي يسهل إعادة انضمام السودان الى النطاق العالمي المالي مرة أخرى.

**HSBC تنفذ أول صفقة إقراض أوراق مالية في السعودية**

أعلنت إتش إس بي سي HSBC اتمامها أول صفقة إقراض أوراق مالية في المملكة العربية السعودية. وقالت الشركة في بيان ان دورها يتمثل في كونها أمين الحفظ ووكيل الإقراض في صفقة لصالح مؤسسة إقليمية استثمارية مالكة للأصول. وبينت ان ذلك مكنها من خلال دورها كوسيط أساسي من اقتراض أسهم سعودية من المؤسسة المالكة للأصول وإتاحة الفرصة لمؤسسة استثمارية عالمية للوصول الى السوق المالية السعودية.

**عبد الوهاب الحوطي (رئيس بنك وربة): حولنا كل التأثيرات السلبية الى نقاط قوة شاهين الغانم: أثبتت «كورونا» حصافة استراتيجية التكنولوجيا المالية**



شاهين الغانم

عبد الوهاب الحوطي

أكد رئيس مجلس إدارة بنك وربة WARBA BANK عبد الوهاب الحوطي نجاح البنك في تخطي التحديات على جميع الصعد في العام ٢٠٢٠ بمزيد من القوة والثبات، وقال: «لأننا في «وربة» نؤمن بمسيرتنا فقد تميّزنا بتحويل كل التأثيرات السلبية التي تركها وباء «كوفيد - ١٩» إلى نقاط قوّة، ومصادر لانطلاقة إيجابية والتقدّم المصرفي بخطى ثابتة».

وأشار إلى أن «البنك نجح في وضع خطة بديلة لتلبية حاجات عملائه عن بعد، في ظل الإقفال التام، وعمل على وضع آلية عمل جديدة، وفق نظام مرن وسلس سهّل على العملاء تجربتهم المصرفيّة، ولم يتوان في أداء وتوفير خدماته دون أي تأثر في عملياته المصرفيّة ما رسّخ ثقة عملائنا بنا».

بدوره، قال الرئيس التنفيذي شاهين حمد الغانم أنه «استناداً إلى استراتيجيتنا، وإلى هيكلية طبيعة العمل الخاصة بالبنك، دفعنا القدرة على الإبداع والابتكار والمرونة إلى تطوير منتجات جديدة وتحسين مستوى الخدمات، وبرامج العمل، لخلق أفضل التجارب المصرفية المتطورة والموثوقة للعملاء».

وأضاف أن أزمة «كورونا» أثبتت حصافة استراتيجية التكنولوجيا المالية الرقمية للبنك، مشيداً بإنجازات تقنية المعلومات التي ساعدت البنك على القيام بدوره.

**الشيخ صالح الشرقي: تمكنا في بنك الفجيرة الوطني من مواجهة الأوقات الإستثنائية بثقة**

**د. رجاء القرقي: حافظ على تركيزه القوي وتنفيذ أولوياته الاستراتيجية**



د. رجاء القرقي



الشيخ صالح الشرقي

عقد بنك الفجيرة الوطني NBF اجتماعه الخاص بالجمعية العمومية السنوية عن بعد حيث صادق المساهمون على تعيين وتحديد أتعاب مدققي حسابات البنك الخارجيين وتعيين أعضاء لجنة الرقابة الشرعية الداخلية التابعة إلى إن بي إف الإسلامي، النافذة الإسلامية للبنك. وتمت الموافقة أيضاً على عدم توزيع أرباح للسنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٠.

وقال الشيخ صالح بن محمد الشرقي، رئيس مجلس إدارة البنك: «تظل أعمالنا الرئيسية قوية، كما أن السيولة لدينا في حالة جيدة، وبمساعدة أعمالنا في التمويل التجاري قصيرة الأجل، وحيث أن كفاية رأس المال لدينا في أعلى مستوياتها مؤخراً، تمكنا من مواجهة الأوقات الاستثنائية بثقة وتزودنا بمنصة جيدة للتعافي».

من جانبها، علقت د. رجاء القرقي، نائب رئيس المجلس: «بالرغم من الصعوبات التي واجهناها جميعاً خلال العام الاستثنائي وغير المسبوق، إلا أن بنك الفجيرة الوطني حافظ على تركيزه القوي وتنفيذ أولوياته الاستراتيجية، فقد قدم خدمة عملاء استثنائية، ودعم الابتكار الرقمي، وحافظ على الاستقرار المالي، واستمر في تلبية معايير الامتثال والمعايير التنظيمية، ودعم مجتمعاته والاستجابة لاحتياجاته».

## «هيئة التحقيق الخاصة» في مصرف لبنان: الحاكم (لا) يحاكم أصدقاءه!

### غسان مخيبر: الهيئة لا تقوم بدورها كالقضاء

يعني استجابتها لطلبات القضاء، فثمة تجربة في هذا الشأن غداة ١٧ تشرين، عندما وجّه النائب العام لدى محكمة التمييز القاضي غسان عويدات كتاباً إلى هيئة التحقيق يطلب فيه تزويده بأسماء الأشخاص الذين أجروا تحويلات من حساباتهم في المصارف اللبنانية إلى الخارج، ما بين ١٧ تشرين الأول و ٣١ كانون الأول ٢٠١٩ (٧ مليارات دولار). وامتنعت الهيئة عن التجاوب مع الطلب، مشيرة إلى أن جميع المصارف التي نفّذت التحويلات أفادت بعدم وجود أي شبهة في العمليات أو في مصدر الأموال المودعة في الحسابات.



لطالما اقترن «صيت» هيئة التحقيق الخاصة في مصرف لبنان بتجميد حسابات لمودعين، بناءً على أوامر أميركية، تحت مسمى مكافحة «تبييض الأموال وتمويل الإرهاب»، إلا أنه عندما يتعلق الأمر بأموال المودعين وتحويل الأموال إلى الخارج وتسريع الانهيار، يرفض رئيس الهيئة، أي حاكم مصرف لبنان رياض سلامة، المسّ بمصالحه ومصالح السياسيين والمصارف. الحجة هنا ليست غياب الصلاحيات، نظراً إلى أن التعديلات التي أدخلت على القانون (٤٤) الصادر بتاريخ ٢٤/١١/٢٠١٥ منحت هذه الهيئة صلاحيات واسعة للتحقيق في كل ما يندرج تحت عنوان «الأموال غير المشروعة».

واقترنت الهيئة بأجوبة المصارف، وأعلنت التّعذر - قانوناً - عن اتخاذ أي قرار بخصوص هذه الحسابات أو الطلب من المصارف تزويدها بالأسماء. وفي هذا الإطار، قال النائب غسان مخيبر: «إذا كانت الهيئة لا تقوم بدورها، فذلك لأن هناك قضاء لا يقوم بدوره. إن لم يُحلّ إليها ملف جدي مبني على قرائن ومستندات ووثائق، ليس الحق عليها. من جهة أخرى، هناك تضارباً في المصالح، لأن من يرأسها هو حاكم مصرف لبنان، فيما يفترض أن تكون مستقلة، ومسألة ترؤس الحاكم لها لا يمنحها مستوى الاستقلالية المطلوب».

ما سبق يمنحها دوراً مهماً، محلياً ودولياً، خصوصاً في ظل الانهيار الاقتصادي وما لحقه من عمليات غشّ وفساد تتعلق بالمصارف والسياسيين، إلا أن دورها معطل، أقله محلياً، لسببين، الأول لأن رئيسها هو الحاكم والثاني لأنه لا يمكنها التحرك من تلقاء نفسها، بل بقرار من سلامة أو بطلب من جهات دولية أو تلقّي بلاغات وطلب استقصاء من المدعي العام التمييزي في لبنان. وحتى الساعة، لم يقدم ملف قضائي يجبرها على التحرك، إلا أن ذلك لا

### وزني يكذب سلامة

#### بشأن التدقيق الجنائي

أربعة أشهر مرّت على إقرار قانون رفع السرية المصرفية من دون أن يسلك التدقيق في مصرف لبنان طريقه نحو التنفيذ. عقبات بالجملة تواجه الانطلاقة، أبرزها المراسلات التي لا تنتهي والتي تدور في حلقة مفرغة يبدو أن لا وظيفة لها سوى كسب الوقت. كل ذلك يجري في ظل تأكيد جميع الأطراف التعاون مع شركة التدقيق!

الحاكم رياض سلامة أكد أنه سلّم كل حسابات مصرف لبنان إلى شركة «ألفاريز ومارسال»، ووزير المالية في حكومة تصريف الأعمال غازي وزني كذّبه معتبراً أن كلامه يجافي الواقع لأن ما سلّم ليس سوى ٤٢ في المئة من المعلومات المطلوبة، مقابل الامتناع عن تسليم أغلب المستندات، من بينها معلومات خاصة بالمصرف كهيكلية والأنظمة المحاسبية وقواعد الحوكمة لديه وغيرها.

كل ما سبق يعني أن فترة الانتظار الطويلة قد تنتهي برفض الشركة استكمال عملها، ما يحتمّ البحث عن شركة جديدة تتولى المهمة، وبالتالي الحاجة إلى أشهر إضافية.



سليم صفيّر

### جمعية المصارف لسلامة: الاحتياطي الإلزامي ليس لدعم المنتجات المستوردة

وجّه رئيس جمعية المصارف سليم صفيّر كتاباً إلى حاكم مصرف لبنان رياض سلامة أكد فيه أن الاحتياطي الإلزامي المودع في البنك المركزي ليس من أجل دعم المنتجات المستوردة من الخارج. ويقتضي مع انخفاض الودائع بالعملة الأجنبية تحرير القسم من الاحتياطي الإلزامي المودع الذي تجاوز النسبة المطلوبة، وإعادة هذا الفائض إلى المصارف المعنية من احتياطي العملات الأجنبية لديه خارج لبنان إلى حساباتها في الخارج. وأشار صفيّر إلى أن الأموال التي تولّف الاحتياطي الإلزامي هي أموال ألزمت المصارف بإيداعها لدى مصرف لبنان وفقاً لأحكام المادة ٧٦ من قانون النقد والتسليف بهدف الإبقاء على الانسجام بين السيولة المصرفية وحجم التسليف وبين المحافظة على سلامة النقد اللبناني والاستقرار الاقتصادي وتطوير السوق النقدية والمالية.

### الحاكم سلامة في كتاب لوزير المال: ضرورة المساهمة في تأمين واردات

#### بالعملات الصعبة لتغطية كلفة الدعم

### نديم القصار: سياسة الدعم أثبتت فشلها



فجّر حاكم مصرف لبنان رياض سلامة قنبلة عبر إرساله كتاباً إلى وزير المال في حكومة تصريف الأعمال د. غازي وزني مشدداً فيه على ضرورة وضع الحكومة تصوراً واضحاً لسياسة الدعم لوضع حد للهدر الحاصل، والمساهمة في تأمين واردات بالعملات الصعبة لتغطية كلفة الدعم. وتزامنت هذه القنبلة مع الحملات المتتالية على الحاكم والقطاع المصرفي اللبناني. وتعليقاً على الكتاب، كرّر نائب رئيس جمعية مصارف لبنان نديم القصار تأكيده أن «خطة الدعم أثبتت فشلها الذريع لأنه لم يصل للمواطن اللبناني بل استفاد المهربون، فكانت النتيجة أن خسر البلد والمواطن والمودع معاً». وأضاف: «وكأن الحاكم سلامة يقول للمعنيين: «بادروا إلى وقف الحملات علينا لتبرير فشلكم، وشكلوا حكومة وابدأوا بالإصلاحات للبدء بجذب الأموال إلى لبنان... وعدم التلهّي بأمور لا طائل تحتها».



spirit.

# YOUR BANK ANYWHERE, ANYTIME!

## MOBILE BANKING APPLICATION

Banking with First National Bank has never been easier.  
Now you can manage your accounts with complete ease and security.\*

Download the App now:

\*this service is free of charge



 1244     



**FIRST NATIONAL BANK** S.A.L.

fnb.com.lb



## وقاحة وغباء مصرفي

### تنال الصباح: الدولة ماضية في هدر أموال المودعين والمصارف

صرّ أمين الصندوق في جمعية المصارف تنال الصباح ان «الدولة لا تزال تستفحل هدر أموال المودعين والمصارف الموجودة في مصرف لبنان من أجل تمويل مافيات التهريب والإحتكار التجاري، حتى وصلت الى حد طلب هدر الاحتياطي الإلزامي للغاية نفسها». ها هم أصحاب المصارف يتصلون من مسؤوليتهم بعدم الحفاظ على أموال المودعين ولا بل إساءة الأمانة من أجل تحقيق الأرباح بملايين الدولارات وهي تظهر في ميزانياتهم السنوية خلال السنوات العشر الماضية. أكيد الدولة مسؤولة لكن إن هم كانوا جاهلين للوضع فهم أغبياء أو متآمرين.

### قبول استقالة عضو لجنة الرقابة على المصارف مروان مخايل

#### بقية الأعضاء شهود زور وتمسكين بمراتبهم ومكتسباتهم!



قبلت استقالة مروان يوسف مخايل عضو لجنة الرقابة على المصارف وعليه تقديم تصريح يبين جميع عناصر الذمة المالية والمصالح العائدة له ولزوجته وأولاده القاصرين (في حال وجودهم) خلال شهرين. **أولاً:** هل القانون يطلب فقط التصريح عن مصالحي الأولاد القاصرين؟! وهو أمر مستغرب!

**ثانياً:** ما هي مهام رئيس وأعضاء لجنة الرقابة ونواب الحاكم إذا كان كل مصرف يعمل على هواه دون محاسبة «ويتسلط» على عملائه ويفرض عليهم رسوماً إضافية شهرياً ويمنعهم من التصرف بأموالهم، بالإضافة الى تلاعب البعض منهم بالدولار من دون مساءلة (وهو ما اتهم به رئيس SGBL انطون صحنواوي ومدير الخزانة كريم الخوري، إلا أن قاضي التحقيق شربل أبو سمرا أصدر قراره بمنع المحاكمة عنهما، وكما ذكرت إحدى وسائل الإعلام أن شقيقة القاضي أبو سمرا تعمل مديرة في (SGBL).

### المشرق للضمان وإعادة الضمان ش.م.ل.

#### دعوة

يتشرف مجلس إدارة شركة المشرق للضمان وإعادة الضمان ش.م.ل. بدعوة المساهمين لحضور الجمعية العمومية العادية التي ستعقد في تمام الساعة الثانية من بعد ظهر نهار الإثنين الواقع فيه ١٧ أيار ٢٠٢١ وذلك في مركز الشركة الكائن في أنطلياس - الرابية الطريق العام ملك الشركة وذلك للبحث بجدول الاعمال التالي:

- ١- الاطلاع على تقرير مجلس الادارة وتقرير مفوضي المراقبة العام والخاص وحساب الجردة والميزانية وحساب الارباح والخسائر العائدة لعام ٢٠١٩ والمصادقة عليها.
- ٢- منح رئيس وعضء مجلس الادارة براءة الذمة عن أعمال سنة ٢٠١٩.
- ٣- تعيين مفوضي مراقبة وتحديد اتعابهم لعام ٢٠٢٠.
- ٤- منح رئيس وعضء مجلس الادارة الصلاحيات المنصوص عليها بالمادتين ١٥٨ و١٥٩ من قانون التجارة.
- ٥- أمور متفرقة.

يمكن للمساهمين الاطلاع في مركز الشركة على جدول الجردة والميزانية وحساب الأرباح والخسائر وقائمة المساهمين وتقرير مجلس الإدارة وتقرير مفوضي المراقبة في الخامسة عشر يوماً السابقة لانعقاد الجمعية. يرجى من حضرات المساهمين الراغبين بالحضور إثبات صفتهم لدى أمانة السر قبل موعد انعقاد الجلسة مصحوبين بالمستندات الثبوتية.

مجلس الإدارة

المشرق للضمان وإعادة الضمان ش.م.ل.

### نقابة المحامين: ليس لمصرف لبنان أن يستعمل أموال

#### المودعين على هواه

دخلت نقابة المحامين في بيروت على خط النزاع في ملف الإحتياطي الإلزامي الموجود في البنك المركزي، وأعلنت أنها «لن تألو جهداً على كل الصعد ولدى كل المراجع في لبنان والخارج لحماية ما تبقى من أموال المودعين في مصرف لبنان».

وأضافت: «أموال المودعين في المصارف هي ملكهم، والملكية الخاصة مصانة في المادة ١٥ من الدستور. فليس لمصرف لبنان أن يستعملها على هواه».





# حوّل واستلم داخل لبنان

بالليرة وبالดอลลาร์



## مليار ريال صافي ارباح بنك دخان بنمو ٢٣ في المئة



خالد السبيعي

الشيخ محمد بن حمد بن جاسم آل ثاني

حقق بنك دخان مؤشرات ايجابية قوية على جميع المستويات ونمت موجوداته بنسبة ١٢ في المئة مقارنة بعام ٢٠١٩، حيث تجاوزت ٨٦ مليار ريال معززة بالنمو في الانشطة التمويلية، كما بلغ اجمالي الايرادات ٢,٨ مليار ريال بنسبة نمو ١٥,٧ في المئة، كما تجاوز صافي ربح السنة المليار ريال مقارنة بـ ٧٦٦ مليون ريال لعام ٢٠١٩ وبنسبة نمو ٢٣ في المئة.

وفي تعليقه على النتائج المحققة، قال رئيس مجلس الادارة والعضو المنتدب الشيخ محمد بن حمد بن جاسم آل ثاني: «فخورون بما حققناه، فبالرغم من تأثير جائحة «كوفيد-١٩» وما نتج عنها من آثار سلبية، استطاعت المجموعة ان تتعامل وبكل مرونة مع آثارها بل وحققت نسب نمو غير مسبوقه على جميع المستويات». وأضاف: «ان الحدث الأبرز خلال هذا العام بالنسبة لبنك دخان كان الكشف عن الهوية الجديدة للبنك التي شكلت بداية رحلة مصرفية جديدة ليكون بنك دخان الخيار المصرفي المفضل في قطر. وتثبيتنا لهذه المكانة، أتت الانطلاقة في ظل تحول ايجابي كبير يشهده البنك وتطلعه لرقمنة أعماله بما يوفر الكفاءة التشغيلية والربحية وتأمين تجربة مصرفية آمنة وسلسلة للعملاء وتوفير منتجات وخدمات مصرفية مبتكرة ترقى الى مستوى تطلعات العملاء وتلبي احتياجاتهم، وتطوير الخدمات بأحدث الابتكارات التكنولوجية في هذا المجال، فضلاً عن المضي بخطى واثقة نحو تحقيق الاهداف الاستراتيجية بما يعزز مكانة البنك في القطاع المصرفي، وينمي حصته السوقية، ويساهم في تحقيق أهداف رؤية قطر ٢٠٣٠». من جهته، صرح الرئيس التنفيذي للمجموعة خالد يوسف السبيعي: «بعد إتمامنا لأول عملية اندماج في القطاع المصرفي القطري بوقت قياسي، استطعنا في بنك دخان من تحقيق فوائد الاندماج من ناحية تخفيض التكاليف، حيث بلغت نسبة التكاليف للدخل ٢٧,٦ في المئة مقارنة بـ ٣٩,٢ في المئة لعام ٢٠١٩، كما استطاعت المجموعة من زيادة قاعدة عملائها وحصتها السوقية مما انعكس ايجابيا على اداء المجموعة ونتائجها المالية».

## في إطار سعيها لتحقيق التحول الرقمي في قطر

### أطلقت Ooredoo وماستركارد و QNB بطاقات Ooredoo Money و Tap & Go



هبة التميمي

QNB



الشيخ ناصر بن حمد بن ناصر آل ثاني

Ooredoo

أعلنت Ooredoo قطر و QNB وشركة ماستركارد عن إطلاق بطاقة Ooredoo Money الافتراضية مسبقة الدفع، وبطاقة ماستركارد Tap and Go للدفع اللاتلامسي والتي تعد الأولى من نوعها في قطر.

ويأتي توفير هذه المنتجات المالية الجديدة ضمن مساعي Ooredoo الهادفة إلى تحقيق التحول الرقمي في الاقتصاد القطري في إطار رؤية قطر الوطنية ٢٠٣٠، وضمان طرح أحدث حلول الدفع الرقمية لتوفير خيارات سهلة وسريعة ومريحة للعملاء لإنجاز تعاملاتهم الرقمية.

وسيتمكن عملاء خدمات Ooredoo المالية من الحصول على بطاقة ماستركارد الافتراضية مسبقة الدفع مباشرة عبر تطبيق Ooredoo Money للخدمات المالية. كما أن بطاقة Tap and GO للدفع اللاتلامسي ستتيح للعملاء الدفع بطريقة آمنة دون لمس عبر تقنية التواصل قريب المدى (NFC) أثناء التسوق في أي مكان في العالم.

وأعرب الشيخ ناصر بن حمد بن ناصر آل ثاني، رئيس الشؤون التجارية في Ooredoo عن سعادته بالتعاون مع QNB وماستركارد في توفير هذه المنتجات المالية الجديدة التي تعد إنجازات هامة في إطار السعي لتحقيق التحول الرقمي.

من جانبها، قالت هبة التميمي، المديرية العامة للخدمات المصرفية للأفراد في مجموعة QNB: «يسرنا تقديم هذا الإنجاز الجديد، والذي يأتي كدليل جديد على ريادة QNB في مجال التكنولوجيا والحلول المبتكرة في المنطقة».

## إمميزات وتسهيلات من بنك مسقط لبطاقات الأعمال المصرفية المميزة

هذا ويتمتع زبائن الأعمال المصرفية الخاصة بمجموعة من الامتيازات والمميزات الحصرية بما في ذلك الحصول على بطاقة الخصم المباشر فيزا البلاطينية للخدمات المصرفية الخاصة بحد سحب نقدي يومي يبلغ ١٥٠٠ ريال عماني وحد شراء يومي للبطاقة بقيمة ٣٠ ألف ريال، فضلاً عن الكثير من الخصومات الخاصة بالسفر.

كذلك يحظى زبائن «أصالة» للأعمال المصرفية المميزة بفرصة الاستفادة من تجربة استثنائية مع بطاقات الخصم، وغيرها من المزايا الأخرى.

وتم تصميم حساب الجوهر للأعمال المصرفية الحصرية للارتقاء بالخدمات المصرفية المميزة وإضفاء تجربة مصرفية استثنائية، حيث يفتح عالمًا من الفرص مع العديد من الخدمات والتسهيلات التي تجعل التجربة المصرفية مميزة.



عبد الناصر الرئيسي

تعزيزاً لدوره الريادي في تقديم الخدمات والتسهيلات المصرفية المبتكرة، وترجمة لرؤيته «نعمل لخدمتكم بشكل أفضل كل يوم»، يوفر بنك مسقط خيارات دفع آمنة ومريحة عند استخدام بطاقات الأعمال المصرفية المميزة الائتمانية أو بطاقات الخصم المباشر، إلى جانب الاستفادة من الخدمات المتميزة والمخصصة لزبائن كل فئة من الأعمال المصرفية الخاصة، وأصالة للأعمال المصرفية المميزة، والجوهر للأعمال المصرفية الحصرية التي تلبي احتياجات كل شريحة من زبائن البنك.

وقال نائب مدير عام الأعمال المصرفية المميزة في البنك عبد الناصر الرئيسي: «تشهد بطاقات بنك مسقط الائتمانية على إقبال العملاء للتمتع بمزاياها الحصرية، حيث تستند تجربة

الخدمات المصرفية المميزة على مفهوم الابتكار وتقديم الحلول الملائمة لتلبية احتياجات العملاء المتجددة والحرص على الاستماع لهم بما يتماشى مع رؤية البنك».

# HUBLOT





باسم السالم  
كابيتال بنك



عدنان يوسف  
Lemrair



د. عبد الباسط الشيبني  
QIIB



مازن مناع  
مجموعة البركة المصرفية

## كابيتال إنتلجنس تثبت تصنيف «الدولي الإسلامي» عند درجة A ممتاز مع نظرة مستقبلية مستقرة

### د. عبد الباسط الشيبني: منسجمون مع الإقتصاد القطري الذي يتمتع بقوة ومكانة تجعله من الأفضل إقليمياً ودولياً

أكدت وكالة كابيتال إنتلجنس للتصنيفات الائتمانية قوة المركز المالي للبنك الدولي الإسلامي QIIB، إذ تثبتت تصنيفه عند درجة A ممتاز مع نظرة مستقبلية مستقرة. ويرجع هذا التصنيف الى تمتع البنك بجودة متميزة في أصوله إذ تعتبر أفضل من متوسط العائد في القطاع المصرفي المحلي، وحصته القوية في قطاع التجزئة المحلي الخاص بالصيرفة الإسلامية، مع قاعدة ودائع قوية، فضلاً عن كفاية رأس مال جيدة وربحية قوية. كما بيّنت الوكالة ان محفظة التمويل الخاصة بالبنك عالية الجودة ومدعومة بتخفيف قوي للمخاطر، منوهة بقوة فريق إدارته المتمتع بخبرة عالية في الصناعة المصرفية، فضلاً عن أن «الدولي الإسلامي» الشريك المصرفي المفضل للأفراد والشركات والمؤسسات المالية. وتعليقاً على تصنيف البنك، صرّح الرئيس التنفيذي د. عبد الباسط أحمد الشيبني قائلاً: «نحن سعداء للغاية بهذا التصنيف المرتفع فهو يؤكد أننا على انسجام كامل مع الإقتصاد القطري الذي يتمتع بقوة ومكانة تجعله من الأفضل إقليمياً ودولياً، كما أثبت أنه ذات كفاءة استثنائية في مواجهة العوامل المستجدة والظروف غير المتوقعة».

### كابيتال إنتلجنس تؤكد تقييمها لأصول كابيتال بنك

أبقت وكالة كابيتال إنتلجنس للتصنيف الائتماني على تقييماتها السابقة لأصول بنك المال الأردني «كابيتال بنك» (EXFB)، المدرج ببورصة عمان، بنظرة مستقبلية مستقرة. وأوضحت الوكالة ان تقييمها لأصول البنك طويلة الأجل المقومة بالعملات الأجنبية ظل عند درجة B+ والقصيرة الأجل عند درجة B. كما أكدت تقييمها لمعيار القوة المالية للبنك عند درجة B+، بنظرة مستقبلية مستقرة. وأشارت الى ان نظرتها المستقبلية لا تزال تعكس ارتباط أصول البنك بالجدارة الائتمانية السيادية، وأن التصنيف الائتماني مقيد كذلك ببيئة التشغيل الصعبة في الأردن والعراق بسبب جائحة «كورونا» وآثارها المحتملة على جودة أصول القروض. ورأت الوكالة ان معدلات الربح التشغيلي في البنك جيدة، وان هناك تحسناً ملحوظاً في نسبة القروض المتعثرة وتغطية احتياطي خسائر القروض على مستوى 9 أشهر من العام الماضي.

## ١٦٦ مليون دولار صافي أرباح مجموعة البركة المصرفية للعام ٢٠٢٠ مازن مناع: استراتيجيتنا الشاملة ركزت على متانة أوضاعنا المالية

حققت مجموعة البركة المصرفية صافي دخل بقيمة ١٦٦ مليون دولار أميركي وبلغ مجموع حقوق المساهمين ٢,٢٢ مليار دولار، والأصول ٢٨,٢٥ مليار دولار بنمو نسبته ٨ في المئة. وبلغت حسابات العملاء متضمنة ودائع البنوك في نهاية ٢٠٢٠ ما مجموعه ٢٤,٣٧ مليار دولار مرتفعة بنسبة ٨ في المئة مقارنة مع المستوى الذي كانت عليه في نهاية ٢٠١٩. وتعقيباً على أداء ونتائج المجموعة خلال العام ٢٠٢٠، قال رئيس مجلس إدارة مجموعة البركة المصرفية عبدالله صالح كامل: «تمكنا من مواجهة تداعيات «كورونا» والحد من تأثيراتها على مجموعتنا ووحداتنا، وعملنا بشكل وثيق وسوية مع عملائنا من أفراد وشركات وحكومات لكي نخفف من هذه التداعيات من خلال اتخاذ جملة من المبادرات التشغيلية والمالية التحوطية، والتي أثمرت ولله الحمد عن النتائج الطيبة التي تحققت خلال العام ٢٠٢٠». وقال عضو مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي للمجموعة مازن مناع: «شهد العالم خلال العام ٢٠٢٠ تحديات غير مسبوقه لم يشهدها منذ أمد طويل، والتي تمثلت في تفشي وباء «كوفيد-١٩». وقد بادرت المجموعة لوضع استراتيجية شاملة، لا تركز على الحفاظ على متانة أوضاعها المالية خلال الجائحة فقط، بل توفر الدعم المطلوب للمجتمعات التي تعمل فيها، والأفراد والمؤسسات والشركات التي تتعامل معها، وفي الوقت نفسه الحفاظ على استدامة خدماتها وسلامة وحماية موظفيها».

### «لمرير الإستشارية» تطلق صندوقين استثماريين بـ ٤٠٠ مليون دولار

### عدنان يوسف: الدخول في فرص استثمارية هادفة وذات عوائد مالية جيدة

تعتزم مؤسسة لمرير الاستشارية Lemrair البحرينية، إطلاق صندوقين للاستثمارات العالمية قريباً، بقيمة تتراوح بين ٤٠٠ إلى ٥٠٠ مليون دولار، وسيخصص الطرح الأولي بقيمة ٢٠٠ مليون دولار لمنطقة الشرق الأقصى. أما الطرح الثاني فسيتم توجيهه لمنطقة الشرق الأوسط مع التركيز على كل من مصر وتركيا والجزائر، وستكون قيمته ما بين ٢٠٠ إلى ٣٠٠ مليون دولار. وأكد الرئيس التنفيذي للمؤسسة عدنان بن أحمد يوسف، أن الصندوقين اللذين يتوقع طرحهما للاكتتاب في الأسواق بنهاية النصف الأول من العام الجاري، سيوجهان للمستثمرين الأفراد والشركات، للدخول في فرص استثمارية هادفة، كما أنها تأتي في وقت تتلهم فيه رؤوس الأموال على الحصول على فرص استثمارية ذات جدوى اقتصادية عالية وعوائد مالية جيدة. وأضاف: «المنطقة الخليجية تتمتع بفرص استثمارية عظيمة وواعدة، في مجال الاستثمارات الرقمية وتكنولوجيا الاتصالات، وهذا ما سوف تحاول «لمرير» توجيه الاستثمارات نحوه في الخليج. أما طبيعة الاستثمارات المستهدفة في كل من مصر وتركيا والجزائر، فإنها ستعتمد ذلك إلى استثمارات في مجالات الصناعة والزراعة وغيرها».



**CASTLE**  
DEVELOPMENT  
كاسيل للتطوير العمراني

**EXCLUSIVE OFFERS**

AT

**CITYSCAPE** 

EGYPT

**18<sup>WE</sup> - 21<sup>ST</sup> MARCH**

Project Supervised by



**DORRA**  
Affiliated Company

Project Designed by



**16533**

## زمرة «حزب المصرف» استفادت من الأموال المهربة

### المصرفي منصور بطيش: هُرب أكثر من ١٢ مليار دولار منذ اندلاع الانتفاضة

١٤ ملياراً و٢٧٤ مليون دولار هي قيمة التراجع بالعملة الأجنبية لدى مصرف لبنان سنة ٢٠٢٠، تُفَع منها فقط ٦ مليارات و٤٠٠ مليون دولار لدعم استيراد المواد الرئيسية.

أما الـ ٧ مليارات و٨٧٤ مليون دولار المتبقية، فقد «أهدرها» مصرف لبنان على مدفوعات لا يستفيد منها الاقتصاد المحلي. الجزء الأكبر منها، ومصدرها حسابات المودعين، حوّل إلى الخارج لمصلحة زمرة «حزب المصرف»، وجزء آخر اعتُبر كالتزامات خارجية للدولة، مع العلم أن مصاريف كهذه لا تصل إلى ٥٠٠ مليون دولار، وجزء لتسديد ودائع ائتمانية وودائع للقطاع الخاص غير المُقيم (أي تحويلات للخارج).

الثغرة الرئيسية في ما يجري، سببها غياب قانون لتقييد التحويلات يمنع «تصدير» الدولارات المتبقية، فيما تستمر المصارف في ممارسة «التشبيح» على صغار المودعين.

ويؤكد الوزير السابق منصور بطيش «الحاجة إلى إقرار قانون القيود على التحويلات المالية. فبعدم صدور الكابيتال كونترول، هُرب خارج البلد أكثر من ١٢ مليار دولار منذ اندلاع الانتفاضة»، موضحاً أن المسؤولية لا تقع حصراً على المصارف، بل تتحمل المسؤولية الكبرى السياسات النقدية التي ينتهجها مصرف لبنان، وضعف السياسة العامة للدولة وغياب الدور الرقابي.



## سعد أزهرى (رئيس BLOM): تعرضنا لضغوط من سياسيين لإخراج أموالهم من لبنان

### يمكن الخروج من الأزمة من ٣ إلى ٥ سنوات

رأى رئيس مجلس الإدارة والمدير العام لبنك لبنان والمهجر BLOM سعد أزهرى ان الحكومة الجديدة يمكن ان تساعد في حل أزمة لبنان وحث السلطات اللبنانية على التركيز على نقاط الضعف الرئيسية في الاقتصاد، مشيراً الى ان التحوّل ممكن اذا عالجت حكومة تكنوقراط تمتلك خطة اقتصادية جادة العجز في ميزانية لبنان وميزان المدفوعات سيستغرق الامر وقتاً، ربما من ثلاث الى خمس سنوات لكن يمكننا الخروج من المشكلة. من جهة أخرى، شدد أزهرى على ان المودعين لن يستطيعوا الوصول الى حساباتهم الدولارية، ما لم يتمكن البنك المركزي من تحقيق فائض في ميزان المدفوعات يضمن تعزيز احتياطياته من العملات الأجنبية. وتعليقاً على الاتهامات بأن المصارف اللبنانية سمحت بتحويل مليارات الدولارات الى الخارج في بداية الازمة عام ٢٠١٩، قال أزهرى ان بنك لبنان والمهجر سمح بمثل هذه العمليات لأسباب انسانية فقط لا غير. وأضاف: «بالتأكيد لم نقبل طلبات التحويل من مالكي المصرف او اعضاء الادارة او حتى من السياسيين لإخراج أموالهم من لبنان رغم الضغوطات التي تعرّضنا لها».



## هل يستعيد التعميم ١٥٤ جزءاً من أموال المصارف والسياسيين أم أنه مجرد «أداة تخويفية»؟

### الخبير المالي والضرائبي كريم ضاهر يحمل العصا والجزرة في الوقت نفسه



تحوّل التعميم الصادر عن مصرف لبنان الرقم ١٥٤ والقاضي بإعادة الأفراد والمستوردين الذين حولوا ما يفوق الـ ٥٠٠ ألف دولار الى الخارج (بين ٢٠١٧ و٢٠٢٠) ما نسبته ١٥ في المئة من قيمة التحويلات مع تطبيق نسبة ٣٠ في المئة على أصحاب المصارف والمساهمين وأعضاء مجالس إدارتها والأشخاص «المعرضين سياسياً»، الى أداة تعميق مأساة المجتمع من خلال زيادة الضغوط على سعر صرف الليرة ومادة للصراع بين المصارف و«المركزي» لكونه نصّاً على إجراءات تهدف حصرّاً الى تجميل حسابات المصارف شكلياً من دون عملية تفعيل جدية للقطاع، إذ لا يزال أصحاب مصارف ومسؤولون في هيئات رقابية يعتقدون ان القوانين المستخدمة وتكليف هيئة التحقيق الخاصة بملاحقة المصارف مجرد «أداة تخويفية» يستخدمها حاكم مصرف لبنان رياض سلامة بحقهم.

لكن للخبير المالي والضرائبي المحامي كريم ضاهر رأي آخر إذ يجد التعميم ١٥٤ يحمل العصا والجزرة في الوقت نفسه إذ يتضمن رسالة جدية الى أصحاب المصارف الذين حولوا الأموال رغم علمهم بالواقع المزري أنهم ان لم يعيدوا المبالغ المحولة فسيتم الحجز على أموالهم في الداخل والخارج.

ويميّز ضاهر بين من يجب ان يعيد ١٥ في المئة و٣٠ في المئة، فبالنسبة الى الفئة الأولى استخدمت معهم كلمة حث، لأنه حتى ولو كان مصرف لبنان يتمتع باستقلالية معينة، ولكن لا يمكن ان يخالف أحكام الدستور ويضع قيوداً مصرفية صارمة، القوانين لا تمنع الناس من تحويل أموالها، وفي المسائل الجزائية والمالية لا تأتي القوانين بمفعول رجعي. الطريقة الوحيدة لإجبارهم هي إذا كانت الحسابات مشبوهة. أما بالنسبة الى فئة الـ ٣٠ في المئة، فتأخذ طابعاً إلزامياً ويكون أصحاب المصارف والمساهمون وأعضاء مجالس الإدارة والسياسيون معرضين للملاحقة بموجب قانون تبييض الأموال والإثراء غير المشروع.

## بعد الإدعاء السويسري

### الحاكم رياض سلامة أمام القضاء البريطاني!



نشرت جريدة «الأخبار» مقالاً يفيد بأن إسم حاكم مصرف لبنان رياض سلامة بات عنواناً للفساد والسرقة وتبييض الأموال، فبعد القضاء السويسري، أحيلت ملفات الحاكم الى القضاء البريطاني.

وتتجه مؤسسة «غرنيكا» البريطانية الى تقديم

ملف الى السلطات البريطانية مطالبة بالتحقيق مع سلامة وعدد من أفراد عائلته، بجرائم الإختلاس وتبييض الأموال. وقد أعدت المؤسسة تقريراً من ٧٦ صفحة، جمعت فيه معلومات عن سلامة وابنه وشقيقه رجا ومساعدته ماريان الحويك، إضافة الى صهره السابق شفيق أبي الملع. واعتبرت ان هؤلاء الأفراد كانوا يعملون معاً كعصابة، متهمه سلامة بتنظيم مخطط احتيال أدى الى انهيار القطاع المصرفي اللبناني ومعه كامل الإقتصاد.

ومن المنتظر ان تعلن المؤسسة المباشرة بملاحقة سلامة أمام القضاء البريطاني ورفع السرية عن التقرير.

وكان المدعي العام الفدرالي السويسري قد طلب مساعدة النيابة العامة التمييزية في لبنان لمساءلة سلامة وشقيقه رجا بشبهة الإختلاس من مصرف لبنان وتبييض الأموال. وقد استمع النائب العام التمييزي القاضي غسان عويدات الى سلامة الذي أبلغه أنه سيمثل أمام النائب العام السويسري، لكن لم يُعرف إذا ما كان عويدات قد استجوب رجا سلامة وماريان الحويك التي يصفها طلب النيابة العامة السويسرية بأنها في منزلة بين الشاهد والمشتبه فيه.

## «المحفظة الدولية» خدمة جديدة من بنك الإعتقاد اللبناني

### رندة بدير: مستمرون في تزويد العملاء بالطول الأكثر تقدماً

#### لا سيما في وضع لبنان الحالي



أطلق بنك الإعتقاد اللبناني خدمة جديدة وهي الأولى من نوعها في لبنان والمنطقة International Wallet أو المحفظة الدولية التي ستمكّن حاملي البطاقات من الإنفاق خارج لبنان. وتسمح هذه الخدمة للعملاء بإضافة «محفظة دولية» على بطاقة الائتمان الحالية بالدولار الأميركي، وتحميلها بأموال جديدة واستخدامها في الخارج دون قيود أو عبر الإنترنت والصرافات الآلية. فمن خلال بطاقة واحدة فقط،

يمكن لحاملي البطاقات الإنفاق محليا (حتى السقف المتاح لبطاقتهم) ودولياً (حتى رصيدهم المسبق التعبئة) وتتبع نفقاتهم عبر رسالتين SMS منفصلتين يتم تلقيهما على هواتفهم وكشف حساب إلكتروني E-statement. وقالت رندة بدير، نائب المدير العام ورئيسة قسم حلول الدفع الإلكتروني وتكنولوجيا البطاقات في البنك: «مهمتنا الاستمرار في تزويد عملائنا بالطول الأكثر تقدماً وابتكاراً التي تلبى احتياجاتهم وتوقعاتهم، لا سيما في الوضع الحالي الذي يمر به لبنان».



## مصرف لبنان يؤخر بدء العمل بالمنصة

### محمود جباعي: لا يمكن أن يستمر هذا الواقع في لبنان

أشار الخبير الاقتصادي والمالي محمود جباعي في مقابلة إلى أنه «من الواضح أن مصرف لبنان يتخبط اليوم في موضوع المنصة، ولا يمتلك بعد الرؤية الواضحة في ما يخص هذه الخطوة، فالمصارف ليست راضية عن دورها المرتقب فيها ولا تريد المشاركة بهذه المنصة، إذ لن تستطيع أن تسحب من أموالها لدى المصارف المراسلة وليس بمقدورها فتح اعتمادات جديدة إلى لبنان في ظل الأزمة الحالية، لذلك يؤخر مصرف لبنان بدء العمل بالمنصة».

وأضاف: «يريد مصرف لبنان من خلال منصته الجديدة، أن يثبت سعر الصرف على ١٠ آلاف ليرة للدولار، ما يعني أن الدعم سيكون وفق هذا السعر بعدما تحدد سابقاً على أساس ٣٩٠٠ ليرة. وهذا المسار يدل على التخبط، وهدفه إفادة رأس المال، وبعض السياسيين وأصحاب رؤوس الأموال ممن هربوا أموالهم إلى الخارج على حساب الشعب اللبناني، ما سيدفع في المقابل ثمنه المواطن اللبناني والمودع».



وتابع جباعي: «هذا الواقع لا يمكن أن يستمر في لبنان، إذ إن غياب المحاسبة وعدم تغيير النمط السياسي القائم واعتماد الطرق النقدية السابقة، سيتسبب باستمرار الأزمة النقدية والمالية والمعيشية واستفحالها، لأن غياب المعالجة يفاقم المشكلة وهذا ما حصل في لبنان، الذي امتهن القائمون على السياسات النقدية والمالية فيه سياسة الهروب إلى الأمام حتى حاز البلد على اهتمام الصحف العالمية، التي سمّت اختفاء أموال المودعين بـ«سرقة العصر»».

## وثيقة جامعة ضد الاخطار الإلكترونية والبيانات السحابية تقدمها وحدات من ميونيخ ري وأليانز

أعلنت وحدات ميونيخ ري Munich Re وأليانز Allianz أنهما تقدمان تغطية تجمع بين وثيقة ضد الاخطار الإلكترونية CYBER بحدود تصل إلى ٥٠ مليون دولار مع البيانات السحابية المقدمة من وحدة Google. وتتكون تغطية حماية المخاطر من جزأين، وفقاً لمسؤولي Google Cloud وAlliance Global وMunich Re: الجزء الأول هو عبارة عن أداة تشخيصية تسمى إدارة المخاطر والتي تمكن عملاء Google Cloud من قياس وإدارة المخاطر الخاصة بهم والحصول على تقرير عن وضعهم الأمني. أما الجزء الثاني فهو برنامج quota share للتأمين على المخاطر السيبرانية مقدم بالإشتراك مع Munich Re وAllianz والذي يستخدم هذه البيانات لتبسيط عملية الإكتتاب. وتجمع التغطية بين «التكنولوجيا ونقل المخاطر لتقديم عملية إكتتاب أكثر شفافية وتغطية أوسع»، كما صرح بوب باريزي BOB PARISI، رئيس الحلول الإلكترونية في ميونيخ ري، مضيفاً أن أداة إدارة المخاطر تزود المكتتبين بالمعلومات التي يمكنهم الإستفادة منها والتي تتجاوز البيانات المقدمة من الأسئلة التي يطرحونها عادة. ولفت باريزي إلى أن الجزأين منفصلان ومتميزان، حيث تقوم أداة إدارة المخاطر بجمع المعلومات التي تسمح للعميل بمشاركة البيانات مع المكتتبين، مؤكداً أن ذلك يساعدهم بشكل أساسي في إنشاء إرسال أسرع وأكثر نظافة ودقة من أي شيء سبق وحصلوا عليه، مشيراً إلى أنه لم يتم تحديد أهداف بشأن مقدار التغطية التي سيتم إكتتابها.



BOB PARISI

Munich Re

## أميلي بريتبورد رئيسة تنفيذية جديدة للويدز

أعلنت LLOYD'S OF LONDON عن تنحي سونيا روتيرز من منصبها كرئيسة تنفيذية، وعينت أميلي بريتبورد AMELIE BREITBURD لتولي هذا المنصب خلال الربع الثاني من العام الجاري. وتتمتع بريتبورد بخبرة تزيد عن ٢٥ عاماً في أسواق التأمين الدولية، حيث عملت سابقاً في AXA وKPMG وALLIANZ.



AMELIE BREITBURD

LLOYD'S

## الصين تنوي بيع Dajia التي استحوذت عليها Anbang

تسعى الحكومة الصينية إلى بيع مجموعة Dajia للتأمين، الشركة المملوكة للدولة والتي استحوذت على معظم عمليات شركة Anbang للتأمين المتعثرة، حيث تسعى الحكومة إلى تحويل الشركة إلى مستثمرين من القطاع الخاص، وفقاً لمطالعين على الموضوع. وأشار المطلعون إلى أن عملية بيع شركة Dajia، التي تقدر قيمتها بنحو ٣ مليارات دولار والتي تتخذ من بكين مقراً لها، قد جذبت اهتمام شركات التأمين الأخرى وصناديق الإستثمار. وكانت قد سيطرت الحكومة على Anbang في فبراير ٢٠١٨ وحكمت لاحقاً على رئيسها السابق وو شياوهوي بالسجن ١٨ عاماً بتهمة الإحتيال والإختلاس. وكجزء من إعادة هيكلة Anbang تحت سيطرة الدولة، أنشأت الصين مجموعة Dajia للتأمين في عام ٢٠١٩ لتولي عمليات التأمين الرئيسية. واستحوذت المجموعة على حصص في كل من Anbang Life Insurance وAnbang Annuity Insurance وAnbang Asset Management، بالإضافة إلى بعض أصول Anbang Property & Casualty Insurance.

## الصين تلغي سقف الملكية الأجنبية في التأمين وتضيف مراجعة للأمن القومي

أعلنت أكبر هيئة تنظيمية للتأمين في الصين، CBIRC، أنه تمت إضافة مراجعات جديدة للأمن القومي إلى قواعد الملكية الأجنبية في أعمال التأمين حتى مع إزالة سقف ٥١ في المئة للملكية الأجنبية. وأشارت CBIRC في بيان إلى أنه تم حذف القانون الذي يمنع المستثمرين الأجانب من الحصول على حصة تزيد عن ٥١ في المئة في شركة تأمين، كجزء من مراجعة كبيرة للوائح البلاد بشأن شركات التأمين الأجنبية العاملة في السوق المحلية. وبينما تمت زيادة قاعدة التوسع في السوق الصينية، إلا أنها تحتوي اللوائح المنقحة على بند مضاف حديثاً ينص على أنه إذا كان الإستثمار الممول من الخارج «يؤثر أو يمكن أن يؤثر على الأمن القومي، فيجب إجراء مراجعة للأمن الإستثمار الأجنبي وفقاً للقانون».



## الخسائر التأمينية لزلازل فوكوشيما: مليار دولار

توقعت منظمة CRESTA أن يتسبب زلزال Magnitude 7 الذي ضرب منطقة فوكوشيما في اليابان في ١٣ فبراير الماضي، بخسائر تأمينية تقدر بأكثر من مليار دولار أمريكي. وكانت الفيضانات في ولاية نيو ساوث ويلز الأسترالية من الكوارث الكبرى أيضاً في عام ٢٠٢١، والتي من المتوقع أن تتجاوز الخسائر الناجمة عنها عتبة المليار دولار. وفي العام الماضي، تتبعت CRESTA سبع أحداث كارثية تقول إنها تسببت بخسائر مجمعة قدرها ٩,٤ مليار دولار. وبالنظر إلى بياناتها، تقول CRESTA إن متوسط الخسارة السنوية من أحداث الكوارث الدولية الكبرى هو ١٦,٢ مليار دولار.





# Re|invent Your business. Your industry.

Staying ahead of the curve is difficult in any industry. With advanced data, technology, and know-how, you can be successful in creating the risk solutions of the future. We're here to do that with you.

NOT IF, BUT HOW

Munich RE 

## Aon تعرض بيع أصول لشركات للحصول على موافقة الإتحاد الأوروبي لمكافحة الإحتكار لضم Willis

عرضت شركة Aon بيع أصول ASSETS لشركات في العديد من دول الإتحاد الأوروبي ووحدة إعادة التأمين في Willis تاورز واتسون WTW بهدف الحصول على موافقة الإتحاد الأوروبي لمكافحة الإحتكار على عرض الإندماج مع WTW الذي تبلغ قيمته ٣٠ مليار دولار.

وأظهر ملف من الإتحاد الأوروبي أن شركة Aon، التي سعت إلى إتمام الصفقة قبل عام لإنشاء أكبر وسيط تأميني في العالم، قدمت مؤخراً امتيازات وتنازلات إضافية لهيئة مراقبة المنافسة والإحتكار في الإتحاد الأوروبي. وقال مصدر مطلع إن شركة Aon اقترحت بيع شركات في فرنسا والمانيا وهولندا وإسبانيا، بما في ذلك الخطوط المالية والمهنية والسيبرانية.

وحددت المفوضية الأوروبية يوم ١٢ يوليو المقبل موعداً نهائياً لإتخاذ قرارها. وستسعى للحصول على تعليقات من المنافسين والعملاء قبل أن تقرر ما إذا كان سيتم إلغاء ومنع الصفقة أو السعي للحصول على تنازلات إضافية.

ولفت مصدر لرويترز إلى أن الجهة المنفذة في الإتحاد الأوروبي كانت قد طلبت في وقت سابق من Aon بيع أعمال إعادة التأمين في Willis، وهو ما رفضته Aon في البداية.



ERIC ANDERSEN  
AON

## في خطوة لدعم عملائهما وتزويدهم بطول مبتكرة

### Aon و Praedicat تطوران منتجات إعادة تأمين ضد مخاطر المسؤولية المحددة

تتعاون شركة Aon مع شركة Praedicat لتطوير منتجات إعادة تأمين ضد مخاطر المسؤولية المحددة PERIL LIABILITY بهدف مساعدة شركات التأمين على نقل مخاطر المسؤولية الناشئة كتلك المتعلقة بالمواد النانوية NANOMATERIALS والجيل الخامس إلى معيدي التأمين التقليديين وأسواق رأس المال. والفكرة هي معالجة مخاطر مسؤولية المنتجات الناتجة عن التقنيات الجديدة والناشئة.

وتعتقد Aon و Praedicat أن فجوات تغطية إعادة التأمين موجودة عندما يتعلق الأمر بمخاطر المسؤولية الناشئة هذه، وبالتالي تهدفان إلى تشجيع تطوير سوق قوية في مجال الكوارث والحوادث يمكن أن تقدم عروضات جديدة ومتنوعة لقطاعات إعادة التأمين والأوراق المالية المرتبطة بالتأمين.

وتستهدف الشركتان على وجه الخصوص المسؤولية العامة وسوق المديرين والموظفين (D&O) بهدف تقديم حلول مخصصة لتحويل المخاطر للعملاء.

وعلق **آندي مارسيل ANDY MARCELL**، الرئيس التنفيذي لشركة Aon's Reinsurance Solutions: «لطالما كان الإبتكار جزءاً أساسياً من أعمالنا. نتطلع باستمرار إلى تقديم منتجات جديدة لتلبية احتياجات السوق. ويعد تعاوننا مع Praedicat خطوة في بناء سوق مبتكرة قوية خاصة بتأمين المسؤولية ضد الكوارث».

وتم تصميم نموذج مخاطر Praedicat للمساعدة في فهم احتمالية وشدة وقوع حادث، وتوفير التفاصيل اللازمة لشركات التأمين لإتخاذ إجراءات تحويل المخاطر.



ANDY MARCELL  
Aon's Reinsurance Solutions

## Aon توفر تغطيات تأمينية على عمليات الشحن المرتبطة بـ "COVID-19"

أعلنت شركة Aon أنها توفر تغطيات تأمينية على عمليات الشحن المرتبطة بـ "COVID-19". وتهدف التغطية إلى تعويض الخسائر الناجمة عن الجرعات التي تقع خارج نطاق درجة الحرارة المتفق عليها أثناء نقلها أو تخزينها.

وأشارت Aon في بيان إلى أن جميع عائدات عام ٢٠٢١ من البرنامج التأميني سيتم التبرع بها لجمعية خيرية مكرسة للقضاء على الخسائر البشرية والإقتصادية التي خلفها الوباء، لافتة إلى أن البرنامج التأميني، الذي يتضمن الجمع بين بيانات الإستشعار والتحليلات، أصبح متاحاً من خلال تعاونها مع شركة Parsyl المتخصصة في مجال التأمين الإلكتروني ومقرها دنفر، على أن تتولى مجموعة Ascot عمليات الإكتتاب.

## أكثر من مليار دولار الخسائر التأمينية جراء العواصف والأعاصير في الولايات المتحدة الأميركية

أشارت شركة Aon إلى أن العديد من حالات تفشي الطقس القاسي من عواصف وأعاصير وبرد وفيضانات في الولايات المتحدة خلال شهر مارس الماضي من المتوقع أن تؤدي إلى خسائر تأمينية تتجاوز مليار دولار.

ولفتت Aon إلى حدوث ١٢٢ إعصار بشكل مؤكد خلال شهر مارس، حيث كان الطقس القاسي أكثر ضرراً في أجزاء من ألاباما وجورجيا وميسيسيبي وتينيسي وتكساس.

ومن المتوقع أن يصل إجمالي التكلفة الإقتصادية في الولايات المتحدة من جِراء العواصف والفيضانات الشديدة إلى ملياري دولار، ومن المرجح أن تتكبد شركات التأمين العامة والخاصة خسائر تتجاوز مليار دولار.

وكانت قد أثرت عاصفتي كلاوس ولويس على أجزاء من أوروبا الغربية والوسطى خلال الفترة الممتدة من ١٠ إلى ١٣ مارس، مما تسبب في خسائر محدودة في ألمانيا وبلجيكا وهولندا وشمال فرنسا والمملكة المتحدة ونتج عنها عشرات الآلاف من المطالبات التي تكبدتها شركات التأمين المحلية، وقدردت الخسائر الإقتصادية بمئات الملايين.

وأعلن مجلس التأمين الأسترالي ICA عن كارثة تأمينية بعد فيضانات واسعة النطاق عبر أجزاء من شرق أستراليا من ١٠ إلى ٢٤ مارس. وتم تقديم حوالي ٣٦ ألف مطالبة، مع خسائر مؤمنة تقدر بـ ٤١٠ مليون دولار وخسائر إقتصادية إجمالية متوقعة تقدر بملياري دولار.





الشركة القطرية العامة  
للتأمين وإعادة التأمين ش.م.ع.ق.

نقدم لك حلول مبتكرة

[www.qgirco.com](http://www.qgirco.com) | [info@qgirco.com](mailto:info@qgirco.com)



## حكم بتهمة الإحتيال على خدمة البريد ووزارة العمل الأميركية بهدف الحصول على إعانات تعويض العمال

حُكِّم على كريستين أونيل، ٦١ عاماً، من قبل القاضي توماس ماكافوي THOMAS JAMES MCAVOY بتهمة الإحتيال على خدمة البريد الأميركية ووزارة العمل الأميركية بمبلغ ٤٦ ألف دولار من خلال الإدلاء ببيانات مزيفة وإقرارات للحصول على إعانات تعويض العمال الفيديين. وأوضحت أونيل كذباً أنها لم تكن موظفة أو تعمل لحسابها الخاص أو تشارك في أي مؤسسة تجارية خلال فترات زمنية في عامي ٢٠١٥ و ٢٠١٦ عندما كانت تجمع إعانات تعويض العمال الفيديين. وكانت تتلقى إعانات بناءً على إصابة مزعومة في ظهرها قالت إنها جعلتها غير قادرة على أداء أي وظائف عمل لخدمة البريد. ومع ذلك، أدارت أونيل شركتها الخاصة Chris' Cookies and Cakes حيث تقوم بإعداد وتقديم الكعك وقوالب الحلوى للزبائن خلال الأوقات التي جمعت فيها إعانات تعويض العمال. وصور المسؤولون عن التحقيق أونيل بالفيديو وهي تبيع السلع المخبوزة في معرض حرفي محلي خلال فترة التحقيقات التي كانوا يجرونها واشتروا سلماً مخبوزة منها، لافتين إلى أنها زودتهم ببطاقة العمل الخاصة بها. وتم التحقيق في هذه القضية من قبل مكتب خدمة البريد الأميركي للمفتش العام (OIG)، وتم رفع القضية من قبل مساعد المدعي العام الأميركي جيفري براون.



THOMAS JAMES MCAVOY

## لا يمكن بالضرورة اعتبار كل هجوم برنامج فدية RANSOMWARE INCIDENT عمل احتيالي

### محكمة إنديانا: المطلوب معلومات كافية تؤكد كيف بدأت عملية الخرق CYBER ATTACK

قضت المحكمة العليا في إنديانا بالإجماع بأنه لا يحق لها إصدار حكم مستعجل لأي من شركة Continental Western للتأمين أو شركة النفط G&G Oil في نزاع حول تغطية حادثه برنامج فدية RANSOMWARE INCIDENT، مما أدى إلى إحالة القضية إلى محكمة البداية لمزيد من الإجراءات. وينص حكم المحكمة، الذي ألغى حكمي محكمة البداية والإستئناف لصالح Continental، على أن المشكلة تتعلق بما إذا كان الكمبيوتر قد تم استخدامه بهدف «التسبب في عملية التحويل بإعتماد الحيلة والخداع»، كما هو مطلوب بموجب بند تغطية الجرائم التجارية في وثيقة شركة النفط. وفي التفاصيل، اكتشفت شركة G&G Oil بولاية إنديانا في نوفمبر ٢٠١٧ أنه تم قرصنة أنظمتها في هجوم إلكتروني CYBER ATTACK، لكنها تمكنت من معاودة عملياتها بعد دفع فدية ما يقارب من ٣٥ ألف دولار من عملات البيتكوين، وفقاً للحكم. وبعد رفض وحدة Continental مطالبته بالتغطية، عندها رفعت شركة G&G Oil دعوى ضدها، حيث أصدرت محكمة البداية حكماً لصالح شركة التأمين على أساس أن الخسارة لم تكن «ناتجة عن الإحتيال» بل هي نتيجة السرقة FRAUDULENTLY CAUSED" BUT WAS INSTEAD THE RESULT OF THEFT. وتم تأكيد الحكم من قبل محكمة الإستئناف، والتي قضت بأن المقرصن لم يتورط في الخداع لحث الشركة على تحويل الدفعة من عملات البيتكوين. وجاء في قرار المحكمة العليا أن مصطلح «سبب احتيالي تسبب في عملية التحويل» FRAUDULENT CAUSE A TRANSFER يمكن فهمه بشكل معقول على أنه مجرد «الحصول على شيء ما باستخدام الحيلة والخداع» TO OBTAIN BY TRICK. وأضاف: «لا يمكننا القول بأن شركة G&G Oil قد حددت أدلة موثوقة تخولها إصدار حكم مستعجل. وأشارت المحكمة أنه لا يمكن بالضرورة إعتبار كل هجوم برنامج الفدية هو عمل احتيالي. على سبيل المثال، إذا لم يتم وضع أية إجراءات وقائية، فمن الممكن أن يدخل المقرصن إلى خوادم الشركة دون عوائق ويعطلها، وبالتالي لن تكون هناك خدعة أو حيلة مستخدمة». ولفت الحكم إلى أنه بالرغم من عدم وجود معلومات كافية حول كيف بدأت عملية الإختراق، إلا أنه وفق المعطيات المتوافرة يمكن استنتاج أن نظام الشركة كان من الممكن إختراقه باستخدام الحيلة، مطالباً إعادة النظر في القضية لمزيد من الإجراءات.



المحكمة العليا في إنديانا

## «فيفا»: ٩٠٠ مليون دولار قيمة التأمين ضد إلغاء أو تأجيل بطولة كأس العالم لكرة القدم في ٢٠٢٢

أعلن الإتحاد الدولي لكرة القدم «فيفا» أنه تعاقد خلال ٢٠١٩ على وثيقة تأمين لكأس العالم ٢٠٢٢ المقرّر إقامته في قطر بإجمالي تغطيات ٩٠٠ مليون دولار. وأوضح الإتحاد في بياناته المالية عن عام ٢٠٢٠ أن الوثيقة تتضمن تغطية التكاليف الإضافية للإتحاد في بطولة كأس العالم في حال إلغائها أو تأجيلها أو نقل الحدث إلى دولة أخرى. وتتضمن الوثيقة كذلك تغطية الأضرار التي تنتج بسبب أخطار وتوابع الكوارث الطبيعية والحوادث والحروب وأعمال الإرهاب والأمراض المعدية. وكان قد كشف الإتحاد عن تقديراته الخاصة بميزانية كأس العالم والمقدّر بنحو ١,٦ مليار دولار. وفي ما يتعلق بالمصاريف التشغيلية الأولية، فإن الإتحاد يحددها بنحو ٣٩,٩ مليون دولار منها ١٥,٩ مليوناً للإنتاج التلفزيوني وأكثر من ١٠ ملايين دولار هي تكلفة الموظفين والجانب الإداري مع رصد ٤,٢ مليون دولار تكاليف تشغيل المنافسات التأهيلية.



# PROVIDE UNIQUE PROTECTION TO YOUR INSURED



Since its inception more than 30 years ago, Assist America has been a powerful enhancement for leading insurance companies.

## UNIQUE DIFFERENTIATOR

Present a unique product differentiator to break away from price-driven selling strategies

## INCREASE LOYALTY & RETENTION

Increase client loyalty and retention by providing a truly valuable benefit

## MINIMIZE IMPACT OF MEDICAL CLAIMS

Minimize the impact of international medical claims through early intervention and streamlined case management

## FILL IN COVERAGE GAPS

Fill in the gap between the health insurance coverage and the costs of emergency services anywhere in the world

Assist America also offers Second Medical Opinion (SMO), a program that allows a participant to receive a documented second medical opinion on a complex, grave or critical illness diagnosis, directly from a specialist working in a world-class U.S. medical institution.

During the COVID-19 pandemic, Assist America engaged to continually assess and monitor its impact and to be available as a trusted resource for members and continued to deliver global emergency assistance services to members.



assist america®

Download the Assist America Mobile App



## CONTACT US TODAY TO LEARN ABOUT HOW ASSIST AMERICA CAN HELP YOU GROW PROFITABLE BUSINESS

**Jack Breiss**

✉ [jbreiss@assistamerica.com](mailto:jbreiss@assistamerica.com)

☎ +961 70 868 648

**Samer Sayegh**

✉ [ssayegh@assistamerica.com](mailto:ssayegh@assistamerica.com)

☎ +961 76 555 859

## Allianz تستحوذ على Aviva بولندا مقابل ٢,٩ مليار دولار

تعتزم شركة أليانز Allianz، أكبر شركة تأمين في أوروبا، الإستحواذ على عمليات شركة أفيفا Aviva في بولندا مقابل ٢,٩ مليار يورو (٢,٩ مليار دولار).

وتستكمل عملية البيع خطة الرئيسة التنفيذية لشركة أفيفا Amanda Blanc الهادفة إلى تعزيز سعر سهم شركة التأمين المدرجة في لندن المتعثرة من خلال التخلص من الأصول غير الأساسية. ولم تهدر Blanc الكثير من الوقت منذ توليها منصبها في يوليو، حيث وافقت على بيع حصة أغلبية في أعمال الشركة في سنغافورة بحوالي ملياري دولار ومضت قدماً في التخلص من الوحدات التابعة للشركة في إيطاليا وفرنسا وبولندا.

وأشارت Blanc في بيان: «بيع أعمالنا الثمانية غير الأساسية سيحقق عائداً نقدياً إجمالية قدرها ٧,٥ مليار يورو. لقد أحرزنا تقدماً كبيراً في خطتنا لتخفيض الديون وفي الوقت المناسب سنحقق عائداً كبيراً من رأس المال للمساهمين». وستجعل الصفقة أليانز خامس أكبر شركة تأمين في بولندا، حيث تتكون أعمال Aviva في بولندا بشكل أساسي من خطوط التأمين على الحياة والمعاشات التقاعدية، ولديها أيضاً وحدة خاصة بالتأمينات العامة وإتفاقية توزيع مع ING و Banco Santander.

وأفادت وكالة بلومبرغ بأن عملية بيع أفيفا لشركة Allianz نقداً جاءت في أعقاب حرب مزيدة مع شركة التأمين الهولندية NN Group وشركة Assicurazioni Generali الإيطالية.

وفي ديسمبر الماضي، وافقت Allianz على شراء وحدة التأمينات العامة التابعة لشركة Westpac Banking مقابل ٧٢٥ مليون دولار استرالي (٥٥٢ مليون دولار أميركي). وفي وقت سابق، كانت قد أعلنت عن إستحواذها على أعمال التأمينات العامة لشركة Aviva في إيطاليا مقابل ٣٢٠ مليون يورو.



Amanda Blanc  
Aviva

## سوء قيادة المركبة في حالة سكر لا ينفي حقيقة ان استخدامها كان مسموحا به وقت وقوع الحادث

محكمة استئناف تنقض حكم البداية وتلزم شركة Zurich تعويض رجل أصيب في حادث سيارة تسببت فيه موظفة ثملة

نقضت محكمة استئناف فيدرالية حكم محكمة البداية وقضت بإلزام وحدة Zurich American Ins. تعويض رجل أصيب في حادث سيارة تسببت فيه موظفة ثملة كانت تقود سيارة مملوكة لشركة Underwood، لا سيما أن المركبة مؤمن عليها بموجب وثيقة صادرة عن Zurich American.

وكانت قد أصدرت Zurich American وثيقة تأمينات عامة لشركة Underwood، تغطي الحوادث الخاصة بالمركبات. وتم تعريف المؤمن عليه وفقاً للوثيقة على أنه أي شخص «يستخدم المركبة المؤمن عليها بعد أخذ إذن من مالكيها».

وفي التفاصيل أنه في عام ٢٠١٢، خصصت شركة Underwood سيارة تابعة لها إلى الموظفة إليزابيث فوتز. وبعد ثلاث سنوات، قامت فوتز بصدم ماكجي أثناء قيادتها السيارة وهي في حالة سكر.

عندها، قام ماكجي برفع دعوى ضدها، لكن زيورخ رفضت التغطية على أساس أنه لا يمكن اعتبار فوتز مؤمنة وفقاً للوثيقة نظراً لأنها كانت تقود السيارة وهي في حالة سكر.

وتنازلت فوتز عن حقوقها لـ ماكجي، الذي بدوره رفع دعوى ضد زيورخ لخرق العقد وسوء النية.

وأصدرت محكمة البداية في فينيكس حكماً مستعجلاً في كلا المطالبتين لصالح زيورخ، وخلصت إلى أنه نظراً لأن شركة Underwood لم تمنح فوتز إذناً صريحاً أو ضمناً بالقيادة وهي في حالة سكر، فإن استخدامها للمركبة في وقت وقوع الحادث لم يكن مسموحاً به، ولذلك لا يمكن اعتبارها مؤمنة وفقاً للوثيقة.

وفي إبطال الحكم الصادر عن محكمة البداية، رأت محكمة الاستئناف أنه لا خلاف على أن فوتز تعتبر مغطاة من خلال الوثيقة في حال كان مسموحاً لها باستخدام المركبة وقت وقوع الحادث، سواء بموجب شروط الوثيقة أو بحسب قانون أريزونا. وأكدت أن السجل يظهر أن استخدام فوتز للسيارة وقت وقوع الحادث كان مسموحاً به، حيث سُمح لها بقيادة سيارة الشركة لأداء مهام شخصية بعد العمل.

وجاء في القرار أن سوء قيادتها للمركبة وهي في حالة سكر لا ينفي حقيقة أن استخدامها للمركبة كان مسموحاً به، وذلك في عكس قرار محكمة البداية، فأعيدت القضية لمزيد من الإجراءات.



## «مباشرة إلى المستهلك» نموذج تأميني جديد من Farmers

أطلقت شركة فارمرز للتأمين Farmers مجموعة من المنتجات التأمينية التي يمكن للمستهلكين صياغتها وتعديلها بحسب متطلباتهم وإحتياجاتهم.

وأشارت الشركة إلى أنه بإمكان العملاء الوصول إلى عروض الأسعار وشراء منتجات التأمين على المركبات والمنازل والشقق السكنية وغيرها من خلال نموذج «مباشرة إلى المستهلك» direct-to-consumer من دون الحاجة إلى وسطاء، وبالتالي الجمع بين النهج الشخصي والتجربة الرقمية الأولية من خلال تطبيق Farmers على الهواتف الذكية وموقع Farmers.com.





FENCHURCH  
FARIS

**Credibility leaves a  
lasting impression.**

[www.fenfar.com](http://www.fenfar.com)

Broker at

**LLOYD'S**

ATHENS | KUWAIT | AMMAN | RIYADH | AL KHOBAR | ABU DHABI | DUBAI | MUSCAT

Insurance & Reinsurance Consultants and Brokers  
Fenchurch Faris Ltd. | Incorporated in Jordan, Number 1402

## شراكة استراتيجية بين AXIS Insurance و Alpha Secure لتزويد الشركات الصغيرة والمتناهية الصغر بأدوات الأمن السيبراني والحماية

عقدت AXIS Insurance شراكة استراتيجية مع شركة الأمن السيبراني Alpha Secure. وأشارت AXIS في بيان إلى أنه سيتم تقديم التأمين السيبراني وحماية البرامج للشركات الصغيرة على مستوى العالم لمساعدتها في تحسين أمنها السيبراني. وتقدم Alpha Secure تطبيق Elphaware، الذي يستخدم للتخفيف من مخاطر التهديدات السيبرانية الشائعة. ويزود الشركات الصغيرة ومتناهية الصغر بأدوات الأمن السيبراني والحماية. وصرّح دان ترومان DAN TRUEMAN، رئيس قسم الرقمنة والتكنولوجيا في شركة AXIS: «تحتاج الشركات الصغيرة اليوم إلى حلول فعّالة لإدارة مخاطرها الإلكترونية، والتخفيف من المخاطر السيبرانية يتطلب حلولاً تأمينية متوازنة مع الأمن السيبراني بهدف تحقيق المرونة والاستقرار فيها على المدى الطويل»، مؤكداً أن فريق Alpha Secure هو من المبتكرين، حيث قدم حلولاً مهمة للحد من المخاطر السيبرانية للمؤسسات الصغيرة ومتناهية الصغر. ويوفر Elphaware لأصحاب الأعمال الصغيرة مجموعة من أدوات الأمن السيبراني التي تعمل جنباً إلى جنب مع إجراءات الأمان الحالية. ويحتوي البرنامج على خمس ميزات أساسية: نسخ إحتياطية آمنة ومشفرة من البيانات الهامة، مصادقة متعددة العوامل للوصول إلى الشبكة عن بُعد، القدرة على إستعادة الأنظمة المخترقة في ساعات، إنشاء شبكة افتراضية خاصة (VPN)، الكشف عن التهديدات الداخلية والعيوب في الأنظمة. وأوضحت AXIS أن Elphaware يوفر لمستخدميها حماية إلكترونية أساسية من هجمات الهندسة الإجتماعية والبرامج الضارة، مثل برامج الفدية، كما ويمكن الشركات الصغيرة من التعافي بسرعة في حالة وقوع حادث.



DAN TRUEMAN

AXIS

## سويس ري شريكة مع ICEYE لمراقبة الفيضانات وتسريع دفع التعويضات

دخلت مجموعة سويس ري SWISS RE بشراكة استراتيجية مع ICEYE، أكبر مشغل أقمار صناعية تجاري يعمل بالرادار ذي الفتحة التركيبية (SAR) ومزود مراقبة الفيضانات، وذلك بهدف تزودها بالتكنولوجيا المبتكرة لـ ICEYE المعززة لإدارة مخاطر الفيضانات والمساعدة في الاستجابة للكوارث وتسريع سداد التعويضات على مستوى العالم. وستركز الشراكة الاستراتيجية في البداية على الفيضانات وتهدف إلى التوسع في مخاطر أخرى بعد فترة وجيزة، مثل حرائق الغابات وأضرار الرياح والزلازل.



## شركة التأمين ملزمة بإبلاغ المؤمن له خطياً عن عدم رغبتها بتجديد أو تمديد العقد قرار للمحكمة العليا من ولاية MAINE الأمريكية

نقضت أعلى محكمة في ولاية ماين حكماً صادراً عن محكمة البداية، وخلصت فيه إلى أن قانون الولاية يوجب على شركة التأمين أن تبلغ المؤمن له (المضمون) خطياً عن عدم رغبتها بتجديد أو تمديد عقد التأمين قبل ١٤ يوماً على الأقل من انتهائه. ورأت المحكمة أن وحدة Arch Insurance فشلت في إبلاغ شركة Corinth Pellets بشكل مناسب بأنها لن تقوم بتجديد تغطيتها. وفي التفاصيل كانت Arch Insurance قد أصدرت عقد تأمين يغطي شركة Corinth Pellets ضد الخسائر الخاصة بالممتلكات وإنقطاع الأعمال والنفقات الإضافية، من يناير ٢٠١٧ إلى يناير ٢٠١٨، وتم تجديدها ثلاث مرات كل مرة لفترة ثلاثة أشهر حيث تنتهي في ١٨ سبتمبر. وفي أوائل سبتمبر ٢٠١٨، نبهت شركة Varney للوساطة شركة Corinth Pellets إلى أن Arch لن تقوم بتجديد العقد بعد ١٨ سبتمبر، وأنه سوف تجدها في مكان آخر وليس على Corinth Pellets أن تقوم بأي عمل. وفي ١٧ سبتمبر، أعلنت Varney الشركة بأنها لم تتمكن من إيجاد شركة تأمين بديلة لغاية الآن. وجاء في الحكم أن Arch لم تقدم في أي وقت إشعاراً مكتوباً إلى Corinth Pellets أو Varney. وفي ١٩ سبتمبر، اليوم التالي لتاريخ إنتهاء صلاحية وثيقة Arch، تعرضت مطحنة Corinth Pellets لحريق تسبب في أضرار بنحو ١٥ مليون دولار. ورفضت Arch تغطية الحادث متذرة بأن صلاحية الوثيقة إنتهت في ١٨ سبتمبر. عندها، رفعت Corinth Pellets دعوى ضد كل من Arch و Varney في محكمة مقاطعة ماين كما رفعت شركة الوساطة Varney أيضاً دعوى ضد Arch التي حاولت رفض كلا الإدعاءين، حيث وافقت محكمة المقاطعة على طلب شركة التأمين ARCH برفض دعاوى Corinth Pellets و Varney. ولكن المحكمة العليا في الولاية أصدرت قراراً يقضي بإبطال الحكم، مؤكدة أن قانون الولاية يتطلب من شركات التأمين تقديم إشعار مسبق بعدم التجديد لمدة ١٤ يوماً كإجراء لحماية حامل العقد. وهذا ما لم تفعله شركة ARCH، فتم نقض قرار محكمة البداية وإعادة القضية لمزيد من الإجراءات.







Al Sagr Insurance, one of the leading insurance companies in the region offers unique insurance solutions for corporates and individuals. Our primary focus is on providing utmost customer satisfaction through professional and quality services. Al Sagr's motto is and has always been the happiness of our valued clientele.

## | OUR INSURANCE SERVICES |

Al Sagr is experienced and licensed to transact all kinds of insurances including but not limited to:

Property Insurance | Engineering Insurance | Liability Insurance | Miscellaneous Covers  
Marine Cargo Insurance | Marine Hull Insurance | Motor Insurance | Medical Insurance  
Life Insurance | Travel Insurance

## مجموعة هارتفورد ترفض عرض الإستحواذ من «تشب» بقيمة ٢٣ مليار دولار

أعلنت مجموعة هارتفورد The Hartford أن مجلس إدارتها رفض بالإجماع عرض شركة Chubb للتأمين غير المرغوب فيه للإستحواذ عليها مقابل ٢٣,٢٤ مليار دولار.

وقالت هارتفورد إن المجلس رأى أن الدخول في مناقشات بشأن صفقة إستراتيجية «لن يكون في مصلحة الشركة ومساهميها». وأكد المجلس من جديد التزامه بمواصلة تنفيذ خطة العمل الإستراتيجية التي سبق ووضعها للمجموعة. وفي ١١ مارس الماضي، اقترح الرئيس التنفيذي لشركة تشب، **إيفان غرينبرغ EVAN GREENBERG**، الإستحواذ على Hartford على شكل أسهم مع تحديد سعر ٦٥ دولار للسهم الواحد، وكان من المتوقع أن تكون هذه الصفقة إحدى أكبر الصفقات في الصناعة منذ سنوات في حال تمت.

وكان المحللون والمراقبون إيجابيين عموماً بشأن فكرة الإستحواذ، لكن في المقابل، أشار العديد منهم إلى أن عرض Chubb البالغ ٦٥ دولاراً للسهم الواحد يعد منخفضاً.

وصرح أحد المحللين أن الصفقة ستساعد Chubb على التوسع في الأعمال التجارية الصغيرة، لافتاً إلى أن Hartford ستتمتع تشب بخبرة كبيرة وإمكانية على التوسع في الأسواق المتوسطة والمتخصصة العالمية، فضلاً عن التوسع في الخطوط الشخصية، موضحاً أن سعر السهم الذي يتراوح بين ٧٠ و٧٥ دولاراً سيكون معقولاً ومقبولاً.



EVAN GREENBERG  
CHUBB

## تعيين بيتر سميث في منصب العضو المنتدب في Liberty Mutual Re

عيّنت Liberty Mutual Re **بيتر سميث PETER SMITH** في منصب نائب الرئيس التنفيذي والعضو المنتدب، وهو منصب حديث في الشركة وسيكون مقره في لندن. ويتمتع **سميث** بخبرة تزيد عن ٢٥ عاماً، وكان قد انضم إلى LSM في عام ٢٠١٢ وكان سابقاً مسؤول الإكتتاب التنفيذي.



PETER SMITH  
Liberty Mutual Re

## شركتا LIBERTY و WTW تقدمان تغطية تأمينية جديدة لمخاطر السمعة

قدمت شركتا WILLIS TOWERS WATSON (WTW) و LIBERTY SPECIALTY MARKETS منتجاً تأمينياً جديداً لأزمة السمعة والشهرة لمساعدة المؤسسات على نقل المخاطر المالية، بما في ذلك خسارة اجمالي الربح والوصول إلى مجموعة من الخدمات غير التأمينية. وقد تم تطوير التأمين ضد أزمة الشهرة من خلال شراكة حصرية بين الوسيط التأميني وشركة التأمين.

## تعاف من «كورونا» وأقساط التأمين العالمية إلى ٥,١ تريليون دولار في ٢٠٢١

توقعت كبرى شركات التأمين العالمية مثل أكسا وأليانز وجينيرالي ان تنمو سوق التأمين العالمية من ٤,٥ تريليون دولار في العام الماضي إلى ٥,١ تريليون دولار إلى العام الجاري.

وكشفت مؤسسة ريبورت لينكر، والذي تضمن تأثير جائحة «كوفيد-١٩» وسبل التعافي حتى عام ٢٠٣٠ عن ان السوق يمكن ان تصل إلى ٦,٤ تريليون دولار عام ٢٠٢٥ بمعدل سنوي مركب قدره ٦ في المئة. وان أميركا الشمالية أكبر منطقة في سوق التأمين العالمية حيث استحوذت على ٣٤ في المئة من السوق في العام ٢٠٢٠، وكانت منطقة آسيا والمحيط الهادئ ثاني أكبر منطقة تمثل ٣١ في المئة من سوق التأمين العالمية، وكانت أوروبا الشرقية أصغر منطقة في هذه السوق.

## استمرار تحسن أسعار إعادة التأمين على الممتلكات بسبب فائض السعة المتوفرة

عانت خطوط أعمال فرعي التأمين وإعادة على الممتلكات PROPERTY في لويديز في عام ٢٠٢٠ بسبب تعدد خسائر الكوارث الطبيعية، فضلاً عن تأثيرات انقطاع الأعمال من جراء "COVID-19"، وبلغت النسب المجتمعة السنوية COMBINED RATIOS ١٣٥,٤ في المئة لعام ٢٠٢٠، وهي أعلى بكثير من النسبة المسجلة لعام ٢٠١٩ التي بلغت ١٠١,٥ في المئة.

وأوضحت لويديز أنه من المرجح أن تدعم أسعار إعادة التأمين المرتفعة في عام ٢٠٢١ الزخم المستمر في مستويات التسعير. ومن المتوقع أيضاً أن تكون التعديلات في الشروط والأحكام سمة من سمات عام ٢٠٢١.

وكان قد بلغ إجمالي الأقساط المكتتبة في فرع التأمين على الممتلكات ٩٢٢٧ مليون جنيه استرليني لعام ٢٠٢٠، وهو ما يمثل انخفاضاً بنسبة ٣,٧ في المئة عن عام ٢٠١٩.

وعانى قطاع إعادة التأمين على الممتلكات أيضاً في عام ٢٠٢٠ بسبب الكوارث الطبيعية والمطالبات الناجمة عن انقطاع الأعمال جراء "COVID-19"، حيث بلغ إجمالي الأقساط المكتتبة ٦٦٢٧ مليون جنيه استرليني خلال عام ٢٠٢٠، بزيادة قدرها ٣,٥ في المئة عن العام ٢٠١٩.

وأفادت لويديز بأن النسب المجمع للحوادث في فرع إعادة التأمين على الممتلكات في عام ٢٠٢٠ وصلت إلى ١١٢,٨ في المئة، مضافة أن ٢٠٢٠ حطم الأرقام القياسية من ناحية الكوارث الطبيعية المسجلة، مع حدوث المزيد من العواصف في شمال المحيط الأطلسي أكثر من أي وقت مضى، فضلاً عن العديد من الأحداث الكارثية الأخرى التي حدثت على مستوى العالم.

وبالنظر إلى فرع إعادة التأمين على الممتلكات، تلاحظ لويديز وجود فائض في السعة المتوفرة في سوق إعادة التأمين، وتتوقع استمرار كفاية أسعار إعادة التأمين على الممتلكات في التحسن خلال عام ٢٠٢١، بعدما شهدت بداية أبطأ من المتوقع عند التجديدات بداية العام.



BE DIFFERENT  
BE SPECIAL

دائماً كن متميزاً



الشركة الأهلية للتأمين ش.م.ك.ع.  
AL AHLEIA INSURANCE CO. S.A.K.P.

Kuwait - Headquarters

1888444

[www.alahleia.com](http://www.alahleia.com)

  
@ahleiainsurance

## منتجين جديدين مرنين من Zego للتأمين على الدراجات البخارية والكهربائية في المملكة المتحدة

أطلقت شركة Zego، الشركة المتخصصة في التأمين على المركبات ومقرها لندن، منتجين جديدين للتأمين على الدراجات البخارية والدراجات الكهربائية في المملكة المتحدة. والمنتجات الجديدة، التي تم تطويرها بالشراكة مع شركة Wakam، تمكّن الشركات في سوق توصيل المواد الغذائية والبقالة من توفير الوقت والمال. فالمنتج الأول والمصمم خصيصاً لكل من أساطيل الدراجات البخارية والتقليدية، يعتمد على الإستخدام، مما يعني أن الشركات تدفع للتغطية التأمينية فقط عندما تحتاج إليها بالفعل، حيث تدفع الشركات الحد الأدنى من قيمة الوثيقة لضمان تغطية أساطيلها دائماً، بالإضافة إلى قسط مرن يحسب بناءً على معدل الإستخدام أو عدد الكيلومترات المقطوعة. أما المنتج الثاني، والذي يلبي أساطيل الدراجات الكهربائية، فهو غطاء سنوي محدد المدة، ولكن يتم تحصيله على أساس شهري لتمكين الشركات من الدفع على فترات أقصر. وقالت Zego في بيان أن لا حاجة للشركات لتسديد دفعة مقدمة كبيرة. ويتم تسعير هذا المنتج لكل مركبة، لذلك لا تدفع الشركات سوى التأمين على المركبات المستخدمة بالفعل. ومن خلال هذين المنتجين المرنين، يمكن للشركات الحفاظ على سيطرة أكبر على تدفقها النقدي، فضلاً عن تحقيق وفورات كبيرة يمكن توجيهها بعد ذلك إلى مجالات أخرى من أعمالها، مثل عمليات التوسع. إلى ذلك، الوثائق تصبح سارية المفعول في أقل من شهر واحد، وحتى أحياناً في أقل من أسبوع، مما يسمح للشركات البدء في إستخدام أساطيلها، بدلاً من أن تكون هذه الدراجات متوقفة بانتظار التأمين عليها. وصرّح إينيس فيرانثشي INES FERACCI، المدير التجاري في Zego أن سوق أعمال الدراجات البخارية الصغيرة والدراجات الإلكترونية بات ينمو بوتيرة سريعة، لا سيما بسبب الزيادة الكبيرة في خدمات التوصيل والبريد السريع نتيجة لوباء "COVID-19". بدوره، علق فرانك بيفرت FRANCK PIVERT، مدير الإيرادات في Wakam: «نحن سعداء بالشراكة مع Zego لإنشاء منتج تأميني مبتكر قائم على الإستخدام. ومع استمرار ظهور مخاطر جديدة، نعتقد في Wakam أن مهمتنا كشركة تأمين هي مرافقة هذه التغييرات من خلال تطوير منتجات تأمينية مبتكرة مع شركاء التوزيع لدينا لصالح المستهلكين النهائيين».



INES FERACCI

Zego



FRANCK PIVERT

Wakam

## بسبب بند التعويض الحصري في ولاية تينيسي

### ممنوع على العامل منفرداً المطالبة بتعويض بالرغم من أحيته

حكمت محكمة الإستئناف أنه لا يمكن للمدرس في مدرسة تينيسي الثانوية رفع دعوى قضائية على صاحب العمل مطالباً بـ ٢١ مليون دولار جراء إصابته بمرض التهابي مزمن يدعي أنه عانى منه جراء التعرض للعفن والرطوبة في المدرسة. وفي التفاصيل، زعم مايكل أبشيرش أن التلوث والعفن والرطوبة في مدرسة سوليفان الثانوية تسببوا في معاناته من آثار صحية ضارة على المدى الطويل فضلاً عن الإضطراب العاطفي. وتشير الوثائق إلى أنه أثناء سعيه للحصول على علاج طبي طارئ في عام ٢٠١٨، تم تشخيص حالته بأنه يعاني من ضعف في جهاز المناعة، واحتقان حول قلبه، وتضخم في الرئتين بسبب عدوى فطرية أو فيروسية. وأفادت المدرسة في المقابل بأن الإختبارات التي أجريت تشير إلى عدم وجود تلوث ورطوبة وعفن في المبنى. وبعد إجازة من العمل، أبلغ مشرفه «بانتشار العفن الأسود السام» في المبنى وعبر عن تخوفه من التقدّم بمطالبة تعويض العمال لأنه يخشى أن يُدرج في القائمة السوداء، مؤكداً له أن عمال الصيانة كانوا يتلفون الأدلة ويحاولون التستر على أي علامات مرئية لانتشار العفن الأسود السام، حسب الوثائق. وفي وقت لاحق، أخذ أبشيرش بلاطة سقف من غرفة الصف التابعة له إلى أحد مختبرات جرينفيل، والتي حددت أنها تحتوي على «مستويات متوسطة من العفن الأسود السام». عندها، رفع أبشيرش دعوى قضائية ضد المدرسة، مدعياً أن «سلوكها كان فظيماً ومتعمداً منذ البداية وبغض وغير مقبول في أي مجتمع متحضر». ورفضت محكمة البداية في عام ٢٠١٩ مزاعم أبشيرش، وحكمت بأن التعويض الحصري للدولة يمنع الدعوى. وأكدت محكمة الإستئناف الحكم، مشيرة إلى أنه بالرغم من أن ادعاءات الشكوى صحيحة وأن الإصابات التي زعمها أبشيرش نشأت خلال عمله في المدرسة، إلا أن بند التعويض الحصري بموجب قانون تعويض العمال في الولاية يمنعه من المطالبة منفرداً بتعويض عن الأضرار التي لحقت به.

## تنحي الرئيس التنفيذي لشركة Allianz Re بعد ٩ سنوات من توليه قيادتها

سيتم تنحي عامر أحمد، الرئيس التنفيذي لشركة Allianz Re، وحدة إعادة التأمين التابعة لمجموعة Allianz العالمية، عن منصبه في نهاية الشهر الحالي بعد تسع سنوات من توليه قيادة العمل في الشركة. وسيحل Holger Tewes-Kampelmann في منصب الرئيس التنفيذي لشركة Allianz Re بعد تنحي أحمد اعتباراً من الأول من مايو، وهو حالياً يشغل منصب المدير المالي والمدير الإداري في Allianz SE Reinsurance.



Holger Tewes-Kampelmann

Allianz Re



**GLOBAL NETWORK**  
EXPERTISE WHEREVER YOU  
DO BUSINESS

RSAI PLC UK / DIFC Branch  
Gate Village 4, Level 1, Office 111  
Dubai International Financial Centre (DIFC)  
Tel: +971 (0)4 436 7300  
[www.rsagroup.com](http://www.rsagroup.com)  
Regulated by DFSA

## تتضمن تغطية مسؤولية المنتجات للبائعين تغطيات تأمينية من NEXT لشركة AMAZON تتيح لربانها وثائق تأمين مخصصة ومعقولة التكلفة على مدار الساعة

دخلت شركة Next، المتخصصة في مجال التأمين الرقمي، في شراكة مع شركة أمازون بهدف تقديم تغطيات تأمينية للشركات التي تشتري أو تبيع على موقع أمازون. وتستهدف Next أعضاء برنامج Amazon Business Prime، المتاح عبر الموقع، الذين يستخدمون أمازون كمركز للمشتريات الخاصة بهم ويحصلون على مزايا إضافية، بما في ذلك أدوات المسح والتحليل، وتحليل الإنفاق، والعروض الخاصة بالأعضاء فقط والخصومات التي يحصلون عليها مقابل شراء احتياجاتهم وخدماتهم على أمازون. وصرّح نود هايمز، مدير برنامج Amazon Business Prime، أن شراكة أمازون مع Next تتوافق مع مهمتها الهادفة إلى توفير الوقت ومساعدة الشركات الأعضاء من خلال توفير مستوى من الإنسيابية والمرونة لها. وتقدم Next Insurance لأعضاء Amazon Business Prime خصماً حصرياً بنسبة ١٠ في المئة على وثائق المسؤولية العامة والمسؤولية المهنية.

وقال غي غولدستين GUY GOLDSTEIN، الرئيس التنفيذي لشركة Next: «نعتقد أن مستقبل تجربة شراء الوثائق التأمينية يتضمن مقابلة العملاء أينما كانوا بالفعل، وتسهيل عملية شراء وثائق تأمين مخصصة ومعقولة التكلفة بالنسبة إليهم». وتستهدف شركة التأمين أيضاً الشركات التي تبيع السلع والخدمات على أمازون. وتطلب أمازون من بعض البائعين الذين يبلغ إجمالي مبيعاتهم ١٠ آلاف دولار شهرياً أو أكثر لمدة ثلاثة أشهر متتالية الحصول على تغطيات تأمينية. وتتضمن متطلبات التأمين للبائعين المعروفين باسم Amazon Pro Merchants مبلغ مليون دولار في تغطية المسؤولية. وتشمل التغطيات المطلوبة مسؤولية المنتجات، والعمليات الكاملة، والإصابة الجسدية، والإصابة الشخصية، والأضرار التي تلحق بالململكات بشكل واسع النطاق، والتغطية التعاقدية. وتقدم Next عملية إلكترونية تجعل من الممكن شراء وثيقة تأمين تجارية في غضون ١٠ دقائق أو أقل وتوفر لمؤمنها إمكانية الحصول على وثائق التأمين على مدار الساعة طوال أيام الأسبوع. وتستخدم Next الذكاء الاصطناعي والتعلم الآلي لتبسيط عملية الشراء، والتي تقول أنها تخفض التكاليف بنسبة تصل إلى ٣٠ في المئة مقارنة بالوثائق التقليدية.



GUY GOLDSTEIN

Next



STEVE O'GORMAN

ARCH

## ARCH تطلق قسم التأمين على النقل والخدمات اللوجستية

أطلقت شركة آرتش إنشورانس ARCH قسماً جديداً للتأمين على النقل والخدمات اللوجستية، وسيكون مقره في لندن. وقالت الشركة إن الوحدة سيقودها ستيف أوجورمان STEVE O'GORMAN، وستقدم مجموعة من الحلول المتخصصة بالتأمين البحري والتأمين على الممتلكات وضد الحوادث لكل من قطاعي الخدمات اللوجستية والشحن. كما ستقدم منتجات تأمينية مصممة خصيصاً للشركات العاملة في قطاع الخدمات اللوجستية التابع لجهات خارجية، بما في ذلك المسؤولية التعاقدية والمهنية وتغطية الممتلكات والمعدات وغيرها. وسيقدم أوجورمان تقاريره إلى James Croome، في Arch Syndicate 2012. وللمناسبة، صرّح أوجورمان: «هدفنا الجمع بين خبرتنا في السوق وعمليات الاكتتاب مع رؤية مستنيرة بهدف تقديم منتجات ذات جودة تتلاءم مع متطلبات السوق التي تتطور يوماً بعد آخر».

## DEEP INSTINCT للأمن السيبراني تقدم برنامج ضمان خاص ببرامج الفدية

### بتغطية ٣ ملايين دولار للخرق الواحد

أعلنت شركة Deep Instinct للأمن السيبراني أنها ستقدم برنامج ضمان خاص ببرامج الفدية مدعوم من قبل مجموعة ميونيخ ري MUNICH RE بحدود تصل إلى ٣ ملايين دولار مقابل خرق واحد تتعرض له كل شركة، بدءاً من ٣١ مارس الماضي.

وأشارت الشركة، التي تتخذ من نيويورك مقراً لها في بيان، إلى أن البرنامج الذي أطلق عليه اسم aiSure، يسمح لـ Deep Instinct أن تضمن أداء برنامج الذكاء الاصطناعي الخاص بها وإضافة عنصر مالي إلى منتجات الحماية من المخاطر الإلكترونية.

وصرّحت متحدثة في بيان منفصل أن المؤهلين للحصول على الضمان هم العملاء الذين واجهوا حدثاً يتعلق ببرامج الفدية أثناء استخدام aiSure على جهاز يتمتع بخصائص معينة، مضيفاً أنه لكي يكونوا مؤهلين للحصول على التعويض، يجب عليهم إتباع عملية طلب التعويض وتعليمات Deep Instinct للتخفيف من تأثير برامج الفدية. وقال البيان إن هذا يشمل وضع قائمة سوداء بالأجهزة المتأثرة بحدث برامج الفدية خلال فترة معينة متفق عليها.

deepinstinct  
BEFORE YOU KNOW IT



# FAIR Oil & Energy Insurance Syndicate



A **FAIR**  
Reinsurer  
with **POWER**  
and **ENERGY**



### Capacity

Sizeable underwriting capacity for Oil & Energy related business and Nuclear Energy.

### Geographical Scope

Risks located in Afro-Asian countries and Russia. Europe (For Nuclear Energy risks only) and their interests worldwide

### Acceptance Scope

Business offered by Members, Non-Members, Brokers and all other insurers and reinsurers.

### Underwriting Scope

The Syndicate underwrites on Facultative basis; Oil & Energy related business including but not limited to:

- Energy: Onshore and Offshore
- Power Plants
- Renewable Energy
- Energy related Constructions
- Nuclear Risks including Radioactive Contamination
- Operators Extra Expenses (Cost of Well Control/Re-drilling Expenses/Seepage and Pollution)
- Business Interruption when written in conjunction with other classes
- Liability when written in conjunction with other classes
- Energy package policies

### A.M. Best Rating

On 17.3.2021 A.M. Best reaffirmed the Syndicate the following ratings:

**Financial Strength Rating (FSR) B+ (Good) with stable outlook.**  
**Issuer Credit Rating (ICR) bbb- with stable outlook**

*"The ratings reflect the Syndicate's balance sheet strength, which A.M. Best categorizes as strong, as well as its adequate operating performance, neutral business profile and appropriate enterprise risk management." – A.M. Best.*

FAIR Oil & Energy Insurance Syndicate is proud to be the first entity of its kind to be rated by a reputable international rating agency.

Incorporated in the Kingdom of Bahrain by Law Decree 7/1999

Managed by



TRUST RE

T: +973 17 517 176 | F: +973 17 533 789  
Trust Tower, Building 125, Road 1702, Diplomatic Area 317, Manama  
P. O. Box 10844, Manama, Kingdom of Bahrain  
foeis@foeis.com | www.foeis.com



website

e-brochure

## حاجة ملحة لشركات التأمين وإعادة إلى رأس مال إضافي للاكتتاب في المخاطر السيبرانية

تحدث Ian Newman من شركة Gallagher Re عن مدى أهمية تأمينات المخاطر السيبرانية CYBER، فضلاً عن دور رأس المال البديل والأوراق المالية المرتبطة بالتأمين (ILS). وأوضح Newman أن Gallagher Re ترى الحاجة إلى رأس المال كعامل حاسم في تطوير السوق الإلكترونية، مضيفاً أنه بفضل سمعتها في الابتكار وريادتها في عمليات إعادة التأمين ضد الكوارث ونقل المخاطر البديلة، تعد برمودا المكان الواضح للبحث في تطوير بعض تلك القدرات الجديدة التي تشتد الحاجة إليها. ومن المرجح أن تكون الخسائر التي تعرضت لها شركات التأمين جراء المخاطر الإلكترونية والاستجابة العالمية لتفشي الهجمات السيبرانية الشديدة الحافز وراء الحاجة الملحة إلى رأس مال إضافي، فضلاً عن زيادة الطلب على خدمات التأمين الإلكتروني وإدارة المخاطر.



Ian Newman  
Gallagher Re

## اقترح الزامية تغطية التأمين السيبراني للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة الحجم في تركيا

حت فهري ألتينجوز Fahri Altingöz، نائب المدير العام لشركة التأمين التركية Aksigorta، الحكومة على جعل التأمين السيبراني CYBER إلزامياً للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة الحجم، مشيراً إلى أن المستوى الحالي للوعي بالأمن السيبراني منخفض للغاية، خصوصاً بين هذه الشركات، لافتاً إلى أن عدد هجمات البرمجيات الخبيثة قفز بنسبة ٨١ في المئة إلى ١,٦ مليون في تركيا العام الماضي، حيث تم شنّ ٤٢ في المئة من الهجمات الإلكترونية ضد الشركات الصغيرة والمتوسطة، ومعظمها لم يقم بتوظيف وتعيين متخصصين في مجال تكنولوجيا المعلومات. وبحسب ألتينجوز، يؤدي إفتقار الشركات الصغيرة والمتوسطة إلى الخبرة الإلكترونية إلى سلسلة من الهجمات الإلكترونية. وعلاوة على ذلك، فإن ٧٥ في المئة من الشركات لا تمتلك وثائق التأمين الإلكتروني.



Fahri Altingöz  
Aksigorta

## على كل شركة تأمين ترفض تسوية اي مطالبة تراها غير مستحقة

### تقديم اشعار خطي في اقرب وقت ممكن لاجلاء مسؤوليتها من التغطية

أصيب الطفل M.G. بجروح بالغة نتيجة تعرضه لحادث من قبل حافلة مدرسية تقل الطلاب إلى مدرسة تديرها Yeshivat Beth، وفقاً للحكم الصادر عن محكمة الإستئناف الأميركية الثانية في نيويورك. وعندها رفع والد M.G. رامي وأوليفيا غاربر، دعوى قضائية ضد Yeshivat، التي أعلنت على الفور شركة التأمين المتعاملة معها Philadelphia Indemnity، بالدعوى المرفوعة ضدها. بدورها، حققت الأخيرة في المطالبة وأرسلت خطاب التحفظ على الحقوق reservation of rights إلى المدرسة تعلمها فيه بأن مطالبتها قد لا تكون مشمولة بالوثيقة. وبعد ثلاث سنوات، رفعت Philadelphia Indemnity دعوى قضائية في محكمة مقاطعة الولايات المتحدة في بروكلين للحصول على حكم تفسيري بأنه ليس عليها واجب الدفاع عن المدرسة أو تعويضها عن عائلة غاربر. وطبقاً لأوراق المحكمة، فقد رفضت Philadelphia Indemnity تغطية المدرسة بناءً على قضايا وفرضيات أن يكون سائق الحافلة موظفاً في المدرسة، وربما كانت الأخيرة تمتلك الحافلة. في المقابل، سعت المدرسة للحصول على حكم تفسيري للوثيقة التي بموجبها يجب على شركة التأمين الدفاع عنها وتعويضها. وحكمت محكمة المقاطعة لمصلحة المدرسة، وأكدتها هيئة محكمة إستئناف بإجماع ثلاثة قضاة. وجاء في الحكم: «نتفق مع محكمة المقاطعة على أن Philadelphia Indemnity فشلت في التنصل بشكل مناسب من التغطية، وبالتالي يجب على أي شركة تأمين تسعى إلى التنصل من التغطية في ما يتعلق بحادث سيارة «تقديم إشعار خطي في أقرب وقت ممكن بشكل معقول لإخلاء مسؤوليتها من التغطية، وذلك بحسب ما ينص عليه قانون التأمين في نيويورك، كما يجب عليها أيضاً إطلاع صاحب المطالبة على الأسباب التي إستندت عليها للتنصل من المسؤولية». وأضاف أن خطاب تحفظ الحقوق الذي إعتمدت عليه Philadelphia Indemnity لا يفي بتلك المعايير. وجاء في الحكم أن سجل الدعوى يظهر أن Philadelphia Indemnity كانت على دراية أو كان ينبغي أن تكون على علم مسبق بجميع الحقائق المادية وذات الصلة الكامنة وراء المطالبة والتي على أساسها سعت إلى التنصل من التغطية، مع العلم أن الوثيقة المعنية كانت «وثيقة تأمين مسؤولية عامة وليست وثيقة تأمين على المركبات»، لذلك لم يكن الخطاب كافياً لرفض التغطية، في تأكيد حكم محكمة البداية. وعبر محامي عائلة M.G. جوش كيلنر، عن إمتنانه لحكم المحكمة، الذي أقر بأن شركة التأمين، بموجب قانون نيويورك، فشلت بوضوح في إصدار بيان محدد وواضح وفي الوقت المناسب يظهر إخلاء مسؤوليتها وتنصلها من تقديم التغطية للمدرسة، وبالتالي أخفقت في الوفاء بالتزاماتها.





*RE*

Wind is the natural flow of air, pulling and diverging to go where it is needed; a ceaseless force. Its momentum inspires great efficiency in the way we transfer knowledge to our stakeholders. Trust Re believes in the continuous rejuvenation and prosperity of the insurance and reinsurance industry through sponsoring education and the sharing of expert knowledge.

*JUVENATION*



**TRUST RE**  
REINSURER OF CHOICE

[WWW.TRUSTRE.COM](http://WWW.TRUSTRE.COM)

## استكمال استحواذ زيورخ وفارمرز على قسم التأمين على الممتلكات والحوادث في MetLife مقابل ٣,٩ مليار دولار



JEFF DAILEY

Farmers



ميشال خلف

MetLife



MARIO GRECO

Zurich

أكملت مجموعة زيورخ للتأمين وشركة Farmers Exchanges التابعة لها الإستحواذ على قسم التأمين على الممتلكات والحوادث في شركة MetLife الأمريكية مقابل ٣,٩٤ مليار دولار.

وتشمل عملية الإستحواذ حجم وثائق شركة MetLife في فرعي التأمين على المركبات والمنازل التي تقدر قيمتها بـ ٢,٤ مليون دولار من أصل حجم محفظة أقساطها تقدر بـ ٣,٦ مليارات دولار ونحو ٣٥٠٠ موظفاً.

ووصف جيف دايلي JEFF DAILEY، الرئيس التنفيذي لشركة فارمرز، الصفقة بأنها «علامة فارقة» في تاريخ شركته الممتد لما يقرب من ١٠٠ عام. وقال إن منتجات الشركة ستكون متاحة الآن لتزويد المستهلكين بمزيد من الخيارات والفرص للتواصل مع الشركة عند شراء تغطيات تأمينية على المركبات والمنازل.

ولفت ماريو جريكو MARIO GRECO، الرئيس التنفيذي لمجموعة زيورخ، إلى أن عملية الإستحواذ مهمة جداً للطرفين، موضحاً أن مجموعته ستساهم بمبلغ ٢,٤٣ مليار دولار في الصفقة، في حين ستساهم فارمرز بمبلغ ١,٥١ مليار دولار.

وقال ميشال خلف، الرئيس والمدير التنفيذي لشركة MetLife، إن عملية البيع ستسمح للشركة بالتركيز على «نقاط قوتها الأساسية»، مؤكداً أن وثائق التأمين على المركبات والمنازل الخاصة بشركة MetLife ستظل كما هي لكنها ستحمل اسم العلامة التجارية Farmers.

وكجزء من الصفقة، أبرمت Farmers Exchanges إتفاقية توزيع حصص لمدة ١٠ سنوات مع MetLife لتقديم منتجات الخطوط الشخصية للمزارعين على منصة MetLife Group US Benefits، والتي يزورها ٢٨٠٠ صاحب عمل وما يقرب من ٣٧ مليون موظف مؤهل.

والجدير ذكره أن مجموعة زيورخ كانت قد إستحوذت على شركة فارمرز في عام ١٩٩٨.



### اشتراط المطالبة بإعانة جزئية دائمة في لويزيانا: حادث صادم واحد على الأقل

#### التعرض للضجيج والضوضاء الصاخبة لفترات غير كاف

إن رجل الإطفاء البالغ من العمر ٣٠ عاماً غير مؤهل لتقديم مطالبة تتعلق بالإعانة الجزئية الدائمة بسبب فقدان السمع الذي عانى منه لسنوات عدة إثر تأثيرات صحية ناجمة عن تعرضه للضجيج والضوضاء الصاخبة كون قانون ولاية لويزيانا يشترط أن يكون فقدان السمع سببه حادث صادم واحد فقط single traumatic accident.

وفي التفاصيل، تعرض جيمس هارتمان، الذي كان يعمل في دائرة إطفاء أبرشية سانت برنارد منذ عام ١٩٩٠، إلى مستويات عالية من الضجيج والضوضاء الصاخبة، مما أدى إلى فقدانه السمع الدائم.

وتم تشخيص فقدان السمع بعلته بأذنيه بنسبة ٤٢,٢ في المئة في عام ٢٠١٧، وقد رأى أحد الأطباء أن التعرض المتكرر للضوضاء الصاخبة لفترات طويلة أي من ١٩٩٠ وحتى ٢٠١٧، من المحتمل أن يكون قد ساهم في مشكلة فقدان السمع الحسي العصبي الثنائي التي يعاني منها هارتمان.

ورفضت إدارة الإطفاء مطالبة هارتمان المتعلقة بالإعانة الجزئية الدائمة، مؤكدة أن مطالبته لا يغطيها قانون الولاية.

ورفض قاض من مكتب تعويض العمّال ومحكمة استئناف المطالبة بناء على هذه الأسس. وأكدت المحكمة العليا في الولاية أن القانون يمنع المطالبة.

في المقابل، سجّل العديد من القضاة آراء متناقضة، بما في ذلك أن «فقدان السمع التراكمي المثبت لدى العامل يُعزى إلى التعرض أثناء العمل لمستويات مفرطة من الضوضاء لفترة طويلة من الوقت. إن فقدان السمع أثناء العمل سواء كان بسبب حادث صادم واحد أو لفترة طويلة من الزمن هو بالنتيجة فقدان السمع، وبالتالي لا ينبغي أن يقتصر على حادث صادم واحد. لذا، نأمل أن يقوم المجلس التشريعي بإعادة النظر في القانون وتعديله».

### ٢٨ مليار دولار فاتورة تعويضات الكوارث الطبيعية خلال النصف الأول من ٢٠٢٠

أكدت تقديرات معهد SWISS RE للخسائر الناجمة عن الكوارث العالمية، خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٠، أن خسائر الممتلكات المؤمن عليها نتيجة الكوارث سجلت ٣١ مليار دولار أميركي، ارتفاعاً من ٢٣ ملياراً في العام السابق. وشكلت الكوارث الطبيعية ٢٨ مليار دولار من تلك الخسائر، معظمها ناتج عن أحداث أخطار ثانوية، حيث تسببت العواصف الحرارية الشديدة في أميركا الشمالية في خسائر تزيد على ٢١ مليار دولار، وهي أعلى نسبة منذ النصف الأول من عام ٢٠١١ حيث حصدت أحداث الكارثة أرواحاً أكثر من ألفي ضحية.

فيما بلغت الخسائر الاقتصادية العالمية الناجمة عن الكوارث الطبيعية والكوارث التي من صنع الإنسان، خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٠ قيمة ٧٥ مليار دولار، وفقاً لتقديرات سيجما الاولية، مقارنة بـ ٥٧ ملياراً خلال الفترة نفسها من العام السابق.

# باقات تأمينية صُممت خصيصاً لتلائم احتياجاتك



☎ 1884433    📞 92211000

الكويت للتأمين  
KUWAIT INSURANCE





DR. MAZEN ABU CHAKRA



KARA RAIGUEL



CHARLIE SHAMIEH

## مئوية GEN RE ريادة احترافية وإبداع

سنوات عديدة. كما أبدأ شكرهما العميق لكل من ساهم في تحقيق هذا النجاح من موظفين وعملاء وشركاء والمجتمعات من حولها، مؤكداً أن هناك حاجة ماسة إلى حلول جديدة وتعاون لمواجهة تحديات القرن الواحد والعشرين. وتضم الشركة اليوم شبكة عالمية من الخبراء في إدارة المخاطر وتتواجد في ٢٣ دولة حول العالم وفي مختلف أسواق التأمين الرئيسية. كما ساهمت مسيرتها الرائدة في المرونة والإبداع الذين تعتمد عليهما في هذا الوقت العصيب وغير العادي الذي تعيشه مختلف دول العالم. يذكر أن لدى الشركة مكتب إقليمي في بيروت برئاسة د. مازن أبو شقرا.

تعد ٢٠٢١ سنة بالغة الأهمية لشركة GEN RE التي تحتفل بمرور مئة عام (تأسست في ٢١ مارس ١٩٢١) كواحدة من أبرز شركات إعادة التأمين الاحترافية في الولايات المتحدة الأمريكية، و١٧٥ عاماً من الريادة التاريخية لشركة COLOGNE RE التي أصبحت الآن شركة GEN RE، وهي تعد أول وأقدم شركة إعادة تأمين في العالم.

وأعرب كل من رئيس مجلس إدارة الشركة CHARLIE SHAMIEH والرئيسة التنفيذية KARA RAIGUEL بالوصول إلى هذه المراحل المتقدمة من التآلق والنجاح بجهود فريق عمل متكامل وثقة لا متناهية من العملاء على مدار

### TOP 10 INSURANCE GROUP BY REVENUES

COMPANY	(US\$bn)
01 BERKSHIRE HATHAWAY (USA)	279.2
02 PING AN (CHINA)	155.0
03 AXA (FRANCE)	112.4
04 CHINA LIFE (CHINA)	111.1
05 ALLIANZ (GERMANY)	97.5
06 GENERALI (ITALY)	86.6
07 PINXY (CHINA)	85.5
08 PINXY (UK)	46.9
09 LGGNY (UK)	45.2
10 PRUDENTIAL (UK)	35.1

### TOP 10 INSURANCE GROUP BY MARKET VALUE

COMPANY	(US\$bn)
BERKSHIRE HATHAWAY (USA)	557.2
UNITED HEALTH (USA)	278.8
PING AN (CHINA)	211.2
AIA (HONG KONG)	123.4
CHINA LIFE (CHINA)	110.0
ALLIANZ (GERMANY)	103.0
AIG (USA)	68.3
AXA (FRANCE)	65.6
METLIFE (USA)	47.4
ING (HOLLAND)	44.4
PRUDENTIAL (USA)	39.0

### تحقيق الهيئات الرقابية والمالية INVESTIGATIONS

#### مستثنى من وثيقة التأمين التي تغطي المطالبة CLAIM

استدعاء للشهود، وتكبدت Hertz ٢٧ مليون دولار من الرسوم والتكاليف المتعلقة بالتحقيق. وبعد التحقيق، توصلت Hertz إلى إتفاق تسوية مع لجنة الأوراق المالية والبورصات، ينص على غرامة قدرها ١٦ مليون دولار في ديسمبر ٢٠١٨. ثم رفعت دعوى لخرق العقد ضد شركتي التأمين لفشلهما في تغطية تكاليف التحقيق. ووافقت المحكمة على طلب شركتي التأمين برفض الشكوى، موضحة أن تحقيق هيئة الأوراق المالية والبورصات «مستبعد من التغطية بموجب الشروط الواضحة في بوليصة التأمين». وقال الحكم إن الوثيقة تعرّف مطالبة الأوراق المالية على أنها «مطالبة وليست تحقيقاً تجريه مؤسسة»

THE POLICY DEFINES A SECURITY CLAIM AS A "CLAIM OTHER THAN AN INVESTIGATION OF AN ORGANIZATION".

وبالتالي هذا التعريف يستثنى بشكل لا لبس فيه تحقيق الهيئة ضد Hertz من التغطية.

وبناء على هذه القضية، حث الخبراء الشركات على أهمية الحصول على تغطية تتعلق بتحقيقات هيئة الأوراق المالية والبورصات الأمريكية في وثائق تأمين مسؤولية مديريها وموظفيها D & O POLICIES.

قضت محكمة مقاطعة فيدرالية في نيويورك بأن الوحدات التابعة لـ AIG و Tokio Marine ليست ملزمة بتعويض مجموعة Hertz Global عن التكاليف المتكبدة والتي تقدر بـ ٢٧ مليون دولار في ما يتعلق بتحقيق هيئة الأوراق المالية والبورصات الأمريكية.

وكانت قد أصدرت شركة National Union Fire التابعة لـ AIG وثيقة تأمين بقيمة ١٥ مليون دولار لمجموعة Hertz والتي تسمح لها بإسترداد مطالبات الأوراق المالية ضد الشركة والمطالبات المرفوعة ضد الأشخاص المؤمن عليهم، كما قدمت Tokio Marine تغطية تأمينية إضافية بقيمة ١٥ مليون دولار للمطالبات المقدمة والمدفوعة بموجب وثيقة National Union Fire.

وفي التفاصيل، تم رفع دعوى جماعية ضد Hertz في نوفمبر ٢٠١٣، وفي يوليو ٢٠١٤ قدمت Hertz لشركتي التأمين إشعاراً تعلمهما فيه أن هيئة الأوراق المالية والبورصات تطالبها بمستندات تتعلق بالبيانات المالية لعدد من السنوات السابقة.

وأبلغت شركتي التأمين Hertz أنه بالرغم من اعتبار المطالبة تتعلق بالأوراق المالية، إلا أن عملية التحقيق التي تود الهيئة إجرائها غير مشمولة بموجب الوثيقة. وأصدرت الهيئة في وقت لاحق أمراً يأذن لمسؤوليها بإصدار مذكرات

# THE MARKET LEADER

## 2020 FINANCIAL RESULTS

		Market Ranking
Gross Written Premium	AED 4.2 Billion	1
Net Profit	AED 430 Million	1
Equity	AED 3.4 Billion	1
Investments	AED 4.7 Billion	1
Cash and Bank Deposits	AED 3.2 Billion	1
Credit Rating	a+ from AM Best A from S&P	1



## حصة الشركات الوطنية منها ٥٧ في المئة أقساط التأمين في الإمارات ١١,٦٤ مليار دولار اورينت للتأمين تتصدر اللائحة تلتها ادنيك

حققت شركات التأمين الوطنية في الإمارات نتائج مقبولة خلال العام ٢٠٢٠ حيث ارتفعت أرباحها بنسبة ١٠,٨ في المئة مقارنة بالعام ٢٠١٩ لتصل الى نحو ٤٨٣,٧ مليون دولار أميركي. وارتفعت أقساطها بنسبة ٣ في المئة الى ٦,٦٧ مليارات دولار وهي أرقام منشورة، يضاف إليها أقساط فروع الشركات العربية والأجنبية المقدر بنحو ٣,٦ مليارات دولار وشركة ضمان التي تقدر أقساطها بنحو ١,٣٧ مليار دولار، وبذلك يكون مجموع أقساط التأمين المكتتبه في الإمارات قد تعدى الـ ١١,٦٤ مليار دولار.

وتصدّرت اورينت للتأمين ORIENT اللائحة تلتها أبوظبي الوطنية ADNIC وعمان OMAN، العين الأهلية AL AIN AHLIA وSALAMA. كما تصدرت ORIENT لائحة الارباح تلتها ADNIC، OMAN، SALAMA وEMIRATES.



فهييم الشحي

SALAMA



محمد مظهر حمادة

AL AIN AHLIA



JEAN LOUIS LAURENT JOSI

OMAN INSURANCE



احمد ادريس

ADNIC



عمر الامين

ORIENT

### UAE INSURANCE PREMIUM 2020/2019

(Figures in US \$ 000)

RANK	Insurance Company	GWP		NET PROFIT		EQUITY		ROE
		2020	2019	2020	2019	2020	2019	%
01	ORIENT INS	1,157,300	1,057,500	117,170	115,810	932,430	837,610	12.6
02	ADNIC	1,093,200	1,023,500	101,100	77,390	683,110	625,620	14.8
03	OMAN INS.	976,840	965,950	53,680	52,040	564,580	515,800	9.5
04	AL AIN ALAHLIA	328,900	314,500	22,620	15,810	333,250	327,800	6.8
05	SALAMA	318,000	307,910	37,060	16,080	223,710	210,100	16.6
06	EMIRATES INS.	283,370	309,810	29,420	38,150	293,460	323,980	10.0
07	DUBAI INS.	250,410	264,600	14,990	20,710	142,230	147,410	10.5
08	UNION INS.	248,510	252,600	2,000	5,730	90,190	88,830	2.2
09	BUHAIRA NATIONAL	247,960	236,040	9,260	5,990	186,920	178,740	4.9
10	TAKAFUL EMARAT	167,300	165,100	-4,100	-10,350	29,970	32,150	-13.7
11	NGI	157,770	146,050	12,540	4,630	133,520	124,520	9.4
12	AL SAGR NATIONAL	139,250	110,900	1,100	1,100	97,550	93,800	1.2
13	RAK NATIONAL	134,050	158,580	3,540	1,090	55,310	51,770	6.4
14	DAR ALTAKAFUL	119,620	109,810	6,270	1,100	39,510	34,600	15.8
15	ABU DHABI NATIONAL TAKAFUL	115,810	133,250	21,260	19,900	119,620	107,900	17.8
16	FIDELITY UNITED	96,190	60,220	1,100	280	20,500	20,710	5.4
17	AL WATHBA NATIONAL	88,650	75,000	3,000	1,640	196,500	232,500	1.6
18	ALLIANCE	88,010	77,700	11,450	13,350	143,600	140,330	8.0
19	WATANIA	87,740	94,000	4,910	3,540	28,340	27,240	17.4
20	DUBAI NATIONAL	86,370	103,810	14,980	15,800	138,140	155,040	10.8
21	ORIENT UNB TAKAFUL	82,010	69,490	1,640	280	52,590	50,960	3.1
22	AL DHAFRA INS.	79,100	88,300	17,200	21,530	108,450	106,820	15.9
23	METHAQ TAKAFUL	76,840	77,120	-1,900	540	20,980	22,350	-9.0
24	FUJAIRAH NATIONAL	67,300	74,930	10,080	8,440	85,830	77,380	11.7
25	AMAN	62,400	68,120	5,180	2,720	23,160	20,430	22.4
26	INSURANCE HOUSE	59,130	64,300	3,000	4,350	37,060	35,960	8.1
27	ASCANA	29,700	38,400	7,800	-1,360	86,900	79,010	8.9
28	AXA GREEN CRESCENT	12,260	12,530	540	-	32,970	32,970	1.6
29	SHARJAH INS.	11,720	12,000	3,270	4,090	50,950	53,140	6.4
30	KHAZNA	5,450	-	-26,430	-3,800	-6,540	20,160	-
	<b>TOTAL</b>	<b>6,671,160</b>	<b>6,472,020</b>	<b>483,730</b>	<b>436,580</b>	<b>4,944,790</b>	<b>4,775,630</b>	
	DAMAN NATIONAL HEALTH *	1,370,000	1,370,000					
	FOREIGN COs OPERATING *	3,600,000	3,700,000					
	<b>TOTAL</b>	<b>11,641,160</b>	<b>11,542,020</b>					* ESTIMATE



بلال ادهمي

FIDELITY UNITED



أسامة عابدين

ABU DHABI NAT. TAKAFUL



RAJESH SETHI

DAR AL TAKAFUL



عبد المحسن جابر

AL SAGR NATIONAL



عبد المتطلب مصطفى

UNION INS.



عبد اللطيف ابو قوره

DUBAI INSURANCE



جهاد فيتروني

AMAN



كمال السرطاوي

AL DHAFRA



عبدالله النعيمي

DUBAI NATIONAL



GAUTAM DATTA

WATANIA



ايمان عزاره

ALLIANCE



بسام جلميران

AL WATHBA NATIONAL

### Top 10 By Net Profit

	US \$ Million
ORIENT INS	117,170
ADNIC	101,100
OMAN INS.	53,680
SALAMA	37,060
EMIRATES INS.	29,420
AL AIN ALAHLIA	22,620
ABU DHABI NATIONAL TAKAFUL	21,260
AL DHAFRA INS.	17,200
DUBAI INS.	14,990
DUBAI NATIONAL	14,980

### Traditional vs Takaful

	Traditional				Takaful			
	2020	Share	2019	Share	2020	Share	2019	Share
	(\$M)	(%)	(\$M)	(%)	(\$M)	(%)	(\$M)	(%)
GWP	5,599	83.8	5,396	83.4	1,072	16.2	1,076	16.6
Net Profit	405	83.8	404	92.6	78,7	16.2	32,5	7.4



[www.alafaq-ins.com](http://www.alafaq-ins.com)

Jeddah – Sari Street – Al Ghaida Time Tower, 5<sup>th</sup> Floor, Office 501

P.O. Box 22727 Jeddah 21416, Saudi Arabia

Tel: +966 12 6655792 | Fax +966 12 6655372

جدة - شارع صاري - برج الغيداء ، الدور الخامس ، مكتب ٥٠١

ص ب ٢٢٧٢٧ جدة ٢١٤١٦ المملكة العربية السعودية

هاتف +٩٦٦ ١٢ ٦٦٥٥٧٩٢ | فاكس +٩٦٦ ١٢ ٦٦٥٥٣٧٢

## مجموعة الخليج للتأمين تحقق نتائج مالية بارزة وإنجازات فارقة في مسيرتها في ٢٠٢٠ رغم الوباء خالد الحسن: الحرص على تحقيق معدلات نمو مستدامة في السنوات المقبلة



خالد الحسن



فرقد الصانع

شركائنا، ومواصلة توسع المجموعة من خلال الدخول في إتفاقية للإستحواذ على عمليات التأمين التابعة لمجموعة أكسا في منطقة الخليج. بالإضافة إلى تعزيز العلامة التجارية للمجموعة لتوحيد هويتنا في مختلف البلدان التي نتواجد بها». وأضاف: «شهد عام ٢٠٢٠ تطورات ملحوظة في اعتماد استخدام التكنولوجيا الرقمية לנוاكب مسيرة التطور التكنولوجي والذي يعد من سمات هذا العصر، كما وبدأت المجموعة في تدشين واعتماد العديد من الاستراتيجيات المدروسة التي تهدف إلى تحقيق نقلة نوعية في الخدمات والمنتجات».

أما على صعيد تطلعات المجموعة لعام ٢٠٢١، فقال **الحسن**: «تعمل المجموعة جاهدة لضمان تلبية احتياجات ومتطلبات عملائنا وتجاوز توقعاتهم، كما نهدف إلى الحفاظ على موقعنا الريادي في الأسواق الرئيسية التي نتواجد بها، مع العمل على تحقيق معدلات نمو مستدامة في السنوات المقبلة والحرص على تعظيم قيمة مساهمينا ورضا العملاء وولاء الموظفين».

وتفتخر مجموعة الخليج للتأمين بحصولها على جائزة «عقد من التميز» في مجال التأمين عن منطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا من مجلة Global Banking & Finance وجائزة «العلامة التجارية لعام ٢٠٢٠» من منتدى العلامات التجارية العالمية.



صورة تذكارية خلال منتدى الشفافية

عقدت مجموعة الخليج للتأمين gig جمعيتها العمومية العادية التاسعة والخمسون برئاسة **فرقد عبدالله الصانع**، رئيس مجلس الإدارة والتي وافق خلالها المساهمون على توصية المجلس بعدم توزيع أرباح نقدية عن السنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٠، وذلك لتعزيز الملاءة المالية للمجموعة وتدعيم توسعها الكبير في المنطقة.

وكانت المجموعة قد أعلنت عن تحقيق صافي ربح بقيمة ١٦,٣ مليون دينار كويتي (٥٤ مليون دولار أميركي) بما يعادل ٨٥,٣٥ فلساً للسهم الواحد، بنمو نسبته ٢٢,٤ في المئة مقارنة مع ربح بقيمة ١٣,٣ مليون دينار (٤٤ مليون دولار) عن العام الماضي. كما حققت نمو في الأقساط المكتتبة المجمعة بنسبة ١٢,٨ في المئة ليصل إلى ٤٤٤,٤ مليون دينار (١,٥ مليار دولار) مقارنة مع ٣٩٤,١ مليون دينار (١,٣ مليار دولار). وحققت نمو في إجمالي الأصول بنسبة ٤,٩ في المئة ليصل إلى ٨٠٠,٧ مليون دينار (٢,٦ مليار دولار) مقارنة مع ٧٦٣,٢ مليون دينار (٢,٥ مليار دولار). وللمناسبة، قال الرئيس التنفيذي للمجموعة **خالد سعود الحسن**:

«لقد استطاعت المجموعة تحقيق نتائج مالية استثنائية وإنجازات فارقة في مسيرتها خلال عام ٢٠٢٠ بالرغم من التأثير الوبائي على الشركات، حيث يعكس هذا النمو المربح جهود المجموعة في تطوير وتحسين المنتجات والارتقاء بمستوى الخدمات المقدمة لعملائها وتوطيد العلاقات مع





# دبـي للتأمين

# DUBAI INSURANCE

شارع الرقة، بناية شركة دبي للتأمين، ص.ب: ٣٠٢٧، دبي، الامارات العربية المتحدة، هاتف: +٩٧١ ٤ ٢٦٩٣٠٣٠، فاكس: +٩٧١ ٤ ٢٦٩٣٧٢٧  
Al Regga Street, Dubai Insurance Co. Bldg., P.O.Box: 3027, Dubai, U.A.E., Phone: +971 4 2693030, Fax: +971 4 2693727  
Toll free: 800 Dubins (382467) | E-mail: [info@dubins.ae](mailto:info@dubins.ae) | [www.dubins.ae](http://www.dubins.ae)

## تبني التغيير والتطوير وإطلاق حلول وخدمات ومواصلة دورها الريادي غلوب مد GlobeMed تعقد مؤتمرها التنفيذي الافتراضي الأول لعام ٢٠٢١



إيلي نسناس



بييار فرعون



روجيه نسناس



ميثال فرعون



منير خرما

كما طرح المدراء التنفيذيين في الشركة الإنجازات التي حققتها شركات غلوب مد في مختلف البلدان. وقد نجحت شركات المجموعة، بفضل قدراتها التقنية المتطورة، بتطبيق إجراءات العمل عن بُعد بكل سلاسة لضمان استمرارية العمل وخدمة الجهات الضامنة العاملة معها والمؤمنين لديهم دون توقف رغم قيود الإقفال الناتجة عن «كوفيد - ١٩».

وقد تم عرض العديد من الحلول الرقمية المخطط لها والتي تشمل تطبيقات الذكاء الاصطناعي لضمان مزيد من الربط الإلكتروني مع الجهات الضامنة العاملة معها ومقدمي خدمات الرعاية الصحية. واتخذت خطط التعافي من الكوارث استناداً إلى التقنيات السحابية حيزاً مهماً من المواضيع التي تمّ طرحها خلال اليومين الثاني والثالث للمؤتمر. كذلك تم عرض رؤية جديدة لإستراتيجية تجربة العملاء مع التركيز على المؤمنين وإدارة تجاربهم بما يلبي احتياجاتهم. وفي الختام، وضع المؤتمر الاستراتيجيات الرئيسية للشركة مع الحضور للإستجابة بكفاءة وفعالية لمختلف التحديات في سوق التأمين الصحي.

عقدت غلوب مد GlobeMed، المجموعة الرائدة في إدارة منافع الرعاية الصحية في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، مؤتمرها التنفيذي الافتراضي الأول لعام ٢٠٢١، وذلك على مرّ ثلاثة أيام خلال شهر آذار (مارس)، بمشاركة المدراء العامين لشركات المجموعة الاثني عشر، برئاسة رئيس مجلس الإدارة والمدير التنفيذي للمجموعة السيد منير خرما وأعضاء مجلس الإدارة الوزير والنائب السابق ميشال فرعون، وروجيه نسناس، وبييار فرعون، وإيلي نسناس، والفريق التنفيذي من مختلف شركات المجموعة. وشدّد السيد منير خرما على أهمية تبني التغيير خاصة خلال هذه الأوقات العصيبة التي يعيشها العالم مع إنتشار جائحة «كورونا». كما عرض لأهمية عدة مشاريع تطويرية إستراتيجية تقوم بها الشركة مثل الدخول إلى أسواق جديدة، وإطلاق خدمات الرعاية الصحية عن بعد، وغيرها من الحلول والخدمات مع الجهود الجبارة لفريق العمل، ما ساهم بنمو أعمال الشركة ومواصلة دورها الريادي رغم كل التحديات.

### غلوب مد ... نحو صحة مجتمعية أفضل

أظهر ٧٥ في المئة من الأفراد المسجلين في البرنامج والذين يعانون من مرض السكري - النوع ٢ تحسناً ملحوظاً في نتائج اختبار الهيموغلوبين السكري - HbA1c.

تم تحقيق توفيراً بنحو ٥٠ في المئة لكل فرد على مستوى كلفة مطالبات المرضى الداخليين والخارجيين بين اعوام ٢٠١٨ و ٢٠٢٠.

ويضم البرنامج إختصاصيين في إدارة خطط الوقاية والرعاية وفريقاً من الممرضات والأطباء الذين يعملون على إشراك المرضى المؤمنين لدى الجهات الضامنة وأفراد أسرهم في برنامج رعاية شخصي يهدف إلى تحسين صحتهم من خلال تقييم المخاطر وتحديد خطة الرعاية الشخصية، تحديد خطة المتابعة والتذكير بالفحوصات الطبية واللقاحات وما إلى ذلك، برنامج تثقيف المرضى حول حالتهم الصحية، مراجعة نتائج الفحوصات واستخدام الأدوية، مساعدة المريض عند طلب خدمات الرعاية الصحية بما في ذلك عند طلبه الدخول إلى المستشفى، التدريب والدعم لتحقيق الأهداف الصحية (مركز اتصال متوفر على مدار الساعة وطوال أيام الأسبوع ٧/٢٤)، ودعم المريض من خلال أدوات رقمية متنوعة مثل تطبيق الهاتف «غلوبمد فت» كما رسائل وإشعارات ترسل على هاتفه وغيرها.

ختاماً، يحث التقرير أنظمة الرعاية الصحية والجهات الضامنة على تبني برامج أو ممارسات خطة إدارة الوقاية والرعاية للحد من ارتفاع تكاليف خدمات الرعاية الصحية وتمكين المرضى وتشجيعهم على إدارة حالتهم الصحية ذاتياً، خاصة من خلال تسهيل استخدام التكنولوجيا وتصميم مجموعة متنوعة من البرامج التثقيفية التي تستهدف الأفراد أو المجموعات.

نشرت غلوب مد GLOBEMED، المجموعة الرائدة في إدارة منافع الرعاية الصحية في الشرق الأوسط، تقريراً موجزاً بعنوان «تحسين الرعاية والحد من تكاليفها»، يتمحور حول أهمية تبني برامج إدارة الوقاية والرعاية لتحسين صحة المرضى والحد من التكاليف المتزايدة المرتبطة بخدمات الرعاية الصحية.

ويسلط التقرير الضوء على الزيادة الكبيرة في عدد الأفراد الذين يعانون من أمراض مزمنة، مثل مرض السكري، وأمراض الكلى المزمنة، وأمراض القلب والأوعية الدموية وغيرها، خاصة في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا. على سبيل المثال، وفقاً للاتحاد الدولي لمرضى السكري، عانى أكثر من ٣٩ مليون فرد تتراوح أعمارهم بين ٢٠ و ٧٩ عاماً من مرض السكري في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا خلال عام ٢٠١٩، ومن المتوقع أن يرتفع هذا العدد ليلعب ١٠٨ ملايين عام ٢٠٤٥.

### برنامج متكامل لإدارة خطة الوقاية والرعاية الصحية

ويقدم التقرير عرضاً لتجربة غلوب مد في إطار برامج إدارة الوقاية والرعاية. وفي هذا السياق، صمّمت غلوب مد برنامجاً متكامل لإدارة خطة الوقاية والرعاية الصحية يركز على الإحتياجات الصحية للمرضى المؤمنين لدى الجهات الضامنة الذين يعانون من أمراض مزمنة. ويهدف البرنامج لمساعدة المرضى على السيطرة على الأمراض وتجنب مضاعفاتها. منذ إنطلاقه عام ٢٠١٨ في لبنان، حقق البرنامج الذي يستهدف مرضى السكري نتائج واعدة للمرضى المؤمنين لدى الجهات الضامنة بما في ذلك:





FOREVER INSPIRED TO CREATE  
OPTIMAL SOLUTIONS TO OUR CLIENTS

*TO BE COUNTED ON SINCE 1997*

☎ 05 451 777

📘 [aliginsurance](#)

📷 [@aliginsurance](#)



## بين فيدلتي FIDELITY ووزارة الاقتصاد

## مجلس شوري الدولة: ليس لوزير الاقتصاد سلطة الوصاية على المؤسسة الوطنية للضمان الإلزامي

## المجلس يبطل قراراً لوزير الاقتصاد لمصلحة شركة فيدلتي FIDELITY

تمنح وزير الاقتصاد والتجارة سلطة الحلول محل لجنة المراقبة، ولا يغير من ذلك انتهاء ولاية أعضاء اللجنة، كما ان وزير الاقتصاد والتجارة لا يتمتع قانوناً بصلاحيات إعطاء أوامر أو تعليمات للمؤسسة الوطنية للضمان الإلزامي، كمثل إلزامها بوقف منح المستدعية نماذج الطابع الخاص، إذ ان المؤسسة المذكورة تتمتع بالإستقلالية الكاملة سنداً للمرسوم الإشتراعي رقم ١٠٥/١٩٧٧ الذي أنشأ هذه المؤسسة ووضع أطرها القانونية وأوضح طبيعة العلاقة التي تربطها بوزارة الاقتصاد، وعليه فإن صلاحية إصدار نماذج الطابع الخاص تعود قانوناً وحصرها للمؤسسة الوطنية للضمان الإلزامي وليس لوزير الاقتصاد، وان وزير الاقتصاد لا يستطيع ولا يحق له حجب هذه النماذج عن أي من شركات الضمان.



ريكاردو سليمان  
FIDELITY

وبناء عليه، أبطل مجلس الشورى قرار الوزير بمنع

تسلمها الطابع اللاصق VIGNETTE.

وبما أنه وفقاً لأحكام المادة ٧٧ من نظام مجلس شوري الدولة «لمجلس شوري الدولة تقرير وقف التنفيذ بناءً على طلب صريح من المستدعي إذا تبين من ملف الدعوى ان التنفيذ قد يلحق بالمستدعي ضرراً بليغاً وان المراجعة تركز الى أسباب جدية مهمة».

فوجئت شركة فيدلتي انشورنس اندري انشورنس FIDELITY بتسلمها كتاباً من لجنة الرقابة على هيئات الضمان في وزارة الاقتصاد والتجارة يفيد بأنه لا يمكنها الحصول على اللاصق VIGNETTE التي تصدره المؤسسة الوطنية للضمان الإلزامي للسيارات، وذلك لأنها لم تتقيد بأحكام قانون هيئات الضمان التي توجب عليها تقديم ميزانيتها السنوية. وقد تقدمت الشركة بدعوى أمام مجلس شوري الدولة تطلب فيها إبطال قرار منعها من الحصول على اللاصق VIGNETTE الخاص بالتأمين الإلزامي على السيارات بحيث يمكنها إصدار عقود التأمين. وأبرزت مستندات تبين أنها سبق ان قدمت ميزانيتها السنوية الى وزارة الاقتصاد ضمن المهلة القانونية وميزانيتها مدققة من شركة DELOITTE ولا تحفظات عليها.

وبعد التداول تبين لمجلس الشورى أنه يقتضي إبطال القرارين المطعون فيهما للأسباب التالية:

لصدورهما عن سلطة غير صالحة، وذلك لأن القرارين صدرا عن وزير الاقتصاد والتجارة في حين أنه كان من المفترض ان يصدر عن رئيس لجنة مراقبة هيئات الضمان، إذ ان المادة ٤٧ من المرسوم رقم ٩٨١٢/١٩٦٨ لم

## الكتاب الذي أوقع وزير الاقتصاد في ورطة

## لجنة مراقبة التأمين خالفت الأصول بالشكل والمضمون

## حقوق القتلى والجرحى والمصابين أضعاف الأضرار المادية

بأمالكهم لقبض التعويضات المستحقة لهم وهي تعادل أضعاف الأضرار المادية.

الوزير **نعمة** المنهك في متابعة مواضيع لا حصر لها تتعلق بدعم المحتكرين ورفع أسعار الخبز وكيفية تهريب المحروقات خارج لبنان، وقع ربما دون أن يدرك ان الكتاب يشكل تدخلاً في عمل القاضي ويطلب اليه إصدار تقريره رسمياً يستبقي نتائج التحقيق، بغية تسهيل قبض أموال لشركات التأمين.

## ضجة قانونية

الكتاب أثار ضجة قانونية واستنكاراً من رجال القانون وخبراء التأمين، فسارعت وزيرة العدل **ماري كلود نجم** لتقول أنها لم تسلم الكتاب، كما أعلن **نعمة** أنه طلب الى لجنة مراقبة هيئات الضمان الرجوع عن كتابها.

وكان المحاميان **إيمان طباره** و**أنطوني الهاشم** تقدما بإخبار أمام النائب العام التمييزي بحق **نعمة** وطلباً إنزال أقصى العقوبات بحقه.

الكتاب الذي أوقع الوزير المقال **راوول نعمة** في ورطة لم يكن مقبولاً لا بالشكل ولا بالمضمون. فقد طبع على أوراق تحمل اسم «لجنة مراقبة هيئات الضمان» وكأنها هيئة مستقلة بينما هي لجنة ملحقة غير مستقلة وتعمل بإمرة وزير الاقتصاد والتجارة وإشرافه.

اللجنة تمكنت بفعل قادر من الانفصال عن بقية أجهزة وزارة الاقتصاد والتجارة واستأجرت مكاتب في SOLIDERE، إلا أن القانون لم يعطها حق التوقيع، لذا لجأت الى **راوول نعمة** وأخذت توقيعه على كتاب موجه الى القاضي العدلي تطلب فيه إصدار تقريراً رسمياً يفيد بأن انفجار المرفأ لم يكن عملاً إرهابياً أو حربياً، وذلك كي يمكن لشركات التأمين أن تقبض التعويضات المستحقة للمتضررين من الانفجار وتقدر بـ ١,٢ مليار دولار، والذي كتب ذلك الكتاب سهى عن باله ان هناك قتلى وجرحى ومصابين لا مصلحة لهم في تبرئة المجرمين الذين فجروا، ومصلحة هؤلاء هي في كشف أسماء المجرمين كي يمكن لهم أن يلاحقوهم



## ارتفاع أرباح «بروج للتأمين» قبل الزكاة الى ١٧,١ مليون ريال

بنهاية عام ٢٠٢٠



عبد الرحمن محمد الدخيل

ارتفعت أرباح شركة بروج للتأمين التعاوني BURUJ قبل الزكاة الى ١٧,١ مليون ريال بنهاية عام ٢٠٢٠ بنسبة قدرها ١٢ في المئة، مقارنة بأرباح ١٥,٢ مليون ريال تم تحقيقها خلال الفترة نفسها من عام ٢٠١٩.

وقالت الشركة ان سبب ارتفاع الأرباح يعود الى الإنخفاض في صافي المطالبات المتكبدة بنسبة ٤٢,٨ في المئة نتيجة الإنخفاض

في مجمل صافي المطالبات المدفوعة والتغيرات في صافي احتياطي المطالبات تحت التسوية بنسبة ٤٦,٥ في المئة، بالإضافة الى انخفاض التغير في صافي احتياطي المطالبات المتكبدة وغير المبلغ عنها بنسبة ٦٦,٨ في المئة، وذلك بالرغم من الإنخفاض في إجمالي إيرادات الإكتتاب بنسبة ٢٧,٣ في المئة.

وقالت الشركة إن حقوق المساهمين (لا توجد حقوق أقلية) بلغت ٤٤٤,٥٢ مليون ريال، مقابل ٤٢٨,١٣ مليون ريال، وذلك بارتفاع قدره ١,٤٥ في المئة.

## أسيل عودة «الموظفة المثالية لعام ٢٠٢٠»



كرم الرئيس التنفيذي لشركة فيدلتي المتحدة للتأمين FIDELITY UNITED في الامارات العربية المتحدة بلال أدهمي الموظفة المثالية لعام ٢٠٢٠ أسيل عودة تقديراً على جهودها وإخلاصها ووفائها للشركة.

## ١,٦ مليار يورو خسائر هانوفر ري للعام ٢٠٢٠

سجلت شركة هانوفر ري خسائر ضخمة في فرعي إعادة التأمين على الممتلكات وضد الحوادث P&C في عام ٢٠٢٠، حيث أدت تأثيرات جائحة "COVID-19" إلى عام رابع على التوالي من الخسائر الكبيرة في ميزانية الشركة. وبلغ إجمالي الخسائر الكبيرة للشركة في عام ٢٠٢٠، بما في ذلك الخسائر الناجمة عن جائحة "COVID-19" ونشاط الكوارث الطبيعية في العالم، ما يقرب من ١,٦ مليار يورو، بزيادة كبيرة عن ٩٥٦,١ مليون يورو في العام السابق. ونتيجة لذلك، انخفضت نتائج عمليات الإكتتاب في فرعي إعادة التأمين على الممتلكات وضد الحوادث في الشركة بشكل حاد إلى ٢٢٣,٥ مليون يورو سلبي بعد أن بلغت ٢٣٥,٤ مليون يورو في العام السابق.

## ٤٥ عاماً على تأسيس «جوفيكو»



المرحوم وائل أيوب زعرب شيخ التأمين

احتفلت الأردن بمناسبة مرور ٤٥ عاماً على تأسيس الشركة الأردنية الفرنسية للتأمين «جوفيكو» JOFICO والتي تأسست على يد شيخ التأمين السيد وائل أيوب زعرب، رحمه الله، في شهر آذار عام ١٩٧٦.

وتتمت لـ «جوفيكو» وجميع العاملين في الشركة مزيداً من النجاح والتقدم والإزدهار.

## تعكس قوة الميزانية العمومية للشركة

### BEST تؤكد تصنيف JOFICO عند B جيد مع نظرة مستقبلية مستقرة



د. وليد زعرب

أكدت وكالة AM Best تصنيف القوة المالية للشركة الأردنية الفرنسية للتأمين JOFICO عند مستوى B جيد والتصنيف الإئتماني للمصدر طويل الأجل عند درجة bb+ مع نظرة مستقبلية مستقرة.

وتعكس هذه التصنيفات قوة الميزانية العمومية للشركة حسب AM Best على أنها قوية، فضلاً عن أدائها التشغيلي الملائم، وملفها

التجاري المحدود، وإدارة المخاطر المؤسسية.

وتعزز قوة الميزانية العمومية لشركة JOFICO مدعومة من خلال الرسملة المعدلة بحسب المخاطر على المستوى الأقوى، كما تم قياسها من خلال نسبة كفاية رأس المال الخاصة بوكالة التصنيف BCAR.

وتتمتع JOFICO بسجل حافل من الأداء التشغيلي الملائم، ويتجلى ذلك من خلال متوسط العائد على حقوق المساهمين (ROE) البالغ ١٣,٥ في المئة على مدى السنوات الخمس الماضية (٢٠١٦-٢٠٢٠). ويتم دعم الأداء التشغيلي من خلال الربحية الجيدة من عمليات الإكتتاب، حيث بلغ متوسط النسب المجمع COMBINED RATIO على مدى السنوات الخمس الماضية (٢٠١٦-٢٠٢٠) ٩٦ في المئة. وفي عام ٢٠٢٠، تحسنت النتائج الفنية من ١,٨ مليون دينار أردني في عام ٢٠١٩ إلى مليوني دينار.

ومن المتوقع أن تحافظ JOFICO على عائد على حقوق المساهمين من رقمين على المدى المتوسط، مدعوم بربحية تقنية قوية.

**WEHBE Insurance Services** من أهم شركات الوساطة والاستشارات في الإمارات  
رئيسها التنفيذي **عمر وهبه** يحصل على جائزة الشراكة الكبرى من متلايف



تقديرًا للعلاقة المتميزة التي تجمع بين شركة WEHBE Insurance Services، وشركة متلايف Metlife، حصل عمر وهبه، الرئيس التنفيذي للشركة، على جائزة الشراكة الكبرى Great Partnership Award من قبل Abdul Sameer، مدير المبيعات في شركة متلايف.

والجدير ذكره أن شركة WIS تأسست عام ١٩٦٩ في إمارة دبي، ومنذ ذلك الحين نمت الشركة وتطورت، حتى أضحت اليوم واحدة من أهم وأشهر شركات وساطة التأمين والاستشارات في الإمارات. وبصفتها شركة وساطة مستقلة في منطقة دول مجلس التعاون الخليجي وعضواً في GBN & Globex، تتمثل إحدى نقاط قوة الشركة الرئيسية في قدرتها على الحفاظ على تلك العلاقات القوية والإستراتيجية مع مكاتبها وشركائها التجاريين، مما يمكنها من إدارة المخاطر والتحكم فيها محلياً وإقليمياً وعالمياً بشكل أفضل. ويمنحها وضعها المستقل حرية إختيار أفضل وأشهر شركات التأمين المحلية والعالمية للعمل معها بما يعكس رؤيتها والتزامها.

وتكمن القوة الحقيقية لـ WIS في شبكتها الكاملة التي تقدم للعملاء خدمات شخصية، مدعومة بالموارد التقنية اللازمة لحل جميع أنواع مشاكل أو تحديات التأمينية، سواء كانت كبيرة أو صغيرة.

**شركة SANLAM: تضاعف مستوى المطالبات خلال ٢٠٢١**

**بسبب تداعيات "COVID-19"**



PAUL HANRATTY

تستعد شركة SANLAM للتأمين، المتواجدة في أكثر من ٣٠ دولة افريقية، لمضاعفة المطالبات الزائدة الناتجة عن الارتفاع المفاجئ في عدوى "COVID-19" والآثار الصحية طويلة المدى للوباء في الاشهر المقبلة خصوصاً في جنوب افريقيا الاكثر تضرراً في القارة السوداء، حيث بلغ عدد الوفيات الرسمي أكثر من ٥١ الف شخص، في حين وصل عدد المصابين بالوباء

لاكثر من ١,٥ مليون نسمة، بالرغم من انطلاق حملة التلقيح في فبراير الماضي. و أكد الرئيس التنفيذي للشركة **بول هانراتي PAUL HANRATTY**: «من المرجح ان تصل المطالبات الزائدة الى ضعفي او ثلاثة اضعاف مستوى مطالبات العام ٢٠٢٠»، مشيراً الى انخفاض بنسبة ١٣ في المئة في صافي نتائج الخدمات المالية التي وصلت الى ٨,٤ مليار راند (٥٦٢ مليون دولار) للسنة المنتهية في ديسمبر، حيث عانى النمو في فرعي التأمينات العامة والحياة من تداعيات الوباء.

**ADNIC: توزيع ٣٥ في المئة أرباح نقدية تعادل ١٩٩,٥ مليون درهم**

**الشيخ محمد آل نهيان: يعكس القوة المالية للشركة**

**أحمد إدريس: التكيف مع الأوضاع لتحقيق المزيد من النمو**



وافق مساهمو شركة أبوظبي الوطنية للتأمين ADNIC، خلال اجتماع الجمعية العمومية السنوي الذي عقد افتراضياً، على توزيع أرباح نقدية بقيمة ٣٥ في المئة (ما يعادل ٠,٣٥ فلس للسهم الواحد، وإجمالي توزيعات تبلغ ١٩٩,٥ مليون درهم) للسنة المالية المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٠. وللمناسبة، قال الشيخ محمد بن سيف آل نهيان، رئيس مجلس إدارة الشركة: «إن موافقة الجمعية العمومية على توزيع الأرباح هو بمثابة دليل مهم على القوة المالية للشركة وقدرتها على مواصلة تحقيق النمو المستدام والأرباح في ظل ظروف السوق غير المسبوقة. كما يمثل صافي الأرباح الذي حققته الشركة خلال العام ٢٠٢٠، والذي بلغ ٣٧١ مليون درهم، دليل آخر على قدرة ADNIC على التكيف السريع ومواكبة التطورات والتغيرات التي تشهدها السوق، فقد مكنتنا استراتيجيتنا الرقمية الفعالة من الاستمرار في مواصلة العمل وتوفير الخدمات وفق أعلى المستويات».

من جانبه، قال أحمد إدريس الرئيس التنفيذي الانجح للشركة: «ساهم نجاح شركة أبوظبي الوطنية للتأمين في التكيف مع الأوضاع الجديدة في تعزيز كفاءة أعمالنا وترسيخ مكانتنا لتحقيق المزيد من النمو خلال العام ٢٠٢١، فقد تمكنا في ظل هذه الأوضاع المتغيرة من إدارة المخاطر الرئيسية باقتدار وحافظنا على قوة الميزانية العمومية، الأمر الذي مكنا من مواصلة تقديم الدعم لعملائنا ومختلف الجهات المعنية. ولم ينصب تركيزنا على مواجهة التحديات الفورية التي أفرزها الوباء، بل تخطى ذلك نحو العمل للاستفادة من فرص الأعمال الناشئة والعمل لتحقيق المزيد من النمو في المستقبل».

**خسائر أليانز للتأمين التعاوني: ١٧,٦ مليون ريال سعودي**



ANDREAS BRUNNER

سجلت شركة أليانز السعودي الفرنسي للتأمين التعاوني ALLIANZ SAUDI خسائر قبل الزكاة قدرها ١٧,٦ مليون ريال (٤,٧ ملايين دولار) خلال العام ٢٠٢٠ مقارنة بأرباح قدرها ٤١,٦ مليون ريال خلال ٢٠١٩. وقالت الشركة ان سبب تسجيل الخسائر يعود الى الإنخفاض في صافي الإيرادات بنسبة ٢٤,٧ في المئة لتبلغ ٥٢٩ مليون ريال

والارتفاع في المصاريف العمومية والإدارية بنسبة ١٠,٦ في المئة الى ١٣٦,٣ مليون ريال. كما انخفضت اقساط الشركة بنسبة ٣,٣٪ الى نحو ١٨٠ مليون دولار اميركي.



Your protection,  
our identity.

# BANKERS

**BANKERS ASSURANCE SAL**  
A member of the Nasco Insurance Group

Riad El-Solh Square, Asseily bldg,  
Beirut, Lebanon.  
T +961 1 962 700

[www.bankers-assurance.com](http://www.bankers-assurance.com)



## «الأهلية للتأمين» استمرت في أدائها الحيوي خلال أزمة «كورونا»

### يوسف السعد : الشركة تعمل على دراسة أسواق عربية لزيادة الانتشار

ويظهر ذلك جلياً في كل المؤشرات المالية الأخرى للشركة، فقد بلغ العائد على متوسط الموجودات ٤,١ في المئة والعائد على متوسط حقوق المساهمين ١٠,٩ في المئة.

كذلك ساعدت سياسة الانتشار والتوسع الإقليمي على تعزيز وتحسين المحفظة التأمينية عن طريق الاهتمام بالتأمينات الشخصية بجانب الحصول على العديد من التأمينات التجارية والصناعية الضخمة التي يمكن تبادل حصص منها مع الشركات الشقيقة والزميلة، مما يشجع على زيادة الاحتفاظ.



دلت الأرقام التي حققتها الشركة الأهلية للتأمين - الكويت على استمرارها في تعزيز الاحتياطيات الرأسمالية والفنية، ضماناً لنجاح الطموحات وتحقيق مختلف الأهداف الأخرى دون التعرض لأية اهتزازات أو ذبذبات في النتائج، ولزيادة إمكانات النمو والتطور.

وقال عضو مجلس الإدارة الرئيس التنفيذي في الشركة يوسف السعد إن سوق التأمين العالمي في عام ٢٠٢٠ تأثرت بغيرها من القطاعات في المنطقة بجائحة «كورونا»، وتوابعها وبعض الخسائر الكبيرة، إضافة إلى تعثر وانسحاب العديد من شركات التأمين وإعادة التأمين من أسواق معينة أدت بالتالي إلى مزيد من التشدد في السوق العالمية.

وأضاف السعد خلال الجمعية العمومية العادية وغير العادية للشركة، أنه وبعد سنوات من انخفاض الأسعار وارتفاع حدود التغطيات، أخذت السوق منحى عكسياً وتشددت شركات إعادة التأمين في أسعارها وتجديد اتفاقياتها نتيجة الخسائر الكبيرة من الجائحة وتوابعها وغلقت الأسواق وارتفاع تكاليف بعض التغطيات مثل المسؤوليات والطاقة على سبيل المثال، إلا أنه رغم ذلك تمكنت «الأهلية للتأمين» من تجديد اتفاقياتها بشروط ومميزات تنافسية نظراً لنتائجها الإيجابية على مر السنوات واستمرارها بسياسية اكتتاب متحفظة.

وأكد أن الشركة تمكنت من اختتام العام بنجاح وتمكنت خلال الجائحة من الاستمرار في أداء الدور الحيوي لها بنجاح واقتدار بفضل اعتمادها على تطبيقات الحاسب الآلي والتحول الرقمي الذي بدأت في تنفيذه منذ سنوات وذلك إيماناً منها بأهمية الاستثمار في التحول الرقمي. كما تلتزم في الاستمرار بسياسة التحول الرقمي خلال المرحلة القادمة من خلال البحث والتطوير والاستثمار في نظم التكنولوجيا الحديثة بهدف تحسين مستوى الأداء وتلبية تطلعات جميع أصحاب المصالح من عملاء ومساهمين ومتعاملين معها.

#### ١٩٪ نمو في الأرباح الصافية

وأفاد السعد بأن الشركة استطاعت مواصلة أدائها القوي خلال عام ٢٠٢٠ محققة أرباحاً صافية بمبلغ ١٢,١٩ مليون دينار بعد إطفاء خسائر غير محققة في حساب الأرباح والخسائر مقدارها ٤,٦ ملايين دينار مقابل أرباح بمبلغ ١٠,٢ ملايين دينار في عام ٢٠١٩، وبمعدل نمو ١٩ في المئة، عازياً هذا النمو بشكل رئيسي إلى ثبات استراتيجية الشركة التي تهدف إلى استمرار تعظيم العوائد للمساهمين وتقديم خدمات تأمينية متميزة للعملاء وتحقيق النمو وتحسن دائم للربحية معتمدة على ملاءتها المالية وقوة تصنيفها الائتماني.

#### تنوع مصادر الإيرادات وامتداد شبكة التغطيات التأمينية على مستوى المنطقة

ولفت إلى أن الشركة اعتمدت على تنوع مصادر الإيرادات وامتداد شبكة التغطيات التأمينية على مستوى المنطقة وتقديم منتجات تأمينية جديدة مما ترتب عليه تحقيق نتائج جيدة مع الاستمرار في دعم احتياطيات الشركة لتقوية مركزها التنافسي على المستويين المحلي والإقليمي، موضحاً أن الشركة تواصل جني ثمار تنوع أعمالها.

ويتجلى نجاح «الأهلية» دائماً في تحقيق معدلات ربحية معتمدة في ذلك على القاعدة الرأسمالية وجودة أصولها والتي تبلغ ٣٣٦ مليون دينار (٣١٣ مليوناً في ٢٠١٩)، واستراتيجيتها الواضحة دليل قوي على فاعلية إدارة المخاطر ومعايير الحوكمة الصارمة التي تطبقها والتي أدت إلى حماية الشركة دائماً من تبعات تدهور بعض الأسواق الاقتصادية والتي أصابت العديد من الشركات نتيجة تأثيرات ومتغيرات جائحة «كورونا»

وأفاد السعد بأن ذلك يتوآك مع إنشاء وحدة مستقلة للإشراف والرقابة على قطاع التأمين في الكويت، والتي ستعمل على تنظيم سوق التأمين، وتحسين مناخ الأعمال، وظهرت بوادرها في تحسن سوق التأمين في الكويت، حيث إنه بعد إقرار قانون التأمين الجديد في ٢٠١٩، وصدور مرسوم تشكيل أعضاء وحدة تنظيم التأمين، فمن المتوقع صدور اللائحة التنفيذية للقانون في ٢٠٢١، التي ستؤدي بلا شك إلى تنظيم سوق التأمين الكويتي، وتنظيم العلاقة بين شركات التأمين المحلية، وأصحاب الوثائق وضمن حقوق العملاء.

كما ساهمت زيادة حصة «الأهلية للتأمين» في شركة الاتحاد التجاري بالبحرين وشركة الاتحاد التجاري للتأمين التعاوني في المملكة العربية السعودية في تنوع مصادر الإيرادات، واستمرار شركة إعادة التأمين الكويتية بتحقيق النتائج الجيدة ومعدلات نمو في أدائها التشغيلي، نتيجة تطبيقها استراتيجية شاملة لنمو الأعمال وإدارة المخاطر. ولا تزال الشركة تعمل على دراسة أسواق عربية أخرى تمهيداً لزيادة هذا الانتشار وتحقيقاً لهذا الهدف الاستراتيجي المهم بالمساهمة في حصص مؤثرة في بعض شركاتها.

#### نمو إجمالي الإنتاج ٣٪ إلى ١٠١ مليون دينار

وذكر السعد أن عام ٢٠٢٠ قد انتهى بالنتائج في ما يتعلق بالنشاط التأميني، حيث بلغ إجمالي الإنتاج السنوي ١٠١,١ مليون دينار مقابل ٩٨ مليوناً عام ٢٠١٩ بزيادة معدله ٣,٢ في المئة، كما بلغ صافي العائد من النشاط التأميني ٧,٩ ملايين دينار مقابل ٥,٣ ملايين عام ٢٠١٩ بمعدل نمو ٤٩,١ في المئة.

وقد حققت «الإعادة الكويتية» صافي أرباح مقدارها ١,٧١ مليون دينار من النشاط التأميني لعام ٢٠٢٠ مقابل ١,٦٥ مليون لعام ٢٠١٩.

#### مسؤولية إجتماعية ودعم العمالة الوطنية

ووافقت الجمعية العمومية العادية على توصية مجلس إدارة الشركة باقتطاع مبلغ مليون دينار من أرباح السنة، وإضافته للاحتياطي الاختياري الخاص، ومبلغ ١١٤,١٠٤ دينار لمؤسسة الكويت للتقدم العلمي، الذي يقابل نسبة ١ في المئة من أرباح السنة ومبلغ ٣٢٩,٦٦٨ ديناراً لدعم العمالة الوطنية ومبلغ ٣٢٩,٦٦٨ ديناراً لدعم العمالة الوطنية ومبلغ ٨٧٥,١٣١ للزكاة.

ووافقت الجمعية العمومية على توزيع أرباح نقدية بمبلغ ٥,٢ ملايين دينار على مساهمي الشركة بواقع ٢٥ في المئة من رأس المال المدفوع.

#### زيادة الأسهم إلى ٢٢ مليون دينار

أما الجمعية العمومية غير العادية، فقد وافقت على زيادة رأسمال الشركة من ٢١,٠٠٠,٠٠٠ دينار إلى ٢٢,٠٥٠,٠٠٠ دينار عن طريق توزيع أسهم منحة مجانية على المساهمين المقيدون في سجلات مساهمي الشركة في يوم الاستحقاق المبين في الجدول الزمني بنموذج الإفصاح عن الاستحقاقات.





## ثناء من جان الشويري:

### «البيان» المجلة الاقتصادية الأولى دون منازع وإحدى أهم الصروح الإعلامية

جان الشويري عميد معيدي التأمين العرب الممثل الإقليمي سابقاً لأكبر شركة إعادة التأمين في العالم MUNICH RE صديق قديم لمؤسس «البيان» المرحوم أنطوان زحور. وهو من الذين أمدنوا على قراءتها، قبل وبعد تقاعده من العمل من مقر إقامته في ألمانيا.

وقد سره كما يبدو من كتاب وجه إلينا باللغة الإنكليزية ان تكون «البيان» قد حافظت على مكانتها وصدقيتها، ولم تقرب بأي من المبادئ التي حددها المؤسس، بل انها طورت المجلة مواكبة منها للثورة التكنولوجية التي تجتاح العالم.

وفي ما يلي ما كتبه الأستاذ الشويري: «أود أن أعبر مرة جديدة عن ثنائي على جهودكم الحثيثة ومصداقيتكم وتفانيكم التي لطالما تحليتكم بها منذ تأسيس المجلة، منوهاً بالتغطيات المتنوعة التي تقوم بها «البيان الاقتصادية» في جميع القطاعات على نطاق العالم أجمع، فضلاً عن المواضيع والأخبار

والمقالات التحليلية التي تسلط الضوء على شتى الأحداث حرصاً منها على نشر ثقافة اقتصادية وإجتماعية ومد جسور صلابة مع متبئعيها وقراءها، الأمر الذي جعلها تحتل مكانة دولية وتعد إحدى أهم وأرقى المجلات الاقتصادية في العالم العربي وأن تصبح الخيار الأول للأفراد والشركات.

كما أعرب عن إعجابي الكبير بالمعلومات التي تنشرونها والتي تصلكم من مراسليكم في سائر المجالات وتتعامل معها إنطلاقاً من حرصها على تقديم مادة تثقيفية وتوعوية للقراء والعاملين في الحقل الاقتصادي، مشيداً بالجهود التي يبذلها رئيس التحرير إميل زحور للمحافظة على المكانة المرموقة التي وصلت إليها بالرغم من جميع الظروف الصعبة التي تعصف بالوطن العربي، مستذكراً المؤسس الراحل الأستاذ أنطوان زحور الذي زرع زرعاً جيداً ووضع المدامك الأساسية للمجلة والذي بفضل حنكته وإصراره ومثابرتة وجرأته المهنية كان الحصاد غزيراً، مما جعل «البيان» المجلة الاقتصادية الأولى دون منازع وإحدى أهم الصروح الإعلامية، متمنياً للمجلة ولجميع العاملين فيها المزيد من النجاح والتوفيق».

جان الشويري

رداً على هذا الكتاب الذي يثير فينا الإعتراز، نود أن نشكر الأستاذ جان الشويري على لفتته الكريمة وكلامه النابع من القلب. فمن أهم وأفضل منه ليؤجبه رسالة إلينا وهو المفكر والمتمرس في مجاله والذي لطالما اعتبر قيمة مضافة لقطاع التأمين العربي والعالمي بفضل ما يتمتع به من كفاءة مهنية ورؤية ومعرفة وخبرة معمقة في صناعة التأمين وإعادة التأمين العالمية.

### «عناية للتأمين» تعين عمرو و خاشقجي رئيساً لمجلس إدارتها

#### وفيصل تمر نائباً له



فيصل تمر



عمرو خاشقجي

عقدت شركة عناية السعودية اجتماع جمعيتها العامة العادية، حيث تم انتخاب مجلس ادارة جديد للدورة الرابعة ومدتها ثلاث سنوات تنتهي في ٧ / ١ / ٢٠٢٤. وقرر مجلس الإدارة المنتخب اختيار وتسمية عمرو محمد خالد خاشقجي رئيساً للمجلس وفيصل فاروق تمر نائباً له، بعد الحصول على عدم معارضة البنك المركزي السعودي.

### تطر: مشروع قانون لتطبيق تأمين صحي إلزامي

وافق مجلس الشورى في قطر على مشروع قانون لتنظيم خدمات الرعاية الصحية للمواطنين في المنشآت الصحية الحكومية دون مقابل، ويقضي بأن يكون التأمين الصحي إلزامياً للجميع، ويربط عمليات التوظيف والإقامة للوافدين بالاشتراك فيه، وذلك لضمان تقديم خدمات الرعاية الصحية الأساسية للوافدين للدولة والزائرين. وينص مشروع القانون على تقديم خدمات الرعاية الصحية للمستقيدين في الحالات الطارئة دون مطالبتهم بدفع أي مبالغ، وذلك الى حين زوال الخطر عنهم، حتى لو لم يكن مقدم الخدمة ضمن شبكة مقدمي خدمات الرعاية الصحية للمستفيد.

### د. حازم الماضي ينضم الى «صحتك» Sehteq كشريك إداري



أعلنت «صحتك» Sehteq، عن إنضمام

الدكتور حازم الماضي كشريك إداري فيها.

ويتمتع د. الماضي بخبرة تمتد لعقدين

من الزمن في السوق التأمينية الإقليمية،

حيث شغل مناصب تنفيذية متعددة كان

آخرها مدير تنفيذي في شركة كوجنت CIBL

وقاد عملية إعادة هيكلة شركة الهلال

الأخضر للتأمين Green Crescent وعملية

إستحواز AXA Gulf عليها. وشغل قبل ذلك

منصب نائب الرئيس التنفيذي في شركة

عُمان للتأمين، وهو قائد مبتكر معتمد للرعاية الصحية من جامعة ستانفورد وحاصل على شهادة Six Sigma Black Belt في إدارة المخاطر.

وللمناسبة، علّق د. الماضي: «بفضل فريق عملها الموهوب والمتمرس

والمتمكّن وقاعدة عملائها الكبيرة والتكنولوجيا المتطورة، تمتلك شركة Sehteq

القدرة على القيادة والإزدهار. وأنا متحمس للفرصة التي أتاحت أمامي للإستثمار

في الشركة وأتطلع إلى إحداث نقلة نوعية في المرحلة الجديدة من التطوير

الإستراتيجي الذي تشهده Sehteq جنباً إلى جنب مع فريق كفاء وعالي الأداء».

بدوره، قال الدكتور سيف الجبجي، الشريك المؤسس ورئيس مجلس إدارة

Sehteq: «د. الماضي هو قائد المرحلة الجديدة للشركة. لقد أكملنا المرحلة الأولى

من Sehteq وتم إطلاق Sehteq 2.0 تحت قيادته».

والجدير ذكره، أنه خلال فترة وجيزة لا تتجاوز الثلاث سنوات وفي غياب أي

تمويل خارجي، أضحت «صحتك» وجهاً جديداً للإبتكار في قطاع التأمين الصحي

الرقمي، مكونة قاعدة عملاء تتخطى ٦٥٠ ألفاً، وتمكنت بإستخدام التقنيات

الحديثة من خفض الكلفة الإجمالية لخدمات التأمين وتقديم حلول تلائم ذوي

الدخل المتوسط والمنخفض.

## أداء مالي غير مسبوق للشركة

صافي ربح عُمان ري ١,٤ مليون ريال



رومل طباجة

د. جمعة بن علي آل جمعة

عقدت الشركة العمانية لإعادة التأمين «عمان ري» OMAN RE إجتماع الجمعية العامة العادية للسنة المالية ٢٠٢٠ وذلك برئاسة الدكتور **جمعة بن علي آل جمعة** رئيس مجلس الإدارة وبحضور مساهمي الشركة. وتمت مناقشة التقارير السنوية التي عكست الأداء المالي غير المسبوق للشركة حيث أنها حققت أرباحاً تعتبر الأعلى منذ تأسيس الشركة في عام ٢٠٠٩، إذ بلغ صافي الربح ١,٤ مليون ريال عماني.

وللمناسبة، تقدم **د. جمعة آل جمعة** بالشكر لمساهمي الشركة على منحهم الثقة التامة لمجلس الإدارة وعلى دعمهم المتواصل لتواصل عُمان ري تقدمها ونموها لتكون منافساً معتبراً في الأسواق الدولية ومشرفة بذلك إسم السلطنة. كما تقدم بالشكر للإدارة التنفيذية على جهودها المتواصلة في استثمار الفرص التجارية كافة وإيجاد المزيد من الحلول لتوفير خدمات أكثر تميزاً وفعالية لعملاء الشركة، محققين بذلك نمواً متصاعداً في الأرباح.

## وتنظم ورش عمل متعلقة بهندسة المخاطر

## رومل طباجة: موظفينا أهم ثروة للشركة

في إطار سعي OMAN RE لدعم وتطوير الكوادر العاملة في قطاع التأمين، قامت بالتعاون مع أكسنتراري للإستشارات بتنظيم ورش عمل متعلقة بهندسة المخاطر. والجدير بالذكر أن الشركة عززت خلال الأعوام الماضية مكانتها كشركة إعادة تأمين إقليمية في سوق التأمين من خلال تقديم ما يسهم في تطوير معرفة ومهارات الموظفين العاملين في قطاع التأمين.

وتتناول ورش العمل، التي تنظمها عُمان ري بشكل شهري ابتداء من ابريل الجاري، مجموعة متنوعة من الموضوعات بما في ذلك قياس جودة المخاطر ومراجعات الإكتتاب، مثل أساسيات هندسة المخاطر، مصانع الإسمنت، مصانع الألمنيوم، مصانع الصلب، مصانع الكيماوية والصيدلانية، محطات توليد الطاقة، المصافي، المخاطر البرية والبحرية. وستقام ورش العمل على مدى ثمانية أشهر خلال عام ٢٠٢١، وذلك تماشياً مع التطور والأهمية المتزايدة لهندسة المخاطر في مجال التأمين.

وقال **رومل طباجة**، الرئيس التنفيذي للشركة: «في الوقت الذي نرؤج فيه لأفضل حلول إعادة التأمين لعملائنا وشركائنا الكرام، فإننا نولي اهتماماً في عُمان ري لثقافة التطوير المستمر لموظفينا من خلال تدريبهم وإتاحة كافة الفرص لهم للحصول على المؤهلات المهنية وبذل كافة السبل لسقل مهاراتهم ومعرفتهم، وذلك من منطلق إيماننا بأن موظفينا هم أهم ثروة لعمان ري».

وأضاف: «تسعى الشركة على الدوام لإضافة القيمة المعرفية والمهنية للموظفين العاملين في قطاع التأمين، وذلك من منطلق مسؤوليتها الاجتماعية باعتبار أنها معيد التأمين المحلي الوحيد بسلطنة عُمان، حيث أن الشركة قد نظمت ورش عمل هندسة المخاطر المستمرة والتي يشارك فيها أكثر من ٢٠ مشارك من ما يقارب ١٠ شركات تأمين عمانية».

## كاف للتأمين اليمنية تطلق أول تطبيق متخصص في التأمين الطبي



عبد الله بشير

أطلقت شركة كاف للتأمين CAC أول تطبيق تأميني يمني متخصص في مجال التأمين الطبي والذي يتيح للعميل إمكانية البحث عن أي جهة طبية (مستشفيات، صيدليات، عيادات، مختبرات)، والوصول إلى جميع خدمات التأمين باستخدام الهاتف الذكي لتسهيل عملية البحث والوصول إلى المعلومات التي يحتاجها. والجدير ذكره أن كاف

للتأمين هي شركة مساهمة يمنية تأسست عام ٢٠١٠، ويتمثل هدفها الاستراتيجي بأن تصبح متميزة في تقديم الخدمات التأمينية في السوق. يذكر ان الرئيس التنفيذي للشركة هو **عبد الله بشير**.

## «بينك - تكافل» تطلق خدمة إجراء المعاملات عبر «واتساب»



قتيبة النصف

أطلقت شركة بينك للتأمين التكافلي «بينك - تكافل» خدمة إضافية للتواصل مع عملائها عبر تطبيق واتساب الأعمال (WhatsApp Business)، وهي خدمة جديدة في منظومة خدمات الشركة تعزز من وسائل تواصلها مع عملائها، وتسهيل الحصول على منتجاتها التأمينية المتعددة، من خلال آلية سريعة وأمنة ودائمة، حيث تعمل الخدمة على مدار ٢٤ ساعة وطيلة أيام الأسبوع.

ويستطيع العملاء الإستفادة من الخدمة لشراء المنتجات التأمينية للشركة وطرح استفساراتهم وتساؤلاتهم حول الخدمات والمنتجات الأخرى. وتُعد خدمة واتساب الأعمال أداة مهمة لدعم النشاط التأميني لقطاعات الشركة، وتقديم خدمة إضافية للعملاء، وتعزيز آليات التواصل معهم.

## موديز: لائحة تنظيم التأمين الكويتي تشجع الاندماج

## بين الشركات الصغيرة

وصفت وكالة التصنيف الائتماني «موديز» اللائحة التنفيذية الجديدة التي نشرتها وحدة تنظيم التأمين في الكويت لتنظيم قطاع التأمين وإعادة التأمين، بالاجابية ائتمانيا، على اعتبار أنها ستعزز كفاية رأسمال شركات التأمين واحتياطياتها وادارة المخاطر.

ووفقا لتوقعات موديز، فإنه رغم أن اللائحة الجديدة ستوفر فترة سماح مدتها عام واحد للامتثال، إلا أنها تأتي أيضا بتكاليف اضافية قد تشجع على فكرة الاندماج بين بعض شركات التأمين الأصغر.

وذكرت الوكالة ان اللائحة الجديدة تهدف الى ضمان استقرار واستدامة صناعة التأمين من خلال تحسين تطور ادارة مخاطر السوق حول العديد من الخصائص الائتمانية لشركات التأمين، بما في ذلك رأس المال وجودة الأصول وكفاية الاحتياطي. وأضافت أن اللائحة تشجع أيضا على اتباع نهج قائم على المخاطر لادارة جودة الأصول المستثمرة.

# نبذة عن كاك للتأمين:



تأسست شركة كاك للتأمين عام ٢٠١٠م بموجب القرار الوزاري رقم (١٢١) براس مال مصرح به مليار ريال يمني أسستها نخبة من رجال الأعمال المرموقين والمؤسسات المالية الرائدة بقيادة كاك بنك.

الأكثر انتشاراً في اليمن من خلال فروع ومكاتب كاك بنك والبالغة ٨٥ مكتباً وفرعاً مما يمكنها من توفير خدمات تأمينية سريعة ومتميزة .

كادر وظيفي يتمتع بخبرات ومهارات قيادية وفنية واسعة في قطاع التأمين ، طموحهم الإسهام بشكل فاعل في تطوير قطاع التأمين في اليمن والارتقاء بمستوى الخدمات التأمينية وتفعيل الدعم الفني والاستشاري للعملاء.

تتمتع كاك للتأمين بقدرة تأمينية واسعة تؤهلها لتقديم كافة الأغطية التأمينية بأسعار مناسبة ومدروسة وتسويق وعرض منتجات تأمينية جديدة بدعم من كبرى شركات التأمين وإعادة التأمين العالمية والإقليمية.



كاك للتأمين  
CAC INSURANCE



Sana'a Republic Of Yemen  
P.O.Box 4542  
Tel : +967 1 538994  
Tel : +967 1 538991  
info@cacinsurance.com.ye

Aden  
Crater - Queen Arwa St. Swaid Building  
Tel : +967 2 250333  
Tel : +967 2 250444

Hodeidah  
The Commercial Area 26. Sep. Street  
Tel : +967 3 216555  
Tel : +967 3 216777

## منتدى «النمو الاقتصادي» يدعو إلى خلق كيانات تأمينية قادرة على المنافسة والنمو والابتكار

**د. شباب الغامدي:**  
قطاع التأمين الصحي  
أثبت قدرته على تقديم  
الخدمات الرقمية



من اليمين: د. شباب الغامدي، عبدالله التويجري وعادل العيسى

**عبدالله التويجري:**  
خلق كيانات تأمينية  
كبيرة قادرة على المنافسة  
والنمو والابتكار

مع ازدياد مستوى إنفاق الفرد في المملكة إلى مستويات أعلى، مؤكدا أهمية تعزيز ثقافة التخطيط المالي ورفع نسبة الادخار للفرد والأسرة من خلال رفع مستوى الثقافة المالية، إضافة إلى تحفيز القطاع ليكون داعما لمنتجات الحماية والادخار من خلال تقديم منتجات مبتكرة تسهم في تحقيق مستهدفات برنامج تطوير القطاع المالي. من جهته، أوضح الأمين العام لمجلس الضمان الصحي الدكتور **شباب بن سعد الغامدي** أن المجلس خرج بمبادرة وخطة عمل لدعم اندماج شركات التأمين المتوسطة والصغيرة حيث تهدف إلى تحسين البيئة التنافسية وفق منهجية محددة، مؤكداً إعفاء الشركات المندمجة من المقابل المالي للتأهيل والإشراف لمدة محددة لتحسين جودة الخدمات الصحية المقدمة للمستفيدين من المؤمن لهم وتقديم خدمات عالية الجودة ومبتكرة.

وبين د. **الغامدي** أن قطاع التأمين الصحي أثبت قدرته على تقديم الخدمات الرقمية لمواكبة التحول الرقمي التي تشهده المملكة، كاشفاً عن إطلاق المجلس البوابة الوطنية الرقمية للتعاملات الصحية التأمينية «نفيس» التي يسعى المجلس من خلالها إلى تمكين مستفيدي الضمان الصحي التعاوني من الحصول على الحماية والرعاية الكاملتين بأعلى كفاءة وجودة، إضافة إلى تمكين شركات التأمين ومقدمي الخدمة من تقديم أفضل الخدمات للمؤمن لهم بكل يسر وسهولة.

بحث منتدى النمو الاقتصادي EGF التي نظمتها الأكاديمية المالية، سبل تطور قطاع التأمين بصفة عامة والتأمين الصحي بصفة خاصة.

وأكد المنتدى الذي يديره **عادل العيسى** دور البنك المركزي السعودي في تحفيز الاندماجات والاستحواذ في قطاع التأمين لتحسين البيئة التنافسية، كاشفاً عن حجم أسواق التأمين في المملكة حيث يقدر بـ ٤٠ مليار ريال في عام ٢٠٢٠، ووصلت نسبة التوطين في القطاع إلى نحو ٧٥ في المئة، فيما أسهم قطاع التأمين الصحي بزيادة الاستثمار في القطاع الصحي حيث بلغ عدد المستشفيات الخاصة ١٦٠ مستشفى خاصاً على مستوى المملكة.

من جانبه، أكد مدير عام الرقابة على التأمين في البنك المركزي السعودي **عبدالله بن أحمد التويجري** أهمية استدامة ونمو قطاع التأمين من خلال تشجيع شركات التأمين على الاندماج والاستحواذ، حيث يعد ذلك مرتكزاً رئيساً لبرنامج تطوير القطاع المالي لتعميق قطاع التأمين والإسهام في تعزيز المنافسة من خلال خلق كيانات تأمينية كبيرة قادرة على المنافسة والنمو والابتكار، وتقوية الوضع المالي وتحسين جودة الخدمات المقدمة للعملاء، إلى جانب خفض التكاليف وتحسين الكفاءة.

وأفاد **التويجري** أن الطلب على منتجات تأمين الحماية والادخار يشكل ٣ في المئة

### إيهاب لنجاوي (الخليجية العامة):

أرباح العام المنصرم جاءت بفعل زيادة في  
الأقساط المكتتبة



قال الرئيس التنفيذي للشركة الخليجية العامة للتأمين التعاوني **إيهاب بن يوسف لنجاوي** أن زيادة رأس مال الشركة جاء لمواكبة النمو في قطاع التأمين السعودي، مضيفاً أن الهدف منه هو تمكين

الشركة من التوسع في مجال الخدمات الالكترونية والوصول إلى عدد أكبر من العملاء.

وأوضح أن أرباح العام المنصرم جاءت بفعل زيادة في الاقساط المكتتبة بنسبة ١٤ في المئة ونمو صافي الاقساط المكتتبة بنسبة ١٧,٧ في المئة.

كما أكد **لنجاوي** ان التأمين على المركبات يمثل أحد أهم القطاعات الجاذبة للشركة.

### ارتفاع أرباح «الجزيرة تكافل» قبل الزكاة إلى ٤٠ مليون ريال بنهاية عام ٢٠٢٠



ارتفعت أرباح شركة الجزيرة تكافل تعاوني قبل الزكاة إلى ٤٠ مليون ريال سعودي بنهاية عام ٢٠٢٠ بنسبة قدرها ٦ في المئة عن العام ٢٠١٩.

وعزت الشركة ارتفاع الأرباح إلى الارتفاع في صافي نتائج الاكتتاب بمبلغ قدره ٢٦,٣٧ مليون ريال.

وبلغ صافي الأقساط المكتتبة للعام الحالي ٢٠٣,٥٧ مليون ريال مقابل ١٠١ مليون ريال للعام السابق، وبلغت حقوق المساهمين ٤٧٣,٣٦ مليون ريال، بارتفاع قدره ٩ في المئة.

وقد اوصت الشركة بزيادة رأس مالها إلى ٥٥٠ مليون ريال.

يذكر أن الرئيس التنفيذي للشركة هو **صقر نادرشاه**.

### «أسيج» تتسلم موافقة المركزي لبيع منتج التأمين الشامل على المركبات المؤجرة تمويلياً للأفراد



أعلنت المجموعة المتحدة للتأمين التعاوني «أسيج» ACIG أنها استلمت موافقة البنك المركزي السعودي «ساما» لبيع منتج التأمين الشامل على المركبات المؤجرة تمويلياً للأفراد في المملكة العربية السعودية.

يذكر أن الرئيس التنفيذي للمجموعة هو **هشام الشريف**.

## مشعل الشايح رئيساً تنفيذياً لـ «الخليج الأهلية للتأمين»



أعلنت شركة اتحاد الخليج الأهلية للتأمين التعاوني عن تعيين مشعل بن إبراهيم الشايح بمنصب الرئيس التنفيذي، وذلك بعد ان حصلت الشركة على عدم ممانعة البنك المركزي السعودي.

وأوضحت الشركة، في بيان لها على «تداول» السعودية، ان الشايح سيباشر مهامه اعتباراً من ١٥ يونيو المقبل.

وأشارت الى ان الشايح يعد من

الكفاءات الوطنية المتميزة بسوق التأمين السعودي، ولديه خبرة طويلة في مجال التأمين تصل الى ٢٠ عاماً. وقد تقلد العديد من المناصب القيادية والتنفيذية في عدة شركات تأمين مرموقة، وهو حاصل على شهادة البكالوريوس في الاقتصاد من جامعة الامام محمد بن سعود وعدد من الشهادات والدورات المهنية.

وكان مجلس ادارة الشركة قبل استقالة منير هاشم البورنو من منصبه كرئيس تنفيذي وعضو منتدب للشركة.

## «الأهلي للتكافل» و«الدرع العربي» يوئعان مذكرة تفاهم لتقييم جدوى اندماج الشركتين



باسل العبدالكريم  
ARABIAN SHIELD



عبد الرحمن العبره  
AHLI TAKAFUL

أعلنت شركة الأهلي تكافل عن توقيعها مذكرة تفاهم غير ملزمة مع شركة الدرع العربي للتأمين التعاوني، وذلك لتقييم جدوى اندماج الشركتين. وستقوم الشركتان ببدء عملية التحقق والفحص للنواحي الفنية والمالية والقانونية والاكتوارية والدخول في مناقشات في ما يتعلق بتفاصيل الاحكام والشروط النهائية والملزمة لعملية الاندماج المقترحة. وفي حال اتمام عملية الدمج، سيستمر الكيان تحت اسم الدرع العربي ومقره الرئيسي في مدينة الرياض.

## الضمان الصحي السعودي: التأمين على جميع زوجات الموظفين الزامي

أكد مجلس الضمان الصحي السعودي أن صاحب العمل ملزم بالتأمين على جميع زوجات الموظف وليس زوجة واحدة فقط.

وذكر المجلس في حسابه على تويتر أن صاحب العمل ملزم بالتأمين على الموظف وأفراد أسرته المشمولين بالنظام، الزوجات، الأبناء حتى سن ٢٥، البنات غير المتزوجات وغير العاملات.

من جهة أخرى، أوضح المجلس أن وثيقة الضمان الصحي التعاوني الموحدة تغطي جراحة السننة المفردة عن طريق عمليات تكميم المعدة فقط عند تجاوز كتلة الجسم BMI 45.

## ارتفاع أرباح «الإعادة السعودية» الى ٦٠,٧ مليون ريال

### ورفع رأسمالها الى ٨٩١ مليون ريال

### فهد الحصني: نتائج الشركة امتداد لسجل أداء إيجابي حقته



ارتفعت أرباح الشركة السعودية لإعادة التأمين التعاوني SAUDI RE قبل الزكاة الى ٦٠,٧ مليون ريال بنهاية عام ٢٠٢٠، مقارنة بأرباح ٥٩,٣ مليون ريال تم تحقيقها خلال الفترة نفسها من عام ٢٠١٩.

وقالت الشركة إن حقوق المساهمين (لا توجد حقوق أقلية) بنهاية الفترة قد بلغت

٩٢٣,١٨ مليون ريال، وذلك بارتفاع قدره ٥,٥ في المئة.

كما تسلمت الشركة موافقة «ساما» على زيادة رأسمالها من ٨١٠ ملايين ريال الى ٨٩١ مليون ريال سعودي.

وتعقيباً على النتائج المالية للشركة، ذكر العضو المنتدب والرئيس التنفيذي للشركة فهد الحصني أن نتائج العام ٢٠٢٠ تأتي امتداداً لسجل أداء إيجابي حققته الشركة بالرغم من الظروف الإستثنائية التي تعيشها الأسواق العالمية بمختلف قطاعاتها.

وقال ان الشركة سجلت نمواً في الأقساط المكتتبه من الأسواق العالمية بنسبة ٢٥ في المئة وباتت تشكل ٦٣ في المئة من أعمال الشركة، الأمر الذي يعزز حضورها خارجياً ويدعم تنوع وتوازن المحفظة التأمينية. كما وسّعت الشركة أنشطتها في المملكة وارتفعت الأقساط المكتتبه محلياً بنسبة ٨ في المئة، وحصلت على امتياز إعادة التأمين الحصري على برنامج التأمين على العيوب الخفية لمدة خمس سنوات.

وأضاف الحصني: «الشركة حافظت على مستوى ملاءة عال، واحتياجات فنية مناسبة، وتصنيف القوة المالية من الفئة A3 من وكالة موديز للتصنيف الإئتماني، في حين نمت حقوق المساهمين الى ٩٢٣ مليون ريال».

وأشار الى ان الشركة تحرص على الإستمرار في تحسين أدائها الفني والإستثماري، وتعمل على تقوية موقعها التنافسي محلياً وخارجياً.

## أحمد الجبر (SAUDI RE): استطعنا تحقيق نتائج إيجابية

### ونخطط للتوسع مما يتطلب بنية مالية قوية



قال مدير عام العمليات في الشركة السعودية لإعادة التأمين (SAUDI RE) أحمد الجبر: «رغم الظروف الإستثنائية في ٢٠٢٠، إلا أننا استطعنا تحقيق نتائج إيجابية. كما أن قطاع التأمينات المكتتبه نما ١٨ في المئة، وكان قطاع التأمين الهندسي من أبرز القطاعات الداعمة».

وأضاف: «الشركة تتواجد في ٤٠ دولة في آسيا، الشرق الأوسط، أفريقيا والمملكة المتحدة، ولديها عقد حصري على تأمين العيوب الخفية مدته خمس سنوات ونحن بأخر مراحل التطبيق»، مشيراً الى ان المحفظة الإستثمارية نمت لـ ١,٢ مليار ريال.

وعن توزيعات الأرباح، قال الجبر انها «تعتمد على المركزي المالي ونحن الآن نخطط للتوسع مما يتطلب بنية مالية قوية».

## «المعاينون العرب» تحتفل بمرور ٤٠ عاماً على تأسيسها



خالد الجشي



وليد الجشي

احتفلت شركة المعاينون العرب ALA بمرور ٤٠ عاماً على تأسيسها. وللمناسبة، توجه رئيس الشركة السيد وليد الجشي بكلمات التهئة إلى فريق العمل، مثنياً على الجهود التي بذلوها والنجاحات المحققة طوال هذه السنوات، لافتاً إلى أنهم بتفانيهم وولائهم لطالما كانوا مصدر إلهام للجميع، مؤكداً استمرارهم على المنوال نفسه في حمل لواء النزاهة والصدق في التعامل مع عملائهم، واعداداً بالمزيد من الإنجازات خلال السنوات المقبلة. والجدير ذكره أن شركة المعاينون العرب تأسست بهدف ردم الهوة بين حاجات السوق إلى معايين يفهمون بيئة الأعمال في المنطقة والبعد الدولي لمهنة المعاينة.

### وتودع أحد أبرز أعضائها موهنان بيلاي



من جهة ثانية، ودعت شركة المعاينون العرب أحد أبرز أعضائها موهنان بيلاي، طاوية بمغادرته حقبة مهمة من مسيرتها كان هو أحد أبرز أركانها لا سيما أنه لطالما تحلّى بالنزاهة والتفاني في العمل وكانت له مساهمات بارزة في الشركة منذ تأسيسها عام ١٩٨١، متمنية له المزيد من التوفيق في حياته المستقبلية.

وقد ألقى بالمناسبة وليد الجشي مؤسس ورئيس مجلس إدارة شركة المعاينون العرب كلمة مؤثرة.

### إعلان قرب إحداث التأمين التكافلي للبنوك التشاركية في المغرب

أعلن والي بنك المغرب عبد اللطيف الجواهري قرب إحداث التأمين التكافلي المرتبط بالمنتجات التمويلية التي توفرها البنوك التشاركية في المملكة. وذكر في كلمة ألقاها في النسخة السابعة من ملتقى الدار البيضاء للتأمين ان البنك المركزي هيئة مراقبة التأمينات والاحتياط الاجتماعي يعملان معاً لإخراج هذا المنتج الى حيز الوجود. وقال الجواهري ان التأمين التكافلي سيساهم في تطوير التمويل التشاركي، وهو متوفر في مرحلة متقدمة بتنسيق وتعبئة لكل الاطراف المعنية.



عبد اللطيف الجواهري

هذا ومرت ثلاث سنوات على دخول البنوك التشاركية الى السوق المغربية، دون ان يرى التأمين التكافلي النور.

وتشير المعطيات الرسمية الصادرة عن بنك المغرب الى ان البنوك التشاركية وزعت سنة ٢٠٢٠ تمويلات تجاوزت ١٣,٥ مليارات درهم، مسجلة بذلك ارتفاعاً قدره ٤٨ في المئة مقارنة بـ ٢٠١٩ التي سجلت ٩,١ مليار درهم فقط.

## «الكويت للتأمين» تكافئ المطعمين ضد «كورونا» بخصم ١٠ في المئة على تأمين السيارات الشامل



سامي شريف

قامت شركة الكويت للتأمين بالمساهمة في عدة حملات توعية وأخرها ضرورة اللقاح ضد فيروس «كورونا»، وذلك إيماناً بمسؤوليتها الاجتماعية تجاه الكويت. وفي هذا الإطار، أعلنت الشركة أنها ستقوم بخصم ١٠ في المئة من قسط التأمين الشامل للسيارات لكل من يتقدم بطلب تأمين ومعه ما يفيد انه تناول جرعة واحدة من اللقاح على الاقل او انه قد تسجل على

المنصة للحصول على موعد للقاح. وستستمر هذه الحملة حتى نهاية شهر رمضان المبارك.

وبالنسبة للعاملين في الكويت للتأمين، تفخر الشركة أن كل العاملين فيها حصلوا على الاقل على جرعة واحدة من اللقاح او تم تسجيلهم على المنصة. وللمناسبة، قال الرئيس التنفيذي للشركة سامي شريف: «نحن ندرك مسؤوليتنا تجاه المجتمع في الكويت الذي ندين له بكل الفضل في نجاح شركتنا ولن نتردد في المساهمة بتأدية أي دور ايجابي في هذا المجتمع. ويجب ان تعود الحياة الى طبيعتها ولن يتم ذلك الا بالقضاء على الوباء والسبيل الوحيد لذلك هو اللقاح».

### تونس تحصل على دعم وتمويل من البنك الدولي لتطوير السوق التأمينية

من المقرر أن تحصل تونس على دعم وتمويل من البنك الدولي لمساعدتها على تطوير السوق التأمينية ضد الكوارث الخاصة بها وتغطية الأشخاص والأصول من آثار الكوارث والأحداث المتعلقة بالمناخ. ولدى تونس حالياً نسب إختراق تأميني منخفضة جداً (حوالي ٢ في المئة)، ولذلك سيمول كل من البنك الدولي والوكالة الفرنسية للتنمية AFD، ٥٠ مليون دولار، بإجمالي ١٠٠ مليون دولار في مشروع يهدف إلى تعزيز القدرة على الصمود في مواجهة الكوارث وتغير المناخ في تونس.

ومن بين المبادرات الرئيسية، تطوير سوق تأمينية ضد الكوارث لكل من الأسر والشركات غير المحمية حالياً إلى حد كبير. وتواجه تونس تأثيرات من المخاطر الطبيعية، بما في ذلك الفيضانات والجفاف والإنهيارات الأرضية وحرائق الغابات وزحف الرمال والعواصف الثلجية. وأشار البنك الدولي الى أن ٥٤ في المئة من الكوارث التي تم الإبلاغ عنها بين عامي ١٩٥٧ و ٢٠١٨ كانت مرتبطة بالجفاف، لكن الفيضانات كانت مسؤولة عن أكبر الخسائر الاقتصادية في الفترة نفسها (حوالي ٦٠ في المئة من إجمالي الخسائر)، فضلاً عن أكبر عدد من الضحايا، وأكبر عدد من المتضررين من الكوارث (حوالي ٥٦٠ ألف شخص).

وقال البنك الدولي أيضاً إن تونس تعتبر شديدة التأثر بتغير المناخ، مع وجود آثار سلبية من ارتفاع درجات الحرارة، وانخفاض هطول الأمطار، ونقص المياه بشكل أكثر خطورة، وارتفاع منسوب مياه البحر. ونتيجة لذلك، من الضروري مواجهة التحديات وإعداد القوائم والتقارير المالية.

وأوضح توني فير هايجن، مدير مكتب البنك الدولي في تونس: «سيساعد هذا المشروع في تعزيز قدرات الحكومة في إدارة مخاطر الكوارث لحماية التونسيين من الكوارث الطبيعية الأكثر تكراراً وشدة. وسيعزز البرنامج الإستثمارات في عملية تطوير سوق تأمينية ضد الكوارث، مما سيساعد في حماية الأسر والشركات في جميع أنحاء تونس».

# FOLLOW YOUR GOALS CELEBRATE YOUR SUCCESS

GOAL!!



## #BeConfident

Be Bold, Be Assured, Be Committed and whatever you dream of can be yours. Fidelity United stands beside you, assuring you exceptional service throughout this journey.

**S&P** تثبت تصنيفاتها الإئتمانية عند BBB جيد

مع نظرة مستقبلية مستقرة

صافي أرباح «الخليج للتأمين التكافلي» ٤٦ مليون ريال

ونمو إيراداتها ٢ في المئة



عبدالله العسيري

ثبتت وكالة S&P تصنيفها الإئتماني للمصدر وتصنيفها الإئتماني للقوة المالية لشركة الخليج للتأمين التكافلي والتي تتخذ من قطر مقراً لها، عند الدرجة BBB جيد، مع نظرة مستقبلية مستقرة. وتحسن الأداء التشغيلي للشركة في عام ٢٠٢٠، حيث سجلت صافي نسبة مجمعة ٧٢ في المئة (٨٣ في المئة في عام ٢٠١٩) وصافي أرباح ٤٦ مليون ريال قطري (٣٠ مليون ريال في عام ٢٠١٩).

يضاف الى ذلك، أنه بالرغم من

التباطؤ الإقتصادي الناجم عن الجائحة، سجلت الشركة نمواً في الإيرادات بلغ ٢ في المئة، حيث وصل حجم أقساط التأمين الى ٣٠٤ مليون ريال في عام ٢٠٢٠. وتتوقع الوكالة ان تواصل الشركة إعطاء الأولوية للربحية على حساب نمو أقساط التأمين، وتتوقع أيضاً أن يبقى صافي النسب المجمع متماشياً مع متوسطه الأفضل من السوق.

**بسام جلميران** يكرم الموظفين ويقدم جوائز تقديرية لجهودهم المثالية

كرم الرئيس التنفيذي لشركة الوثبة للتأمين AWWNIC بسام جلميران الموظفين القدامى في الشركة على جهودهم الخالدة لتفانيهم وقدم جوائز تقديرية للموظفين المخترين لجهودهم المثالية في الامتثال المؤسسي والشؤون القانونية.

**أحمد صباغ** يعلن عن إطلاق موقعه الإلكتروني حول التأمين التكافلي الإسلامي

أعلن أحمد محمد صباغ، أحد أبرز رواد التأمين الإسلامي في العالم العربي، إطلاق موقع إلكتروني خاص به باللغتين العربية والإنكليزية يحمل اسمه على الشبكة العنكبوتية [www.sabbaghislamicinsurance.com](http://www.sabbaghislamicinsurance.com)، والذي حرص على ان يتضمن كل كتبه ومحاضراته ومقالاته حول التأمين التكافلي الإسلامي من خلال خبرته التي امتدت الى ما يزيد عن خمسين عاماً في صناعة التأمين، ليكون عوناً للدارسين والعاملين وطلبة العلم، سائلاً الله ان ينفع بها بقية الزملاء العاملين في قطاع التأمين العربي والسوق المحلية. ويستطيع متصفح الموقع الاطلاع على معلومات متخصصة وزاخرة حول تطورات التأمين الإسلامي التكافلي، وكذلك الاستفادة من أوراق العمل والمؤلفات التي أنجزها صباغ خلال هذه المسيرة.





# شركة الخليج للتأمين التكافلي تفخر بحصولها على جائزتين عالميتين

تسعي شركة الخليج للتأمين التكافلي عن مساهمة في مسيرة التنمية والتطور الاقتصادي في البلاد، وذلك من خلال تقديمها تغطية شاملة لأشكال التأمينات المختلفة. مثل التأمين على مشاريع البنية التحتية، بجانب البرامج المقدمة للشركات والأفراد المتمثلة في التأمينات الصحية بتغطية محلية وعالمية، وتأمين الأصول والممتلكات، وتأمين المركبات، وغيره.

وفي مواكبة للتكنولوجيا الرقمية ولغة العصر، حرصت شركة الخليج للتأمين التكافلي بالتواجد الدائم مع عملائها في كل مكان. عن طريق تقديم خدمة المتابعة أون لاين، من خلال تطبيق خاص بالشركة، يمكن تحميله بكل سهولة، ومتابعة وثائق التأمين وجميع المعلومات المراد الحصول عليها، دون الحاجة إلى حضور العملاء إلى المقر.

أعربت شركة الخليج للتأمين التكافلي عن فخرها بالحصول على جائزتين عالميتين، جائزة "Best Insurance Underwriting"، وجائزة "Decade Of Excellence Insurance Qatar" لسنة ٢٠٢١، التابعة للمؤسسة العالمية Global Banking & Finance Review.

يذكر أن تلك الجوائز تتنافس للحصول عليها كبرى الشركات من جميع أنحاء العالم، مما يمثل نجاحاً يضاف إلى سجل الإنجازات، التي تتوق الشركة على الإستمرار في متابعتها، مع مواصلة العمل الدؤوب والجاد، للوصول إلى الأفضل دائماً لصالح عملائها.

وقد أعلنت الشركة في بيان عن شكرها وامتنانها لثقة عملائها على مدار السنوات السابقة، مع وعدها الدائم بالإستمرار في توفير أفضل الخدمات المميزة لهم، إلى جانب تقديمها للوقت الثمين للعملاء وشركاء وأفراد، تعزيزاً لهذه الثقة والمصداقية.

شركة الخليج للتأمين التكافلي، هي شركة وطنية رائدة في تقديم الحلول التأمينية المبتكرة، مسيرة أكثر من أربعين عاماً من الخدمات المميزة، بمساعدة فريق عمل من الكوادر المتخصصة بالمجال التأميني، والتي تعمل بهدف خدمة الوطن والمواطنين.



الخليج للتأمين التكافلي  
AlKhaleej Takaful Insurance

## ارتفاع أرباح «تشب للتأمين» إلى ٤٠,٨ مليون ريال ورفع رأسمالها إلى ٣٠٠ مليون ريال



عبد العزيز الخريجي

صعد صافي الربح قبل الزكاة لشركة تشب العربية للتأمين التعاوني CHUBB ARABIA إلى ٤٠,٨ مليون ريال خلال العام ٢٠٢٠ مقابل ٣٥,٤ مليون ريال خلال العام الذي سبقه بنسبة ١٥ في المئة. جاء ذلك عقب إعلان النتائج المالية التقديرية للفترة المنتهية في ٣١/١٢/٢٠٢٠. وبلغ صافي أرباح استثمارات أموال المساهمين ٦,٨ مليون ريال.

أما إجمالي حقوق المساهمين (بعد استبعاد حقوق الأقلية)، فبلغ ٣٥٣ مليون ريال مقابل ٣٢٢ مليوناً، أي بنمو ٩ في المئة. وبلغت ربحية السهم ١,٥١ ريال مقابل ١,٤٧ ريال. كما بلغ إجمالي حقوق المساهمين ٣٥٢,٧ مليون ريال، بارتفاع وقدره ٩,٣٩ في المئة. وبلغ إجمالي الدخل الشامل ٣٠,٢٩ مليون ريال، بارتفاع وقدره ٣,٢١ في المئة. من جهة ثانية، قرر مجلس إدارة الشركة زيادة رأسمالها ليصبح ٣٠٠ مليون ريال بدلاً من ٢٠٠ مليون ريال.

يذكر ان العضو المنتدب للشركة هو عبد العزيز الخريجي .

## التأمين العربية التعاونية تسجل صافي ربح ١٢,٣ مليون ريال



زياد الربيش

سجلت شركة التأمين العربية التعاونية صافي ربح قبل الزكاة بـ ١٢,٣ مليون ريال خلال العام ٢٠٢٠ مقابل خسارة بـ ٣٧,٨ مليون ريال خلال العام ٢٠١٩. جاء ذلك عقب إعلان النتائج المالية التقديرية للفترة المنتهية في ٣١/١٢/٢٠٢٠.

ويعود سبب تحقيق صافي الربح الى الإنخفاض في صافي المطالبات المحتملة ومخصص ديون مشكوك في تحصيلها والمصاريف الإدارية والعمومية والإرتفاع في صافي أقساط التأمين المكتسبة.

وبلغ صافي أرباح إستثمارات أموال المساهمين ٦,٨ مليون ريال مقابل ٥,٩ مليوناً، أي بارتفاع ١٧ في المئة.

أما إجمالي حقوق المساهمين (بعد استبعاد حقوق الأقلية)، فبلغ ٢٢٢ مليون ريال مقابل ٢١٦ مليوناً، أي بنمو ٣ في المئة. وبلغت ربحية السهم ٠,٢٤ ريال مقابل خسارة بـ ٠,٦ ريال.

ولا بد من الإشارة الى الجهود التي بذلها الرئيس التنفيذي للشركة زياد الربيش مع فريق عمله ليتمكنوا من تحويل الشركة الى الربحية.

## ندوة افتراضية للإتحاد العام العربي للتأمين حول الكوارث الطبيعية والكوارث من صنع الإنسان

تكون عرضة لها الموانئ والمناطق الساحلية، كما أن سواحل اليمن وخليج عمان والدول المتوسطة معرضة لخطر التسونامي، ناهيك على أن دولاً عربية تقع على خطوط الزلازل. كما أن المنطقة العربية معرضة لأخطار الفيضانات والسيول والأمطار الرعدية.

وتطرت الندوة أيضاً للمبادرات على صعيد الوطن العربي، ففي المغرب تم إنشاء صندوق التضامن ضد الكوارث الطبيعية بتمويل حكومي للممتلكات والأشخاص غير المؤمن عليهم (FSEC).

من جهة أخرى، أبرمت الحكومة التونسية مع الوكالة الفرنسية للتطوير AFD والاتحاد الأوروبي اتفاقاً لتمويل مشروع الحماية من الكوارث بشراكة بين القطاعين العام والخاص.



عقد الإتحاد العام العربي للتأمين ندوة الافتراضية السادسة بعنوان «الكوارث الطبيعية والكوارث من صنع الإنسان: كيف يمكننا تجاوز التحديات الحالية، والاستفادة من الفرص المستقبلية».

وأدار الندوة شكيب أبو زيد، الأمين العام للاتحاد العربي للتأمين وأندريه عسيلي، الرئيس التنفيذي للمبيعات وخدمة العملاء في شركة RMS لمنطقة أوروبا. وحاضر كلا من

د. Robert Muir Wood، الرئيس التنفيذي المسؤول عن الأبحاث في RMS، د. Laurent Marescot، مدير أول مسؤول عن المنتجات لمنطقة الشرق الأوسط وآسيا، عبد الرحيم الشافعي، مدير صندوق التضامن للكوارث الطبيعية / المغرب، وأحمد القرشي، رئيس الإكتواريين في إعادة السعودية. وقد أظهر انفجار بيروت الحاجة الملحة لمعرفة الاخطار التي يمكن أن

## تأمين الفدية والاختطاف يضع حدا للجدل حول الدفع للقرصنة في اسواق التأمين والاعادة

اعتبر الاتحاد المصري للتأمين في نشرته الاسبوعية ان موضوع دفع الفدية الى القرصنة تسبب في جدل كبير في اسواق التأمين والاعادة، حيث رأى البعض ان هذه الفدية من قبيل العوارية العامة GENERAL AVERAGE، وانها مصروفات تتفادى حدوث خسارة كلية، وجدال اتجاه آخر باعتبار ان الفدية تؤدي الى قرصنة وهو امر غير قانوني.

واشارت النشرة الى ان الامر حسم من خلال حكم قضائي بريطاني في قضية EWCA (2011) MASEFIELD AG v AMLIN CORPORATE MEMBER اعتبر ان سداد الفدية للقرصنة وفقاً لتعبير القاضي أمر محاط بمياه موحلة ولكنه قانوني وليس ضد النظام العام.

وأصبحت شركات التأمين واعادة التأمين بعد هذا الحكم تقوم بسداد الفدية كعوارية عامة، الا ان ثمة صعوبات تكنف هذا الامر وهو حاجة ملاك السفن الى سيولة سريعة لسداد المبالغ التي يطلبها القرصنة، وهو امر لا يمكن تحقيقه بموجب وثائق التأمين البحري العادية التي تدفع قيمة التعويض بعد انتهاء التسوية، فضلاً عن كون تسوية العوارية العامة يستغرق سنوات، ومن هنا نشأ نوع تأمين جديد عرف بتأمين الفدية والاختطاف KIDNAP AND RANSOM INSURANCE.

## يُمكن العملاء الإبلاغ عن أي حادث مروري في أقل من دقيقتين «نجم» تطلق خدمة الواتساب في أنحاء المملكة



د. محمد السليمان

أعلنت شركة نجم لخدمات التأمين NAJM أنها قامت في ٢٦ مارس ٢٠٢١ بتفعيل خدمة الواتساب لعملائها في جميع أنحاء المملكة، وذلك ضمن استراتيجية لتوفير أفضل الخدمات لعملائها ورفع الكفاءة التشغيلية للشركة. وتتيح هذه الخدمة، في وقت لاحق، لجميع المستخدمين إمكانية الإبلاغ عن الحوادث

المرورية من خلال حساباتهم الشخصية على تطبيق واتساب حيث سيتم ربطهم مباشرة بنظام الرد الآلي (CHATBOT) من نجم. ومن خلال هذا النظام سيتمكن العملاء من الإبلاغ عن أي حادث مروري في أقل من دقيقتين. هذا، إلى جانب الاستفادة من خدمة تحديد الموقع التي يوفرها تطبيق واتساب، الأمر الذي يمكن اختصاصي تحديد المسؤولية من معرفة موقع الحادث بدقة والوصول إليه سريعاً، وستعمل نجم على تطوير هذه الخدمة وتوسعة نطاقها كي تشمل جميع خدمات نجم المؤتمتة، بما يتيح للمستخدمين تسجيل الشكاوى والاستعلام عن الخدمات وطلبها وإرسال الاستفسارات والحصول على إجابات حولها كما هو متاح من خلال منصات نجم الرقمية.

وأوضحت شركة نجم أن تطبيق الواتساب بات خيار التواصل المفضل لدى مليارات من المستخدمين حول العالم، إذ ستوفر هذه المنصة الفورية فرصة فريدة لتعزيز شمولية الخدمات المقدمة، وبالتالي توسيع نطاق انتشارها على امتداد المملكة.

يذكر أن الرئيس التنفيذي لـ«نجم» هو د. محمد بن حمد السليمان.

## ASR لإعادة التأمين الأفريقية ترفع طاقتها الاستيعابية

### إلى ٢٥ مليون دولار عبر شراكة GIC الهندية

رفعت شركة إعادة التأمين الأفريقية ASR، التي تم إطلاقها حديثاً، الطاقة الاستيعابية للأخطار التي تؤمنها إلى ٢٥ مليون دولار لكل خطر عبر شراكة جديدة مع GIC في الهند.

وأصبحت ASR قادرة على توفير تأمين مخاطر مجالات الملكية والمخاطر السياسية والإئتمان التجاري والطاقة، وتنوي التوسع في خطتها الحالية لتشمل العنف السياسي والإرهاب والمسؤولية والبناء للعملاء.

وأكدت الشركة على حدوث انخفاض في الطاقة الاستيعابية في وقت أكثر جدوى بسبب جائحة «كورونا» في سبتمبر ٢٠٢٠، حيث شهدت انخفاضاً على مستوى الصناعة، وانسحب معيدو التأمين التقليديون من الأسواق الناشئة للتركيز على أسواقهم المحلية الأكثر تطوراً.

وستركز ASR على مرونة المحفظة التي ستشكل قوتها الأساسية والتنوع لتلبية مجموعة واسعة من خطوط الأعمال، مما يعزز التزامها طويل الأجل تجاه الأسواق الأفريقية.

## «ولاء للتأمين» توقع اتفاقية مع «أرامكو» لتأمين منتجات الطاقة والممتلكات ومنتجات أخرى لمدة سنة



صلاح الجبر

أعلنت شركة ولاء للتأمين التعاوني WALAA توقيع اتفاقية تأمينية مع شركة «أرامكو السعودية» لتقديم تغطية تأمينية لمنتجات الطاقة والممتلكات والمركبات والبحري ومنتجات أخرى. وأضافت الشركة أن العقد لمدة سنة واحدة اعتباراً من ١ أبريل الجاري، مبيّنة أن قيمة العقد تزيد على ٥ في المئة من إجمالي أقساط التأمين للشركة للعام المالي ٢٠٢٠. وتوقعت أن يكون للعقد تأثير إيجابي

على نتائج الشركة المالية لعام ٢٠٢١، مشيرة إلى أنه لا توجد أطراف ذات علاقة، وأن الاتفاقية تمت ضمن سياق الأعمال الاعتيادية ولم تمنح أي مزايا تفضيلية.

## منتج تأمين ضد العنف السياسي من ميدغلف



DR. GOETZ FRIEDRICH KURAS

أعلنت شركة ميدغلف للتأمين عن تسلمها موافقة البنك المركزي السعودي «ساما» النهائية على بيع منتج التأمين ضد العنف السياسي PV. وكشفت النتائج المالية للشركة للعام ٢٠٢٠ ارتفاع صافي الأرباح بنسبة ١٨٦,٣ في المئة إلى ٥٤,٩ مليون ريال، مقابل ١٩,١٧٦ مليون ريال للعام ٢٠١٩.

يذكر أن الرئيس التنفيذي للشركة هو Dr. GOETZ FRIEDRICH KURAS.

## مجلس الضمان الصحي يؤكد إلزامية تأمين أصحاب العمل على موظفيهم

أكدت الأمانة العامة لمجلس الضمان الصحي التعاوني أن صاحب العمل في القطاع الخاص ملزم بتوفير التغطية التأمينية للعاملين لديه وأسرهم المشمولين بالنظام، من خلال إصدار وثيقة تأمين صحي تغطي الحد الأدنى من حدود المنافع عن طريق شركة تأمين مؤهلة. وبينت أنه في حال الانتقال إلى صاحب عمل جديد، يتولى الأخير مسؤولية التأمين على العامل من يوم انتقاله إليه.



عثمان القسبي

وأوضحت أنه في حال عمل الزوجين في القطاع الخاص، فإن الأبناء مؤهلون للحصول على التغطية التأمينية من قبل صاحب عمل الزوج، وأكدت أن العامل في القطاع الخاص لا يتحمل أي مبالغ لسداد قيمة التأمين الصحي عن أي فرد من أفراد أسرته المشمولين بالنظام.

من ناحيته، أكد المتحدث الرسمي للمجلس المدير التنفيذي للمكثمين والإشراف الأخصائي عثمان القسبي حرص المجلس على المستفيدين وتمكينهم من الحصول على الرعاية والحماية الكاملتين، مشيراً إلى أن ذلك أحد أهم أهداف استراتيجية المجلس ٢٠٢٠ - ٢٠٢٤.

## تعين عبدالله النعيمي رئيساً تنفيذياً لدبي الوطنية للتأمين



عبدالله النعيمي

أعلنت دبي الوطنية للتأمين وإعادة التأمين تعيين عبدالله النعيمي في منصب الرئيس التنفيذي.

ويتمتع النعيمي بخبرة تزيد على ٢٥ عاماً في كل من القطاعين الحكومي والخاص. وهو حاصل على درجة الماجستير في إدارة الأعمال التنفيذية والقيادة من كلية وارتون لإدارة الأعمال بجامعة بنسلفانيا، وقد شغل منصب مدير العمليات والتعاون الدولي في شركة

الإتحاد للتأمين الإثماني، وقبل ذلك شغل منصب نائب الرئيس التنفيذي – الخدمات المشتركة في شركة أبوظبي الوطنية للتأمين ADNIC لمدة ٩ سنوات.

ورحّب خلف الحبتور، رئيس مجلس إدارة الشركة بـ النعيمي في منصبه الجديد، وقال: «اخترنا النعيمي لقيادة دبي الوطنية للتأمين وإعادة التأمين بعد مداوات متأنية من بين مجموعة من المرشحين المؤهلين. ونحن على ثقة من أنه سيضيف الكثير الى الأعمال في هذه الأوقات الصعبة، وسيواصل التطور الاستراتيجي بفضل كفاءته الواسعة. ويعد النعيمي المرشح المناسب لتحقيق الأهداف التي حددها مجلس إدارة دبي الوطنية للتأمين وإعادة التأمين وحماية مصالح المساهمين».

وقال النعيمي: «أتطلع الى العمل عن كثب مع مجلس الإدارة والموظفين والشركاء التجاريين نحو المزيد من النمو والربحية والنجاح من خلال التركيز على الفرص الإستراتيجية».

وفي وقت سابق من العام، أعلنت دبي الوطنية للتأمين وإعادة التأمين عن صافي أرباح بقيمة ٥٥ مليون درهم في ٢٠٢٠، رغم كونه عاماً مليئاً بالتحديات مع ظهور جائحة «كورونا».

## التكافل الدولية تطلق تغطيتها التأمينية الخاصة بالعمالة

### المنزلية «عناية»



ريما نوروز

أطلقت شركة التكافل الدولية تغطيتها التأمينية الخاصة بالعمالة المنزلية (عناية) والتي تتضمن عدداً من الخدمات الصحية الأساسية التي صممت خصيصاً لتناسب الاحتياجات الصحية الأولية للعمالة المنزلية ومن في حكمهم.

وقد صرحت ريما نوروز، رئيسة الاكتتاب بدائرة التكافل الصحي والعائلي على هامش اطلاق تغطية

(عناية)، بأن هذه التغطية تشمل العمالة المنزلية ومن حكمها كالسواقين والطباخين والزراعيين وغير ذلك من مهن المساعدة المنزلية ممن لديهم تصريح عمل ساري المفعول واقامة قانونية على ارض المملكة.

## المشرق للتأمين تدعم جهود مديرية صحة رام الله والبيرة في حملة التطعيم ضد فيروس «كورونا»



تجسيدا لاستراتيجية عملها الانسانية والتزامها المجتمعي والاخلاقي، تساند المشرق للتأمين مديرية صحة رام الله والبيرة في حملة التطعيم ضد فيروس «كورونا»، من خلال التبرع بمياه معدنية للشرب لسد احتياج كبار السن والمراجعين الذين يتلقون اللقاح. وقد سعت المشرق للتأمين دائماً لأن تبقى أولى شركات القطاع الخاص التي تستجيب لاحتياج المجتمع الفلسطيني باعتبارها احد مكوناته.

هذا وقد شكر د. معتصم محسين، مدير مديرية صحة رام الله والبيرة المشرق للتأمين على هذه المبادرة التي تأتي في وقتها وخاصة في ظل تخوف الكثيرين ولا سيما كبار السن من الوضع الحالي والاسئلة المتعلقة بفيروس «كورونا».

بدوره، أكد نهاد أسعد مدير عام المشرق للتأمين ان الشركة وطواقمها على اتم الاستعداد لمساندة الجهود المبذولة للتصدي ومكافحة الفيروس.

## مؤلف جديد لمصباح كمال مواقف دينية تجاه التأمين



مصباح كمال الضامن العراقي العريق والمقيم في بريطانيا أبلغنا أنه أضاف الى مكتبة التأمين العراقية، مؤلفاً جديداً من إنتاجه بعنوان Religious Attitude Toward Insurance

مواقف دينية تجاه التأمين مقاربات نقدية، وهو يتضمن نقداً للمواقف والإجتهادات الدينية حول صناعة التأمين وإبرام عقود التأمين بين الإنسان وشركة التأمين بغية ضمان أخطار محددة.

ويمكن الإطلاع على محتوى الكتاب عبر الرابط الآتي:

ACADEMIA.EDU RELIGIOUS ATTITUDE TOWARD INSURANCE CRI.PDF



Albert Einstein

Life is like riding a bicycle. To keep your  
balance, you must ~~keep moving!~~

**STAY WITH ALMASHREQ!**

الحياة مثل ركوب الدراجة، لكي  
تحافظ على إترانك **خليك مع المشرق!**

+970 2 295 8090

+970 2 295 8089

+970 593 255 552

info@mashreqins.com

www.mashreqins.com

mashreq.pal

Al Mashreq Insurance Company



المشرق للتأمين  
Al Mashreq Insurance

## وجهة نظر : اللائحة التنفيذية لقانون تنظيم التأمين

بقلم داوود سالم توفيق (رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لشركة فزال للتأمين)

لعمل على الانتقال بصناعة التأمين الكويتية إلى آفاق جديدة، ولترتقي بها إلى مصاف التأمين العالمي.

ولم تغفل اللائحة موثيق الشرف لتتحدد بموجبها قواعد سلوك وأخلاقيات العمل لدى الوحدة، وقواعد الالتزام بأخلاقيات ممارسة المهنة، والكفاءة والنزاهة لدى الأشخاص المرخص لهم، وهذا ما تطرقنا له في مقالات سابقة حول أخلاقيات مهنة التأمين، وضرورة أن يكون هناك ميثاق شرف ينظم العلاقات التنافسية بين شركات التأمين، لتطوير صناعة التأمين في



السوق الكويتي المحدود الإمكانيات، في ظروف تتسم بغياب الوعي التأميني، وغياب القوانين الرادعة.

ومن بين الاشتراطات المذكورة ضمن اللائحة، لطلب إصدار ترخيص شركة تزاوّل أنشطة التأمين في الكويت، موضوع دراسة الجدوى الاقتصادية شاملة خطة عمل لخمس سنوات مقبلة، والمصاريف المتوقعة لبدء النشاط، والعدد المتوقع للعاملين، وخطة توظيف وتأهيل العمالة الكويتية، وكشف بالأسماء المقترحة لتولي المناصب التنفيذية مع بيان مفصل لمؤهلات وخبرات كل منهم، وإرفاق ما يثبت هذه المؤهلات والخبرات، وتوضيح التكاليف السنوية بناء على معدلات النمو المتوقع للنشاط، وخطة تسويق المنتجات التأمينية، وغيرها من متطلبات للحصول على موافقة وحدة التأمين.

ونحن إذ نؤيد وحدة تنظيم التأمين في تطبيق هذا الشرط، فذلك لأن السوق الكويتي لا يستوعب مزيداً من شركات تأمين جديدة، كما أن دكاكين الاستشارات الاقتصادية التي تنسخ دراسة الجدوى الاقتصادية نفسها لأكثر من شركة مع تغيير بعض المسميات، على طريقة الـ «Copy and Paste» حتى وإن اختلفت القطاعات الاقتصادية، لتشكل أي شركة وليدة قنبلة تأمينية واقتصادية موقوتة مآلها الانفجار في أي لحظة، وهذا ما تعرفه وحدة تنظيم التأمين جيداً، وما المواد القانونية التي اشتملت عليها اللائحة التنفيذية لقانون التأمين إلا نوايا صادقة لكي يستعيد قطاع التأمين في الكويت هيئته، والله الموفق. ■

تحية لوحدة تنظيم التأمين لإنجازها اللائحة التنفيذية لقانون التأمين في الكويت بمضمونها الثري، الذي اشتمل على عدد غير قليل من مواد وبنود صيغت بطريقة عكست الرغبة في تطوير صناعة التأمين فنياً وإدارياً واقتصادياً.

فالمادة (١٨٢) الخاصة بوسطاء التأمين والمهن التأمينية، نصت على ضرورة أن يكون للشركة مدير كويتي متفرغ ولديه خبرة في مجال التأمين، وهذه سابقة تشريعية أكدت الاهتمام بالعنصر الكويتي لمعهدتها من قبل، وبرزت في البند ١١ من

المادة (٢٧)، الذي طالب بتوفير كفاءات بشرية مؤهلة لممارسة أنشطة التأمين بما في ذلك تأسيس معهد لهذه الغاية... فمنذ عام ٢٠١٠ والعلوم التأمينية ملغاة من المناهج الدراسية في جميع المراحل التعليمية، حتى جاءت المادة ٢٤ من هذه اللائحة مشترطة في رئيس وحدة التأمين ونائبه أن يكونا من ذوي الاختصاص في مجال التأمين أو المال، وعملا في مجال التأمين أو المال مدة لا تقل عن عشر سنوات، لتمنح هذه المادة كثيراً من الثقة في طبيعة القرارات الحكومية المستقبلية بشأن تطوير التأمين.

واللافت للنظر قائمة المهام الجديدة المنوطة بوحدة التأمين، لتزيد من مسؤولياتها في العمل على رفع أداء شركات التأمين التقليدية والتكافلية، وتطوير كفاءتها، وإلزامها بقواعد الحوكمة، وقواعد ممارسة المهنة وأدائها، لزيادة قدرتها على تقديم خدمات أفضل للمستفيدين من التأمين، وتحقيق المنافسة الإيجابية بين وحداتها التأمينية، وهذا يؤكد أنه لا بد أن يكون موظفو وحدة التأمين على درجة عالية من حيث الكفاءة العلمية والخبرة العملية والمهنية.

واهتمت اللائحة التنفيذية بمسألة إقرار البرامج والخطط لتطوير قطاع التأمين في كل المجالات، والعمل على تنمية الوعي التأميني، وإعداد الدراسات والبحوث المتعلقة بنشاط التأمين وتعميمها، بالإضافة إلى وضع قاعدة بيانات تأمينية تنظم عمليات التأمين التي تقوم بها شركات التأمين المرخص لها، وتحديد المخاطر التي يجب أن يكون فيها التأمين إجبارياً،

# كل تأميناتك في شركة واحدة





محمد السيد (مدير عام Fenchurch Faris)؛

## الوضع الاقتصادي سينعكس سلباً على قطاع التأمين لأنه كل لا يتجزأ

انتقلت شركة Fenchurch Faris إلى مكاتب جديدة في المنطقة اليونانية Glyfada بهدف تجميع المكاتب في مبنى واحد يحمل اسم Fenchurch House. ويُعطي ذلك انطباعاً جيداً عن الشركة. وفقاً لمقابلة أجريت مع المدير العام للشركة محمد السيد، فإن نتائج ٢٠٢٠ كانت مرضية بل أفضل من سابقتها، وأن العام الحالي سيشهد انكباباً على الدراسات استعداداً لـ ٢٠٢٢ الذي سيشهد إعادة انطلاق الاقتصاد العالمي مع انكفاء "Covid-19" بفضل اللقاح الذي عمّ العالم. وتطرق السيد إلى تطلعات الشركة للمرحلتين الحالية والمستقبلية مع التركيز على الإنجازات التي حققتها. وفي ما يأتي وقائع المقابلة:



هل تأثرت أعمالكم في مكاتبكم المنتشرة في العالم العربي جراء تفشي وباء «كورونا»؟ وكيف كانت نتائجكم للعام ٢٠٢٠؟

لا شك في أن جائحة «كورونا» أثرت سلباً على القطاعات الاقتصادية بشكل عام بما فيها قطاع التأمين. بالنسبة إلينا، كشركة وساطة إعادة، فإن أداءنا في العام ٢٠٢٠ كان أفضل من ٢٠١٩. وعموماً، نحن راضون عن نتائج سنة ٢٠٢٠. ما خططكم للعام ٢٠٢١؟ وهل أطلعنا على أبرز ما قمتم به حتى الآن؟

– بالنسبة لسنة ٢٠٢١، فإن الجائحة، على ما يبدو، ستستمر وستبقى تأثيراتها

ضاغطة على المنطقة، مع العلم أننا بدأنا نعتاد عليها. لذا، فإن عملنا مستمر بالطريقة نفسها التي بدأناها في العام ٢٠٢٠ من خلال المحافظة على تواصلنا مع عملائنا وزبائننا ومحاولة تقديم الخدمة المعتادة والعمل جاهدين على تحسين العمل عن بُعد. فضلاً عن البحث عن الوسائل الإلكترونية الأفضل للتواصل مع المعيديين ومع شركات التأمين، وفي الوقت نفسه سنعدّ الدراسات اللازمة للتمكن من اتخاذ القرارات الصحيحة لما سنقدم عليه في العام ٢٠٢٢. وسنواصل العمل والاجتهاد لتحسين أدائنا وتقديم الخدمة الأفضل لعملائنا.

والخطوة المهمة التي خطوناها هذا العام تشمل تجديد ثلاث اتفاقيات مع نقابات لويديز هي عقود الـ Facilities، الـ Coverholders، والـ LineSlips، وكذلك مع شركات إعادة العالمية. ولدينا هذه التسهيلات تقريباً لجميع أنواع المخاطر، فضلاً عن استحوادنا على Energy facility للطاقة من لندن والـ Automatic binder وذلك منذ شهر تقريباً وبدأنا الاكتتاب فيهما.

■ ما هي توقعاتكم لوضع قطاع التأمين في منطقة الخليج؟

– توقعاتي الشخصية أن الوضع الاقتصادي سينعكس سلباً على قطاع التأمين

لأنه كل لا يتجزأ، ما يعني أن نمو المحافظ هذا العام لن تكون بالمستوى المؤمل به، لكن من الطبيعي أن يكون أداء بعض الشركات أفضل من غيرها. ويعود هذا التراجع في النمو إلى أن جائحة «كورونا» فرضت على جميع القطاعات الاقتصادية من شركات ومصانع ومعامل التباعد الاجتماعي الإلزامي وإرتداء الكمامة وعدم التجمهر، وهذا ما سيؤثر إلى خفض الإنتاج في مختلف القطاعات، ومنها قطاع التأمين. لتأخذ مثلاً على ذلك: إن أي مشروع لبنى تحتية أو لهندسة مدنية سيكون بطيئاً بسبب الإجراءات الصحية المفروضة والتي تمنع تجمع العمال والموظفين وغيرهم، وهذا يبطئ الحركة وتالياً النمو. لهذا السبب، أعتقد أن الحركة الاقتصادية في ٢٠٢١ ستكون بطيئة، أما زيادة النمو أو انخفاضه في كل شركة من شركات التأمين

فسيون مرتبطاً بالمنافسة، بمعنى أن الشركة التي تستحوذ على الأعمال سيكون نموها جيداً والعكس صحيح، ولا علاقة للقطاع ككل بالأمر.

■ كيف تعاملتم مع جائحة «كورونا»؟

– لقد اتخذنا جميع الاحتياطات ونقذنا الإرشادات الواجب اتباعها، لذلك كانت الحالات المرضية التي سُجّلت في فروع شركتنا نادرة. ومن الطبيعي أن تتأثر ظروف العمل عندما تحصل إصابة في المكتب، إذ يحتم علينا الأمر إغلاق الشركة إغلاقاً تاماً ولمدة ١٠ إلى ١٥ يوماً، وبهذا يصبح العمل خلال هذه الفترة ١٠٠ في المئة عن بُعد.

■ ما أهمية الاتفاقيات التي وقعتها شركتكم مع

نقابات لويديز وغيرها من شركات إعادة؟

– بالنسبة لـ Facilities، كما للاتفاقيتين الأخريين، فإنها تؤدي إلى معنى واحد، وهو توقيع ثلاثة عقود بين شركة وساطة إعادة والمعيد، أي بين Fenchurch Faris ونقابات LLOYDS، تسمح بنودها بأن يتم التعامل بينهما بطريقة سهلة، بحيث تتعهد شركة وساطة إعادة بأن تزود شركة إعادة «كمية» من الأعمال من أسواق عدة. وعلى سبيل المثال، فإن Fenchurch Faris تُعتبر من رواد وساطة إعادة برنامج الحريق، إلى درجة أن البوالص التي كانت تجمعها في السنة الواحدة، تفوق بأعداد البوالص المجمعة من شركات وساطة إعادة منافسة، مما يسهل لها التعامل مع LLOYDS لأنها تكون في نهاية السنة قد ملأت «سلة» بوالص فرع الحريق المطلوب إعادة تغطيته.

في الواقع، إن التعاون بالـ Facilities يُعطي دفعاً لشركة وساطة إعادة للمضي قدماً في استقطاب هذا النوع من البوالص، وفي الوقت نفسه، يترك شعوراً بالارتياح عند شركة إعادة بأن البرنامج سيأتي إليها بتغطيات إعادة، وتالياً بأرباح إذا لم تحصل كوارث سببها الحريق.

وإذا انتقلنا إلى الـ Coverholders، فإنها عبارة عن بطاقة مرور، إذا جاز التعبير، تسهل لـ Fenchurch Faris استقطاب بوالص من أسواق عدة والإفادة من التسهيلات المتوفرة لتأمين الأعمال لشركة إعادة (والتي هي هنا نقابات LLOYDS).

وفي ما خص الـ LineSlips، فإن العبارة تدرج أيضاً ضمن الإطار نفسه، بحيث تسمح هذه الاتفاقية لوسيط إعادة استقطاب بوالص بطريقة سهلة ضمن شروط معينة.

أما بالنسبة لـ Energy facility فهي تشبه الاتفاقيات الثلاث السابقة إذ أن هذا العقد يسهل التعامل في مواضيع النفط والطاقة وكل ما يتفرغ عنهما. والأمر ينسحب على العقد الأخير Automatic Binder الذي يعني تسهيل أمور الشركة وهي تقوم بدورها كوسيط إعادة والإسراع بإنجاز ما تطلبه. ■





## Walter Jopp (CEO - Zurich Middle East)

**We want to be there for our customers when they need us the most, delivering on our commitment to ensuring that they are ready for life**

After 25 years with Zurich and working across many teams and roles worldwide, Walter Jopp, CEO of Zurich Middle East, has a holistic view of the customer journey and a deep understanding of how customer needs change over time. Applying a local lens to his experience, he ensures that Zurich Middle East listens to customers and converts these into best-fit innovative solutions to help them be Ready For Life. As an experienced insurance leader with significant global experience and ability to develop and execute strategies in fast changing market environments, Jopp has been able to develop and execute Zurich's strategy in the region, enhancing the value of Zurich's strategic partnerships and identifying opportunities for further profitable growth. Being an advocate for financial education in the Middle East, Walter's articles provide insights and tips to help customers secure their future and be equipped to have meaningful discussions with financial advisers. In a Q & A with Al Bayan Magazine, Jopp talked about the effect of Covid-19 on the industry and shed lights on the challenges they are facing. He further gave us an idea about the products they have launched as well as their latest achievements & developments. Following is an extract from the interview.



### Embracing a digital-first mindset

**\* How is the industry mitigating the effects of the COVID-19 pandemic?**

- The past year presented us with unprecedented circumstances, as individuals, businesses and an industry as a whole. Social and physical distancing and new modes of interacting set the agenda, influencing and defining both our professional and personal lives. In this, the COVID-19 pandemic accelerated a process that was already under way, with digitalisation and adaptability emerging as key themes.

While undoubtedly a challenging year, 2020 also provided us with opportunities to make a difference and drive change for both our customers and distribution partners. Responding to the rapidly evolving needs of the market, we released our ZurichPro adviser tool, a fully digital quotation, application and underwriting solution, transforming the entire financial planning process from product recommendation through to authentication and processing. ZurichPro eliminates all paperwork and can work virtually or by supporting face-to-face interaction, greatly improving efficiency while maintaining compliance with social distancing requirements during the pandemic.

All businesses, irrespective of industry and sector, must find ways to adjust and adapt to the current landscape and changing market requirements. The insurance industry is as dynamic as the ever-changing markets in which we operate. Digitalisation is now a must; online channels and digital solutions are vital when it comes to customer interaction, distribution and cost reduction, a movement cemented and accelerated by the recent global outbreak of COVID-19.

### Navigating the changing landscape

**\* What are the other challenges the industry is facing?**

- Other challenges currently facing the Middle East insurance industry relate to regulation and the speed with which change is taking place. A global pandemic and a new regulatory framework presented us all with exceptional circumstances. There is an understanding for the need of life insurance – and awareness of the importance of protection – which together with easy access to advice represent a significant opportunity for growth.

The recently implemented regulation, popularly known as BOD-49, came into effect in October last year, with the purpose of driving greater value, transparency and clarity for customers. The BOD-49 regulations constitute a milestone piece of legislation for the UAE insurance industry. It is an evolutionary change and one that will help create a more robust industry altogether. With this, I believe we will see an improvement in the quality and transparency of the products and services being offered. Those businesses that are able to adapt to the new environment will flourish. It is essential that we work together as an industry to ensure that we have legislation in place which is suited to the market, one that fosters behaviours and procedures that make end customers feel protected and confident that the solution and advice given is right for their specific needs.

### Meeting evolving customer needs

**\* Have you launched new products that are compatible with the new emerging situations?**

- At Zurich, we put our customers at the centre of everything we do, and we are fully aware that in order to stay relevant and ahead of the competition, we must evolve with our customers and their needs. 2020 saw us launch a series of new products, including our all-new direct-to-customer solutions YourLife and YourCare. Based on insights gained through Z-One, our interactive customer community, we found a need in the market for instant, simple and affordable solutions tailored to customers' lifestyle needs. YourLife and YourCare fill that gap. Both fully digital direct-to-customer solutions, YourLife and YourCare can be purchased online in a few simple steps, allowing customers to protect themselves and the people they love from as little as 2 AED per day.

In addition to these product launches, we have made sure that our existing product portfolio is entirely BOD-49 compliant. Various new protection, savings and investment products – all fully aligned with the new regulations and emerging market trends – are also in the pipeline for launch in 2021.

### Empowering customers to be ready for life

**\* What are the latest achievements and developments of your company?**

- With a new year come new opportunities and challenges. At Zurich Middle East, our focus remains unchanged: We want to be there for our customers when they need us the most, delivering on our commitment to ensuring that they are ready for life.

We have been present in the Middle East for more than 30 years, and we build on this expertise, our market understanding and the trust shown in us by our customers and other key stakeholders to provide best-in-class solutions meeting local market requirements.

The launch of ZurichPro, an all-encompassing digital platform built on future-proof technology, stands out as a key achievement over the past year, as does being appointed as administrator of the DIFC Employee Workplace Savings (DEWS) scheme under Zurich Workplace Solutions. A first-of-its-kind initiative, DEWS is expected to set a new standard for the management of end-of-service liability in the region, and through focused efforts and a fully digital journey, we managed to enrol more than 1,100 employers and 18,000 employees into the scheme in less than three months, all in the midst of a global pandemic.

At Zurich, we are building a business that is fit for the future. As we continue to innovate for our customers and distribution partners, diversifying our offerings and how end customers can access these solutions, embracing technology, investing in our people and evolving with the market, I feel confident that we are well positioned for what lies ahead, getting one step closer to realising our strategic ambition to become the leading life insurer in the Middle East.

## stc في المرتبة الأولى ضمن قائمة السمات التجارية الأكثر تأثيراً في السعودية

الماضي، ليبلغ مجموع الجوائز التي تحققت لها ٢٩ جائزة منذ العام ٢٠١٦.

وفيما تواكب هذه الانجازات النمو في الارباح الذي حققته stc لعام ٢٠٢٠، وتؤكد على نجاح الاستراتيجية التي تعتمدها الشركة، من خلال التركيز على توفير تجربة متميزة للعملاء وريادة نمو السوق، أكد الرئيس التنفيذي لمجموعة stc المهندس **عليان بن محمد الوتيد** ان تنويع الشركة كأفضل سمة تجارية في المملكة، وحصولها على هذه الجوائز الابداعية المميزة، يعكس نجاح الشركة في تعزيز وثبيت مكانتها ليس كشركة اتصالات فحسب بل كممكن رقمي



المهندس عليان بن محمد الوتيد

رائد لمختلف الصناعات والمجالات.

وقال **الوتيد**: «بالرغم من الظروف الاستثنائية التي مر بها العالم في العام ٢٠٢٠ نتيجة جائحة «كورونا»، استطاعت الشركة ان تحافظ على ريادتها وان تعزز قوة علامتها التجارية في المملكة والمنطقة، مستندة على عدة مسارات غير تقليدية لإثراء تجربة عملائها بالطلول والخدمات الرقمية المنسجمة مع شخصية stc وسمتها التجارية الجديدة والموحدة في مختلف مناطق أعمالها».

حصدت stc المرتبة الأولى ضمن قائمة السمات التجارية المحلية الأكثر تأثيراً في المملكة العربية السعودية، وذلك وفقاً لاستطلاع أجرته شركة IPSOS العالمية لعام ٢٠٢٠، شمل ١٤ سوقاً وما يقرب من ٨٠٠ سمة تجارية ضمن قائمة السمات التجارية الأكثر تأثيراً ونفوذاً.

ومن خلال هذه الدراسة، قامت IPSOS التي تعد أحد أكبر شركات الأبحاث العالمية باستطلاع آراء المستهلكين حول ١٢٠ سمة تجارية وطنية وإقليمية وعالمية رائدة من حيث تأثيرها على السكان، وذلك استناداً إلى قائمة شاملة من الصفات والمزايا، حيث جرى تقييم ودراسة

السمات التجارية المختارة بدقة بناء على عدة معايير تشمل الجدارة بالثقة والقيادة والتواجد، خصوصاً في ظل جائحة «كورونا» التي أحدثت متغيرات رئيسية في الأسواق العالمية.

ويأتي ترتيب stc بالمرتبة الأولى كأكثر علامة تجارية محلية تأثيراً، بالتزامن مع حصول الشركة على ١٠ جوائز (جائزة الكبرى)، ٤ جوائز ذهبية، ٣ جوائز فضية، و٣ جوائز برونزية) خلال مهرجان دبي لينكس الدولي لعام ٢٠٢١ نظير ابداعاتها في الحملات الاعلانية خلال العام

## stc pay تبرع على المركز الأول كأفضل منتج

لعام ٢٠٢٠

نالت شركة المدفوعات الرقمية السعودية stc pay المركز الأول في جائزة رواد التسويق كأفضل منتج لعام ٢٠٢٠.

ولفت مدير التسويق والعلامة التجارية في الشركة **عبد الرحمن العقيل** إلى أن العميل واحتياجاته دائماً سبب تقدم الشركة، مؤكداً الحرص على مواكبة توقعات العملاء وكسب رضاهم.

كما شكر **العقيل** فريق العمل على جهوده المذولة في سبيل تلبية إحتياجات العملاء وتقديم منتجات فريدة من نوعها تحاكي تطلعاتهم.



من اليمين: عبد الرحمن العقيل وعبد العزيز الرديني

## Shure Releases New Recommendations For Cleaning Its Products

Shure, the leading global manufacturer of audio equipment, has released a new series of recommendations on its website that are designed to help users clean the company's audio equipment. Developed through in-depth testing, the guidelines provide "best practices" that will assist in protecting the products' material, finish, and hardware, even after repeated, long-term cleaning routines.

**Eduardo Vives**, Senior Director of Corporate Quality Engineering at Shure, declared that the company has been dedicated to exceptional quality for more than 95 years as part of this commitment, stating that they want to help their customers care for the entire lifespan of their product and ensure its longevity.

The step-by-step instructions and video content on Shure.com covers:

-Which cleaning agents and methods can be used on Shure equipment, how to control the flow of liquid cleaners to avoid damaging the product technology and how to repeatedly clean the products to minimize long-term damage.

In the coming months, the company announced that it will continue to test new cleaning procedures and may expand its recommendations to include additional products and product lines.



**Fast changing numbers on your dashboard.  
Fast thinking heads by your side.**

You are independent. But never alone.



There are many forces at play in the financial markets. One of the most powerful is market intelligence. Which is why, we make sure you are well-informed with in-depth market briefings, around-the-clock alert and investment options, so you become a well-rounded market factor too.

**CENTURY**  
FINANCIAL

Investment ■ Consultancy ■ Research

**Your are Independent. But never alone.**



SHARES



INDICES



FOREX



METALS



ENERGIES



AGRO



FUTURES



ETF



TREASURIES

+971 4 3562800 | [info@century.ae](mailto:info@century.ae)  
[www.century.ae](http://www.century.ae)

**Disclaimer:** Century Financial Consultancy LLC (CFC) is Limited Liability Company incorporated under the Laws of UAE and is duly licensed and regulated by the Emirates Securities and Commodities Authority of UAE (SCA). Services offered by CFC include financial market products that are traded on margin and can result in losses that exceed deposits. Transactions or trades in the financial markets are very risky, and you should trade only with the capital you can afford to risk or lose. Before deciding to trade on leveraged products, you should consider your investment objectives, risk tolerance and your level of experience with these products. Trading with leverage carries significant risk of losses and as such margin products are not suitable for every Investor, and you should ensure that you understand the risks involved and seek independent advice from professionals and experts if necessary. CFC is not responsible or liable for any result, gain or loss, based on this information, in whole or in part. Refer to risk disclosure on our website.

## تلاحقها دعاوى مكافحة الاحتكار والتأثير المدمر على الصحة العقلية

## تلغراف البريطانية تصف ٢٠٢١ بالعام الاستثنائي لشركات التكنولوجيا

توقع تقرير نشرته صحيفة تلغراف TELEGRAPH البريطانية انه بعد الازدهار الذي شهده عمالقة صناعة التكنولوجيا الكبرى في سيائل ووادي السيليكون عام ٢٠٢٠ سيصبح بوسعهم التفكير في عام استثنائي، مشيرا الى ان اسعار اسهم شركات التكنولوجيا الاكثر قيمة على مستوى العالم شهدت تذبذبا قبل ان ترتفع وتبلغ مستويات أعلى من اي وقت مضى.

فقد ارتفعت اسهم شركة ألفابت ALPHABET المالكة لشركة غوغل بنسبة ٢٧ في المئة في ٢٠٢٠، بتقييم يقارب ١.٢ تريليون دولار، كما ارتفعت اسهم أمازون بنسبة ٧٠ في المئة الى اكثر من ١,٦ تريليون دولار.

فمن واشنطن العاصمة الى بروكسل، عبر كثير من المحامين والمشرعين عن استيائهم من القوة المتنامية وازدياد ثروة الشركات التكنولوجية، وقلقهم من تأثير ذلك في المنافسة، فضلا عن تأثيره المدمر في مدننا وصحتنا العقلية. ففي الشهر الماضي قدمت في الولايات الاميركية اول دعوى قضائية لمكافحة الاحتكار ضد محرك البحث الاساسي لشركة غوغل.

وزعمت ولاية أخرى بقيادة ١٠ ولايات مدعومة من الجمهوريين ان غوغل استخدمت سيطرتها على سلسلة توريد الاعلانات الرقمية لخلق الاحتكار. وقدمت وزارة العدل شكوى منفصلة تزعم ان الشركة انشأت شبكة من الشراكات المصممة لمنع المنافسين من تأمين جمهور على اجهزة الهواتف الذكية، فضلا عن تعرض فيسبوك لانتقادات شديدة بعد ان رفعت لجنة التجارة الفدرالية الاميركية و٤٦ ولاية دعوى قضائية تتهمها بسلك «مسار من السلوك المضاد للمنافسة» بما في ذلك استخدام هيمنتها للقضاء على المنافسين الذين هددوا قوتها الاحتكارية.

وفي ظل تكهنات متزايدة بإمكانية تفكيك هذه الشركات، تجد الصناعة نفسها محاصرة في الوقت الراهن بأكبر سلسلة من اجراءات مكافحة الاحتكار منذ التسعينات على الاقل، عندما واجهت شركة مايكروسوفت هجوما مماثلا، فيما فيسبوك وغوغل حظيتا بالعدد الاكبر من الدعاوى المرفوعة ضدتهما لأسباب عدة.

amazon



## مايكروسوفت تكشف برمجيات خبيثة في انظمتها

اكتشفت شركة مايكروسوفت MICROSOFT برمجيات خبيثة في انظمتها على صلة بهجوم الكتروني واسع النطاق كشف عنه مسؤولون اميركيون، مما يضيف هدفا تكنولوجيا كبيرا الى قائمة متزايدة من الوكالات الحكومية التي تعرضت للهجوم. وتستخدم مايكروسوفت برمجيات أوريون، وهي برمجيات لادارة الشبكات



تستخدم على نطاق واسع مع انتاج شركة سولارويندز والتي استخدمت في الهجمات التي يشتهب بأنها روسية على وكالات حيوية اميركية واهداف اخرى.

## موافقة اوروبية مشروطة على استحواذ غوغل على FITBIT

## مقابل ٢,١ مليار دولار

وافقت المفوضية الاوروبية بطريقة مشروطة على استحواذ غوغل على FITBIT المصنعة لاجهزة تتبع اللياقة البدنية بقيمة ٢,١ مليار دولار.



وسيمنح استحواذ غوغل على FITBIT امكانية الوصول الى مجموعة بيانات جديدة واسعة تحتوي على بيانات بيومترية لما يقرب من ٣٠ مليون شخص.

## الهيئة العامة لتنظيم قطاع الاتصالات ناقشت اعتماد الهوية الرقمية في معاملات القطاع الخاص

عقدت الهيئة العامة لتنظيم قطاع الاتصالات مؤتمرا صحفيا افتراضيا حول اعتماد الهوية الرقمية في القطاع الخاص بحضور ممثلين عن هيئة أبوظبي الرقمية ودي الذكية ومركز دبي للبلوكشين، وممثلين عن شركاء الهيئة الاستراتيجيين من القطاع الخاص، حيث ناقشوا تعزيز التعاون مع القطاع الخاص في سبيل اعتماد الهوية الرقمية في اتمام المعاملات وتقديم الخدمات.

كما ناقش المجتمعون في المؤتمر، الذي عقد على هامش «جيتكس»، أهمية التعاون مع القطاع الخاص لتفعيل التعامل بالهوية الرقمية والتوقيع الرقمي والمحفظة الرقمية، ودور الهوية الرقمية في تمكين وتقديم الخدمات الرقمية بشكل سلس وسريع. كما تناول المؤتمر الخدمات المستقبلية التي يمكن الحصول عليها باستخدام الهوية الرقمية.

وأعلنت الهيئة عن تجاوز عدد حسابات الهوية الرقمية حاجز الـ ٩٥٠ ألف حساب، يمكن لاصحابها الاستفادة من أكثر من ٢١٩ بوابة خدمة رقمية في مختلف امارات الدولة، تتنوع بين موقع الكتروني وتطبيق هاتف ذكي وخدمة توقيع رقمي وختم رقمي، ويأتي هذا الانجاز بعد عامين فقط على اطلاق الهوية الرقمية.

يذكر ان الهوية الرقمية هي اول هوية رقمية وطنية للمواطنين والمقيمين والزائرين، تسمح لهم بالحصول على جميع الخدمات في القطاعات المختلفة بالدولة.

## الإلكترونيات المتقدمة» تعين م. زياد المسلم رئيساً تنفيذياً لها



م. زياد بن حمود المسلم

أعلنت شركة الإلكترونيات المتقدمة AEC، إحدى الشركات التابعة للشركة السعودية للصناعات العسكرية SAMI، تعيين المهندس زياد بن حمود المسلم رئيساً تنفيذياً لتولي إدارة أعمالها اعتباراً من ١٨ مارس الماضي، وذلك خلفاً لـ عبد العزيز بن عبدالله الدعيلج، الذي صدرت الثقة الملكية الكريمة بتعيينه رئيساً للهيئة العامة للطيران المدني بمرتبة وزير.

وللمناسبة، صرّح رئيس مجلس

إدارة الشركة المهندس وليد بن عبدالمجيد أبو خالد: «أتقدم بالتهنئة للمهندس المسلم على تعيينه بمهام الرئيس التنفيذي، والذي يأتي استناداً لمسيرته المهنية الطويلة والحافلة بالمنجزات، والتي أمضى معظمها في أروقة الشركة. ونتطلع قدماً لنواصل تعزيز مكانة شركتنا الرائدة في مجالات الإلكترونيات والتكنولوجيا والصناعات وتسريع وتيرة عملياتنا». من جانبه، أعرب م. المسلم عن شكره وامتنانه لمجلس الإدارة على ثقته، وأكد أنه يتطلع قدماً لتعزيز مكانة الشركة وتكثيف دورها كلاعب رئيسي في تحقيق مستهدفات رؤية المملكة ٢٠٣٠ ذات العلاقة، ودعم مسيرة الشركة التي تتجاوز الثلاثة عقود.

## أمنية وتريند مايكرو تبرمان اتفاقية شراكة لتقديم خدمات المستكشف السيبراني



أشرف سراج



زياد شطارة

أعلنت شركة أمنية، التابعة لمجموعة بتلكو البحرين، ومشغل الاتصالات الأسرع نمواً في السوق الأردنية والرائدة في مجال تقديم خدمات الأمن السيبراني في السوق الأردنية، عن إبرامها اتفاقية شراكة مع تريند مايكرو Trend Micro العالمية، الرائدة في مجال الأمن السيبراني. وبموجب هذه الاتفاقية ستتمكن شركة أمنية من تقديم خدمات المستكشف السيبراني CYBERSOFT-U للشركات العاملة في السوق الأردنية، وذلك من خلال مركزها لإدارة عمليات الأمن السيبراني SOC.

ووقع الاتفاقية عن شركة أمنية، الرئيس التنفيذي زياد شطارة فيما وقّعها عن تريند مايكرو المدير الاقليمي لشمال افريقيا وبلاد الشام أشرف سراج، وذلك خلال حفل توقيع افتراضي عقد يوم الثلاثاء ١٦ آذار (مارس) الماضي بحضور عدد من كبار الموظفين من كلا الجانبين.

وبموجب هذه الاتفاقية، ستتمكن حلول تريند مايكرو شركة أمنية من تحديد المخاطر السيبرانية التي قد تواجه الشركات والمؤسسات العاملة في القطاع العام والخاص، وتقليصها من خلال استخدام ميزات ربط التهديدات الأمنية في بيئة تكنولوجيا المعلومات بأكملها.

## تدشين منصة تريند مايكرو CLOUD ONE



د. معتز بن علي



كاملش تالريجا

أعلنت تريند مايكرو إنكوربوريتد TREND MICRO، الشركة الرائدة في مجال الأمن السحابي، عن اطلاق حضورها على سوق خدمات أمازون ويب لتلبية احتياجات الشركات الباحثة عن خدمات الأمن السحابي. وتم تصميم منصة CLOUD ONE، المتوفرة الآن على سوق خدمات أمازون ويب لتكون بمثابة منصة متكاملة لتوفير الحماية الأمنية المطلوبة في جميع بيئات العمل السحابية بما يشمل التطبيقات، والشبكات، والعمليات، وتخزين الملفات، والحاويات، إضافة الى ادارة الوضع الأمني السحابي.

وتعليقا على هذه الخطوة، صرح المدير العام لخدمات أمازون ويب كاملش تالريجا قائلاً: «نود ثناء جهود تريند مايكرو في تقديم خدمات أمنية للمشتريين والمبتكرين على خدمات أمازون ويب والذين يعملون وفقاً لنموذج المسؤولية المشتركة».

وأضاف: «سوق خدمات أمازون ويب تعد المنصة السوقية الأولى التي تتيح خدمات CLOUD ONE، الأمر الذي بدوره سيعود بالنفع على المطورين وسيمكنهم من الاستفادة من الاسعار المرنة، والعقود التي يمكن تخصيصها، بالإضافة الى النشر والتبني السريع الذي يحتاجونه».

الجدير بالذكر ان تريند مايكرو وخدمات أمازون ويب تمتلكان رؤية مشتركة في ما يتعلق بالخدمات الذاتية والدفع المرن الذي يسهل عملية بناء الخدمات السحابية عبر جميع المراحل، بدءاً من مرحلة التفاوض الأولى ووصولاً الى مرحلة واجهة برمجة التطبيقات API، ويتمتع العملاء بميزة المرونة في التطبيقات الأمنية والتي تتطور عبر الوقت دون إنقار كاهل فرق العمليات الأمنية في الشركة.

وأعرب الدكتور معتز بن علي نائب الرئيس والمدير الإداري لتريند مايكرو الشرق الاوسط وشمال افريقيا عن سعادته بهذه الخطوة قائلاً: «إتاحة منصة تريند مايكرو CLOUD ONE عبر خدمات أمازون ويب يعد خطوة الى الأمام في مجال جهودنا الهادفة الى توفير حلولنا الأمنية المبتكرة في المنصات التي توفر الخدمات السحابية».

وأضاف: «سيكون بإمكان المبتكرين في الاقليم الاستفادة من الميزات التي توفرها منصة تريند مايكرو CLOUD ONE، وذلك من خلال توفير الحماية لتطبيقاتهم وبيئات العمل وكذلك العمليات ضد التهديدات الأمنية والبرامج الضارة والثغرات، فضلاً عن تعزيز الامتثال من خلال حلول مرنة ومتكاملة على منصة واحدة».

## BMW تكشف عن سيارة i4 الكهربائية الجديدة



OLIVER ZIPSE

كشفت شركة BMW عن أحدث إضافة إلى مجموعة سياراتها الكهربائية: سيارة i4 من نوع سيدان الكهربائية الجديدة.

وبينما تخطط لإضافة المزيد من السيارات الكهربائية إلى مجموعتها، إلا أنها مستمرة في صنع السيارات التي تعمل بمحركات الوقود في المستقبل المنظور.

وقال رئيس مجلس إدارة BMW، **أوليفر زيبس OLIVER ZIPSE**، إن

الشركة ستستمر في تطوير وبناء وبيع السيارات بمحركات الاحتراق الداخلي، بما في ذلك السيارات الهجينة الموصولة بالكهرباء، مضيفاً: «إذا لم يكن هناك عملاء لهذه المركبات في أسواقنا البالغ عددها ١٤٠، فسنوقف عن إنتاجها».

ولطالما كانت استراتيجية BMW هي الحفاظ على المرونة في هندستها بينما تطور سيارات جديدة، بحيث يمكن لمصانعها التحول بسرعة وسهولة من إنتاج سيارات الاحتراق الداخلي البحت إلى إنتاج السيارات الهجينة أو السيارات الكهربائية مع تغير الطلب في السوق. وقد صممت الهياكل الهندسية الأساسية لسيارات BMW لتسهيل تصنيعها باستخدام طاقة كهربائية أو هجينة أو احتراق داخلي بحت.

وقالت BMW إنها ستقدم الطرازات الكهربائية في ٩٠ في المئة من قطاعات السوق التي تتواجد بها بحلول العام ٢٠٢٣. وبحلول العام ٢٠٣٠، تتوقع أن تكون نصف مبيعاتها العالمية تقريباً من السيارات الكهربائية.



## «ساماكو» تفوز بلقب أفضل وكيل في الشرق الأوسط بعد نمو مبيعات فولكس واجن



احتلت شركة ساماكو SAMACO السعودية، وكيل سيارات فولكس واجن VW، بالإنجاز الكبير الذي حققته في عام ٢٠٢٠ على صعيد نمو مبيعات فولكس واجن والتطور الملموس في أسلوب تقديم خدمات ما بعد البيع المتمثلة في تقديم باقات الخمس سنوات من البيع، فقد حصلت ساماكو على جائزة أفضل وكيل في الشرق الأوسط في كل من فئتي المبيعات وما بعد البيع، وبناء على ذلك تقدمت الشركة بتكريم الموظفين المتميزين.

وللمناسبة، أعرب محمد رفة الرئيس التنفيذي للشركة عن خالص الشكر والتقدير لفريق فولكس واجن، مشيراً إلى أن «قصة نجاح فولكس واجن بدأت في المملكة العربية السعودية، فبالإضافة إلى التغييرات الأخيرة التي حدثت ضمن فريق العمل والمرافق الجديدة، إلا أن هناك خطط توسعية جديدة قادمة حتى يتمكن جميع عشاق فولكس واجن من الإستمتاع بطرازاتها».

## لاند روفر ديفندر «سيارة العام العالمية للنساء ٢٠٢١»

وتشهد لاند روفر طلباً غير مسبوق على ديفندر ٩٠ و١١٠.

وقال ميك كولنز، المدير التنفيذي لبرنامج المركبات في جاكوار لاند روفر: «هذه الجائزة شرف كبير لكل الفريق، ومكافأة لاثقة بالعمل الشاق الذي قاموا به لإنشاء سيارة بهذه القدرات الفائقة. سيارة ديفندر فازت بأكثر من ٥٠ جائزة دولية حتى الآن، ما يؤكد أن رؤيتنا الأصلية لسيارة ديفندر الملائمة للقرن الحادي والعشرين كانت في مكانها».

من جهتها، قالت **مارتا غارسيا**، الرئيسة التنفيذية لجائزة «سيارة العام العالمية للنساء»: «لقد تم تحديث هذه السيارة الأسطورية، ولم تعد لاند روفر ديفندر اليوم سيارة دفع رباعي تخوض غابات الأمازون أو تدخل في عمق الصحراء فحسب، إنما أصبحت مع التجديد الذي شهدته مناسبة للسفر على الطرقات العادية بذات الراحة التي تؤمنها سيارات الصالون الفخمة».



فازت سيارة لاند روفر ديفندر بالجائزة الكبرى ضمن جوائز «سيارة العام العالمية للنساء ٢٠٢١»، وهي أول مرة تفوز فيها لاند روفر بالجائزة الكبرى، كما أنها أحدث الألقاب الدولية المتتالية التي تحصل عليها أقوى سيارة لاند روفر صنعت حتى الآن. وأوردت شركة لاند روفر في بيان: «لطالما حافظت سيارة ديفندر على الشخصية الريادية التي تمتعت بها سيارات لاند روفر لأكثر من ٧٠ عاماً، وتعيد تعريف المغامرات بما يلائم القرن الحادي والعشرين، وتتوفر السيارة الأيقونية اسماً

وشكلاً وقدرات بعدة خيارات بالنسبة إلى تصميم الهيكل الخارجي، ويمكن تخصيصها بشكل شخصي عبر اختيار واحدة من أربع باقات اكسسوارات تساعد مالكيها على تحقيق المزيد في عالمهم مع سيارة تلائم تفضيلاتهم». هذا وتملك ديفندر في رصيدها أكثر من ٥٠ جائزة دولية منذ إنطلاقها، كما

## مرسيدس-EQ تكشف عن سيارة السيدان الكهربائية بالكامل EQS عبر منصة مرسيدس-بنز الإلكترونية



تكشف مرسيدس-EQ عن سيارة السيدان الكهربائية بالكامل EQS في عرض رقمي أول على منصة مرسيدس-بنز الإلكترونية في ١٥ أبريل الجاري. وسيقوم أعضاء مجلس إدارة الشركة بتقديم أبرز المواصفات الفنية لسيارة EQS، والتي توفر رفاهية تقدمية ترضي جميع الحواس.

وسيتّم بث العرض الرقمي في وقت واحد على العديد من القنوات. كما ستقدم مرسيدس-EQ معلومات وخدمات لممثلي وسائل الإعلام على المنصة. بالإضافة إلى ذلك، سيقوم خبراء مرسيدس-EQ بالإجابة عن الأسئلة الفردية في سياق العرض الرقمي، ما يوفر فرصة مناسبة للبحث الإضافي. وتتوفر المواد الصحفية الخاصة بالسيارة على الموقع الإلكتروني، وتقدم رؤى حول التطور التقني واختبار القيادة النهائي قبل العرض العالمي الأول لسيارة EQS.

وتعد EQS الطراز الأول الذي يعتمد على البنية الجديدة للسيارات الكهربائية الفاخرة والتنفيذية. وتقدم للسائقين والركاب مزيجاً فريداً من التكنولوجيا والتصميم والوظائف والاتصال. وفي الوقت نفسه، تجعل حياتهم اليومية أكثر سهولة في العديد من المجالات بدعم من الذكاء الاصطناعي.

## لاند روفر احتفلت ببيعها السيارة المليون من رينج روفر سبورت المتعددة الغرض والفائقة الأداء



احتفلت شركة لاند روفر ببيعها سيارة رينج روفر سبورت المليون والتي بيعت في ديسمبر ٢٠٢٠، فقدمت فيلما تكميلاً سلط الضوء على بعض المحطات المشهورة التي مرت بها هذه السيارة الرياضية متعددة الغرض الفاخرة، والفائقة الأداء على مدار ١٥ عاماً من الإنتاج.

وقد تضمن الفيلم انطلاقة السيارة عام ٢٠٠٥، ومع دخول الجيل الثاني الحالي بشكل مذهل إلى مدينة نيويورك في ٢٠١٣ بمساعدة الممثل **دانيل كريغ**. وتم استعراض مجموعة قدراتها الفائقة الديناميكية حول العالم، لتحقيق رقماً قياسياً في سنة إطلاقها على مسار تسلق التلال «بايكس بيك» (PIKES PEAK) في الولايات المتحدة، ومن ثم تحقيق أسرع عبور مسجل لصحراء الربع الخالي في السعودية. وفي ٢٠١٨، كانت سيارة رينج روفر سبورت أول سيارة تقطع السلم المؤلف من ٩٩٩ درجة في موقع «بوابة السماء» في الصين.

وفي ٢٠٢٠، تم تحسين سيارة رينج روفر سبورت بإضافة محرك انجينيوم ديزل جديد سداسي الأسطوانات مع التكنولوجيا الهجينة الخفيفة (MHEV)، وإصدارات خاصة جديدة، إلى جانب مجموعة نقل الحركة P400e الهجينة القابلة للشحن (PHEV) المقدمة سابقاً، لتزويد العملاء بخيارات أوسع من أي وقت مضى.

## جاكوار كلاسيك تعيد إنتاج C-TYPE الاسطورية في ذكرائها السبعين



احتفلت جاكوار كلاسيك بالذكرى السبعين لسيارة جاكوار الرياضية الاسطورية C-TYPE، عبر إنتاج محدود لسيارات C-TYPE الجديدة المعادة إنتاجها، والتي ستتم صناعتها يدوياً في مركز كلاسيك ووركس CLASSIC WORKS العالمي لدى جاكوار في كوفنتري.

وكانت سيارة C-TYPE التي صنعت في الأساس بين عامي ١٩٥١ و١٩٥٣ مشهورة بمظهرها الاستثنائي الانسيابي الذي قدمه مصمم سيارات جاكوار ومختص الديناميكيات الهوائية والفنان **مالكوم ساير**، وفازت سيارة C-TYPE بسباق «لومان ٢٤ ساعة» LE MANS 24 HOURS الشاق عند انطلاقتها في عام ١٩٥١ لتحقيق أول سبع انتصارات متتالية لجاكوار في سباق التحمل الفرنسي.

ومنذ عام ١٩٥٢، كانت سيارة C-TYPE في صدارة السيارات التي تبنت تكنولوجيا الفرامل القرصية المبتكرة في رياضات السيارات مع نظام شكل ثورة في عالم السيارات قدمته جاكوار وشركة دانلوب (DUNLOP) لتحقيق أول فوز لسيارة بفرامل قرصية مع السائق ستيرلينغ موس في سباق «جائزة ريم الكبرى» REIMS GRAND PRIX في فرنسا، إلى جانب المنافسة في سباق «ميل ميغليا» MILLE MIGLIA المؤلف من ألف ميل في إيطاليا.

## كيا تصدر صوراً مشوقة لسيارة EV6 الكهربائية الفائقة



كشفت شركة كيا عن أول الصور الرسمية لسيارة EV6 وهي أول سياراتها الكهربائية بالبطارية الكاملة، والمبنية على منصة الشركة الجديدة للسيارات الكهربائية (المنصة الكهربائية العالية النموذجية أو E-GMP).

ويشرح نائب الرئيس التنفيذي ورئيس مركز التصميم العالمي في كيا **كريم حبيب**: «تشكل سيارة EV6 تجسيدا مثالياً لكل من غايات علامتنا التجارية وشعارنا «الحركة التي تلهم» ولفسفتنا الجديدة في التصميم. وقد تم تصميم هذه السيارة لتكون مصدرًا للإلهام في كل رحلة تقطعها وتوفر تجربة سهلة وطبيعية تحسن حياة عملائنا اليومية، وتجعل امتلاك هذه السيارة تجربة بسيطة وسهلة ومتكاملة. هدفنا هو تصميم تجربة فيزيائية تعبر عن علامتنا التجارية وأن ننشئ سيارات كهربائية جريئة وأصلية مبتكرة».

## تايم للفنادق تفتتح أول فندقين لها في مصر محمد عوض الله: تعزيزاً لتواجدنا وتوسعنا من الخليج إلى البحر الأبيض المتوسط



تفتتح مجموعة تايم للفنادق TIME أول فندقين لها في مصر بوقت لاحق من العام الحالي ٢٠٢١، وهما فندق ومنتجع تايم كورال نوبيع من فئة الخمس نجوم وفندق ومركز مؤتمرات تايم مارينا من فئة الأربع نجوم.

وبهذه المناسبة، قال محمد عوض الله، الرئيس التنفيذي للمجموعة: «تسير الأعمال بشكل جيد في فندق تايم مارينا ومن المفترض أن يكون هذا الفندق جاهزاً للافتتاح في شهر أغسطس المقبل. أما بالنسبة لمنتجع تايم كورال، فإنه يعمل بشكل اعتيادي، وهذه مجرد عملية إعادة تسمية الفندق وافتتاحه تحت إدارتنا هذا الصيف».

وتابع: «تعد هذه الفنادق الأولى لنا في مصر وتعزز من تواجدها وتوسعنا من الخليج إلى البحر الأبيض المتوسط، مع وجود محفظة غنية للمجموعة تضم فيها ١٦ فندقاً تقع في كل من الإمارات وقطر والمملكة العربية السعودية والآن مصر، مع خمس فنادق أخرى قيد الإعداد والإنشاء».

ويقع فندق ومركز مؤتمرات تايم مارينا المكون من ١٣٠ غرفة فندقية على بعد ١٠ دقائق فقط من مدينة العلمين الجديدة على ساحل البحر الأبيض المتوسط في مصر، وسوف يستوعب أكثر من ٣٥٠ مندوباً على طراز مسرح، كما يتميز بوجود ردهة السطح ومطعم ومقهى وصالة ألعاب رياضية وحمام سباحة.

أما منتجع تايم كورال نوبيع، فيقع في منتجع البحر الأحمر في نوبيع على الساحل الشرقي لشبه جزيرة سيناء، على بعد حوالي ١٤٠ كم من شرم الشيخ، ويطل على خليج العقبة، ويحتوي على ٢٠٣ غرف، ويتكون من ثلاثة مطاعم مع حدائق واسعة وأشجار النخيل مع شاطئ رملي خاص، وهو مثالي لعشاق الغوص.

## قبول استقالة الرئيس التنفيذي لـ «الخطوط الكويتية»

أعلنت الخطوط الجوية الكويتية أن مجلس إدارتها وافق على استقالة عادل الصانع من منصب الرئيس التنفيذي للشركة وكلف مساعده لشؤون العمليات عيسى الحداد بمهامه بالوكالة بالإضافة إلى عمله.

## تعيين هيثم مطر مديراً لمنطقة الهند والشرق الأوسط وأفريقيا لمجموعة فنادق ومنتجات انتركونتيننتال



أعلنت مجموعة فنادق ومنتجات انتركونتيننتال IHG عن تعيين هيثم مطر مديراً لمنطقة الهند والشرق الأوسط وأفريقيا لدى المجموعة، وذلك اعتباراً من تاريخ ١٨ أبريل الجاري.

ويعتبر هيثم مطر من أبرز الشخصيات القيادية في قطاعي السياحة والضيافة، ويمتلك أكثر من ٢٥ عاماً من الخبرة المهنية إضافة إلى شبكة واسعة من العلاقات المرموقة في القطاع. وسيتولى في منصبه الجديد لدى مجموعة فنادق

ومنتجات انتركونتيننتال مسؤوليات قيادية واسعة النطاق لدفع عجلة نمو وإزدهار أعمال المجموعة في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا وجنوب غرب آسيا، حيث ستشمل مسؤولياته الجانب التطويري والعمليات التشغيلية عبر ١٦٥ فندقاً قائماً إلى جانب أكثر من ١٠٠ منشأة فندقية قيد التطوير، وهي تمثل محفظة المجموعة من العلامات التجارية للفنادق الفاخرة والتميز وكاملة الخدمات والأجنحة الفندقية.

وقبل إنضمامه إلى مجموعة فنادق ومنتجات انتركونتيننتال، شغل مطر منصب المستشار الأول وعضو لجنة القيادة التنفيذية لدى وزارة السياحة في المملكة العربية السعودية، حيث ساهم في تطوير وتنفيذ استراتيجية السياحة المستدامة في المملكة لتصبح واحدة من أبرز الوجهات السياحية في العالم. وقبل ذلك، أمضى مطر أربع سنوات كرئيس تنفيذي لهيئة رأس الخيمة لتنمية السياحة.

وسبق لمطر أن عمل كذلك في مجموعة فنادق ومنتجات انتركونتيننتال لمدة ١١ عاماً، وذلك خلال الفترة الممتدة من ٢٠٠٠ إلى ٢٠١١، وتقلد خلالها العديد من المناصب في الإدارات التشغيلية والتجارية والمبيعات والتسويق لمنطقة الهند والشرق الأوسط وأفريقيا. وفي منصبه الجديد، سيعمل مطر من مكاتب المجموعة في دبي ويرفع تقاريره إلى كينيث ماكفيرسون، الرئيس التنفيذي لمنطقة أوروبا والشرق الأوسط وآسيا وأفريقيا.

وتعليقاً على التعيين الجديد، قال ماكفيرسون: «يسعدني للغاية أن أرحب بعودة هيثم مطر إلى مجموعة فنادق ومنتجات انتركونتيننتال وقيادة أعمالنا في منطقة الهند والشرق الأوسط وأفريقيا في مثل هذا الوقت الحرج الذي يشهده قطاع السفر والسياحة، مستنيرين بخبرة هيثم الكبيرة في القطاع والدور الحيوي الذي أداه في نجاح العديد من المبادرات الاستراتيجية المهمة في المنطقة على مدار العقد الماضي. وإنني على ثقة من أن معرفته الواسعة، إلى جانب خبرته العالمية والمحلية، ستشكل المحرك الدافع لجهودنا فيما نتطلع إلى مواصلة المضي قدماً نحو التعافي».

من جانبه، قال مطر: «يسعدني الإنضمام إلى مجموعة فنادق ومنتجات انتركونتيننتال مرة أخرى وإغتنام الفرصة لقيادة أعمال المجموعة في هذه المنطقة ذات الإمكانيات الكبيرة. لقد تغير مشهد السياحة والضيافة في منطقة الهند والشرق الأوسط وأفريقيا بشكل كبير في السنوات الأخيرة، مما أتاح المجال لتقديم خيارات ضيافة عالمية المستوى للمسافرين المحليين والدوليين على السواء. ومن خلال البناء على سجل الأداء القوي وخطط النمو للمجموعة، أتطلع قدماً إلى العمل مع الفريق ومع شركائنا في المرحلة التالية لقطاع السفر في المنطقة».





البنانية السويسرية  
للضمان

# نؤمّن راحتك على المستوى الإقليمي



دبي



مصر



السعودية



الكويت



لبنان



الأردن



قطر

تحقق البنانية السويسرية للضمان نموّاً بارزاً منذ أكثر من ٦٠ عاماً، مما جعلها مجموعة رائدة في مجال التأمين في منطقة الشرق الأوسط والخليج العربي. في كل بلد نتواجد فيه، نسعى باستمرار لخدمة الأفراد والشركات المحلية الرئيسية على حد سواء من خلال تطوير منتجات تأمينية مختلفة تتناسب مع حاجات كل منطقة إضافة إلى اعتمادنا أحدث التقنيات في عالم التأمين.



## جو غياض

(مدير عام فندق النيل ريتز- كارلتون، القاهرة):

### فندقنا الخيار الأول للنزلاء العرب

ملاً فاحراً في قلب القاهرة الغنية بالتاريخ. إختيار فندق النيل ريتز-كارلتون، القاهرة من بين أفضل عشرة فنادق شهيرة بمنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا من قبل المجلة الأمريكية المتخصصة في مجال السياحة والسفر TRAVEL + LEISURE ويحمل الفندق إرتناً غنياً من التقاليد والرفاهية، وهو يقدم تجربة لا تنسى للزوار من جميع أنحاء العالم من خلال موقعه الفريد وخدمته المميزة ومطاعمه العصرية.

مدير عام الفندق جو غياض أشار في مقابلة مع «البيان الإقتصادية» إلى تحسن الأوضاع في السوق المصرية متزامناً مع إستقطاب سياح من عدة جنسيات مختلفة، ومشيداً بالإجراءات الوقائية المشددة التي تقوم بها الدولة المصرية، وبالجهود المبذولة في الفندق بغرض المحافظة على سلامة النزلاء واعتماد معايير السلامة العامة للتصدي لجائحة «كورونا».

وكشف غياض عن تقديم الفندق برامج رمضان متنوعة خلال الشهر الفضيل وكذلك إطلاق عروض خاصة ومميزة للخليجين خلال موسم الصيف والأعياد، لافتاً إلى أن جذب السياح من جديد أدى إلى رفع معدلات الإشغال. وأشار غياض أيضاً إلى أن الفندق يخضع لعملية إعادة تأهيل للردهة الأساسية بهدف توفير تجربة مميزة وفريدة للنزلاء ولضمان راحتهم.

■ هل أنتم متفائلون خلال العام ٢٠٢١؟

– لدينا نظرة متفائلة نحو استقطاب سياح خليجين خلال الأعياد وموسم الصيف إنطلاقاً من البرامج والألعاب الترفيهية المقدمة. الجدير بالذكر انه يوجد كازينو بمدخل خاص داخل الفندق بالإضافة إلى أننا بدأنا بالفعل في تلقي حجوزات لشهر سبتمبر من قارتي أوروبا وأمريكا.

■ هل لديكم خطة لاستقطاب سياح من أسواق جديدة؟

– تمكنت السوق المصرية من جذب سياح جدد من جنسيات مختلفة وهذه النقلة النوعية من شأنها رفع معدلات الاشغال في الفنادق، ويمكن للزوار الاستفادة من الجولات السياحية لزيارة المتاحف والأهرامات والمعالم الأثرية الجديدة والمتنوعة.

■ يعدّ الفندق علامة فارقة في السوق المصرية

■ ما هي مميزات فندق النيل ريتز- كارلتون التي عززت موقعكم في السوق في ظل المنافسة القوية؟

– يعدّ الفندق علامة فارقة في السوق المصرية وأكثر ما يميزنا الخدمة الراقية للنزلاء، فضلاً عن الأسلوب المرن في المعاملة والذي يعتمده فريق العمل وهذا ما يجعل الفندق الخيار الأول للنزلاء العرب.

من جهة أخرى، سيخضع الفندق لعملية إعادة تأهيل للردهة الأساسية بشكل كامل تشمل الأثاث والديكور للمحافظة على التصميم الداخلي وضمان جودة الأثاث، بهدف توفير تجربة مميزة وفريدة من نوعها لنزلاء الفندق وضمان راحتهم. ■



### نظرتنا متفائلة لاستقطاب سياح خليجين خلال الأعياد وموسم الصيف



جذب العديد من الحفلات والأفراح حيث التزمنا بمعايير السلامة والتباعد الإجتماعي وطرق تقديم الأطباق للمحافظة على سلامة النزلاء، فضلاً عن تجنب «البوفيه» اليومي عند الفطور أو وجبات العشاء. في حين أن معايير السلامة التي اعتمدت في الفندق كانت حافزاً لجذب النزلاء لشعورهم بالأمان.

■ كم بلغت نسب الإشغال في الفندق خلال الأشهر الثلاثة الماضية؟

– سجلنا خلال شهر مارس نسبة ٤١٪ مع العلم أنه يسمح بتشغيل نسبة ٥٠٪ فقط من القدرة الإستيعابية للفندق.

■ هل لديكم برامج خاصة بشهر رمضان المبارك؟

– يقدم فندق النيل ريتز- كارلتون برامج رمضان متنوعة منها الإفطار والسحور في الهواء الطلق بالRamadan Lounge.

■ هل سيتم إطلاق عروض خاصة بموسم الصيف؟

– يوجد عروض خاصة ومميزة للسعوديين خلال موسم الصيف تشمل الإقامة بالأجنحة والغرف العادية.

■ كان لجائحة «كوفيد-١٩» تداعيات سلبية على القطاع السياحي في معظم الأسواق العالمية، إلا أن الخطوات المتخذة في السوق المصرية قلّصت من التداعيات. ما هو تعليقكم؟

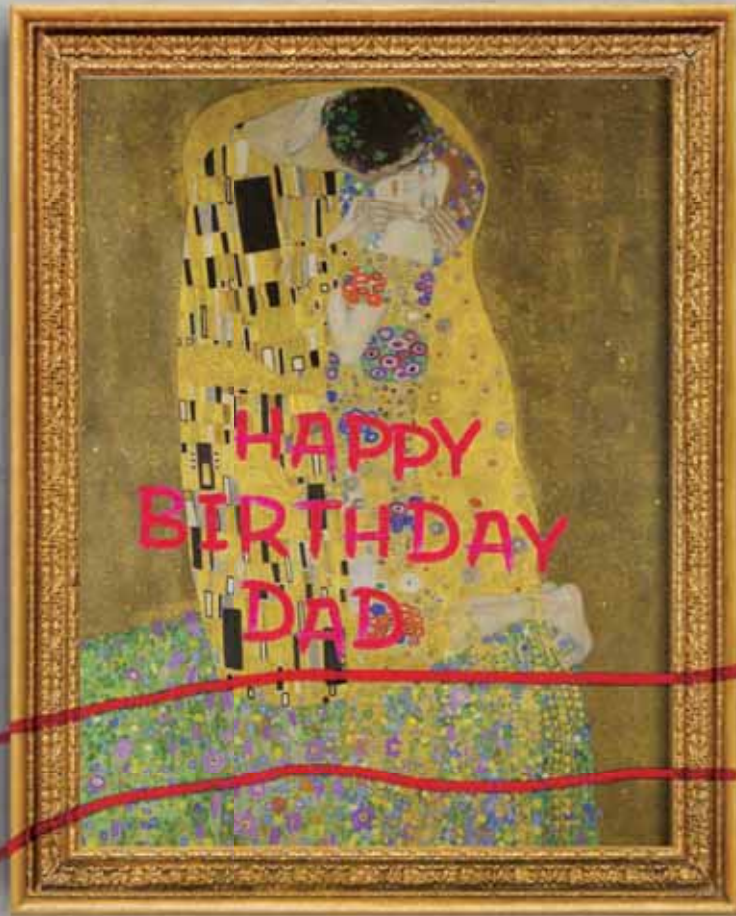
– تحسنت الأوضاع في السوق المصرية مع بداية شهر فبراير حيث شهدنا حركة نشطة نتيجة للسياحة الداخلية وسياحة رجال الأعمال متزامنة مع الإجراءات المشددة من قبل الحكومة في تسريع وتيرة حملات التلقيح وإخضاع الوافدين للفحوصات والتتبع.

هذا بالإضافة الى الجهود المبذولة لاستقطاب عدد محدود من السياح الوافدين من بلاد معينة. كل ما سبق يعود الى استقرار الأوضاع الصحية بالبلاد وحملات التسويق والإعلان التي قامت بها الدولة في العديد من وسائل الإعلام الأجنبية على أمل أن تتجه الأمور نحو المزيد من التحسن بعد شهر رمضان نتيجة للإجراءات المشددة وعمليات الرقابة التي تقوم بها كل من وزارتي السياحة والصحة على جميع المنشآت السياحية من فنادق ومطاعم، بالإضافة الى إطلاق ما يسمى بالـ The National Food Safety Authority لمراقبة جودة الأطباق المقدمة.

■ معايير السلامة التي اعتمدت في الفندق كانت حافزاً لجذب النزلاء وشعورهم بالأمان

■ ما الذي يميّزكم عن الفنادق الأخرى العاملة في السوق المصرية؟

– إتخذنا إجراءات خاصة بنا في ما يتعلق بالمناسبات الخاصة والأفراح التي كانت تقام في الحديقة الخارجية بسبب منع استخدام الصالات المغلقة، وساعدتنا هذه الخطوة في



You'd better be insured

+961 (0)5 927 777  
info@uca.com.lb





جو دقاق  
مدير CMA CGM في بيروت



إيلي زخور  
رئيس الغرفة الدولية للملاحة في بيروت



ميشال نجار  
وزير الأشغال العامة والنقل  
في حكومة تصريف الاعمال

## إيلي زخور

(رئيس الغرفة الدولية للملاحة):

## التهافت الدولي لإعادة اعمار مرفأ بيروت يؤكد موقعه الاستراتيجي ومستقبله الواعد بثروته الغازية والنفطية

تملك صلاحيات قبول العرض او رفضه. وهذه القرارات ستكون من صلاحيات الحكومة الجديدة.

**ومجموعة CMA CGM الفرنسية مستعدة لإعادة بناء مرفأ بيروت في ٣ سنوات**  
ولم يمر أكثر من يوم واحد على اعلان مجموعة من شركات الالمانية عن خططها لإعادة اعمار مرفأ بيروت والمناطق المتضررة المحيطة به، حتى فاجأت مجموعة الملاحة الفرنسية CMA CGM النشطة في ميدان النقل البحري واللوجستي في العالم، ووسائل الاعلام اللبنانية والعربية والاجنبية بتصريح للمدير العام للمجموعة في بيروت **جو دقاق** قال فيه «أن المجموعة تريد تنفيذ خطة لإعادة بناء مرفأ بيروت في غضون ٣ سنوات، رغم الازمة السياسية في لبنان التي تحول دون اصدار قرارات بشأن مرفأ بيروت منذ وقوع الانفجار في آب الماضي». وأضاف **دقاق** ان خطة المجموعة التي عرضت على السلطات اللبنانية للمرة الاولى في أيلول الماضي تتضمن إعادة بناء الأحواض والمخازن المدمرة مع توسعة المرفأ وتحويله الى النظام الرقمي بتكلفة اجمالية تتراوح بين ٤٠٠ و ٦٠٠ مليون دولار.

ويذكر ان عرض CMA CGM هو السابع بعد عرض لدول عدة كفرنسا وتركيا والصين وروسيا وايران والشركات الالمانية.

### زخور: التهافت الدولي يؤكد الموقع الاستراتيجي لمرفأ بيروت ومستقبل لبنان الواعد...

من جهته، قال رئيس الغرفة الدولية للملاحة في بيروت **إيلي زخور**، ان لبنان بوضعه الحالي وبالأزمة المالية التي يمر بها غير قادر على إعادة بناء مرفأ بيروت وحده لأنه لا يملك الإمكانيات المالية لذلك، انما هو في حاجة إلى شركات واستثمارات أجنبية على غرار المشروع المقدم من الشركات الالمانية بدعم من حكومتها او مثل المشروع المقدم من مجموعة CMA CGM الفرنسية او من تلك المقدمة من بعض الدول الغربية.

واكد **زخور** ان هذا التهافت الدولي لإعادة اعمار مرفأ بيروت يؤكد ما قلناه مرارا عن أهمية موقع المرفأ الاستراتيجي على الساحل الشرقي للبحر الابيض المتوسط، في ظل المعلومات التي تؤكد أن في بحر لبنان ثروة غاز ونفط تقدر بعدة مليارات من الدولارات مما سيحوله مستقبل إلى بلد غني يعج بالمشاريع والانشاءات الغازية والنفطية الضخمة، ومستقطب للاستثمارات الخارجية، وما إعلان كل من فرنسا وتركيا والصين وايران وروسيا وتركيا والمانيا و CMA CGM عن استعدادها لإعادة بناء المرفأ سوى دليل على ان لبنان ليس بلداً مفلساً انما غني بموارده وطاقاته... ولفت **زخور** الى ان لهذه الدول خبرة طويلة في هذا المجال و CMA CGM على سبيل المثال تشرف على إدارة وتشغيل عدة محطات في العالم.

### مطلوب حكومة نظيفة

وأوضح **زخور** ان استقطاب الاستثمار يتطلب أولاً حكومة نظيفة تكون مؤتمنة على الإصلاحات وتعمل بحدية لصالح البلاد وتحظى بثقة الشعب اللبناني والمجتمع الدولي، وقضاء نزيه وعادل وموثوق به. وفي غياب هذه العوامل لن يستثمر أحد في لبنان!

منذ انفجار مرفأ بيروت في ٤ آب الماضي الذي دمر المرفأ القديم المخصص لاستقبال البواخر العادية والجديدة والسيارات والمنطقة الحرة والحررة اللوجستية، ووقع أكثر من ٢٠٠ شهيد و٦ آلاف جريح، ما يزال يشهد لبنان تهافتاً دولياً لإعادة اعمار المرفأ والمناطق المحيطة به. فيعد العروض التركية والفرنسية والصينية والروسية، رأينا مؤخراً عروضاً لشركات الالمانية وشركة فرنسية لإعادة اعمار المرفأ.

فبعد أيام على هذا الانفجار، اعلنت جمعية أرباب العمل الفرنسيين MEDEF أن الشركات الفرنسية مستعدة للعمل الى جانب الشعب اللبناني في «مشروع إعادة بناء ميناء بيروت». وصرح رئيس الجمعية GEOFFROY ROUX DE BEZIEUX والتي تمثل الشركات الفرنسية بالطبع، من وجهة نظر اقتصادية صرفة فإن لبنان صغيرة، لكن الرهان لا يكمن هنا بل الرهان يكمن في انه هو احد آخر البلدان الديمقراطية المتعددة الاديان في الشرق الاوسط، ولا بد من مساعدته والحفاظ عليه.

وكان نائب الرئيس التركي **FOUAD OKTAY** قد زار لبنان بعد الانفجار مباشرة وأعلن انه أبلغ الجانب اللبناني أن تركيا على استعداد لإعادة اعمار مرفأ بيروت، وان ميناء مرسين التركي سيكون في خدمة اللبنانيين حتى ترميم مرفأ بيروت الموقعي. وأعلن المتحدث باسم الخارجية الايرانية **عباس موسوي** عن استعداد ايران لإعادة بناء مرفأ بيروت مشيراً إلى أن الرئيس الايراني **حسن روحاني** ابلغ نظيره اللبناني **العماد ميشال عون** عن استعداد ايران لتقديم كافة انواع الدعم وبسرعة الى أشقائنا وأصدقائنا في لبنان.

كما ان شركة صينية من كونسورتيوم تضم ٥ شركات قالت أنها مستعدة لإعادة اعمار مرفأ بيروت عبر نظام B.O.T. وان هذا الكونسورتيوم ساهم في بناء مرفأ عدة في العالم.

كما أعربت روسيا عن استعدادها لإعادة بناء مرفأ بيروت لا سيما أنها اصبحت موجودة بقوة في لبنان، بعد ان فازت الشركة الروسية "RUSSE NAFT" بمناقصة بناء خزانات للنفط في منشآت النفط في طرابلس لتخزين ٤٢٨ الف طن من المشتقات النفطية ولمدة ٢٠ عاما بالإضافة الى مشاركة شركة NOVATEX الروسية في التنقيب عن النفط والغاز في بحر لبنان مع شركة TOTAL الفرنسية و ENI الايطالية.

### وفد ألماني في لبنان

وبعد مضي أكثر من ٨ أشهر على انفجار المرفأ، اعلنت شركات المانية خاصة مشروعاً لإعادة اعمار مرفأ بيروت ومحيطه، وتقدر تكلفته بنحو ٧,٢ مليارات دولار ويؤمن ٣٠ مليار دولار من القيمة الربحية غير المباشرة ولنحو ٢٥ عاما مقابل توفير ٥٠ الف وظيفة ويفتح المجال امام أنشطة اقتصادية بمليارات الدولارات.

هذه الارقام عرضتها نظريا ضمن خطة المشروع وكانت موقّعة بأسماء ٣ شركات المانية هي : COLLIERS و HAMBURG PORT CONSULTING و FRAUNHOFER.

وكان وزير الأشغال العامة والنقل في حكومة تصريف الاعمال **ميشال نجار** قد أشار الى ان الدولة عبر المشروع المقدم لن تتكلف مبالغ مالية لإعادة الاعمار، وان عقد الاستثمار يتراوح بين ٥٠ و ٩٩ عاما. وسيبدأ المشروع بمساحة مليون و٣٠٠ الف متر مربع. لكن الحكومة الحالية في مرحلة تصريف الاعمال ولا



DIEGO APONTE

الرئيس التنفيذي لـ MSC السويسرية

## ٣٤ سفينة سعتها ٦٣٦ الف حاوية نمطية تنضم الى اسطول MSC السويسرية خلال العامين المقبلين

كشفت شركة الملاحة السويسرية MSC انها تعاقدت على بناء ٣٤ سفينة تبلغ سعتها ٦٣٦ الف حاوية نمطية على ان تتسلمها خلال العامين المقبلين.

وذكرت MSC ان القسم الاكبر من هذه السفن تفوق سعة الواحدة منها الـ ٢٣ الف حاوية نمطية.

وذكرت ALPHALINER المتخصصة بشؤون النقل البحري ان شركة الملاحة الدانمركية MAERSK التي ما تزال تحتل المرتبة الاولى في العالم منذ اكثر من ٢٥ عاما، تستخدم اسطولا تبلغ سعته الاجمالية ١,٢٢ مليون حاوية نمطية في حين تستخدم MSC التي تحتل المرتبة الثانية اسطولا تبلغ سعته ٣,٩٢٢ ملايين حاوية نمطية اي بارتفاع لصالح MAERSK قدره ٢٠٠ الف حاوية نمطية.

وأوضحت ALPHALINER ان MSC قد تستطيع اللحاق بـ MAERSK وتخطيها عند استلامها للبوارج العملاقة المتعاقد على بنائها حتى تاريخه والبالغة سعتها ٦٣٦ الف حاوية نمطية، في حين ان MAERSK متعاقد على بناء سفن لا تتجاوز سعتها الاجمالية ٤٢ الف حاوية نمطية.

## ٥ ملايين حاوية نمطية يسجلها مرفأ حمد القطري



سفينة تابعة لشركة WAN HAI التايوانية

حقق ميناء حمد القطري تداول اكثر من ٥ ملايين حاوية نمطية منذ بدء العمليات التشغيلية. وقالت موانئ قطر ان «هذا الانجاز العام ينعكس بشكل ايجابي على نمو عمليات الميناء الذي يشق طريقه بثبات ليصبح احد اكثر الموانئ كفاءة وتنافسية في المنطقة». وتعمل موانئ قطر على ضمان سلامة الملاحة البحرية وتعزيز دور القطاع البحري في قطر جنبا الى جنب مع حماية البيئة البحرية القطرية. وموانئ قطر تدير المرافئ والارصفة والموانئ الخاصة ومحطات الحاويات والمحطات الاخرى...

## ٥ سفن حاويات جديدة WANHAI التايوانية



سفينة تابعة لشركة WAN HAI التايوانية

قالت شركة الملاحة التايوانية WANHAI انها تعاقدت على بناء ٥ سفن سعة الواحدة منها ١٢٢٠٠ حاوية نمطية بتكلفة اجمالية قدرها ٥٥٠ مليون دولار. ومن المتوقع ان تبشر WANHAI استلام هذه السفن في الربع الاول من العام ٢٠٢٣. وكانت WANHAI قد اعلنت انها وضعت خطة لتفعيل خدماتها عبر استخدام المزيد من سفن الحاويات لتتمكن من تغطية النمو المتواصل بحركة النقل البحري. والمعلوم ان هذه الشركة تستخدم اسطولا يضم ١٢٢ سفينة حاويات تبلغ سعتها الاجمالية ٣٦٦ الف حاوية نمطية وتحتل المرتبة الحادية عشر في العالم.

## المزيد من سفن الحاويات العملاقة تدخل قطاع النقل البحري مستقبلا



سفينة HMM ALGECIRAS الاكبر في العالم سعة ٢٤ الف حاوية نمطية

حققت شركات الملاحة العالمية التي تؤمن خطوطا بحرية منتظمة بسفن الحاويات، نتائج جيدة في العام الماضي على الصعيدين التشغيلي والمالي. وجاءت هذه النتائج عكس ما كان متوقعا في الربع الاول من العام المنصرم حيث كان فيروس «كورونا» منتشر في الصين بقوة، وادى الى اغلاق المصانع والمعامل أبوابها وتراجع كبير بصدراتها وانخفاض غير مسبوق بأجور الشحن وتكبد شركات الملاحة خسائر فادحة.

ولكن هذا الواقع انقلب رأساً على عقب عندما تمكنت الصين في الشهر السادس من العام الماضي من السيطرة على «كورونا»، فاستأنفت مصانعها ومعاملها نشاطها، ما مكنها من زيادة صادراتها بصورة كبيرة في حين ان اغلبيية الدول في العالم كانت منهمكة بإجراءات مالية لاحتواء هذا الوباء ما انعكس سلبا على قطاعاتها الانتاجية من جهة وصادراتها من جهة ثانية.

وبنتيجة الزيادة القياسية للصادرات الصينية سجلت أجور الشحن البحري في الدول الآسيوية لا سيما في الصين زيادة كبيرة، ما مكن شركات الملاحة من تحقيق أرباح قياسية في العام الماضي، ودفعها على التعاقد لبناء سفن حاويات عملاقة، خصوصاً ان نتائجها في الربع الاول من العام الحالي جاءت جيدة ايضا وغير متوقعة.

فقد أفادت نشرة ALPHALINER المتخصصة بالنقل البحري ان شركات الملاحة العالمية التي تحتل المراتب العشرة الاولى بسعة سفن الحاويات، فتعاقدت حتى تاريخه على بناء ٢٠٨ سفن تبلغ سعتها ٢,٨٠٠ مليون حاوية نمطية، اي ما نسبته اكثر من ١١ في المئة من سعة اسطول التجاري العالمي البالغة ٢٤,٥٠٧ مليون حاوية نمطية.

## EVERGREEN تتعاقد لبناء سفن عملاقة بتكلفة ٢.٦ مليار دولار



سفينة EVER GOLDEN الأكبر في اسطول EVERGREEN

أعلنت شركة الملاحة التايوانية أنها تعاقدت على بناء ٢٠ سفينة حاويات سعة الواحدة منها ١٥ ألف حاوية نمطية بتكلفة إجمالية تجاوزت الـ ٢,٦ مليار دولار. وقال مصدر مسؤول في الشركة ان مجلس ادارة EVERGREEN وافق على بناء هذه السفن نظرا للنمو الكبير الذي تسجله حركة التجارة العالمية والذي انسحب ايضا على أجور الشحن ونتائج الشركات الملاحية.

ويذكر ان EVERGREEN متعاقد ايضا على بناء ١٠ سفن سعة الواحدة ٢٤ ألف حاوية نمطية على ان تتسلم ٤ منها خلال العام ٢٠٢١. وتحتل EVERGREEN المرتبة السابعة في العالم بأسطول تبلغ سعته الاجمالية ١,٣٣١ مليون حاوية نمطية.

## مجموعة ONE اليابانية تطلق خدمات جديدة من الصين الى جنوب شرق آسيا



JEREMY NIXON

الرئيس التنفيذي لمجموعة ONE اليابانية

دشنت مجموعة ONE اليابانية خدماتها الجديدة انطلاقاً من المرافئ الصينية الى جنوب شرق آسيا. وتؤمن هذه الخدمات عبر خطين بحريين منتظمين: الاول يربط الصين بتايلاند والفيليبين (CTP) والثاني يربط الصين بأندونيسيا وماليزيا (CIM2). وقرّرت

مجموعة ONE انها تطلق هذه الخدمات الجديدة لتعزيز شبكة وجودها ونشاطها داخل آسيا وتوفير لعملائها الخدمات الجيدة والسريعة والفعالة.

والمعلوم ان مجموعة ONE تحتل المرتبة السادسة في العالم بأسطول تبلغ سعته ١,٦١٣ مليون حاوية نمطية.

## ارتفاع إيرادات قناة السويس في الربع الأول من العام ٢٠٢١



الفريق أسامه ربيع

رئيس هيئة قناة السويس

قال الفريق أسامه ربيع رئيس هيئة قناة السويس ان إيرادات القناة في الربع الاول من العام الحالي جاءت اكثر مما كانت عليه في الفترة ذاتها من العام الماضي، رغم حادث جنوح الباخرة EVER GIVEN وتعطيلها الملاحة في القناة لمدة ٦ ايام. فقد بلغ مجموعها ٢ مليار دولار مقابل ١,٤٣ مليار دولار للأشهر الثلاثة الاولى ذاتها من العام الماضي، اي بارتفاع قدره ٥٧٠ مليون دولار ونسبته ٤٠٪.

من جهة ثانية، اوضح ربيع ان هيئة قناة السويس تدرس توسعة الجزء الجنوبي من الممر المائي حيث تعطلت السفينة الجانحة، مضيفا ان الهيئة تدرس ايضا شراء رافعات يمكن ان تفرغ حمولة على ارتفاعات تصل الى ٥٢ مترا موضحا انها اجراءات سليمة هدفها فقط تحسين الخدمة.

## اسرار وأخبار بحرية

العام ٢٠٢٠، ان تتكبد خسائر فادحة بسبب انتشار وتفشي فيروس «كورونا» والتراجع الدراماتيكي للتجارة العالمية.

\*\*\*

● من المنتظر أن يستمر عدد البواخر العاطلة عن العمل IDLE VESSELS بالإنخفاض، مع مواصلة حركة النقل البحري نموها وارتفاع الصادرات الصينية.

\*\*\*

● توقع الإتحاد الدولي للنقل الجوي IATA أن تسجل شركات الطيران خسائر إجمالية تقدر بـ ١١٨,٥ مليار دولار في العام ٢٠٢٠ و ٣٨,٧ ملياراً في العام ٢٠٢١، وتنخفض إيراداتها إلى ١٩١ مليار دولار في العام ٢٠٢٠ وبنسبة ٦٩٪ عن العام ٢٠١٩.

● أدى استمرار نمو التجارة العالمية في الربع الأول من العام الحالي إلى تنفيذ شركات الملاحة رحلات بواخرها كما كان مقرراً لها، بينما اضطرت إلى إلغاء ١٥٪ من عدد رحلات بواخرها في الربع الأول ذاته من العام الماضي بسبب تفشي فيروس «كورونا» وتأثيره السلبي على قطاع النقل البحري.

\*\*\*

● ما يزال طرح مناقصة إدارة وتشغيل محطة الحاويات في مرفأ بيروت معلقاً بانتظار تشكيل الحكومة الجديدة المخولة حصراً بالبت بهذه المناقصة.

\*\*\*

● أظهرت ميزانيات شركات الملاحة العالمية أنها حققت أرباحاً جيدة في العام الماضي، في حين كانت تتخوف خلال الربع الأول من

# CMA CGM

MORE THAN EVER  
COMMITTED TO **LEBANON**



**CMA CGM**

## سفينة CMA CGM JACQUES SAADE تسجل رقما قياسيا بحمولاتها



سفينة CMA CGM JACQUES SAADE

حققت سفينة الحاويات CMA CGM JACQUES SAADE رقما قياسيا بعدد الحاويات المشحونة على متنها. فقد بلغ عددها ٢١٤٣٣ حاوية نمطية في حين ان سعتها الاجمالية تبلغ ٢٣ الف حاوية نمطية. فقد غادرت السفينة مرفأ سنغابور وعلى متنها ٢١٤٣٣ حاوية نمطية مملأى متخطية الحمولة التي كانت سجلتها في شهر تشرين الاول (اكتوبر) الماضي والبالغة ٢٠٧٢٣ حاوية نمطية. وقد أبحرت هذه السفينة التي تستخدم الغاز الطبيعي المسال (LNG) الى المرفأى الاوروبية ضمن خطها المعروف باسم FRENCH ASIA LINE 1 (FAL1) محملة بالحاويات التي تحتوي على السلع المنزلية (HOUSEHOLD GOODS) والالكترونيات والاكليات ومعدات للحماية الشخصية (PERSONAL PROTECTION EQUIPEMENT) لا سيما من الفيروس «كورونا».

ويذكر ان هذه السفينة هي واحدة من ٣٢ سفينة تم التعاقد على بنائها وتستخدم الغاز الطبيعي المسال، على ان يتم تسليمها حتى العام ٢٠٢٢. ويذكر ان CMA CGM تحتل المرتبة الثالثة في العالم بأسطول تبلغ سعته الاجمالية ٣,٠١٠ ملايين حاوية نمطية.

## علامة فارقة أخرى في جهودها لتكون خالية من الكربون بحلول عام ٢٠٥٠

### CMA CGM تطلق عرض شحن منخفض الكربون على أساس الميثان الحيوي

الخدمات المصممة لتمكين عملائها من تحليل وتقليل وتعويض بصمتهم البيئية. وستواصل CMA CGM إحتضان أحدث التطورات التكنولوجية لتلبية إحتياجات عملائها.

وتستخدم المجموعة أكثر التقنيات المتاحة فاعلية لتسريع عملية إنتقال الطاقة في صناعة الشحن والخدمات اللوجستية. وكما هو الحال، فإن الغاز الطبيعي المسال هو الحل الأمثل المتاح بالفعل لتقليل البصمة الكربونية للشحن والحفاظ على جودة الهواء. ويمكن أن يقلل من إنبعاثات ثاني أكسيد الكبريت بنسبة ٩٩ في المئة، وإنبعاثات الجسيمات بنسبة ٩١ في المئة، وإنبعاثات أكسيد النيتروجين بنسبة ٩٢ في المئة، بما يتجاوز المعايير الحالية. وبحلول عام ٢٠٢٢،



رودولف سعادة

قبل الإتفاق العالمي للأمم المتحدة وكجزء من المحادثات التحضيرية رفيعة المستوى الأولى لقمة COP26، طرح رودولف سعادة، رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لمجموعة CMA CGM، الرائدة عالمياً في مجال الشحن والخدمات اللوجستية، حلولاً تساهم في تحقيق هدف المجموعة المتمثل في أن تكون خالية من الكربون بحلول عام ٢٠٥٠.

وحققت CMA CGM علامة فارقة أخرى في جهودها لتكون خالية من الكربون بحلول عام ٢٠٥٠، من خلال دعم إنتاج ١٢ ألف طن من الميثان الحيوي Biomethane (ما يعادل إستهلاك الوقود في العام لسفینتين سعة ١٤٠٠

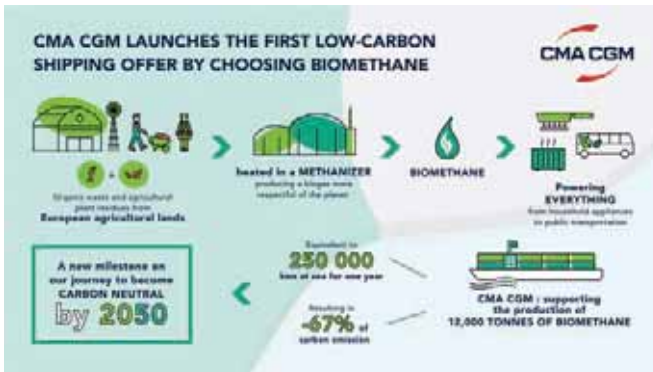
حاوية مكافئة). والميثان الحيوي هو غاز أخضر متجدد ينتج جزئياً عن طريق المعالجة الميثانية للنفايات العضوية والنباتية من مصادر أوروبية. ويمثل مصدر الطاقة هذا مثلاً راعاً على كيفية عمل الإقتصاد الدائري مع إفادة القطاع الزراعي. وتعتزم CMA CGM المضي قدماً في تطوير مصدر الطاقة هذا من خلال الإستثمار في مرافق إنتاج الميثان الحيوي ودراسة جدوى عمليات الإسالة Liquefaction بحيث يمكن طرح الميثان الحيوي كوقود للشحن.

ومن خلال دعم إنتاج الميثان الحيوي، تعمل CMA CGM على تسريع التزامها في قيادة عملية إنتقال الطاقة في قطاع الشحن. وخفضت المجموعة إجمالي إنبعاثات ثاني أكسيد الكربون بنسبة ٤ في المئة في عام ٢٠٢٠، بعد انخفاض بنسبة ٦ في المئة في عام ٢٠١٩. ومنذ عام ٢٠٠٨، خفضت المجموعة إنبعاثات ثاني أكسيد الكربون لكل حاوية-كيلومتر بنسبة ٤٩ في المئة.

ويمكن أن يقلل الميثان الحيوي، إلى جانب تكنولوجيا الطاقة العاملة بنظام الوقود المزدوج من CMA CGM، من إنبعاثات غازات الإحتباس الحراري (بما في ذلك ثاني أكسيد الكربون) بنسبة ٦٧ في المئة على الأقل. ويمكن أن يؤدي ذلك إلى إنبعاثات غازات الإحتباس الحراري إلى ٨٨ في المئة (بما في ذلك ثاني أكسيد الكربون) من خزان وقود السفينة إلى إستهلاك الوقود.

واعتباراً من مايو المقبل، سيكون عملاء المجموعة قادرين على اختيار الميثان الحيوي من خلال مجموعة خدمات CMA CGM+، ما يمهّد الطريق لخفض كبير في التأثير البيئي لشحن بضائعهم. وتوفر CMA CGM+ مجموعة كاملة من

ستكون ٣٢ من سفن المجموعة تعمل بالغاز الطبيعي المسال. وتستثمر المجموعة في البحث والتطوير جنباً إلى جنب مع شركائها الصناعيين لتحديد مصادر الطاقة في المستقبل بهدف تحقيق تأثير إيجابي على البصمة الكربونية لعملائها والمساعدة في حماية البيئة. وللمناسبة، صرح سعادة: «لقد أنجزنا خطوة جديدة بإطلاق أول عرض شحن منخفض الكربون على أساس الميثان الحيوي. ونحن نعلم أنه لا يزال هناك طريق طويل لنقطعه للوفاء بإلتزامات إتفاق باريس. وإن تحقيق هذه الأهداف لا يعتمد على حل واحد ولكن على مجموعة من المبادرات والتقنيات الجديدة المكتملة لبعضها البعض».







**Keep a roof over their heads.**

For more information regarding our affordable insurance options to secure yours and your family's safety; visit our website, scan the QR code above, or e-mail us your questions at [info@almashrek.com.lb](mailto:info@almashrek.com.lb)

[www.almashrek.com.lb](http://www.almashrek.com.lb)



## ارتفاع الحركة الاجمالية في مرفأ بيروت انعكس ايجابا على مجموع الواردات المرفئية

٩٩ باخرة، ٤٥٧ الف طن، ٦٥٠٨٧ حاوية نمطية، ١١٠٠ سيارة و٩،٣١٨ مليون دولار

**الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية:** بلغت ٦٣١٩ حاوية نمطية مقابل ٤٣٦٠ حاوية في كانون الثاني، اي بزيادة نسبتها ٤٥٪.

**الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي:** بلغت ١٨٧٢٠ حاوية نمطية مقابل ١٠٦٥٥ حاوية، اي بارتفاع قدره ٨٠٦٥ حاوية نمطية ونسبته ١٪.

**الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة:** بلغت ٧٤١٧ حاوية نمطية مقابل ٤٣٠٤ حاوية، اي بزيادة قدرها ٣١١٣ حاوية نمطية ونسبته ٧٢٪.

## نمو حركة الحاويات برسم المسافنة في شباط ٢٠٢١

وسجل مجموع الحاويات برسم المسافنة في شباط ارتفاعا قبلغ ١٤٢٩٠ حاوية نمطية مقابل ٩٤٧٥ حاوية في كانون الثاني، اي بارتفاع نسبته ٥١٪.

## تراجع مجموع السيارات في شباط ٢٠٢١

في حين سجلت حركة السيارات انخفاضا، فبلغ مجموعها ١١٠٠ سيارة مقابل ١٦٢٣ سيارة في كانون الثاني، اي بتراجع نسبته ٣٢٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١١٠٠ سيارة في شباط الماضي كالاتي:

**السيارات المستوردة:** بلغت ٩٨٢ سيارة مقابل ١٠٩١ سيارة، اي بانخفاض قدره ١٠٩ سيارة ونسبته ١٠٪.

**السيارات المعاد تصديرها بحرا:** بلغت ١١٨ سيارة مقابل ٥٣٢ سيارة، اي بتراجع قدره ٤١٤ سيارة ونسبته ٧٨٪.

## ارتفاع الحركة انسحب على الواردات المرفئية في شباط ٢٠٢١

وبينت الاحصاءات أخيرا ان ارتفاع الحركة الاجمالية في مرفأ بيروت في شباط الماضي انعكس ايجابا على مجموع الواردات المرفئية التي بلغت ٩،٣١٨ مليون دولار مقابل ٧،٦٧٥ مليون دولار في كانون الثاني، اي بزيادة نسبتها ٢١٪.

## حركة مرفأ بيروت ومجموع الواردات المرفئية في كانون الثاني وشباط ٢٠٢١

الأبواب	شباط ٢٠٢١	كانون الثاني ٢٠٢١	+/-
مجموع البواخر	٩٩ باخرة	٩٥ باخرة	٤+ بواخر
الوزن الإجمالي للبضائع (طن)	٥٧ الف طن	٣٧٥ الف طن	٨٢+ الف طن
بضائع مستوردة (طن)	٣٩٠ الف طن	٣٢٧ الف طن	٦٣+ الف طن
بضائع مصدرة ومعاد تصديرها بحرا (طن)	٦٧ الف طن	٤٨ ألف طن	١٩+ الف طن
مجموع الحاويات (حاوية نمطية)	٦٥،٠٨٧ حاوية نمطية	٤٤،٣١٣ حاوية نمطية	٢٠،٧٧٤+ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٣٠،٦٥١ حاوية نمطية	٢٣،٥١٤ حاوية نمطية	٧،١٣٧+ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ومعاد تصديرها بحرا	٣٢،٤٥٦ حاوية نمطية	١٩،٣١٩ حاوية نمطية	١٣،١٣٧+ حاوية نمطية
حاويات معاد تستيفها على متن السفن	١،٩٨٠ حاوية نمطية	١،٤٨٠ حاوية نمطية	٥٠٠+ حاوية نمطية
حاويات مستوردة برسم الاستهلاك المحلي	٢٣،٠٦٩ حاوية نمطية	١٧،٣٨٤ حاوية نمطية	٥،٦٨٥+ حاوية نمطية
حاويات مستوردة فارغة	٧٠٩ حاوية نمطية	٩٥٩ حاوية نمطية	٢٥٠- حاوية نمطية
حاويات مستوردة برسم المسافنة	٦،٨٧٣ حاوية نمطية	٥،١٧١ حاوية نمطية	١،٧٠٢+ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ملأى ببضائع لبنانية	٦،٣١٩ حاوية نمطية	٤،٣٦٠ حاوية نمطية	١،٩٥٩+ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها فارغة	١٨،٧٢٠ حاوية نمطية	١٠،٦٥٥ حاوية نمطية	٨،٠٦٥+ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها برسم المسافنة	٧،٤١٧ حاوية نمطية	٤،٣٠٤ حاوية نمطية	٣،١١٣+ حاوية نمطية
مجموع الحاويات برسم المسافنة	١٤،٢٩٠ حاوية نمطية	٩،٤٧٥ حاوية نمطية	٤،٨١٥+ حاوية نمطية
مجموع السيارات	١،١٠٠ سيارة	١،٦٢٣ سيارة	٥٢٣- سيارة
سيارات مستوردة	٩٨٢ سيارة	١،٠٩١ سيارة	١٠٩- سيارة
سيارات معاد تصديرها بحرا	١١٨ سيارة	٥٣٢ سيارة	٤١٤- سيارة
مجموع الواردات المرفئية (دولار)	٩،٣١٨ مليون \$	٧،٦٧٥ مليون \$	١،٦٤٣+ مليون \$



باسم القيسي

الرئيس المدير العام لمرفأ بيروت

حقق مرفأ بيروت في شهر شباط (فبراير) الماضي حركة اجمالية اكبر مما كانت عليه في شهر كانون الثاني (يناير) المنصرم، وقد انعكست هذه النتائج الجيدة ايجابا على مجموع الواردات المرفئية.

ويعود ارتفاع حركة مرفأ بيروت في شباط الماضي، بالرغم من انه اقصر الاشهر في السنة (٢٨ يوما هذا العام)، الى ان عدة بواخر كان من المفترض ان تفرغ حمولاتها في كانون الثاني المنصرم، ولكن بسبب سوء الاحوال البحرية والجوية وتعطل العمل في محطة الحاويات، جرى التعامل معها وتشغيلها في شهر شباط الماضي.

## مقارنة بحركة مرفأ بيروت في كانون الثاني وشباط ٢٠٢١

واظهرت المقارنة بحركة مرفأ بيروت في شهري كانون الثاني وشباط من العام الحالي الارقام التالية:

**مجموع البواخر:** بلغ ٩٩ باخرة مقابل ٩٥ باخرة في كانون الثاني المنصرم، اي بارتفاع قدره ٤ بواخر ونسبته ٤٪.

**الوزن الاجمالي للبضائع:** بلغ ٥٧ الف طن مقابل ٣٧٥ الف طن، اي بزيادة قدرها ٨٢ الف طن ونسبته ٢٢٪.

وتوزع هذا الوزن الاجمالي البالغ ٥٧ الف طن في شباط الماضي كالاتي:

**البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي:** بلغ وزنها ٣٩٠ الف طن مقابل ٣٢٧ الف طن، اي بارتفاع قدره ٦٣ الف طن ونسبته ١٩٪.

**البضائع اللبنانية المصدرة وتلك المعاد تصديرها بحرا:** بلغ وزنها ٦٧ الف طن مقابل ٤٨ الف طن، اي بزيادة قدرها ١٩ الف طن ونسبته ٤٠٪.

## ارتفاع ملموس بحركة الحاويات في شباط ٢٠٢١

وسجلت حركة الحاويات التي تعامل معها مرفأ بيروت في شباط الماضي زيادة ملموسة، فقد بلغ مجموعها ٦٥٠٨٧ حاوية نمطية مقابل ٤٤٣١٣ حاوية في كانون الثاني المنصرم، اي بارتفاع قدره ٢٠٧٧٤ حاوية نمطية ونسبته ٤٧٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٦٥٠٨٧ حاوية نمطية في شباط الماضي كالاتي:

**الحاويات المستوردة:** بلغت ٣٠٦٥١ حاوية نمطية مقابل ٢٣٥١٤ حاوية، اي بارتفاع قدره ٧١٣٧ حاوية نمطية ونسبته ٣٠٪.

**الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحرا:** بلغت ٣٢٤٥٦ حاوية نمطية مقابل ١٩٣١٩ حاوية، اي بزيادة قدرها ١٣١٣٧ حاوية نمطية ونسبته ٦٨٪.

**الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن:** بلغت ١٩٨٠ حاوية نمطية مقابل ١٤٨٠ حاوية، اي بارتفاع قدره ٥٠٠ حاوية نمطية ونسبته ٣٤٪.

## كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في شباط الماضي؟

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة والبالغة ٣٠٦٥١ حاوية نمطية كالاتي:

**الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي:** بلغت ٢٣٠٦٩ حاوية نمطية مقابل ١٧٣٨٤ حاوية، اي بنمو قدره ٥٦٨٥ حاوية نمطية ونسبته ٣٣٪.

**الحاويات المستوردة فارغة:** بلغت ٧٠٩ حاوية نمطية مقابل ٩٥٩ حاوية، اي بتراجع قدره ٢٥٠ حاوية نمطية ونسبته ٢٦٪.

**الحاويات المستوردة برسم المسافنة:** بلغت ٦٨٧٣ حاوية نمطية مقابل ٥١٧١ حاوية، اي بارتفاع قدره ١٧٠٢ حاوية نمطية ونسبته ٣٣٪.

**وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحرا في شباط الماضي والبالغة ٣٢٤٥٦ حاوية نمطية كالاتي:**

## ارتفاع الحركة الإجمالية في مرفأ طرابلس انعكس إيجاباً على مجموع الواردات المرفئية

**٥٧ باخرة، ٢٤٤٤٠٦ طناً، ٧٢٢٥ حاوية نمطية، ١٥٦٧ شاحنة و٢,٣٣٨ مليون دولار**

**مجموع الحاويات:** ارتفع الى ٧٢٢٥ حاوية نمطية مقابل ٢١٦٤ حاوية، اي بزيادة قدرها ٥٠٦١ حاوية نمطية ونسبته ٢٣٤٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٧٢٢٥ حاوية نمطية في شباط الماضي كالاتي:  
**الحاويات المستوردة:** بلغ عددها ٣٣٧٢ حاوية نمطية مقابل ١١٧٧ حاوية، اي بارتفاع قدره ٢١٩٥ حاوية نمطية ونسبته ١٨٦٪.

**الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً:** بلغ عددها ٣٨٥٣ حاوية نمطية مقابل ٩٨٧ حاوية، اي بارتفاع قدره ٢٨٦٦ حاوية نمطية ونسبته ٢٩٠٪.

**مجموع الشاحنات:** بلغ ١٥٦٧ شاحنة مقابل ٩٥٦ شاحنة، اي بزيادة قدرها ٦١١ شاحنة ونسبتها ٦٤٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١٥٦٧ شاحنة في شباط الماضي كالاتي:

**الشاحنات الواردة بحراً:** بلغ عددها ٧٨٦ شاحنة مقابل ٤٨٨ شاحنة، اي بارتفاع قدره ٢٩٨ شاحنة ونسبته ٦١٪.

**الشاحنات الصادرة بحراً:** بلغ عددها ٧٨١ شاحنة مقابل ٤٦٨ شاحنة، اي بزيادة قدرها ٣١٣ شاحنة ونسبتها ٦٧٪.

## ارتفاع مجموع الواردات المرفئية في شباط ٢٠٢١

واظهرت الاحصاءات ان الارتفاع الكبير بحركة مرفأ طرابلس الاجمالية في شباط من العام الحالي انسحب ايضا على الواردات المرفئية التي بلغت ٢,٣٣٨ مليون دولار مقابل ٨١١ الف دولار، اي بارتفاع نسبته ١٨٨٪.

## السفيرة الأميركية تزور مرفأ طرابلس

من جهة أخرى، قامت السفيرة الأميركية في لبنان DOROTHY SHEA بزيارة مرفأ طرابلس وكان في استقبالها رئيس المرفأ الدكتور أحمد تامر ورئيس المنطقة الاقتصادية الدكتور حسان ضناوي والسيدان جو دقاق وكارلوس شويري عن شركة CMA CGM الفرنسية، التي استحوذت مؤخرًا على امتياز تشغيل محطة الحاويات في المرفأ. وقد استمعت السفيرة الأميركية الى شرح من مدير المرفأ ورئيس المنطقة الاقتصادية وممثلي الشركة المشغلة لمحطة الحاويات عن مشاريع المرفأ المستقبلية، ثم قامت بجولة شملت كافة أنحاء المرفأ والمنطقة الاقتصادية. وشجعت السفيرة «بضرورة تادية القطاع الخاص دوراً أساسياً في إعادة تفعيل مختلف المؤسسات الاستثمارية في لبنان، على ان يكون مرفأ طرابلس مثالا يحتذى به مقابل دور مرفأ بيروت في حال أعيد بناؤه في ظل حكومة إصلاحية».

## حركة مرفأ طرابلس ومجموع الواردات المرفئية في شباط (فبراير) ٢٠٢١

الأبواب	شباط ٢٠٢١	كانون الثاني ٢٠٢١	+/-
مجموع البواخر	٥٧ باخرة	٥٠ باخرة	٧+ باخرة
الوزن الاجمالي للبضائع (طن)	٢٤٤,٤٠٦ طن	١٦٧,٧٠٩ طن	٧٦,٦٩٧+ طن
بضائع مستوردة (طن)	١٨٢,٧١٣ طن	١٠٨,٥٣٩ طن	٧٤,١٧٤+ طن
بضائع مصدرة ومعاد تصديرها بحراً (طن)	٦١,٦٩٣ طن	٥٩,١٧٠ طن	٢,٥٢٣+ طن
مجموع السيارات	-	٣٩٧ سيارة	-
مجموع الحاويات	٧,٢٢٥ حاوية نمطية	٦,٣٧٩ حاوية نمطية	٨٤٦+ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٣,٣٧٢ حاوية نمطية	٣,٦٠٤ حاوية نمطية	٢٣٢- حاوية نمطية
حاويات مصدرة ومعاد تصديرها بحراً	٣,٨٥٣ حاوية نمطية	٢,٧٧٥ حاوية نمطية	١,٠٧٨+ حاوية نمطية
مجموع الشاحنات	١,٥٦٧ شاحنة	٩٦٥ شاحنة	٦٠٢+ شاحنة
شاحنات مستوردة بحراً	٧٨٦ شاحنة	٤٨٢ شاحنة	٣٠٤+ شاحنة
شاحنات صادرة بحراً	٧٨١ شاحنة	٤٨٣ شاحنة	٢٩٨+ شاحنة
مجموع الواردات المرفئية (دولار اميركي)	٢,٣٣٨ مليون دولار	١,٦٠٤ مليون دولار	٧٣٤+ الف دولار

## حركة مرفأ طرابلس ومجموع الواردات المرفئية في شباط ٢٠٢١ و ٢٠٢٠

الأبواب	كانون الثاني ٢٠٢١	كانون الثاني ٢٠٢٠	+/-
مجموع البواخر	٥٧ باخرة	٤٠ باخرة	١٧+ باخرة
الوزن الاجمالي للبضائع (طن)	٢٤٤,٤٠٦ طن	٩٦,٤٣٦ طن	١٤٧,٩٧٠+ طن
بضائع مستوردة (طن)	١٨٢,٧١٣ طن	٦٣,٧٠٩ طن	١١٩,٠٠٤+ طن
بضائع مصدرة ومعاد تصديرها بحراً (طن)	٦١,٦٩٣ طن	٣٢,٧٢٧ طن	٢٨,٩٦٦+ طن
مجموع السيارات	-	-	-
مجموع الحاويات	٧,٢٢٥ حاوية نمطية	٢,١٦٤ حاوية نمطية	٥,٠٦١+ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٣,٣٧٢ حاوية نمطية	١,١٧٧ حاوية نمطية	٢,١٩٥+ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ومعاد تصديرها بحراً	٣,٨٥٣ حاوية نمطية	٩٨٧ حاوية نمطية	٢,٨٦٦+ حاوية نمطية
مجموع الشاحنات	١,٥٦٧ شاحنة	٩٥٦ شاحنة	٦١١+ شاحنة
شاحنات واردة بحراً	٧٨٦ شاحنة	٤٨٨ شاحنة	٢٩٨+ شاحنة
شاحنات صادرة بحراً	٧٨١ شاحنة	٤٦٨ شاحنة	٣١٣+ شاحنة
مجموع الواردات المرفئية (دولار اميركي)	٢,٣٣٨ مليون دولار	٨١١ الف دولار	١,٥٢٧ مليون دولار

حقق مرفأ بيروت حركة اجمالية جيدة في شهر شباط (فبراير) الماضي واكبر مما كانت عليه في شهر كانون الثاني المنصرم. وقد انعكست هذه النتائج إيجاباً على مجموع الواردات المرفئية التي سجلت زيادة. ونأتى هذه النتائج الجيدة بالرغم من تفاقم الأوضاع المالية والاقتصادية في البلاد واستمرار الإزمة السياسية المتمثلة بعدم تمكن الرئيس المكلف سعد الحريري تأليف الحكومة المطلوب منها تنفيذ الإصلاحات لانقاذ لبنان قبل فوات الأوان.

## مقارنة بحركة مرفأ طرابلس خلال كانون الثاني وشباط ٢٠٢١

وافادت المقارنة بحركة مرفأ طرابلس الاجمالية في الشهرين الاولين من العام الحالي الوقائع التالية:

**مجموع البواخر:** بلغ ٥٧ باخرة مقابل ٥٠ باخرة في كانون الثاني المنصرم، اي بارتفاع قدره ٧ باواخر ونسبته ١٤٪.

**الوزن الاجمالي للبضائع:** بلغ ٢٤٤٤٠٦ طن مقابل ١٦٧٧٠٩ طن، اي بزيادة قدرها ٧٦٦٩٧ طن ونسبتها ٤٦٪.

وتوزع هذا الوزن الاجمالي للبضائع على الشكل التالي:

**البضائع المستوردة:** بلغ وزنها ١٨٢٧١٣ طن مقابل ١٠٨٥٣٩ طن، اي بارتفاع قدره ٧٤١٧٤ طن ونسبته ٦٨٪.

**بضائع لبنانية مصدرة ومعاد تصديرها بحراً:** بلغت ٦١٦٩٣ طن مقابل ٥٩١٧٠ طن، اي بزيادة قدرها ٢٥٢٣ طن ونسبتها ٤٪.

**عدد السيارات:** لم تفرغ اية سيارة في شهر شباط الماضي مقابل ٣٩٧ سيارة في كانون الثاني المنصرم.

**مجموع الحاويات:** بلغ ٧٢٢٥ حاوية نمطية مقابل ٦٣٧٩ حاوية، اي بارتفاع قدره ٨٤٦ حاوية نمطية ونسبته ١٣٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٧٢٢٥ حاوية نمطية في شباط الماضي كالاتي:

**الحاويات المستوردة:** بلغت ٣٣٧٢ حاوية نمطية مقابل ٣٦٠٤ حاوية، اي بتراجع قدره ٢٣٢ حاوية نمطية ونسبته ٦٪.

**الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً:** بلغت ٣٨٥٣ حاوية نمطية مقابل ٢٧٧٥ حاوية، اي بزيادة قدرها ١٠٧٨ حاوية نمطية ونسبتها ٣٩٪.

**مجموع الشاحنات:** بلغ ١٥٦٧ شاحنة مقابل ٩٦٥ شاحنة، اي بارتفاع قدره ٦٠٢ شاحنة ونسبته ٦٢٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١٥٦٧ شاحنة في شباط الماضي كالاتي:

**شاحنات واردة بحراً:** بلغت ٧٨٦ شاحنة مقابل ٤٨٢ شاحنة، اي بزيادة قدرها ٣٠٤ شاحنة ونسبتها ٦٣٪.

**شاحنات صادرة بحراً:** بلغت ٧٨١ شاحنة مقابل ٤٨٣ شاحنة، اي بارتفاع قدره ٢٩٨ شاحنة ونسبته ٦٢٪.

## ارتفاع الحركة ينعكس إيجاباً على مجموع الواردات المرفئية في شباط ٢٠٢١

وبينت الاحصاءات ان ارتفاع الحركة الاجمالية في مرفأ طرابلس في شباط الماضي انعكس إيجاباً على مجموع الواردات المرفئية التي بلغت ٢,٣٣٨ مليون دولار مقابل ١,٦٠٤ مليون دولار، اي بزيادة نسبته ٤٥,٧٪.

## وحركة مرفأ طرابلس في شباط ٢٠٢١ أكبر منها في شباط ٢٠٢٠

من جهة أخرى، اظهرت المقارنة بحركة مرفأ طرابلس الاجمالية في شباط من العامين ٢٠٢٠ و ٢٠٢١ الارقام التالية:

**مجموع البواخر:** ارتفع الى ٥٧ باخرة مقابل ٤٠ باخرة للشهر ذاته (شباط) من العام الماضي، اي بزيادة قدرها ١٧ باخرة ونسبتها ٤٣٪.

**الوزن الاجمالي للبضائع:** بلغ ٢٤٤٤٠٦ طن مقابل ٩٦٤٣٦ طن، اي بارتفاع قدره ١٤٧٩٧٠ طن ونسبته ٥٣٪.

وتوزع هذا الوزن الاجمالي البالغ ٢٤٤٤٠٦ طن في شباط الماضي كالاتي:

**البضائع المستوردة:** بلغ وزنها ١٨٢٧١٣ طن مقابل ٦٣٧٠٩ طن، اي بزيادة قدرها ١١٩٠٠٤ طن ونسبتها ١٨٧٪.

**البضائع المصدرة وتلك المصدرة بحراً:** بلغت ٦١٦٩٣ طن مقابل ٣٢٧٢٧ طن، اي بنمو قدره ٢٨٩٦٦ طن ونسبته ٨٩٪.

## ارتفاع حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي وتلك المصدرة ملأى ببضائع لبنانية لا مفاجآت في المراتب الامامية و CMA CGM الفرنسية تحتفظ بالاولى استيراداً وتصديراً



JEREMY NIXON  
ONE



ANCHOR CHANG  
EVERGREEN



ROLF HABBEN JANSEN  
HAPAG LLOYD



LUCIEN ARKAS  
ARKAS



DIEGO APONTE  
MSC



رودولف سعادة  
CMA CGM

– وجاءت المرتبة السادسة لصالح شركة الملاحة الالمانية HAPAG LLOYD بـ ٢٦١ حاوية نمطية مقابل ١١٠ حاوية، اي بنمو نسبته ١٣٧٪.

٨٧٪ حصة شركات الملاحة الست الاولى من الاستيراد برسم الاستهلاك المحلي من ناحية ثانية، بلغت حصة شركات الملاحة العالمية التي احتلت المراتب الست الاولى على صعيد حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي في شباط ٢٠١٧٦ حاوية نمطية، اي ما نسبته ٨٧٪ من مجموع الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي، بينما كانت حصة شركات الملاحة العالمية التي احتلت المراتب الست الاولى ذاتها في كـ ١٥١٦٥ حاوية نمطية، اي ما نسبته ٨٧٪ من مجموع الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي.

٨٨٪ حصة الشركات الست الاولى من الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية بينما بلغت حصة شركات الملاحة العالمية التي احتلت المراتب الست الاولى على صعيد الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية في شباط ٥٥٦٥ حاوية نمطية، اي ما نسبته ٨٨٪ من مجموع الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية، في حين كانت حصة الشركات التي احتلت المراتب الست الاولى نفسها في كـ المنصرم ٤٠١٨ حاوية، اي ما نسبته ٩٢٪ من مجموع الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية. ■

### RANKS OF SHIPPING LINES BY IMPORTING CONTAINERS IN JAN & FEB 2021

NAME OF SHIPPING LINES	FEB 2021	JAN 2021	+/-
01- CMA CGM-FRENCH	7,969	6,032	+1,937
02- MSC- SWITZERLAND	4,217	4,489	-272
03- MAERSK-DANISH	4,138	2,253	+1,885
04- ARKAS - TURKISH	1,709	1,060	+649
05- HAPAG LLOYD-GERMANY	1,266	737	+529
06- COSCO - CHINESE	877	594	+283
07- EVERGREEN- TAIWANESE	712	567	+145
08- HAMBURG SUD-GERMANY	647	383	+264
09- TURKON-TURKISH	484	405	+79
10- TARROS-ITALY	405	330	+75
11- ONE GROUP- JAPANESE	295	333	-38
12- MESSINA-ITALY	190	94	+96
13- YANG MING- TAIWANESE	101	54	+47
14- DIVERSE SHIPPING LINES	59	53	+6
TOTAL IMPORT FULL FOR LOCAL MARKET (TEU)	23,069	17,384	+5,685

### RANKS OF SHIPPING LINES BY EXPORTING CONTAINERS IN JAN & FEB 2021

NAME OF SHIPPING LINES	FEB 2021	JAN 2021	+/-
01- CMA CGM- FRENCH	3,807	2,989	+818
02- MAERSK- DANISH	529	306	+223
03- ARKAS-TURKISH	339	184	+155
04- COSCO - CHINESE	331	134	+197
05- ONE GROUP-JAPANESE	298	89	+209
06- HAPAG LLOYD - GERMANY	261	110	+151
07- EVERGREEN- TAIWANESE	207	169	+38
08- HAMBURG SUD-GERMANY	189	21	+168
09- MSC-SWITZERLAND	164	236	-72
10- TARROS-ITALY	132	98	+34
11- TURKON-TURKISH	53	15	+38
12- DIVERSE SHIPPING LINES	9	9	-
TOTAL EXPORT FULL WITH LEBANESE CARGOES (TEU)	6,319	4,360	+1,959

افادت الاحصاءات ان مجموع الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي وتلك المصدرة ملأى ببضائع لبنانية في شهر شباط (فبراير) الماضي بواسطة شركات الملاحة العالمية عبر مرفأ بيروت، جاء أكبر مما كان عليه في شهر كانون الثاني (يناير) المنصرم. كما اظهرت ان اغلبية شركات الملاحة احتفظت بالمراتب الامامية ذاتها استيراداً مع تبديلات طفيفة تصديراً.

### ارتفاع حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي في شباط ٢٠٢١

فقد ارتفع مجموع الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي الى ٢٣٠٦٩ حاوية نمطية مقابل ١٧٣٨٤ حاوية في كانون الثاني المنصرم، اي بزيادة قدرها ٥٦٨٥ حاوية نمطية ونسبتها ٣٣٪ في المئة.

### لا مفاجآت في المراتب الامامية و CMA CGM تحتفظ بالاولى استيراداً

– من جهة ثانية، افادت حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي بأن شركة CMA CGM الفرنسية احتفظت بالمرتبة الاولى باستيرادها ٧٩٦٩ حاوية نمطية على بواخرها وبواخر شركات الملاحة الاخرى التي تضمها في تحالف بحري نفسه (ALLIANCE) مقابل ٦٠٣٢ حاوية، اي بارتفاع نسبته ٣٢٪. كما احتفظت شركة الملاحة السويسرية MSC بالمرتبة الثانية بتفريغها ٤٢١٧ حاوية نمطية مقابل ٤٤٨٩ حاوية، اي بتراجع نسبته ٦٪. – وراوحت شركة الملاحة الدانمركية MAERSK مكانها في المرتبة الثالثة بـ ٤١٢٨ حاوية نمطية مقابل ٢٢٥٣ حاوية، اي بزيادة نسبتها ٨٤٪.

– كما حافظت شركة الملاحة التركية ARKAS على المرتبة الرابعة بـ ١٧٠٩ حاوية نمطية مقابل ١٠٦٠ حاوية، اي بارتفاع نسبته ٦١٪.

– وبقيت شركة الملاحة الالمانية HAPAG LLOYD في المرتبة الخامسة بـ ١٢٦٦ حاوية نمطية مقابل ٧٢٧ حاوية، اي بنمو نسبته ٧٢٪.

### وارتفاع مجموع الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية في شباط ٢٠٢١

كما ارتفع مجموع الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية الى ٦٣١٩ حاوية نمطية في شباط مقابل ٤٣٦٠ حاوية في كـ، اي بارتفاع نسبته ٤٥٪.

### تبديلات في بعض المراتب و CMA CGM تحافظ على الاولى تصديراً

كما بينت حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية في شهر شباط ان CMA CGM ظلت محتلة المرتبة الاولى بتصديرها على بواخرها وبواخر شركات الملاحة الاخرى التي يجمعها تحالف بحري ذاته (ALLIANCE) ٣٨٠٧ حاوية نمطية مقابل ٢٩٨٩ حاوية في كـ، اي بارتفاع قدره ٨١٨ حاوية نمطية ونسبته ٢٧٪.

– كما بقيت شركة MAERSK في المرتبة الثانية بشحنها ٥٢٩ حاوية نمطية مقابل ٣٠٦ حاوية، اي بزيادة نسبتها ٧٢٪.

– بينما تقدمت شركة الملاحة التركية ARKAS من المرتبة الرابعة الى الثالثة بـ ٣٣٩ حاوية نمطية مقابل ١٨٤ حاوية، اي بارتفاع نسبته ٨٤٪.

– كما انتقلت شركة (COSCO) الصينية من المرتبة السادسة الى الرابعة بـ ٣٣١ حاوية نمطية مقابل ١٣٤ حاوية، اي بزيادة نسبتها ٤٧٪.

– وتقدمت المجموعة البحرية اليابانية (ONE) من المرتبة التاسعة الى الخامسة بـ ٢٩٨ حاوية نمطية مقابل ٨٩ حاوية، اي بارتفاع كبير جداً نسبته ٢٣٥٪.

Seanautics is the proud agent of ONE Line. ONE line is among the top container lines worldwide spanning oceans and continents as well as cultures and industries.

Our services now cover all the below destinations – import and export -and MORE with Open Space, availability of equipment and competitive rates:

**Far East**  
**India Subcontinent**  
**USA**  
**Canada**  
**Black Sea**  
**Intra Med**  
**Europe**  
**Africa**

Below is our newest weekly direct service in Beirut, our NEX service – North Europe East Mediterranean Express:



You can also check below link for a full range of ONE services and trade routes:  
[www.one-line.com](http://www.one-line.com)

## ارتفاع حركة الحاويات في مرفأ بيروت بتداوله ٦٥٠٨٧ حاوية نمطية

## تعديلات متواصلة في المراتب الامامية و MERIT تحتفظ بالاولى استيراداً وتصديراً

## وتبديلات في بعض المراتب الامامية و MERIT تحتفظ بالاولى تصديراً

من جهة ثانية، افادت حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية في شباط الماضي والبالغة ٦٣١٩ حاوية نمطية ان تبديلات شهدتها بعض المراتب الامامية: - فوكالة MERIT SHIPPING بقيت كعادتها محتلة المرتبة الاولى بتصديرها ٤٢٧٩ حاوية نمطية مقابل ٣١٧٥ حاوية، اي بزيادة نسبتها ٣٥٪. - كما حافظت وكالة MAERSK (لبنان) على المرتبة الثانية بشحنها ٨٥٧ حاوية نمطية مقابل ٣٧٢ حاوية، اي بزيادة نسبتها ١٣٠٪. - بينما احتلت وكالة TOURISM & SHIPPING SERVICES المرتبة الثالثة ب ٤٨٠ حاوية نمطية مقابل ١٩٣ حاوية، اي بارتفاع نسبتها ٤٩٪. - وراوحت نقلات الجزائر في مكانها في المرتبة الرابعة ب ٣١٤ حاوية نمطية مقابل ٢٠٩ حاوية، اي بزيادة قدرها ١٠٥ حاوية نمطية ونسبتها ٥٠٪. - وجاءت المرتبة الخامسة من نصيب وكالة MSC (لبنان) ب ١٦٤ حاوية نمطية مقابل ٢٣٦ حاوية، اي بتراجع قدره ٧٢ حاوية نمطية ونسبته ٢١٪.

## ارتفاع مجموع الحاويات برسم المسافنة في شباط ٢٠٢١

واظهرت حركة الحاويات في مرفأ بيروت خلال شهر شباط الماضي ارتفاع مجموع الحاويات برسم المسافنة، فبلغ ١٤٢٩٠ حاوية نمطية مقابل ٩٤٧٥ حاوية في كانون الثاني المنصرم، اي بارتفاع قدره ٤٨١٥ حاوية نمطية ونسبته ٥١٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ١٤٢٩٠ حاوية نمطية كالاتي: - ظلت وكالة MERIT SHIPPING محتلة المرتبة الاولى بتداولها ١١٢٤٠ حاوية نمطية مقابل ٧٦٩٥ حاوية، اي بزيادة نسبتها ٤٦٪. - وبقيت وكالة MSC (لبنان) في المرتبة الثانية ب ٢٠٢٣ حاوية نمطية مقابل ١٢١٤ حاوية، اي بارتفاع قدره ٨٠٩ حاوية نمطية ونسبته ٦٧٪. - وبلغت حصة الوكالات البحرية الباقية ١٠٢٧ حاوية نمطية مقابل ٥٦٦ حاوية، اي بنمو قدره ٤٦١ حاوية نمطية ونسبته ٨١٪.

## استيراد - IMPORT

NAME OF SHIPPING AGENCY	FEB 2021	JAN 2021	+/- (TEU)
01- MERIT SHIPPING AGENCY	6,868	5,059	+1,809
02- MAERSK (LEBANON)	4,645	2,269	+2,376
03- MSC (LEBANON)	4,393	4,641	-248
04- GEZAI RI TRANSPORT	2,029	1,182	+847
05- LOTUS SHIPPING	1,891	2,397	-506
06- TOURISM & SHIPPING SERVICES	1,409	991	+418
07- SEALINE GROUP	1,120	205	+915
08- EL-FIL SHIPPING	611	589	+22
09- EDOUARD CORDAHI	56	-	+56
10- DIVERSE SHIPPING AGENCIES	47	51	-4
TOTAL IMPORT FULL FOR LOCAL MARKET (TEU)	23,069	17,384	+5,685
TOTAL IMPORT EMPTY (TEU)	709	959	-250
TOTAL IMPORT FULL FOR TRANSHIPMENT (TEU)	5,637	3,427	+2,210
TOTAL IMPORT EMPTY FOR TRANSHIPMENT (TEU)	1,236	1,744	-508
TOTAL GENERAL (TEU)	30,651	23,514	+7,137

## تصدير - EXPORT

NAME OF SHIPPING AGENCY	FEB 2021	JAN 2021	+/- (TEU)
01- MERIT SHIPPING AGENCY	4,279	3,175	+1,104
02- MAERSK (LEBANON)	857	372	+485
03- TOURISM & SHIPPING SERVICES	480	193	+287
04- GEZAI RI TRANSPORT	314	209	+105
05- MSC (LEBANON)	164	236	-72
06- SEALINE GROUP	135	84	+51
07- EL-FIL SHIPPING	61	24	+37
08- LOTUS SHIPPING	27	64	-37
09- DIVERSE SHIPPING AGENCIES	2	3	-1
TOTAL EXPORT FULL WITH LEBANESE CARGO (TEU)	6,319	4,360	+1,959
TOTAL REEXPORT EMPTY (TEU)	18,720	10,655	+8,065
TOTAL REEXPORT FULL FOR TRANSHIPMENT (TEU)	5,770	2,942	+2,828
TOTAL REEXPORT EMPTY FOR TRANSHIPMENT (TEU)	1,647	1,362	+285
TOTAL GENERAL (TEU)	32,456	19,319	+13,137

حقوق مرفأ بيروت حركة حاويات جيدة في شباط (فبراير) الماضي واكبر مما كانت عليه في كانون الثاني (يناير) المنصرم. واظهرت الاحصاءات ان التعديلات متواصلة بأسماء الوكالات البحرية التي احتلت بعض المراتب الامامية استيراداً وتصديراً.

## ارتفاع حركة الحاويات في شباط ٢٠٢١

فقد بلغ مجموع الحاويات التي تعامل بها مرفأ بيروت ٦٥٠٨٧ حاوية نمطية في شباط مقابل ٤٤٣١٣ حاوية في ك ٢، اي بارتفاع نسبتها ٤٧٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ٦٥٠٨٧ حاوية نمطية كالاتي: **الحاويات المستوردة:** بلغت ٣٠٦٥١ حاوية نمطية مقابل ٢٣٥١٤ حاوية في كانون الثاني المنصرم، اي بزيادة نسبتها ٣٠٪. **الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً:** بلغت ٣٢٤٥٦ حاوية نمطية مقابل ١٩٣١٩ حاوية، اي بارتفاع نسبتها ٦٨٪. **الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن:** بلغت ١٩٨٠ حاوية نمطية مقابل ١٤٨٠ حاوية، اي بزيادة قدرها ٥٠٠ حاوية نمطية ونسبتها ٣٤٪.

## وكيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في شباط ٢٠٢١؟

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة والبالغة ٣٠٦٥١ حاوية نمطية كالاتي: **الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي:** بلغت ٢٣٠٦٩ حاوية نمطية مقابل ١٧٣٨٤ حاوية في ك ٢، اي بزيادة نسبتها ٣٣٪. **الحاويات المستوردة فارغة:** بلغت ٧٠٩ حاوية نمطية مقابل ٩٥٩ حاوية، اي بانخفاض قدره ٢٥٠ حاوية نمطية ونسبته ٢٦٪. **الحاويات المستوردة برسم المسافنة:** بلغت ٦٨٧٣ حاوية نمطية مقابل ٥١٧١ حاوية، اي بارتفاع قدره ١٧٠٢ حاوية نمطية ونسبته ٣٣٪.

## تغييرات في بعض المراتب الامامية و MERIT تحافظ على الاولى استيراداً

واظهرت حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي والبالغة ٢٣٠٦٩ حاوية نمطية، ان تغييرات عدة حصلت في بعض المراتب الامامية: - فوكالة MERIT SHIPPING ظلت متربعة على المرتبة الاولى بتفريغها ٦٨٦٨ حاوية نمطية مقابل ٥٠٥٩ حاوية، اي بارتفاع نسبتها ٣٦٪. - بينما تقدمت MAERSK (لبنان) من المرتبة الرابعة الى الثانية باستيرادها ٤٦٤٥ حاوية نمطية مقابل ٢٢٦٩ حاوية، اي بزيادة نسبتها ١٠٥٪. - في حين تراجعت وكالة MSC (لبنان) من المرتبة الثانية الى الثالثة ب ٤٣٩٣ حاوية نمطية مقابل ٤٦٤١ حاوية، اي بانخفاض نسبتها ٥٪. - وتقدمت نقلات الجزائر من المرتبة الخامسة الى الرابعة ب ٢٠٢٩ حاوية نمطية مقابل ١١٨٢ حاوية، اي بنمو نسبتها ٧٢٪. - وتراجعت وكالة LOTUS من المرتبة الثالثة الى الخامسة ب ١٨٩١ حاوية نمطية مقابل ٢٣٩٧ حاوية، اي بانخفاض نسبتها ٢١٪.

## وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً في شباط ٢٠٢١؟

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً والبالغة ٣٢٤٥٦ حاوية نمطية كالاتي: **الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية:** بلغت ٦٣١٩ حاوية نمطية مقابل ٤٣٦٠ حاوية، اي بارتفاع نسبتها ٤٥٪. **الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي:** بلغت ١٨٧٢٠ حاوية نمطية مقابل ١٠٦٥٥ حاوية، اي بزيادة قدرها ٨٠٦٥ حاوية نمطية ونسبتها ٧٦٪. **الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة:** بلغت ٧٤١٧ حاوية نمطية مقابل ٤٣٠٤ حاوية، اي بارتفاع قدره ٣١١٣ حاوية نمطية ونسبته ٧٢٪.



**ARKAS Line PROVIDES WEEKLY CONTAINER SERVICES CONNECTING BEIRUT WITH:**

<b>Egypt</b>	Alexandria, Damietta, Port Said (East & West),
<b>Turkey</b>	Yarimca, Gemlik, Marport, Izmir, Mersin, Samsun and Iskenderun
<b>Spain</b>	Barcelona, Castellon, Valencia, Algeciras, Marine, Bilbao
<b>Greece</b>	Piraeus, Thessaloniki
<b>France</b>	Fos Sur Mer
<b>Portugal</b>	Setubal, Leixeos
<b>Tunisia</b>	Souse, Bizerte, Rades
<b>Algeria</b>	Alger, Oran, Annaba
<b>Morocco</b>	Casablanca , Tanger
<b>Libyan ports</b>	Misurata , Khoms, Tripoli
<b>Black Sea</b>	Odessa, Constanta, Varna, Burgas, Novorossiysk, Poti
<b>Ghana</b>	Tema
<b>Ivory Coast</b>	Abidjan
<b>Nigeria</b>	Tincan Island / Apapa
<b>Senegal</b>	Dakar
<b>Mauritania</b>	Nouakchott, Nouadhibou
<b>Benin &amp; Niger</b>	Cotonou
<b>Mali</b>	Burkina Faso



# UNISHIP GROUP

*SINCE 1977*

Group Companies:

Elie Zakhour Establishment.

United Middle East Shipping Co.sarl.

Allied Levant Lines Ltd. Sarl.

United Middle East Shipping Agency Sal.

## **GENERAL AGENTS OF LIBERTY GLOBAL LOGISTICS**

RO-RO SERVICES: U.S.A - LEBANON - ARABIAN GULF



UNITED MIDDLE EAST SHIPPING Co. sarl.

Head Quarters:

Ashrafieh - Rmeil - Kobayat St - Liberty Building  
Beirut - Lebanon

Tel:(961 - 1)580398 - 580376 - 584734 - 561866

Fax:(961-1) 584621

E-mail:info@unishipgroup.com

Website:www.unishipgroup.com



## وسام الاستحقاق اللبناني للقاضي انطوان بريدي «قاضي لا يخضع إلا لربه وضميره»



القاضي انطوان بريدي محاطاً بأفراد من عائلته

قدّم رئيس الجمهورية العماد ميشال عون ممثلاً بالوزير السابق سليم جريصاتي عضو المجلس الدستوري القاضي انطوان بريدي وسام الاستحقاق اللبناني من درجة فضي ذو السعف وذلك تقديراً لعطاءاته وعمله المشرف في القضائين العدلي والاداري.

أقيم الاحتفال في منزل المكرّم في قرنة شهبان بحضور الاهل ورئيس المجلس الدستوري القاضي طنوس مشلب وعدد من القضاة.

واعتبر نادي قضاة لبنان في البيان الذي أصدره ان تكريم القاضي انطوان بريدي يأتي ليسلط الضوء على مسيرته القضائية المشرفة في هيئة التشريع والاستشارات التي طبعتها بطابعه طيلة ما يزيد عن ثلاثين عاماً من العمل فيها وفي رئاسة الغرفة الخامسة لمجلس شورى الدولة حيث قام بعمل استثنائي خلال فترة قصيرة من الزمن.

وختم نادي القضاة بيانه بهذه الكلمات: «انطوان بريدي قاضٍ لا يخضع إلا لإثنين ربّه وضميره ونحن نشهد على ذلك نعم شهود على ذلك».

## برانش الصداقة والمحبة



لإعادة البسمة ولأن الحياة يجب ان تستمر، أقامت ألكسا قيامه حفل برانش في الصالات الراحبة للفندق العائلي «سنترال» - ضهور الشوير.

التباعد الإجتماعي كان سيد الموقف في المكان الفسيح حيث امتدت أمتار فارغة بين الموائد والناس. حضر الحفلة جولي وإيلي قيامه والدة وشقيق ألكسا، كما حضرت بوتقة جميلة من الصديقات والمقربات بينهن: حنان صادق، فيفيان كريكوس، أمل برباره، شفيقة جرمكلي، تانيا بستاني، نايله وطفه، دنيا عجرم، ندى وسمر قيامه..

## ماري تريز فرا توقع «منجل الحصاد» و«بيروت... يا عشقي»



بإحساسها المرهف وقلمها الغني، ألقت ماري تريز فرا «منجل الحصاد» و«بيروت... يا عشقي» كتابين مميزين أصدرتهما مؤخراً بعد سلسلة من المؤلفات القيّمة.

تقول ماري تريز: «أحببت ان أترك للتاريخ والأجيال الصاعدة ما حصل في العالم وفي وطننا لبنان من مأسى وكوارث في ٢٠٢٠ و٢٠٢١، فاستندت من الحجر المنزلي ودونت «منجل الحصاد» ووثقته بصور من العالم تشابه محننا وحصدت البشرية كما تحصد سنابل القمح».

أما «بيروت... يا عشقي» فيحكي عن مأسى ٤ آب وتهديم أحياء بيروت وهو موثق أيضاً بصور وفيه نثر وشعر....

الجدير بالذكر ان الشاعرة ماري تريز فرا كتبت بعد انفجار مرفأ بيروت قصيدة جميلة تروي معاناة المدينة والإيمان بنهوضها وقد غنتها المطربة ميشلين خليفة تحت عنوان «حبيبتي بيروت» وقدمتها على طريقة الفيديو كليب بألحان ماريّا جحا.



## ميراي فارس بوزير تقدم المجتمع

## لقاء موفق للمفصل سالم بيضون



من اليسار: المفصل سالم بيضون ووزير الخارجية شربل وهبه

رغم الأحداث الصحية والإجتماعية الأليمة التي يمر بها وطننا، جمع قنصل عام موريشوس في لبنان سالم بيضون بعض الشخصيات السياسية والإقتصادية والمالية الصديقة في لقاء ممتع للتباحث في الإمكانيات الإستثمارية ما بعد «كورونا» أي في سبل التوفيق في مشاريع سياحية وصناعية ومالية لرجال أعمال لبنانيين في جزيرة موريشوس، وذلك مع العلم ان موريشوس لا تزال مقللة حتى ٣١ أيار المقبل بسبب الوباء أمام المسافرين من كل أنحاء العالم.

والجدير بالإشارة ان جالية لبنانية صغيرة في موريشوس تعمل في مجالات الصناعة والسياحة والتأمين والبنوك والأدوية.

## فريد اندريه حكيمه ومنى سمير صفيير في القفص الذهبي



العروسان فريد ومنى محاطان بالأهل فيكي واندريه حكيمه وسمير وتيلدا صفيير

دخل فريد اندريه حكيمه القفص الذهبي مع حبيبته المحامية الفاتنة منى سمير صفيير. بورك الإكليل في كنيسة مار يوحنا الذهبي الفم لمطرائية الروم الكاثوليك في بيروت طريق الشام بحضور الأهل والإشبينيين د. أنطوان حكيمه وثرثيا شفيقة العروس.

تلا الإكليل عشاء في منزل المهندس اندريه فيكي حكيمه والذي العريس الجنتلمن.

ألف ميروك!

**جان - ميشال عون وميريام وطفه: «نعم» جميل أمام الله**



سادت الأناقة عرس الشاب الوسيم جان - ميشال عون نجل النائب السابق ايلي عون والصيدلانية د. ميريام وطفه كريمة الدبلوماسي نبيل وطفه ود. نايله عازار وطفه. استقطبت العروس الأنظار برفقتها وجمالها في فستانها الرائع الناصع البياض الذي وقعه المصمم العالمي الأميركي اللبناي الأصل شربل زويي ZOE.

العروسان جان - ميشال وميريام عند خروجهما من الكنيسة

بسبب ظروف البلد و«كورونا»، اقتصر الحضور على الأهل وبعض المقربين في كنيسة مار جرجس - بعبدا حيث تبادل العروسان الـ «نعم» أمام الله، محاطين بالإشبيين جاد أبو شربين وريا وطفه. تلا الإكليل حفل عائلي في دارة والدي العريس تبادلته خلاله أنخاب الـ «مبوك» وألف ألف مبوك!



العروس د. ميريام محاطة بوالديها نبيل ود. نايله وطفه وشقيقها د. وليام وفيليب وطفه



صورة تذكارية للعريس جان - ميشال برفقة والديه ايلي وجان عون وشقيقته



العروس الجميلة في فستانها الرائع

**جمال وسخاء في عرس جورج شكر الله حنا وكارين رشيد عجمي**



جائحة «كورونا» والوضع الإقتصادي المتأزم لم تمنعا القاضيين جورج شكرالله حنا وكارين رشيد عجمي بالاحتفال بزواجهما ببهاء وسخاء. ففي كنيسة مار مارون وسط بيروت الزاهية بالورود والأشجار المضئية، بارك عميد الجامعة اليسوعية الأب سليم دكاش وخوري الرعية الأب ريشار أبي صالح زواج جورج وكارين الرائعة في زيهما البرّاق المتألئ. حضر الأهل والأصدقاء والمقربون وكان إشبينا العروسين ميشال حنا شقيق جورج ولوليتا زيادة خالة كارين.

العروسان جورج وكارين

عقب الإكليل حفل عشاء كبير ضم ممتي مدعو ومدعوة في صالة THE LEGEND نهر الكلب التي تتسع لألف شخص حيث غرست موائد البوفيه والطاولات على بعد خمسة أمتار بين كل واحدة منهن حسب أصول التباعد الإجتماعي. أحيا السهرة المطرب فيديل زربيي مع موسيقيين وفرقة رقص قدمت تابلوهات «تانغو» و«تشاتشا» و«فرنش كانكان» FRENCH CANCAN للمولان روج MOULIN ROUGE الباريسي.



العروس مع والدتها د. كارول عجمي التي ألفت كلمة حلوة ومؤثرة عن الحب والزواج خلال الإكليل



جورج وكارين مع والدي العريس



كارين بين والدها د. رشيد عجمي وشقيقها د. جوزف عجمي

# عيد سعيد

شركة التأمين الأردنية تتمنى لكم  
ولعائلاتكم عيداً سعيداً

# رمضان كريم

تقبل الله طاعاتكم  
وجعلكم من عواده



ميدغلف

شركة لتفويض والملاجق كقاسون وإعادة التأسيس ش.م.ل



افضل رئيس تنفيذي لشركة وساطة تأمين  
حامد مبروك ( WillisTowers Watson - مصر):  
نجحت شركتنا رغم التحديات الكبيرة  
في تقديم افضل الخدمات لعملائها وبطريقة تنافسية

مؤتمر تسويق التأمين الأفروأسيوي الثالث  
3<sup>rd</sup> FAIR Insurance Marketing Conference





## **Driven by expertise. Endorsing growth across the region.**

At Oman Re, we bring you advanced reinsurance solutions that help you progress and stay ahead of the curve, even in the most challenging environment. With an expansive presence in both regional and international markets including Asia, Middle East, Africa, CEE, CIS and the Balkans; Oman Re is at the forefront of your reinsurance needs of today and goals of tomorrow.

*Safeguarding businesses internationally from Oman since 2009*



# Covered.

**Contact** us today  
+961 1 489 555  
[info@premiumbroking.com](mailto:info@premiumbroking.com)  
[premiumbroking.com](http://premiumbroking.com)



## ملفات تسويقية ورقابية طرحت خلال مؤتمر الاتحاد الأفروآسيوي للتأمين FAIR

**محمود سماحة**

(الرقابة على الشركات):

**إصدار قانون التأمين  
الجديد بات قريبا**



من اليمين: محمود سماحة، د. عادل منير، باسل الحيني ود. طارق سيف

**د. عادل منير (FAIR):**

**جائحة «كورونا»**

**خلقت العديد**

**من فرص النمو**



**د. طارق سيف (الاتحاد المصري): عام ٢٠٢٠ رسخ للعديد من المفاهيم الجديدة**

**مثل التحوّل الرقمي والذكاء الاصطناعي**

العام الماضي وبمعدل نمو ١٧٥ في المئة عن عام تعويم الجنيه، لافتا الى ان نمو سوق التأمين يرجع الى النمو الكبير في تأمينات الحياة وهو الوضع الصحي. وأوضح د. منير ان العام الماضي شهد زيادة ٢٥ في المئة في رؤوس أموال شركات التأمين بغرض التوسع في الفروع والتسويق، لافتا الى «أننا نحتاج الى تطوير الجهاز التسويقي والتكنولوجي للنهوض بنشاط التسويق في مصر». **باسل الحيني** رئيس مجلس الادارة والعضو المنتدب لشركة مصر القابضة للتأمين قال في كلمته ان «الدليل هو أساس اي نموذج ورغم تحدثنا كثيرا منذ ١٠ سنوات عن ان سوق التأمين المصرية واعدة، فلم تتجاوز مساهمة القطاع في الناتج المحلي الاجمالي ٠,٨ في المئة وهو معدل متواضع».

واعتبر ان أساس نمو ونهضة قطاع التأمين هو التسويق، وعدد الوسطاء في مصر والبالغ ١٣ الفا لا يرقى لطموح السوق ويجب اعادة النظر في ذلك لتخطي عنق الزجاجة، مشيرا الى ان توسيع رقعة سوق التأمين في مصر ساهمت فيها تحالفات التأمين المصري في تأمينات الحياة، مطالبا بضرورة ان تبذل السوق مجهودا كبيرا في نشاط التسويق للنهوض بسوق التأمين المصرية.

ناقش مؤتمر تسويق التأمين الأفروآسيوي الثالث التحديات التي تواجه أسواق التأمين، وكذلك فرص النمو بجانب العديد من الملفات المهمة مثل التسويق الرقمي في مواجهة تحديات أزمة ٢٠٢٠، وكذلك دور الرقابة والاتحاد والجمعيات في تطوير الأسواق.

وظهرت أهمية التسويق الرقمي واستخدام التكنولوجيا بمختلف صورها في ظل تبعات جائحة «كوفيد-١٩» ان من خلال شركات التأمين او وساطة التأمين.

افتتح المؤتمر الأمين العام للاتحاد الأفروآسيوي للتأمين واعادة التأمين د. عادل منير بكلمة أكد من خلالها ان جائحة «كورونا» خلقت العديد من فرص النمو والنجاح في سوق التأمين بهدف الارتقاء فوق تحديات ٢٠٢٠ وتجاوز الأزمة وادارتها بنجاح، وذلك في ظل وجود عدد كبير من وسطاء التأمين في مصر منهم ٨٠٠٠ وسيط بشركات التأمين الحكومية و ٤٠٠٠ وسيط بشركات التأمين الخاصة و ١٥٠٠ وسيط حر.

وأضاف ان سوق التأمين المصرية حققت ٣ مليارات دولار أقساطا خلال





الصف الامامي خلال الافتتاح

## باسل الحيني (مصر القابضة): مساهمة القطاع في الناتج المحلي ٠,٨ في المئة وهو معدل متواضع



متابعة من الوفد السوداني



من اليمين: حامد مبروك، عمر جودة، شكيب ابو زيد، محمد ساتي علي وقاسم الامين

لوصول الى اطار تشريعي وتنظيمي للصناعة يصل بها المعدلات للنمو المأمولة. من جانبه، كشف الدكتور محمود سماحة، رئيس الادارة المركزية للرقابة على شركات التأمين بالهيئة العامة للرقابة المالية، ان الهيئة تقوم حاليا بمناقشة قانون التأمين الجديد بمجلس النواب والبرلمان، متوقعا الانتهاء من المناقشات وإصدار القانون خلال الدورة البرلمانية الحالية. وأوضح ان الهيئة وضعت استراتيجية شاملة لقطاع التأمين خلال الفترة ٢٠١٨ - ٢٠٢٢ تهدف الى خلق نظام مالي محفز للنمو الاقتصادي، بجانب خلق تنافسية للاقتصاد، وتطبيق تنافسية للاقتصاد مع تطوير الاطار التشريعي وتفعيل الحوكمة والشفافية ومكافحة الفساد، بجانب طرح منتجات وخدمات مالية غير تقليدية، وكذلك سلامة واستقرار البيئة. وأشار د. سماحة الى ان الهيئة بدأت العمل على برنامج مكثف لتنمية وتطوير سوق التأمين، اعتمادا على مجموعة من الاجراءات والمبادرات التي تسعى الى مد مظلة التأمينية لكافة فئات المجتمع وخلق شبكة امان اجتماعي ضد العديد من المخاطر التأمينية بعدة مبادرات لتحقيق الشمول التأميني.

واكد الحيني ان قطاع التأمين في مصر قطع شوطا كبيرا في التحول الرقمي والتطور التكنولوجي، لافتا الى ان العنصر البشري مهم جدا، معربا عن امله ان تجذب سوق التأمين العمالة من خريجي الجامعات. الدكتور طارق سيف الأمين العام للاتحاد المصري للتأمين، الذي مثل رئيس الاتحاد علاء الزهيري، قال ان ٢٠٢٠ كان عاما استثنائيا على قطاع التأمين بسبب جائحة «كورونا» حيث ألقى بظلاله على العديد من التحديات والفرص التي تواجه الصناعة، كما رسخ للعديد من المفاهيم الجديدة مثل التحول الرقمي والذكاء الاصطناعي. وكشف ان العام الماضي رسخ لحزمة من السياسات الجديدة في الصناعة مثل الشمول المالي والتأمين متناهي الصغر مما يوجب على الشركات مواكبة تلك التحديات واقتناص الفرص عبر قنوات تسويقية مبتكرة تصل بالخدمات التأمينية الى شرائح جديدة من المجتمع. وأوضح د. سيف ان السوق بحاجة الى وضع استراتيجيات تسويقية جديدة من خلال تنسيق الجهود بين الهيئة العامة للرقابة المالية واتحاد التأمين والوسطاء



من اليمين: محمد عبد الرسول، رضا فتحي ومحمد عبد الجواد



من اليمين: محمد خليفة

## الجلسات

### جلسة العمل الأولى: التسويق الرقمي في مواجهة تحديات أزمة ٢٠٢٠



م. مصطفى مدحت يحاضر والى يساره ساره هلهول ود. احمد شهرمان

#### م. مصطفى مدحت: التكنولوجيا والعولمة والمسؤوليات المجتمعية تقود تسويق التأمين عالمياً

من جهته، أكد م. مصطفى مدحت، رئيس مجلس ادارة شركة الشرق الأوسط لتنمية البرمجيات IT-FUSION، ان هناك ثلاث قوى محركة لنشاط التسويق على مستوى كافة القطاعات وهي التكنولوجيا والعولمة والمسؤولية المجتمعية.

وأضاف ان هذه القوى ساهمت في تغيير سلوكيات العملاء وكذلك المستثمرين، مما ساهم في خلق فرص جديدة للشركات للتوسع بحجم أعمالها، لافتا الى ان التكنولوجيا ساهمت في ابتكار منتجات وخدمات تأمينية بجانب المساهمة في خلق أفكار جديدة لتسويقها، موضحا ان إحدى الدراسات العالمية أظهرت ان معدلات التسويق التكنولوجي لوثائق التأمين الطبي تضاعفت ثلاث مرات العام الماضي.

وأشار الى ان المؤسسات والافراد بدأت الاهتمام بالمسؤولية المجتمعية، مؤكدا تزايد معدلات الاهتمام بالتسويق والبيع الالكتروني.

\*\*\*

#### سارة هلهول (AXA - مصر):

#### العمل من المنزل هو الإتجاه المستقبلي

أكدت سارة هلهول مديرة التسويق الرقمي والاستراتيجي في شركة أكسا للتأمين ان احتياجات العملاء تغيرت أكثر من مرة خلال العام الماضي وان شركات التأمين الراحبة هي من تستطيع مواكبة تلك المتغيرات سريعا ومسايرة توقعات العملاء.

وأوضحت ان العمل من المنزل أصبح أمرا طبيعيا وهو الاتجاه المستقبلي للمؤشرات والشركات وحتى بالنسبة لزيارة الأطباء التي ستتحول نحو الوسائل التكنولوجية عن بعد بين عامي ٢٠٢٣ و ٢٠٢٥، كما ان طريقة بناء البيوت ستتغير لتشمل أماكن للعمل من المنزل.



#### شيرين عيداروس (مصر لتأمينات الحياة):

#### وباء «كورونا» أدى الى زيادة الابتكار في نشاط التأمين

بدورها، أكدت شيرين عيداروس رئيسة قطاع التسويق في شركة مصر لتأمينات الحياة ان المجتمعات تتحول الى رقمية، مشيرة الى ان كبرى الشركات العالمية بحثت استراتيجيات الأهداف العالمية حتى عام ٢٠٣٠، ومن بينها التنمية الاقتصادية.

وأضافت ان هناك ١٥٥ خدمة حكومية تحولت الى الكترونية في مصر، لافتة الى ان وباء «كورونا» أدى الى زيادة الابتكار في نشاط التأمين والتحول الرقمي وتكنولوجيا التأمين. وأشارت عيداروس الى ان الشركات التي تؤمن بالتكنولوجيا لها مكان في المستقبل، موضحة ان في مصر عدد سكان كبير ومعظمه من الشباب، وهناك ٤٠ مليون مواطن يستخدمون الانترنت ويقضي المصريون ٧ ساعات و ٢٠ دقيقة على الانترنت يوميا، وزاد اهتمام واستخدام العملاء للفيديو في التواصل والحصول على الخدمات. وقالت ان هناك شركات عالمية تنجح الى تحويل خدماتها ومعاملاتها الى الكترونية ١٠٠ في المئة في ظل تغير الانظمة والنماذج الاقتصادية، لافتة الى تغير احتياجات العملاء وتوجه الشركات نحو التعامل عبر النظم التكنولوجية مثل استخدام GPS في تحديد موقع العميل انا تعرض لحادث سيارة.



من اليمين: سامح انس، ساره هلهول وأيمن قنديل



من اليمين: حامد ميروك، احمد مرسي وخالد عبد الصادق



من اليمين:  
احمد حسني،  
جان مدلج،  
هادي تيوكاريس  
وقاسم عبد  
الرحمن الامين



متابعة



من اليمين: مأمون البشير النفيدي، رجب حسن، رائد عزمي، محمد ساتي علي، حامد مبروك ومعاوية ميرغني أبشر



من اليسار: احمد حسني كمال، هادي تيوكاريس وجان مدلج

## جلسة العمل الثانية: فن صناعة الفرص



من اليمين: محمد حسين، محمد صوامي، محمد صلاح ومحمد عبدالرحمن



من اليمين: منة الله حجازي، احمد حسني كمال وشادي التحفة



محمود حنفي متوسعا عدد من المشاركين

أوضحت منة حجازي المديرية العامة لشركة فوري للوساطة التأمينية ان شركتها تسعى الى استهداف شريحة عملاء متناهي الصغر بمنتجات تأمين سهلة التصميم، وبأسعار تناسب تلك الشريحة لتلبية احتياجات العملاء، لافتة الى ان شركتها اقترحت نشاط وساطة التأمين لانها وجدت فرص نمو كبيرة في سوق التأمين المصرية خلال الفترة المقبلة، وان أي نمو في التأمين يحتاج الى قنوات توزيع جديدة مثل البنوك وكذلك منافذ شركة فوري في كل مكان في مصر وكذلك ماكينات الدفع الالكتروني الخاصة بها وتطبيقها على الهاتف المحمول.

من جهته، أكد شادي التحفة الرئيس التنفيذي لشركة أمنلي دوت كوم للوساطة التأمينية ان الخطة التسويقية للشركة تركز على قطاع التجزئة بقطاع التأمين باستخدام تكنولوجيا التسويق الرقمية، اضافة الى ميكنة عمليات البيع بهدف الوصول بالخدمات التأمينية الى اكبر عدد من العملاء في وقت أسرع وبأقل تكلفة.

\*\*\*

## انطوان خوام (SECURITE):

### معدلات نمو سوق التأمين المصرية كبيرة وجاذبة للإستثمارات



بدوره، اعتبر أنطوان خوام، الرئيس التنفيذي لشركة سيكوري تي للتأمين SECURITE - لبنان، ان قطاع التأمين المصري سوقا واعدة لجذب العديد من الإستثمارات الخارجية، خاصة في ظل تحقيقه معدلات نمو مرتفعة خلال السنوات الماضية، بالرغم من بعض التحديات وأبرزها جائحة «كورونا».

وأضاف ان سوق التأمين اللبنانية واجهت بعض التحديات والصعوبات مؤخرا، خاصة

بعد حادث انفجار مرفأ بيروت، ولكن نجحت الشركات في تحقيق معدلات قد تصل الى ٥٠ في المئة، لافتا الى ان لدى سيكوري تي للتأمين شركات في نشاط وساطة اعادة التأمين بجانب شركة في الخدمات التكنولوجية، مشيرا الى ان الشركة تقوم بوضع الاختيارات المتعددة من الخدمات والمنتجات أمام العملاء لاختيار الافضل لها.



ورشة عمل



سمير محمود يحاضر

سمير محمود وأحمد حسني كمال:

الشركات التي تؤمن بالتكنولوجيا لها مكان في المستقبل

تلا جلسة العمل الثانية ورشة عمل حول التسويق الإلكتروني قدّم خلالها سميير محمود مدير عام التسويق في شركة قناة السويس للتأمين وأحمد حسني كمال مؤسس بروكنت الشرق الأوسط محاضرتين قيمتين أشارا خلالها إلى أن التحول الرقمي ساهم في إيجاد وصناعة العديد من الفرص الجديدة للنجاح والنمو، وذلك بسبب زيادة الإعتماد على العالم الافتراضي والخدمات عبر تقنية الإنترنت والتكنولوجيا التي أصبحت أكثر قوة وتأثيراً، والتي ساهمت بشكل فعال في إزالة الحواجز الديموغرافية، وتقليل الفجوات بين الشرائح السوقية، وبالتالي أصبحت الأسواق أوسع، مما زاد من فرص توقعات واحتياجات العملاء التي يمكن تحديدها بدقة أكثر ومن ثم تلبيتها بسهولة وفعالية أكثر مما سبق. وأكدوا على أهمية التوجه نحو التسويق الإلكتروني والشركات التي تؤمن بالتكنولوجيا لها مكان في المستقبل وستتمكن من تحقيق المزيد من النجاحات وطرح حلول مبتكرة تدعم مسيرة نجاحها.



من اليسار: قاسم عبد الرحمن، ايمن محمود وأحمد حسني كمال



من اليسار: هبا فؤاد تتابع



# PROVIDE UNIQUE PROTECTION TO YOUR INSURED



Since its inception more than 30 years ago, Assist America has been a powerful enhancement for leading insurance companies.

## UNIQUE DIFFERENTIATOR

Present a unique product differentiator to break away from price-driven selling strategies

## INCREASE LOYALTY & RETENTION

Increase client loyalty and retention by providing a truly valuable benefit

## MINIMIZE IMPACT OF MEDICAL CLAIMS

Minimize the impact of international medical claims through early intervention and streamlined case management

## FILL IN COVERAGE GAPS

Fill in the gap between the health insurance coverage and the costs of emergency services anywhere in the world

Assist America also offers Second Medical Opinion (SMO), a program that allows a participant to receive a documented second medical opinion on a complex, grave or critical illness diagnosis, directly from a specialist working in a world-class U.S. medical institution.

During the COVID-19 pandemic, Assist America engaged to continually assess and monitor its impact and to be available as a trusted resource for members and continued to deliver global emergency assistance services to members.



assist america®

Download the Assist America Mobile App



## CONTACT US TODAY TO LEARN ABOUT HOW ASSIST AMERICA CAN HELP YOU GROW PROFITABLE BUSINESS

**Jack Breiss**

✉ [jbreiss@assistamerica.com](mailto:jbreiss@assistamerica.com)

☎ +961 70 868 648

**Samer Sayegh**

✉ [ssayegh@assistamerica.com](mailto:ssayegh@assistamerica.com)

☎ +961 76 555 859

## جلسة العمل الثالثة: دور الرقابة والإتحادات في تطوير الأسواق

**أحمد المعماري (هيئة سوق المال في سلطنة عمان):**

### الهيئات الرقابية مطالبة حاليا بإجراء تعديلات على تشريعات التأمين

بدوره اعتبر أحمد المعماري، نائب الرئيس لقطاع التأمين بالهيئة العامة لسوق المال بسلطنة عمان، أن أزمة «كوفيد-١٩» أثرت على كافة العمليات المتعلقة بقطاع التأمين، وبالتالي التشريعات القانونية المتعلقة بالصناعة. وأشار إلى أن الأزمة طرحت العديد من الأسئلة المتعلقة بكيفية تحويلها إلى فرصة للصناعة، خاصة في ما يتعلق بالجانب التشريعي، لافتا إلى أن الهيئات الرقابية مطالبة حاليا بإجراء تعديلات على تشريعات التأمين لتطوير نظم المراجعة الداخلية والشركات، والسماح باستخدام الوسائل التكنولوجية والتعامل عن بعد باستمرار ممارسة الأعمال في ظل انتشار فيروس «كورونا».

\*\*\*

**محمد ساتي علي (الرقابة على التأمين في السودان):**

### سمحت السودان بتأسيس شركات تقليدية ودخول شركات التأمين الأجنبية

من جانبه، قال محمد ساتي علي، الأمين العام للجهاز القومي للرقابة على التأمين بالسودان، أن قانون الرقابة على شركات التأمين في السودان شهد العديد من التغييرات خلال السنوات الماضية، لافتا إلى أن أبرز تلك التغييرات تتضمن السماح بدخول الشركات الأجنبية إلى السوق بعدما كان قد تم منعها منذ ١٩٧٠.

وأضاف أنه اشترط لدخول الشركات الأجنبية السوق السودانية أن يكون ٣٠ في المئة من هيكل مساهمي الشركة سودانية سواء أفراد أو شركات، بما يسهم في خلق نقلة نوعية بالسوق السودانية، لافتا إلى أن هذه التغييرات جاءت عقب عقد حوار ومؤتمر مجتمعي حول قانون الرقابة على شركات التأمين الصادر عام ٢٠١٨ والتطرق للملاحظات والتحديات التي واجهت هذا القانون، وتم الخروج ببعض التوصيات وعرضها على مجلس الوزراء وتمت الموافقة عليه.

وأشار علي إلى أن أبرز هذه التوصيات تمثل في المحافظة على تجربة التأمين التعاوني الإسلامي بالسوق السودانية، وترغيب المستثمرين للتوسع بقطاع التأمين السوداني، بجانب السماح بتدشين شركات التأمين التجاري بجانب الشركات المزاولة لنشاط التأمين التعاوني الإسلامي وكذلك السماح للأخيرة، أن ترغب، بالتحويل للنشاط التجاري، وقد دعم ذلك قرار رئيس الوزراء السوداني بالنظام المالي المزدوج.

ولفت إلى أنه تم أيضا السماح بتدشين شركات تأمين جديدة حيث كان محظورا ذلك من قبل، وتمت الموافقة مؤخرا على تدشين ثلاث شركات جديدة وجار دراسة مخاطبات من ثلاث شركات أخرى للحصول على رخصة مزاولة النشاط.



من اليمين: نهال بريك ود. ريم فتحي



من اليسار: محمود سماحة، حامد مبروك، محمد ساتي علي ود. طارق سيف ويظهر عبر الشاشة احمد المعماري

**د. محمود سماحة (الإشراف والرقابة): قانون تنظيمي شامل**

كشف الدكتور محمود سماحة رئيس الإدارة المركزية للإشراف والرقابة في الهيئة العامة للرقابة المالية عن أن قانون تنظيم التأمين الشامل يتم مناقشته حاليا في مجلسي النواب والشيوخ، تمهيدا لإصداره قريبا حيث حدث تطور كبير في سوق التأمين منذ عام ١٩٨١ وحتى الآن.

وأضاف أن القانون الجديد يستهدف دمج التحديات والتغير الذي تم في أسواق التأمين خلال السنوات الماضية، ويعالج مشكلات التطبيق العملي للقانون رقم ١٠ لسنة ١٩٨١ وتعديلاته عامي ١٩٩٥ و٢٠٠٨، لافتا إلى أن القانون الجديد تضمن أبوابا لكل من أنشطة التأمين التكافلي لتنظيم عمله في سوق التأمين المصرية وكذلك التأمين متناهي الصغر لمواكبة خطة الدولة لتطبيق الشمول المالي. كما شمل القانون الجديد تنظيم عمل شركات التأمين الطبي المتخصصة وشركات إدارة الرعاية الصحية TPA، بجانب التطرق لروابط اتحادات الأنشطة المرتبطة بالتأمين.

وأكد أن القانون الجديد تضمن كذلك التحول الرقمي في نشاط التأمين والإصدار والتسويق والتحصيل الإلكتروني والتوسع في أنواع التأمين النمطية التي يتم إصدارها إلكترونيا.

\*\*\*

**د. طارق سيف: نهدف إلى تحقيق الشمول التأميني**

من جهته، تحدث الدكتور طارق سيف الأمين العام للاتحاد المصري للتأمين عن أهداف الإتحاد ودوره في تطوير منتجات التأمين وتسعيرها وإصدار وثائق استرشادية، وكذلك رفع مستوى الوعي التأميني والعمل عبر لجانه الفنية المختلفة لمناقشة كل ما يهم القطاع. وقال: «نهدف إلى تحقيق الشمول التأميني عبر الوصول إلى شرائح جديدة من المجتمع والتي لا تصل لها خدمات التأمين»، مشيرا إلى أن الإتحاد أسس العديد من اللجان الفنية الجديدة مثل لجنة التوعية وتقييم الأخطار وكذلك لجنة التأمين الزراعي، وعملت اللجان على وضع العديد من وثائق التأمين مثل المسؤولية المهنية للأطباء.

وأوضح د. سيف أن الوثائق الجديدة شملت كذلك وثيقة مسؤولية الأندية الرياضية وكذلك تعديل وثيقة الفنادق الشاملة ووثيقة المسؤولية المدنية للمنشآت المهنية لمراقبي الحسابات بهدف ترسيخ مفاهيم وأعراف العمل التأميني.





من اليمين: حامد مبروك وخالد عبد الصادق



من اليسار: د. شريف فتحي يوسف ود. وليد عوف



من اليمين: احمد خليفة ومحمود حنفي

## جلسة العمل الرابعة: نماذج النجاح في تسويق التأمين



من اليسار: شريف عباس، احمد عبد المحسن، د. عادل منير، محمود عرابي ونهال بريك

كلمة أحمد عبد المحسن مدير فرع المنصورة في شركة مصر للتأمين التكافلي تمحورت حول أهمية مهنة التأمين في تعزيز الإقتصاد الوطني وإيجاد السبل والطرق المناسبة لكيفية التعامل مع العملاء وخدمتهم إنطلاقاً من الاحتياجات والأنماط المختلفة لكل فرد.

وتحدث عبد المحسن عن أهمية تقديم خدمات ومنتجات تتلاءم مع متطلبات العملاء، الأمر الذي سيساهم في نمو وتطوير أي شركة تأمين، مشيراً إلى أن التقييم الذاتي يساعد في تحسين العمل وتبسيط الضوء على نقاط الضعف.

كما تحدث في الجلسة شريف عباس رئيس شركة جود لايف لوساطة التأمين ونهال بريك رئيسة شركة كونتكت للوساطة ومحمود عرابي رئيس شركة يونيون للوساطة.



## الإتحاد الأفروآسيوي للتأمين وإعادة التأمين

يضم ٢٧٥ عضواً يمثلون ٥٢ دولة

الإتحاد الأفروآسيوي للتأمين وإعادة التأمين هو منظمة دولية مسجلة في UNCTAD كإحدى المنظمات غير الهادفة للربح، أنشئ في عام ١٩٦٤ على أن يكون مقرها الرئيسي العاصمة المصرية القاهرة، ويبلغ عدد أعضائها ٢٧٥ من ٥٢ دولة تمثل شركات التأمين وإعادة التأمين والسمسرة والمعاهد التدريبية، بالإضافة لاتحادات التأمين في الدول الأعضاء.



د. عادل منير متوسطاً فريق عمل FAIR



من اليمين: عليا النمسي ومصطفى مدحت حسين



من اليمين: حامد مبروك، محمد ساتي علي، احمد مرسي وعمر جودة

### الجلسة الختامية



من اليمين: عادل فطوري، حامد مبروك، وليد البسنلي، د. وليد عوف ومحمد عبد الرسول

اختتم المؤتمر جلساته بمواجهة بين شركات التأمين والوساطة والعملاء، وذلك من خلال عرض خلاصة تجارب العملية التأمينية ومناقشة حقائقها وتحديد العوامل التي تعرقل نجاح العملية التأمينية بين جميع الأطراف وكيفية التغلب على المشكلات التي تواجه أطراف المنظومة.

ترأس الجلسة د. **وليد عوف** العضو المنتدب لشركة ميد مارك للوساطة وتجاوز فيها **حامد مبروك** الرئيس التنفيذي لشركة ويليستاورز واتسون مصر، **محمد مصطفى عبد الرسول** العضو المنتدب لشركة أورينت للتأمين مصر، **عادل فطوري** العضو المنتدب لشركة وثاق و**وليد البسنلي** رئيس القطاع المالي في الشركة المتحدة للصيادلة.







# Full Stack Health Solution

Contact Us

[www.it-fusion.org](http://www.it-fusion.org)

[marketing@it-fusion.org](mailto:marketing@it-fusion.org)

+202 2517-5924 +202 2519-2591

Villa 30, Street 270, branched from Palestine St., New Maadi, Cairo, Egypt.



## د. عادل منير

(الأمين العام للإتحاد الأفروآسيوي للتأمين وإعادة التأمين)؛

### الغرض الرئيسي من انعقاد المؤتمر خلق جيل جديد من أفضل المسوقين في السوق المصرية

أكد الدكتور عادل منير، الأمين العام للإتحاد الأفروآسيوي للتأمين وإعادة التأمين، أن المؤتمر الثالث للإتحاد يعتبر فرصة كبيرة لإظهار قصص نجاح بعض الوسطاء وأن خلق جيل جديد من المسوقين في السوق المصرية يعد هدفاً استراتيجياً لانعقاده، مشيراً إلى أن الطيران والسياحة والسفر والتجارة العالمية والبحري من أهم الفروع التأمينية التي تأثرت سلباً من جائحة «كورونا».

وأشار د. منير إلى أن الشركات المصرية تدرس الدخول في مجتمعات التأمين التابعة للإتحاد لتحقيق مكاسب مادية وخلق قدرات استيعابية، متطرقاً إلى التحديات التي تواجه عملية تسويق منتجات تأمينات الحياة، مشيداً بأهمية الوعي التأميني الذي افتقدته السوق خلال الفترة الماضية بشدة.

#### الاستفادة من الخبرات الموجودة في السوقين الافريقية والآسيوية

■ هل السوق المصرية استفادت من خبرات الأسواق الافريقية والآسيوية خلال الفترة الماضية؟

– نحاول كاتحاد أفروآسيوي للتأمين وإعادة التأمين أن نستفيد من

الخبرات الموجودة في السوقين

الافريقية والآسيوية. واستطاع الإتحاد

جذب السوق الروسية أيضاً عن طريق

اتفاقيات إعادة التأمين، كما ان هناك

اتفاقية إعادة تأمين استثنائية لأربعة

مجمعات التأمين التابعة للإتحاد.

وتدرس الشركات المصرية الدخول

في مجتمعات التأمين التابعة للإتحاد

لكونها فرصة لتحقيق مكاسب مادية لها خلال الفترة المقبلة، وخلق

قدرات استيعابية دون اللجوء إلى شركات معيدي التأمين العالمية التي

لديها أسعار تختلف عن الأسعار الموجودة في هذه المجتمعات التأمينية.

■ ما التحديات التي تواجه تسويق منتجات تأمينات الحياة في السوق المحلية؟

– احتياجات وطبيعة العمل هي التي تحدّد قدرة الشركات على

التسويق بطريقة صحيحة، فهناك عميل لا يحتاج إلى زهاب مندوب شركة

التأمين إليه، بل يكفي بالمراسلة عن طريق الوسائل الأخرى، كما أن هناك

وثائق تأمين مثل تأمين المشروعات الصغيرة والمتوسطة يصعب

تسويقها تكنولوجياً نظراً لأنها تحتاج إلى وعي تأميني، وهو ما افتقدته

السوق المحلية بشدة خلال الفترة الماضية.

ويحتاج العنصر التسويقي في نشاط تأمينات الحياة إلى العنصر البشري

والمهارات التكنولوجية، وفي ظل كل هذه الأمور موظف التسويق الذي يبيع

منتجات التجزئة يحتاج إلى إعادة تأهيل، نظراً لأنه سيستخدم التحول الرقمي

في عرضه للوثائق التأمينية، كما أن التأمينات الجماعية لا تحتاج إلى الوسيط

الفرد بشكل كبير، بقدر الإعتماد على التحول الرقمي. ■

■ ما أهمية انعقاد مؤتمر الإتحاد الأفروآسيوي للتأمين وإعادة التأمين في ظل جائحة «كورونا»؟

– يكتسب المؤتمر الثالث للإتحاد الأفروآسيوي للتأمين وإعادة التأمين

الخاص بالتسويق أهمية خاصة، وذلك في ظل الجائحة التي أثرت على

جميع القطاعات الاقتصادية. ويعد المؤتمر الوحيد الذي تحتضنه مصر

من بين الدول الأعضاء.

والغرض الرئيسي من انعقاده خلق جيل

جديد من أفضل المسوقين في السوق

المصرية، وهو فرصة كبيرة لظهور أفضل

الشركات المتخصصة في التسويق، ومثل

هذه المؤتمرات المتخصصة تظهر قصص

النجاح التي حققها بعض الوسطاء في

مختلف دول العالم.

#### التحديات

■ ما أبرز التحديات التي واجهت صناعة التأمين خلال عام ٢٠٢٠ على المستويين العالمي والإقليمي؟

– جائحة «كورونا» أصابت السوقين معاً فهي أزمة عالمية. وقطاع

التأمين من بين القطاعات الاقتصادية التي تأثرت سلباً من هذه الأزمة،

ففرع كثيرة أصابها الإنكماش كتأمين الطيران والسياحة والسفر

والتجارة العالمية والبحري. ولكن على النقيض ظهرت بعض المخاطر

الأخرى مثل الرعاية الصحية، حيث أصبحت ذات أهمية كبيرة لدى القطاع

نظراً للإقبال على هذه التغطيات الطبية من جانب البعض، خاصة في

تأمينات الحياة والتأمين الصحي. بالإضافة إلى ذلك، أظهرت هذه الأزمة

أنه يجب أن تكون لدى شركات التأمين الرؤية الواضحة للتوسع في

تكنولوجيا المعلومات للتواصل مع العملاء.

ومن الجدير ذكره أن جيل الشباب هو الذي يستطيع شراء التأمين خلال

السنوات الخمس المقبلة، نظراً لاعتماده على تكنولوجيا المعلومات التي

تبحث شركات التأمين التوسع فيها حالياً.

# Staying up-to-date makes a difference

To keep you informed of the must-to-know industry-related news and events, Arab Re goes beyond traditional reinsurance boundaries by bringing to you its

## News App



- ✓ Relevant Daily News from all over the world
- ✓ Our Corporate News and Events



Tune-in to panoramic news and download our new App



شكيب أبو زيد (الأمين العام للإتحاد العام العربي للتأمين)؛

## التوجه نحو الذكاء الإصطناعي لإحداث نقلة نوعية في صناعة التأمين

يعتبر الإتحاد العام العربي للتأمين التجمّع التأميني الأهم في تطوير صناعة التأمين على المستوى الدولي عربياً، وهو يعزز الروابط بين أسواق التأمين ويدعم أنشطتها واستراتيجياتها بغية تحقيق التنمية والتكامل في الصناعة.

وقد التقت «البيان الاقتصادية» بالأمين العام للإتحاد شكيب أبو زيد الذي أبدى اهتمام الإتحاد بالتسويق الرقمي والتوجه نحو الذكاء الإصطناعي للإسهام في نمو صناعة التأمين وقدر أبو زيد الشركات العربية التي أثبتت نجاحها خلال السنوات الماضية، منطوقاً إلى ضرورة المزج ما بين الخبرات المحلية والحلول الرقمية لمساعدة الأسواق في عملية التسويق الرقمي، لافتاً إلى أهمية وضع استراتيجية لزيادة نسب الإختراق التأميني في الوطن العربي خلال السنوات المقبلة وتحقيق الشمول المالي. وعن أبرز إنجازات الإتحاد، أكد أبو زيد الإستمرار في عقد المؤتمرات وتدريب الكوادر البشرية وغيرها من المبادرات لتحقيق نقلة نوعية على المستويات كافة.



■ يحمل المؤتمر الأفروآسيوي عنواناً أساسياً حول التسويق الرقمي. برأيكم، هل يمكن تطبيقه في عالمنا العربي وما هي أبرز التحديات؟

– بات التسويق الرقمي أمر واقع في عالمنا العربي بعد ظهور جائحة «كوفيد - ١٩» حيث أن القسم الأكبر من الشركات تحولت نحو الخدمات الرقمية في إصدار الوثائق والتسويق ودفع المطالبات. يضاف إلى ذلك استخدام الحلول الرقمية الذي يقلص من عمليات الإحتيال لدى محافظ الشركات، وبالتالي التوجه نحو الذكاء الإصطناعي من شأنه إحداث نقلة نوعية كبيرة في صناعة التأمين على مستوى طريقة التسويق والوساطة، حيث يتطلب من شركات الوساطة مواكبة هذا التحول لضمان إستمرارية عملها في السوق.

من جهة أخرى، يتوجب على هيئات الرقابة وضع إطار قانوني يحدّد عمل الشركات في مجال التسويق الإلكتروني وفق القوانين المعمول بها في كل دولة، إنطلاقاً من أنه في المستقبل هناك شركات تأمين ستتحول إلى رقمية بالكامل كما هي الحال في بعض البنوك الأوروبية التي تقدم خدمات مصرفية رقمية. ومن المتوقع أن يأخذ هذا التحول بعض الوقت في عالمنا العربي ولكنه أمر واقع يفرض نفسه.

■ في رأيكم، هل شركات التأمين العربية مهياة لمنافسة تلك الأجنبية في مجال التسويق الإلكتروني؟  
– في السابق كان هناك تحوّل من دخول شركات أجنبية نظراً للخبرات الضخمة التي تمتلكها وبرامج إعادة التأمين التي توفرها، إلا أن السنوات الماضية أثبتت نجاح الشركات العربية وعلى سبيل المثال إستحواذ شركة جي أي جي على شركة أكسا التي كانت في صدارة الشركات لسنوات عدة.

## السنوات الماضية أثبتت نجاح الشركات العربية

### رغم التحول الرقمي والذكاء الإصطناعي هناك حاجة لكوادر بشرية متخصصة

■ في رأيكم، هل تواجه شركات التأمين منافسة من شركات غير متخصصة مثل أمازون في الخدمات التأمينية عاملة في السوق؟

– في الواقع يمكن لهذه الشركات المنافسة في فروع تأمينية محددة مثل التأمين على المركبات والتأمين على السفر، ولكن لا يمكنها المنافسة في فروع تتطلب مكتبيين وأصحاب خبرات على سبيل المثال التأمين على الطاقة والبتترول وغيرها من المخاطر التي تتطلب فنيين مختصين في عمليات الإكتتاب، وبالتالي رغم التحول الرقمي والذكاء الإصطناعي هناك ستبقى الحاجة إلى كوادر بشرية متخصصة في التأمين على المشروعات الضخمة على عكس بعض الفروع التي يمكن تسويقها إلكترونياً. من جانب آخر، إن أسواق العالم والمنطقة العربية في طور العمل على تحقيق الشمول التأميني الذي يترافق مع تغيرات وتحولات جذرية في صناعة التأمين وإدخال الحلول الرقمية في تقديم الخدمات وإصدار الوثائق وعمليات التسويق. بالإضافة إلى أنه بات هناك اتجاه كبير في العديد من الأسواق للتأمين ضد مخاطر الكوارث الطبيعية والتي من صنع الانسان في المصانع والموانئ الكبرى ومصافي البترول.

### مع وضع خطط لتحسين نسب الإختراق التأميني

■ لا تزال نسبة الإختراق التأميني متدنية في منطقتنا العربية. في رأيكم، هل التحول الرقمي من شأنه رفع هذه المعدلات؟

– تشير الإحصاءات إلى أن العدد الأكبر من المواطنين في مجتمعاتنا العربية يمتلكون هواتف ذكية، الشيء الذي من شأنه تسهيل عملية بيع وشراء وثائق التأمين الفردية والرفع من مستوى الأقساط لتشكيل بذلك أحد العوامل التي تصب في اتجاه زيادة مساهمة التأمين في الناتج القومي الإجمالي.

معدلات الإختراق متدنية في وطننا العربي، وتختلف من دولة إلى أخرى؛ فعلى سبيل المثال في لبنان تصل نسبة مساهمة التأمين في الناتج القومي إلى ٢ في المئة وفي المغرب ٣،٤٧ في المئة. إذا توفرت الإرادة السياسية، فبالإمكان وضع استراتيجيات وطنية لزيادة هذه النسب خلال السنوات المقبلة خاصة وأن حجم الأقساط المكتتبه في العالم العربي هو ٤٠ مليار دولار فقط، في ظل التوترات التي تشهدها العديد من الدول مثل ليبيا وسوريا والعراق، فضلاً عن تدهور سعر صرف العملة في بلدان عدة منها الجزائر والسودان وغيرها وتعويمها في مصر. بالرغم من أن الأرقام غير مرضية في ما يتعلق بإنفاق الفرد على التأمين وحجم الأقساط المكتتبه ونسب الإختراق، إلا أنه يمكن تحسين هذه النسب عن طريق وضع استراتيجيات شمولية وبالتعاون بين شركات التأمين والحكومات إلى جانب العمل على زيادة الوعي التأميني في مجتمعاتنا العربية، وبذلك يمكننا تحقيق الشمول المالي.



شكيب أبو زيد يتوسط فريق عمل الإتحاد العام العربي للتأمين

كما عملنا على إصدار دليل لشركات التأمين وإعادة التأمين والوسطاء العرب وهو مجلد ضخم يحتوي على البيانات الأساسية والمالية لجميع الشركات في الوطن العربي برعاية من شركة Chedid Re، وسيصدر في طبعته الإلكترونية مع الإطلاق الوشيك للموقع الإلكتروني للاتحاد بحلة جديدة مميزة.

الهدف من كل هذه الورش والخطط الجديدة مساندة التحولات التي فرضت نفسها والتي ستساعدنا على تحقيق نقلة نوعية مهمة على مستوى الحوكمة والرقمنة وإعطاء قيمة مضافة للأعضاء والارتقاء بصناعة التأمين العربية. ■

يتم تقديم تقرير عن كل سوق في كل عدد؛ كما نقوم بتدريب الكوادر البشرية لمواكبة التحول الداخلي للاتحاد ومتطلبات المرحلة الراهنة. ونظرا لاستحالة عقد المؤتمر والندوات والورش خلال فترة الحظر الصحي، فلقد عملنا على الاستفادة من العمل عن بعد وتم عقد ست ندوات افتراضية تراوح عدد الحاضرين في كل واحدة ما بين ٣٢٠ و ٥٠٠ مشارك، ولأقت صدق لدى عموم المهتمين بالتأمين ووسائل الاعلام. ولقد ناقشت أهم المواضيع التي تهم قطاع التأمين كافة من شركات تأمين ومعيددين ووسطاء، بحضور متحدثين مميزين في مجالاتهم.

### إنجازات الاتحاد

■ ما هي أبرز إنجازات الإتحاد العام العربي للتأمين في مجال التحول الرقمي؟

– وضعنا خطة للتحول الرقمي وقد نجحنا خلال جائزة «كوفيد-١٩» بالاستمرار في عملنا والاستثمار بالقطاع التكنولوجي وإدخال أحدث التقنيات، بالإضافة إلى إطلاق برمجيات لتفعيل البطاقة البرتقالية الخاصة باتفاقية التأمين الموحدة، ووضع قاعدة بيانات خاصة بشركات التأمين، إلى جانب إطلاق النشرة الإلكترونية التي تتضمن أبرز الأخبار العالمية والمحلية. كذلك تم تحسين مضمون المجلة الورقية حيث

# قناة السويس للتأمين

## Suez Canal Insurance



# SCI

Since 1979

16569  
Call Center

المركز الرئيسي : ٣١ شارع محمد كامل مرسى - المهندسين - الجيزة  
تليفون : ٣٧٦٠١٠٥١ - ٣٧٦٠٦٨٦٨ فاكس : ٣٣٣٥٤٠٧٠ - ٣٣٣٥٠٩٨١

## أفضل رئيس تنفيذي لشركة وساطة تأمين

### حامد مبروك

(العضو المنتدب لشركة ويليس تاورز واتسون - مصر والمشرف على أخطار المؤسسات والوساطة لمكاتب الاردن والكويت ولبنان وأبوظبي)؛



أفضل رئيس تنفيذي لشركة وساطة تأمين

## ضرورة زيادة عدد شركات الوساطة في السوق المصرية لرفع معدلات الوعي ودعم الاقتصاد الوطني

تقوم شركة ويليس تاورز واتسون - مصر WTW - EGYPT، إحدى الشركات العالمية الرائدة في مجال الاستشارات والوساطة في التأمين، بتصميم وتقديم حلول لإدارة المخاطر وتحسين الفوائد وتنمية المواهب وتوسيع قوة رأس المال لحماية وتعزيز المؤسسات والأفراد. وترتكز أعمالها على التوسع بالمنتجات التأمينية لتغطية المشروعات القومية واستثمارات الطاقة الجديدة. وقد أظهر العضو المنتدب حامد مبروك قيادة استثنائية للشركة، ما رفع ويليس تاورز واتسون في مصر إلى مستوى جديد من النمو والنجاح وتحفيز صناعة التأمين وساهم في منح مبروك جائزة أفضل رئيس تنفيذي لشركة وساطة تأمين من الأمانة العامة للاتحاد الأفرو-آسيوي للتأمين FAIR. وفي حديث مع حامد مبروك على هامش فعاليات مؤتمر ال FAIR، عزا تنوجهه بالجائزة إلى تطور الشركة وتبونها مراكز متقدمة وتوسعها في أكثر من دولة، موضحاً أن الشركة نجحت في تصديها للتحديات الكبيرة عبر تقديم أفضل الخدمات لعملائها.

وعن حادثة قناة السويس، اعتبر مبروك ان الجهات كافة أدركت أهمية التأمين في دعم ومساندة المؤسسات المالية في مثل هذه الأزمات. وفي ختام حديثه، تطرق الى ضرورة زيادة عدد شركات الوساطة في السوق بغية رفع معدلات الوعي ودعم الاقتصاد الوطني.

## نجحت شركتنا رغم التحديات الكبيرة في تقديم افضل الخدمات لعملائها وبطريقة تنافسية

### أنظمة داخلية متطورة

■ كيف تمكنتم من تخطي التدايعات السلبية للجائحة وتطوير أدائكم لمواجهة التطورات التكنولوجية في السوق؟  
- نجحت شركة ويليس تاورز واتسون - مصر في المحافظة على موظفيها الذين يشكلون البنية الأساسية للشركة، بالإضافة الى امتلاكنا أنظمة داخلية متطورة أتاحت لنا امكانية العمل عن بُعد لمعظم الموظفين لخدمة العملاء ضمن أفضل السبل، كما انه كانت المحافظة على سلامة

■ ما مدى أهمية نيلكم جائزة أفضل رئيس تنفيذي في قطاع شركات الوساطة خلال فعاليات مؤتمر الأفرو-آسيوي للتأمين؟  
- تتويجي بهذه الجائزة أمر مفرح بالنسبة لي خصوصاً أنني أعمل في الشركة نفسها منذ ٢٩ عاماً. وتمكنا طوال هذه السنوات من تطوير الشركة وانتقالها الى مراكز متقدمة وتوسعها في أكثر من دولة مثل الكويت والاردن والسودان. كما توسعنا في مجال الوساطة في اعادة التأمين والاستشارات التأمينية.



من اليمين: د. طارق سيف، محمد الدشيش، شبيب ابو زيد  
وحامد مبروك



من اليمين: مأمون البشير النفيدي، رجب حسن، رائد عزمي، محمد ساتي علي،  
حامد مبروك ومعاوية ميرغني أبشر

الناجمة عن الحادثة لشركات التأمين والمسؤولية المتوجبة على هيئة قناة السويس، ومن هنا أدرك العديد من الناس والجهات أهمية التأمين الذي يشكل الركيزة الأساس في دعم ومساندة المؤسسات المالية في مثل هذه الازمات. وبالتالي ستقوم الشركات بدفع التعويضات لجهات مختلفة منها هيئة قناة السويس والباخرة وغيرها من الجهات والاشخاص المتضررين.

## الإلزامية بعض المخاطر التأمينية من شأنها زيادة الوعي

■ برأيكم، ما هي أسباب تدني نسبة الاختراق التأميني سواء في السوق المصرية أو الأسواق العالمية؟ وما المطلوب لتحفيز الناس للتوجه أكثر نحو شراء التغطيات التأمينية؟

– الإلزامية بعض المخاطر التأمينية من شأنها زيادة الوعي بين المواطنين في مصر، إلا أن رغم زيادة حجم الأقساط المكتتبه في السوق، لا نزال على مسافة بعيدة من المستويات المطلوبة. بالإضافة الى ذلك، ان مجموعة التأمينات الإلزامية التي ستطرحها الهيئة في السوق من شأنها رفع معدلات الوعي، بالإضافة الى ضرورة زيادة عدد شركات الوساطة في السوق وتعاون جميع الاطراف لرفع معدلات الوعي ودعم الاقتصاد الوطني. ■



حمود سماحة يهنئ حامد مبروك لاختياره افضل رئيس تنفيذي لشركة وساطة تأمين



د. عادل منير يكرم حامد مبروك



حوار بين باسل الحيني وحامد مبروك

## نتنظر موافقة الجهات الرقابية للاطلاق تحت اسم AON كأكبر شركة وساطة في العالم

وصحة الموظفين من أهم التحديات بالنسبة لنا خلال العام ٢٠٢٠.

من جهة أخرى، نجحت الشركة رغم التحديات الكبيرة في تقديم أفضل الخدمات لعملائها وبطريقة تنافسية، فضلا عن أن عملية الدمج بين ويليس تاورز واتسون WTW وأيون AON مكنتنا من الاستمرار في تحفيز العملاء والموظفين، الى جانب تقديم مستويات متقدمة من الخدمات، والمحافظة على جودة الخدمة والمنتجات المتاحة.

والجدير ذكره أنه بعد الحصول على موافقة الاستحواذ من الجهات الرقابية في ١٤٤ دولة، سيتم تسجيل الاسم الجديد للشركة أيون AON (أكبر شركة وساطة تأمين في العالم).

## لحادثة جنوح باخرة «إيفر غيفن» انعكاسات إيجابية على قطاع التأمين

■ برأيكم، ما هي تداعيات حادثة قناة السويس على قطاع التأمين بحسب خبرتكم؟

– لحادثة جنوح باخرة «إيفر غيفن» في مجرى قناة السويس انعكاسات إيجابية على قطاع التأمين انطلاقا من التساؤلات الكثيرة حول الخسائر

## حامد مبروك

- الحفاظ على شبكة مهنية نشطة من مختلف المجالات على المستوى التنفيذي في الأسواق المحلية والإقليمية.
- يدير ويقود عملية تطوير المقترحات وتقييمات المخاطر للعملاء المحتملين، بالإضافة الى ضمان تطوير وتعليم العملاء الحاليين.
- يوجه ويدير أعضاء الفريق لتنمية فرص تطوير الأعمال من خلال الشراكة مع فرق تطوير الأعمال والتسويق.
- تقييم العملاء المتوقعين الذين تم الحصول عليهم من السوقين المحلية والدولية وكذلك من جهات الطرف الثالث.
- العضويات:
  - عضو مجلس إدارة معهد التأمين المعتمد في مصر.
  - عضو غرفة التجارة الأميركية في مصر.
  - عضو غرفة التجارة الفرنسية في مصر.
  - عضو رابطة فن التدقيق LA CHAINE DES ROTISSEURS في مصر.
  - عضو في مجلس الأعمال المصري الروسي.
- التعليم والمؤهلات:
  - حاصل حامد على شهادة البكالوريوس في إدارة الأعمال في الجامعة الأميركية في القاهرة سنة ١٩٩٢.

## المسؤوليات والسيرة الذاتية:

- خبرة لأكثر من ٢٦ عاماً في مجالات وساطة الاستشارات التأمينية في مصر والشرق الأوسط، متخصص في مجال الطاقة، كذلك المؤسسات المالية والمزايا الوظيفية. حامد يدير مكتب مصر والمشراف على أخطار المؤسسات والوساطة لمكاتب الأردن والكويت ولبنان وأبوظبي، والمالك الرئيسي لشركة الدورادو لوساطة التأمين EL DORADO في السودان.
- الخبرات المكتسبة:
  - العضو المنتدب لشركة جراسافوى لوساطة التأمين مصر ٢٠٠٨.
  - رئيس مجلس إدارة شركة جراسافوى لإعادة التأمين ورئيس مجلس إدارة شركة جراسافوى ريسك سولوشن.
  - مؤسس الشركة المصرية لاستشارات الأعمال EBCO 1992.
  - مؤسس شركة برايم هيلث PRIME HEALTH (تأمين طبي – طرف إداري ثالث 2001 MEDICAL TPA).
  - مؤسس شركة فيوجن لتكنولوجيا المعلومات (IT Fusion) شركة برمجيات ٢٠٠١.
  - مؤسس شركة «فكرتي أونلاين» للتسويق الإلكتروني (Fekrety Online) ٢٠١٥.
  - تدريب وإدارة فرص تطوير الأعمال ودورة المبيعات مع العملاء المحتملين.

## محمد ساتي علي (الأمين العام للجهاز القومي للرقابة على التأمين - السودان): بعد رفع الحظرات هناك إمكانية لاستقطاب فروع شركات تأمين أجنبية بشروط ميسرة



يُعنى الجهاز القومي للرقابة على التأمين NATIONAL INSURANCE REGULATORY AUTHORITY ، وهو جهاز حكومي سوداني، بالرقابة على مختلف شركات التأمين العاملة في السوق المحلية وسن القوانين والتشريعات الخاصة بكل أنواع التأمين. وللجهاز دور توعوي مهم في نشر ثقافة التأمين على أوسع نطاق بالتزامن مع تنفيذ خطة رفع نسب الإختراق التأميني في السودان الى حدود الـ ٥ في المئة خلال السنوات المقبلة.

كان لمجلة «البيان الاقتصادية» حديث مع الأمين العام للجهاز محمد ساتي علي، أوضح فيه أن تطورات عديدة شهدتها قطاع التأمين أهمها توصيات مؤتمر العام الماضي للجهاز حيث بات هناك إمكانية لاستقطاب فروع لشركات تأمين أجنبية بشروط ميسرة، وأيضاً دخول شركة وساطة مصرية جديدة الى السوق، معتبراً ان جائحة «كوفيد-١٩» أدت الى تراجع مداخيل الشركات تزامناً مع الخسائر التي تكبدتها في فرع الممتلكات، مؤيداً عمليات الدمج والاستحواذ، منطوقاً الى المشكلات التي تعترض السوق من بينها استمرار انهيار العملة الوطنية مقابل الدولار.

كما أنه من أبرز التطورات التي شهدتها سوق التأمين دخول شركة وساطة مصرية جديدة، ونحن بدورنا نشجع دخول شركات أجنبية إلى السودان مما يساهم في تطوير العمل والإرتقاء بالخدمات المقدمة للعملاء.

علماً ان عدد شركات التأمين العاملة في السودان حالياً يبلغ ١٨ شركة.

### نؤيد عمليات الدمج والإستحواذ

■ هل تشجعون عمليات الدمج بين الشركات؟

– بالتأكيد نؤيد عمليات الدمج والإستحواذ التي من شأنها تقوية محافظ التأمين لدى الشركات وفي الوقت نفسه رفع القدرات المالية مما يعزّز من ملاءتها المالية.

■ كيف تقومون نسب الإختراق التأميني في السوق السودانية؟

– لا يساهم القطاع التأميني السوداني في الناتج القومي إلا بشكل طفيف، لذلك تم وضع خطة لرفع هذه النسبة إلى حدود ٥ في المئة خلال السنوات المقبلة.

من جهة أخرى، لا تزال سوق التأمين صغيرة الحجم ولا تتعدى عمليات الإكتتاب مستوى ٣٠٠ مليون دولار لمعظم الشركات العاملة في السوق. أما المشكلة التي تعترضنا فهي إستمرار إنهيار العملة الوطنية مقابل الدولار وهذا الأمر يكبّد شركات إعادة الأجنبيّة خسائر كبيرة، إلا أننا نحاول معالجة هذه الإشكاليات في أقرب وقت للإرتقاء بهذه الصناعة. ■

## فتح باب المنافسة بين شركات التأمين على ممتلكات الدولة

للرقابة على التأمين لتطوير السوق وتحسين أداء الشركات؟

– لدينا مشروع متكامل وخطة عمل لتطوير القطاع تتمثل في تنفيذ نظام التأمين المزدوج الذي اطلق مؤخراً بالإضافة الى فتح السوق على الإستثمارات الأجنبية، فضلاً عن وجود مشروع للتأمين على ممتلكات الدولة الذي كان محصوراً بشركة تأمين واحدة لكن الآن فتح باب المنافسة بين الشركات للتأمين على ممتلكات الدولة. ويضاف الى ذلك تم رفع المصروفات الإدارية لكل شركة من ١٥ الى ٢٠ في المئة إنطلاقاً من التضخم الحاصل في السوق والذي يتطلب رفع هذه النسبة. بالإضافة الى تخصيص نسب معينة من ميزانية الشركات لتدريب وتأهيل الموظفين والكوادر البشرية، فضلاً عن إفتتاح مكاتب لتوظيف مقدري الخسائر الأجنب للعمل في السوق السودانية.

البيان ■ كيف تقومون صناعة التأمين في السودان بعد رفع الحظر على البلاد؟

– شهد القطاع التأميني في السودان تطورات عديدة بعد الثورة أهمها مؤتمر التأمين الذي إنعقد العام الماضي والذي خرج بالعديد من التوصيات أبرزها: صدور نظام التأمين التقليدي إلى جانب التأمين التكافلي، بالإضافة الى أنه بعد رفع الحظر وفتح السوق السودانية، بات هناك إمكانية لاستقطاب فروع شركات تأمين أجنبية بشروط ميسرة حيث ينص القانون على ضرورة وجود شريك سوداني بنسبة لا تقل عن ٣٠ في المئة. كما يطلب أيضاً من الوسطاء والخبراء إمتلاك إقامة في السودان في حين أن الشروط الأخرى هي نفسها المعمول بها بالنسبة لشركات التأمين السودانية.

■ إنتشار جائحة «كورونا» زادت من التحديات والمشاكل أمام صناعة التأمين. كيف تمكنت سوق التأمين من التعامل مع هذه الأزمة؟ وهل من تغطيات محددة ضد مخاطر فيروس «كورونا»؟

– للأسف الشديد لا توجد تغطيات تأمينية ضد وباء «كوفيد-١٩»، أما بالنسبة لسوق التأمين السودانية فاقترضت الأعمال خلال الجائحة عبر التواصل عن بُعد الأمر الذي أدى الى تراجع مداخيل شركات التأمين ما وضعها أمام صعوبات كبيرة خلال العام ٢٠٢٠.

### مشروع متكامل وخطة عمل لتطوير القطاع

■ ما هي أبرز المهام التي يقوم بها الجهاز القومي





## رائد عزمي

(المدير التنفيذي لشركة EL DORADO لوساطة التأمين - السودان)؛

# من المتوقع أن تسجل السودان معدلات نمو مرتفعة خلال السنوات الخمس المقبلة

تتميز شركة EL DORADO لوساطة التأمين في السودان في تقديم خدمات مبتكرة في خطوط تأمينية محددة وتوسعي باستمرار لإطلاق المنتجات التي تلبي احتياجات المجتمع السوداني، الى جانب تعاملها المباشر مع شركات التأمين. المدير التنفيذي للشركة رائد عزمي توقع في حديث مع «البيان الاقتصادية» أن تسجل السودان معدلات نمو مرتفعة خلال السنوات الخمس المقبلة، مشددا على ان شركات الوساطة في السوق المحلية محدودة والاخيرة بحاجة لعدد أكبر بغية تلبية احتياجات السوق. وأكد عزمي ان الشعب السوداني يمتلك الوعي التأميني الكافي لتأمين المخاطر المحيطة به، لافتا الى أن السوق السودانية بصدد البدء بعمليات التسويق الإلكتروني وهي بانتظار الحصول على التراخيص المطلوبة لتنفيذها، غير ان بعض شركات التأمين غير مهيةة للدخول في مجال التسويق الإلكتروني.

– نحاول العمل على تحسين فرع التأمين على الحياة وإطلاق منتجات مبتكرة تلبي إحتياجات المجتمع السوداني، في حين أن الشعب يمتلك الوعي الكافي لأهمية الحصول على وثائق تأمين ضد المخاطر المحيطة به.

■ هل تمتلك السودان بنية تحتية منطوية تتيح لها تطبيق التسويق الرقمي الذي شكّل العنوان الرئيسي للمؤتمر؟

– تعمل السوق السودانية للبدء بالتسويق الإلكتروني إلا أننا في انتظار الحصول على التراخيص المطلوبة لعملية التنفيذ، ولكن المشكلة تكمن في أن بعض شركات التأمين غير مهيةة للدخول في مجال التسويق الإلكتروني. ■ ما هي مطالبكم من الجهات الرقابية في السودان؟

– نتمنى من الجهات الرقابية تعزيز دعمها لشركات وساطة التأمين وتحفيز شركات التأمين على تدريب وتأهيل الكوادر البشرية العاملة لديها.

■ ما هي خططكم ومشاريعكم المستقبلية؟ – تشمل خطط الدورادو المستقبلية في التوسع الجغرافي داخل وخارج السودان لتغطية جميع ولايات السودان كذلك تقديم الخدمات التأمينية للدول المجاورة للسودان. ■ هل لديكم النية للتوسع في مجال وساطة إعادة التأمين؟

– تسعى الدورادو حاليا لترخيص وسيط إعادة تأمين لما تلمسه من احتياج السوق السودانية لخدمات إعادة التأمين متخصصة. ■

## الشعب يمتلك الوعي الكافي لأهمية التأمين ضد المخاطر المحيطة به



الخاصة بصناعة التأمين والتي أتاحت الفرصة للشركات الأجنبية للتوسع نحو السوق السودانية، وهذا من شأنه زيادة المنافسة والوعي التأميني في المجتمع السوداني.

■ كم يبلغ عدد وسطاء التأمين العاملين حالياً في السوق السودانية؟ – شركات الوساطة العاملة في السوق تقدم خدماتها في خطوط

■ هل تشهد السوق السودانية تهاافتاً لشركات وساطة التأمين بعد رفع الحظر واستقرار الأوضاع؟

– من المتوقع أن تسجل السودان معدلات نمو مرتفعة خلال السنوات الخمس المقبلة واستقرار الأوضاع الإقتصادية نتيجة رفع العقوبات، إلى جانب القيام بإصلاح بعض القوانين

تأمينية محددة، وبالتالي نحن بحاجة لعدد أكبر من شركات وساطة التأمين لتلبية حاجات السوق.

■ ما هي أبرز مميزات شركتكم؟ – تعد شركة الدورادو كوسيط محترف يمتلك خبرات دولية ويتعامل محليا على أرض السودان وأيضا تتميز الدورادو بتمثيلها لمعظم شركات الوساطة العالمية في السوق السودانية. ■ كيف تقوّمون نسب الإختراق التأميني في السوق السودانية؟

– لا تزال المعدلات متدنية نسبياً، وهناك العديد من الخطوات التي نقوم بها لزيادة نسب الإختراق التأميني في السوق.

■ هل هناك خطوات تقومون بها لتحسين وتطوير بعض فروع التأمين في السوق؟



من اليمين: رائد عزمي وحامد مبروك

عمر جودة (الرئيس التنفيذي والعضو المنتدب لشركة مصر للتأمين MISR INSURANCE)؛



## تطوير نظام معلوماتي سيكون من أحدث النظم المستخدمة على مستوى المنطقة

بخبرة تمتد لأكثر من ٨٦ عاما في صناعة التأمين في مصر والعالم العربي، تلتزم شركة مصر للتأمين MISR INSURANCE، إحدى شركات مصر القابضة للتأمين والشركة المصرية الرائدة في نشاط التأمينات العامة، بتقديم الدعم للسوق المصرية والأسواق الأخرى من خلال زيادة الوعي التأميني وتحفيز الشمول المالي عبر تقديم حلول تأمينية مبتكرة وخدمات متميزة ودعم فعال لحماية مستقبل عملائها.

الرئيس التنفيذي والعضو المنتدب للشركة عمر جودة كشف عن ان مصر للتأمين بصدد تطوير وتحديث نظامها المعلوماتي الذي سيكون من أحدث النظم المستخدمة على مستوى منطقة الشرق الأوسط، مؤكداً نجاح الشركة في مواجهة الأزمات الاخيرة والمحافظة على نموها وريادتها في السوق والتطلع نحو المستقبل بنظرة أكثر ديناميكية، مبرزا أهمية التأمين الإلزامي كونه الباب الأساسي لزيادة الوعي التأميني حول مفهوم المخاطر.

■ في رأيكم، ما هي الخطط المطلوبة لرفع نسب الاختراق التأميني في معظم الأسواق ومنها السوق المصرية؟

– في حال استطاعت مصر للتأمين من إنجاز إستراتيجيتها في التوسع بالمنتجات وقطاع التجزئة، سيساعد ذلك الى حد كبير في رفع معدلات الاختراق بشكل كبير.

■ هل يؤدي التحول الرقمي دورا في رفع كفاءة الشركات؟

– تساهم عملية الاستثمار في التحول الرقمي في زيادة وتعزيز أداء الشركات، لذلك ستركز استراتيجيتنا المستقبلية على تطوير نظم المعلومات الداخلية ووسائل التواصل الالكتروني مع العملاء وادارة المخاطر بصورة عامة.

■ في رأيكم، هل هناك حاجة لزيادة التأمينات الإلزامية التي من شأنها رفع نسب الاختراق في السوق؟

– النقطة الأهم في التأمينات الإلزامية أن تتمكن السوق من توفير منتجات متنوعة للمواطنين أكثر فعالية بحيث يكون التأمين الإلزامي الباب الأساسي لزيادة وعي الناس نحو مفهوم المخاطر والاقبال نحو

تأمينات جديدة. ■

## المطلوب توفير منتجات متنوعة للمواطنين أكثر فعالية

الخمسة عشر الماضية، الا أنها نجحت في التصدي لمثل هذه الأزمات والمحافظة على نموها وريادتها في السوق، فضلا عن أنها أثبتت بأنها مصنع للخبرات في سوق التأمين المصرية. ومن جهة أخرى، يتطلب علينا في المرحلة الجديدة التطلع نحو المستقبل بنظرة أكثر ديناميكية.



من اليسار: عمر جودة، باسل الحيني وخالد عبد الصادق

■ ما هي الاستراتيجية الجديدة المعتمدة في ظل التحديات التي شهدها عام ٢٠٢٠؟

– تتركز أولويات شركة مصر للتأمين على توسيع الشبكة الانتاجية وكيفية تنوع المنتجات التأمينية التي نقدمها بهدف رفع معدلات النمو في قطاع التجزئة، بالاضافة الى التركيز على خدمة كبار العملاء في الشركة. وعلى المستوى الداخلي، ستركز أولويات العمل على رفع كفاءة الموظفين وزيادة الاهتمام بالمهارات الفنية والتسويقية، بالاضافة الى تحسين وتطوير بيئة العمل بما في ذلك أنظمة المعلومات والحاسب الآلي، بحيث أن الشركة بصدد تطوير وتحديث النظام

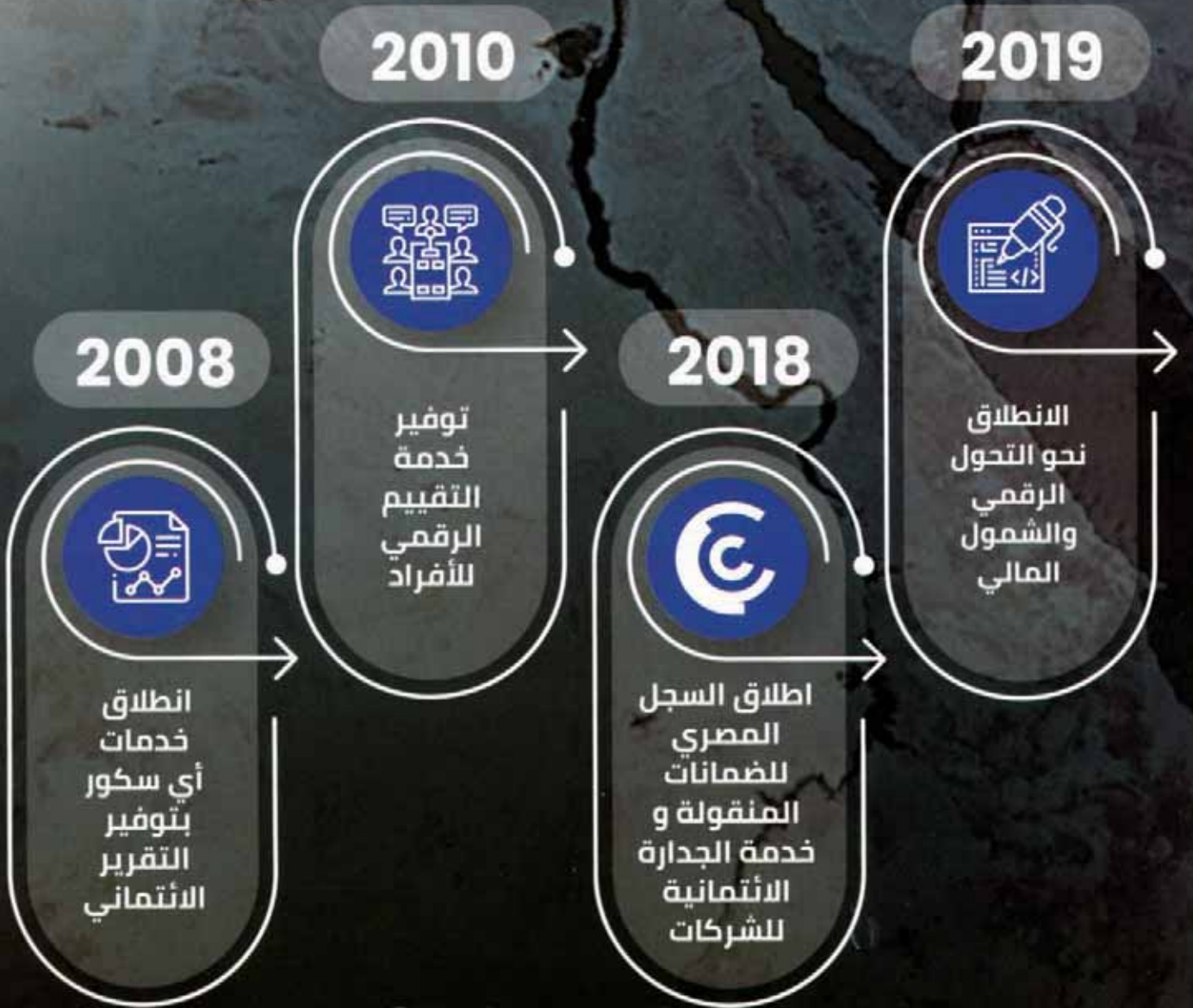
المعلوماتي والذي سيكون من أحدث النظم المستخدمة على مستوى منطقة الشرق الأوسط، وهذا من شأنه دعم الشركة للانطلاق بشكل أكبر.

■ هل نجحت الشركة في تخطي التحديات الناجمة عن تفشي وباء «كوفيد-١٩»؟

– واجهت مصر للتأمين مجموعة من التحديات خلال السنوات

# "أي سكور"

مركز معلومات لتقديم خدمات مبتكرة  
تساند الشمول المالي والتحول الرقمي



## شريف الغمراوي (العضو المنتدب لشركة قناة السويس للتأمين):



## اعتماد التسويق الإلكتروني من شأنه دعم تطور صناعة التأمين والارتقاء بالخدمات المقدمة للعملاء

اكتسبت شركة قناة السويس للتأمين السمعة الجيدة في الأسواق العالمية، وهي تتمتع بموقع متميز في سوق التأمين المصرية نتيجة السياسات السليمة التي تنتهجها لجذب العملاء وتحقيق أفضل معدلات النمو.

العضو المنتدب للشركة شريف الغمراوي وهو أحد ركائز الشركة تطرق إلى أهمية اعتماد التسويق الإلكتروني في دعم صناعة التأمين والارتقاء بالخدمات المقدمة للعملاء، مؤكداً توافر العديد من الخبرات والمهارات المتخصصة بالتسويق الإلكتروني، مطالباً الجهات الرقابية بدعم الشركات كي تتمكن من التوسع في هذا المجال، مطمئناً إلى تحقيق الشركة نتائج إيجابية جداً وحصولها على تصنيفين جديدين من A.M.BEST وفيتش.

ضخمة في التأمين الزراعي حيث يعمل الاتحاد المصري للتأمين على توسيع وتطوير هذا الفرع وانتشاره بصورة أكبر في المجتمع المصري لدعم القطاع الزراعي والحيواني.

### تؤدي الجهات الرقابية دوراً بارزاً في تنظيم السوق

■ ما هو دور الجهات الرقابية في تطوير الأسواق، وما هي مطالبكم؟  
- تؤدي الجهات الرقابية دوراً بارزاً في تنظيم السوق، بالإضافة إلى صدور قانون التأمين الموحد الذي يناقش في مجلس الشعب وسيتم العمل على إقراره. وبالتالي مطلبنا الوحيد يتمثل في دعم الشركات كي تتمكن من التوسع في مجال التسويق الإلكتروني وتحقيق الأهداف المطلوبة من هذه الخطوة التي من شأنها تطوير صناعة التأمين في مصر وزيادة نسب الاختراق التأميني.

■ هل من تداعيات سلبية لحادثة قناة السويس على الشركات المصرية ومنها شركتكم؟

- كلا، لن يكون هناك أي تداعيات سلبية لحادثة باخرة قناة السويس على أعمالنا ونتائجنا، كما أن شركة قناة السويس للتأمين تسجل نتائج إيجابية جداً وحصلنا مؤخراً على تصنيفين جديدين من قبل وكالة A.M. BEST وفيتش. ■

## سجلنا نتائج إيجابية جداً وحصلنا على تصنيفين جديدين من A.M.BEST وفيتش

■ البيان  
برايمكم، إلى أي مدى يساهم التسويق الإلكتروني في تطوير صناعة التأمين، وهل من معوقات؟

- اعتماد التسويق الإلكتروني من شأنه دعم تطور صناعة التأمين والارتقاء بالخدمات المقدمة للعملاء وسهولة الوصول إلى المنتجات. أما بالنسبة للمعوقات فتتمثل في

ضرورة وجود تشريعات تضمن التسويق الإلكتروني في الشركات، فضلاً عن أهمية وجود بنية تحتية متطورة تسمح بتطبيق هذه العملية في السوق المصرية وهل ستكون هذه البنية التحتية وفق المعايير والتطلعات التي تناادي بها الهيئة والاتحاد المصري للتأمين.

### خبرات ومهارات متخصصة في مجال التسويق الإلكتروني

■ هل هناك نقص في أعداد الكوادر البشرية المتخصصة في هذا المجال؟

- بالعكس فهناك العديد من الخبرات والمهارات المتخصصة في مجال التسويق الإلكتروني، بالإضافة إلى وجود بنية تحتية متطورة ومجهزة للانطلاق بعملية التسويق الرقمي، إلى جانب أعداد كبيرة من السكان تسهل عملية تسويق التأمين العام والتأمين المتناهي الصغر. يضاف إلى ذلك أن هناك إمكانات



شريف الغمراوي متوسطاً سمير محمود ورضوة علي

# CONSULT YOUR DOCTOR FROM THE COMFORT OF YOUR HOME



GlobeMed Egypt offers insured members accessible care anytime, anywhere. With our telehealth consultations, members can now request consultation through whatsapp, get confirmation within 24 hours and connect with their doctor.

[www.globemedegypt.com](http://www.globemedegypt.com)

**GlobeMed**  
Egypt



## دراسة إحصائية لـ «جلوب ميد - مصر»:

### معدلات الإصابة بالسرطان ازدادت بنسبة ٦,٥ في المئة سنوياً

أنواع السرطان شيوعاً لديهم، بمعدل حالة واحدة بين كل ٦ حالات، يأتي بعده وفي الدرجة الثانية، سرطان الدم (اللوكيميا)، يليه سرطان الغدد الليمفاوية، فسرطان القولون، فسرطان الدماغ والجهاز العصبي.

وبالنسبة للذكور، فإن سرطان الدم هو الأكثر شيوعاً في صفوف هؤلاء دون الأربعين عاماً، بينما يتصدّر سرطان القولون والبروستات القائمة لدى الذكور فوق الخمسين عاماً. وإلى ذلك، تظهر الإصابة بأنواع أخرى من السرطان مثل الدماغ والجهاز العصبي والغدد الليمفاوية في الفئة العمرية التي تتراوح بين ٢٠ و ٥٠ عاماً.

وكشفت الدراسة ظهور زيادة في حالات السرطان قد تكون عائدة إلى الإرتفاع في أعداد اختبارات الكشف المبكر نتيجة إنتشار الوعي حول مرض السرطان. وبفضل التقدم في مجال الأبحاث الطبية المعمّقة، تم إحراز تقدم ملحوظ في مكافحة السرطان. ومن البديهي أن تعكس الدراسات، ومنها الدراسة الأخيرة، أهمية بذل المزيد من الجهود في إطار الوقاية والكشف المبكر للسرطان، مما يحسّن معدلات البقاء على قيد الحياة ويخفف من تكاليف العلاج.

لقراءة الدراسة كاملة، يرجى زيارة موقع جلوب ميد مصر [www.globemedegypt.com](http://www.globemedegypt.com)

باتت تشكّل الدراسات الطبية والعلمية التي تعلن عنها مجموعة جلوب مد GLOBEMED من حين إلى آخر محطة من محطات التوعية الصحية على مستوى الوطن العربي، تضاف إلى النشرات الدورية الصحية والاجتماعية التثقيفية التي دأبت على إصدارها من باب الوقاية وتجنب المرض قبل وقوعه. وعالجت الدراسات التي نُشرت على مدى السنوات الماضية، مواضيع عدّة منها ما يتعلق بالسكري وأمراض القلب والأمراض النسائية وغيرها.

وجديد هذه الدراسات ما أعلنته جلوب ميد-مصر مؤخراً، إذ أنجزت دراسة تناولت فيها مرض السرطان في مصر وكيفية الحد من انتشاره بالكشف المبكر له.

وأظهرت هذه الدراسة التي تعود إلى الفترة ما بين ٢٠١٤ وحتى ٢٠١٩، أن معدلات الإصابة بالسرطان ازدادت بمتوسط إجمالي يقدر بـ ٦,٥ في المئة سنوياً، أي بمعدل ٣٦٢ حالة سرطان جديدة لكل ١٠٠ ألف شخص، وأن حوالي ٢٠ في المئة من جميع حالات السرطان الجديدة تحدث في الدم والجهاز الليمفاوي، يليها الجهاز الهضمي والثدي بحوالي ١٧ في المئة لكل منهما. وتمثل هذه المواقع الثلاثة أكثر من ٥٤ في المئة من جميع حالات السرطان، استناداً إلى تجربة جلوب ميد - مصر.

إلى ذلك، بينت الدراسة، في ما خص النساء، إن سرطان الثدي يشكل أكثر



نيرة مجدي

رئيسة قطاع الاعمال في شركة جلوب ميد-مصر

# بيت التأمين المصري السعودي Egyptian Saudi Insurance House



تأسست كأول شركة تأمين تكافلي فى السوق المصري عام ٢٠٠٢  
تمارس جميع أنواع تأمين الممتلكات و المسئوليات

تأكيدا لصدقية الشركة وتطبيقا لمنهج التكافل تم توزيع الفائض التأمينى على المؤمن لهم للعام الحادى عشر على التوالى :

عام ٢٠٠٩ / ٢٠١٠ (٥.٥ مليون جم)	عام ٢٠١٠ / ٢٠١١ (٥.٨ مليون جم)
عام ٢٠١١ / ٢٠١٢ (٩.١ مليون جم)	عام ٢٠١٢ / ٢٠١٣ (٨.١ مليون جم)
عام ٢٠١٣ / ٢٠١٤ (٧.٦ مليون جم)	عام ٢٠١٤ / ٢٠١٥ (٩.٥ مليون جم)
عام ٢٠١٥ / ٢٠١٦ (١٣.٧ مليون جم)	عام ٢٠١٦ / ٢٠١٧ (١٣.١ مليون جم)
عام ٢٠١٧ / ٢٠١٨ (٢٢ مليون جم)	عام ٢٠١٨ / ٢٠١٩ (٢١.٣ مليون جم)
عام ٢٠١٩ / ٢٠٢٠ (٣٧ مليون جم)	

Email: esih@esih.com.eg

WebSite- www.esih.com.eg

المركز الرئيسى :

١٥ شارع مصدق - الدقى - جيزة  
تليفون : ٣٣٣٧٧٩٩٧ (١٠ خطوط) فاكس : ٣٣٣٥٥٣٠٣

فرع مدينة نصر :

٣٨ شارع عباس العقاد - مدينة نصر - القاهرة  
تليفون : ٢٦٧١٧٠٨١ - ٢٦٧١٧٠٨٢ - ٢٦٧١٧٠٨٣ - ٢٢٧٠١٨٢٤ - فاكس : ٢٢٧٥٣٥٤١

فرع المهندسين :

٧٧ شارع شهاب - المهندسين - الجيزة  
تليفون : ٣٣٠٤٦٣٩٢ - ٣٣٠٤٦٣٥٤ - ٣٣٠٤٦٣٥٤ - ٢٢٧٠١٨٤٣ - ٢٢٧٠١٨٢٤ - فاكس : ٢٢٧٠١٨٢٤ - ٢٢٧٠١٨٢٤

فرع الاسكندرية :

٨٨ شارع طريق الحرية - فؤاد باشا سابقا - الاسكندرية  
تليفون : ٤٨٠٠٣٦٥ / ٤٨٠٠٣٦٥ - ٤٨٠٠٤١٩ / ٤٨٠٠٤١٩ - فاكس : ٤٨٠٠٥٨٩ / ٤٨٠٠٥٨٩

فرع طنطا :

٢ شارع سعيد باشا ناصية شارع الجلاء ميدان الجمهورية  
تليفون : ٣٢٩٨٥٢٣ / ٣٢٩٨٥٢٣ - ٣٢٩٨٥٢٤ / ٣٢٩٨٥٢٤ - فاكس : ٣٢٩٨٥٢٣ / ٣٢٩٨٥٢٣

فرع دمنهور :

برج الزهراء شارع عبدالسلام الشاذلى امام المحافظة بجوار بنك باركليز  
تليفون : ٣٣٧٤٤٧٥ / ٣٣٧٤٤٧٥ - ٣٣٧٤٤٧٥ / ٣٣٧٤٤٧٥ - فاكس : ٣١٦٥٤١٣ / ٣١٦٥٤١٣

فرع قنا :

٣ شارع كوبري داندره امام مستشفى قنا العام  
تليفون : ٥٣٤٩٣٢٤ / ٥٣٤٩٣٢٤ - ٥٣٤٩٣٢٤ / ٥٣٤٩٣٢٤ - فاكس : ٥٣٤٩٣٢٤ / ٥٣٤٩٣٢٤

فرع الاسماعيلية :

برج مارسيليا امتداد شارع شبين الكوم - حي تانى - الدور الثالث  
تليفون : ٣١٠٤٢٧٨ / ٣١٠٤٢٧٨ - ٣١٠٤٢٧٨ / ٣١٠٤٢٧٨ - فاكس : ٣١١٢٤٩٠ / ٣١١٢٤٩٠

فرع العاشر من رمضان :

مشروع دلتا سنتر - مركز مدينة العاشر الدور الثالث - شقة ٨  
تليفون : ٤٣٥٦٧٠٢ / ٤٣٥٦٧٠٢ - ٤٣٥٦٧٠١ / ٤٣٥٦٧٠١ - فاكس : ٤٣٥٦٧٠١ / ٤٣٥٦٧٠١

الاعلان حاصل على موافقة الهيئة العامة للرقابة المالية بتاريخ ٢٠١٩ / ٤ / ٨

## د. أحمد عبد العزيز (العضو المنتدب لمصر لتأمينات الحياة): الدخول في شركات بنكية يضمن تفعيل الشمول المالي في السوق المحلية



أكد الدكتور أحمد عبد العزيز، العضو المنتدب لشركة مصر لتأمينات الحياة، أن الشركة تدرس الدخول مع شركات بنكية أخرى لتفعيل الشمول المالي بدعم من المركزي والرقابة المالية خلال الفترة المقبلة، مشيراً إلى أن شركة مصر لتأمينات الحياة حققت ٢٥ في المئة نمواً في الأقساط، لافتاً إلى أن الفترة الماضية شهدت تطوير منظومة تكنولوجيا المعلومات بالشركة مع كبرى الشركات الأميركية.

وأوضح أن الفترة الماضية شهدت التعاون والتنسيق مع بنوك لطرح منتجات تأمينية تلبي احتياجات فئات عديدة من عامة الشعب، حيث أن التعاون مع بنوك الأهلي ومصر والقاهرة والزراعي تعد «بداية المرحلة الأولى» ما يفتح إمكانية التعاون مع بنوك جديدة.

## مدحت صابر (AROE): الشمول المالي يوسع نطاق التغطيات التأمينية للتماشي مع متطلبات العميل



أكد مدحت صابر، العضو المنتدب لشركة أروب لتأمينات الممتلكات، أن الجهات الحكومية عامل رئيسي في نمو صناعة التأمين، فجميع القطاعات الاقتصادية في الدولة بما فيها صناعة التأمين تعمل تحت متطلبات القانون وهو ما يحفز الشركات على طرح منتجات تأمينية تلائم المجتمع المصري، مشيراً إلى أن الجهات الرقابية تتأكد دائماً من أن هذه المنتجات تتوافق مع متطلبات العملاء، باعتبار أنها الجهة المنوط بها حماية حقوق حملة الوثائق.

وأوضح صابر أن الدولة تتجه نحو الشمول المالي والتحول الرقمي، الذي يؤكد زيادة شريحة المستفيدين من الخدمات المالية غير المصرفية ومن ضمنها التأمين، لافتاً إلى أنه يجب على شركات التأمين التوجه نحو الترقيم للإستفادة من هذا التوجه للدولة بما يعود بالنفع على القطاع لزيادة مساهمته في الناتج المحلي الإجمالي. كما أن فكرة الشمول المالي توسع نطاق التغطيات التأمينية لئتمشى مع متطلبات العميل سواء منتجات مصرفية أو غير مصرفية، وهو ما يوسع نطاق التغطيات التأمينية خلال الفترة المقبلة، وهو ما تطالب به الهيئة العامة للرقابة المالية شركات التأمين خلال الفترة الماضية.

## زيادة التأمينات الإلزامية ترفع مساهمة القطاع في إجمالي الناتج القومي للدولة



د. محمد عمران

رئيس هيئة الرقابة المالية

أكد تقرير الإتحاد المصري للتأمين أن تأمينات المسؤولية المدنية تحتل المركز الرابع بين التأمينات العامة على المستوى العالمي وتحتل تأمينات أخطاء المهنة المركز الثالث (٤٠,٨ في المئة) من حجم سوق تأمين المسؤوليات في جميع أنحاء العالم، وتمثل الأسواق المتقدمة ٩٣ في المئة من أقساط المسؤولية العالمية. ويؤكد ذلك سبب ارتفاع نسبة التأمين من الناتج القومي للدول المتقدمة حيث أن معظمها يطبق إلزامية المسؤولية المدنية، مشيراً إلى أن معظم التأمينات الإلزامية تنصب أساساً على المسؤوليات المدنية أو الأخطاء المهنية خصوصاً جميع المهن الطبية والمهندسين والمحامين والمحاسبين، لافتاً إلى أنه نظراً لأن قطاع التأمين في مصر قد بدأ مرحلة جديدة من التطور ليتجاوب مع خطط التنمية بعدد من الإجراءات والمبادرات لزيادة معدلات النمو بصناعة التأمين، وتعميق مساهمة قطاع التأمين في الناتج المحلي التي لا يتجاوز حدود ١ في المئة التي نقف عندها منذ تسعينيات القرن الماضي.

وفي ضوء تخصيص القانون الجديد للتأمين في مسودته النهائية فصلاً مستقلاً للتأمينات الإجبارية أبرزها المسؤوليات المهنية بجميع أنواعها، كشرط لترخيص نشاطهم، لذلك يتعين على الإتحاد المصري استعداداً لتطبيق القانون الجديد للتأمين، إيلاء عناية خاصة لدراسة آلية التأمين الإجباري على المسؤوليات المهنية، وذلك بما يعكس إيجاباً على صناعة التأمين وبغرض مضاعفة حجم مساهمة قطاع التأمين في الناتج المحلي المصري، وذلك بالإضافة إلى إدراج تأمين المسؤوليات ضمن حملات نشر الوعي التأميني والثقافة التأمينية لتصل لكل ربوع مصر.

## د. سعيد جبر (قناة السويس لتأمينات الحياة): الأرباح الصافية ٤٨,٥ مليون جنيه



أكد الدكتور سعيد جبر، عضو مجلس الإدارة المنتدب لشركة قناة السويس لتأمينات الحياة، أن الشركة حققت أقساطاً مصدرها خلال ٢٠١٩-٢٠٢٠ بقيمة ٥٦٠,٣٦ مليون جنيه.

وأشار إلى أن فائض النشاط التأميني خلال ٢٠١٩-٢٠٢٠ بلغ نحو ٨٤,٥٥ مليون جنيه مقابل ٦٣,٩ مليون جنيه العام المالي السابق بزيادة نسبتها ٣٢,٣٢ في المئة، لافتاً إلى أنه تأكيداً لسياسة الشركة

في دعم الاحتياطات فقد بلغت المخصصات الفنية للشركة مبلغ ١٢٩٥,٥٦ مليون جنيه، بمعدل زيادة قدرها ٣,٤٥ في المئة، ما يؤكد حرص الشركة على تدعيم مخصصاتها حرصاً لمصلحة العملاء وحفاظاً على حقوق حملة الوثائق، فيما بلغ صافي أرباح الشركة عن السنة المالية المنتهية في ٣٠ يونيو ٢٠٢٠ مبلغ ٤٨,٤٤ مليون جنيه بعد الضرائب مقابل ٤١,٩٥ مليون جنيه للعام السابق.



## «مصر القابضة للتأمين» تهدف للتحوّل لأكبر مجموعة مالية غير مصرفية في الشرق الأوسط خلال ١٠ سنوات



باسل الحيني

قال **باسل الحيني**، رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب لشركة مصر القابضة للتأمين، ان المجموعة وضعت استراتيجية طويلة الأجل تهدف للتحوّل الى اكبر مجموعة مالية غير مصرفية في الشرق الأوسط خلال فترة تتراوح بين ٧ و ١٠ سنوات.

وأضاف **الحيني**، خلال المؤتمر الصحفي للشركة، ان المجموعة تهدف للتوسع في الأنشطة المالية غير المصرفية، لا سيما أنشطة التأجير التمويلي والتخصيم والتمويل متناهي الصغر، مؤكدا على ان المجموعة حاليا تُعد أكبر كيان مالي غير مصرفي في مصر.

وأشار **الحيني** إلى أن الشركة تعتزم التوسع في نشاطي التأجير التمويلي والتخصيم خلال الفترة القليلة المقبلة عبر الاستحواذ على إحدى الشركات القائمة في السوق، والمقرر البدء في ذلك بنهاية النصف الأول من العام الجاري.

وأضاف ان الشركة تعتزم ايضا التوسع في نشاط التمويل متناهي الصغر ولكن على المدى طويل الأجل وليس خلال الفترة القصيرة المقبلة، موضحا توسع الشركة في نشاط التأمين عبر سعي المجموعة لتأسيس شركة متخصصة للتأمين الطبي، والمزمع التقدم بها للهيئة خلال الفترة المقبلة.

وأوضح **الحيني** ان الشركة تعتزم المساهمة بحصة ٦٠ في المئة في شركة التأمين الطبي المتخصصة التي تعتزم المجموعة تأسيسها بمشاركة شركتي التأمين التابعتين لها بصحة ٢٠ في المئة لشركة مصر للتأمين ومثلها لمصر لتأمينات الحياة، مشيرا الى انه جاري الاعداد للتقديم للهيئة العامة للرقابة المالية بهذه الشركة الجديدة والمقرر ان يبلغ رأسمالها المصدر ١٦٠ مليون جنيه.



**Designed for your convenience**

Insurance made much easier with MLI app



**MISR LIFE INSURANCE**  
TOMORROW STARTS TODAY

GET THE APP  
Download on the App Store  
GET IT ON Google Play  
misr\_life\_ins misrifeinsurance  
www.misrife.com / call 19446



م. مصطفى مدحت حسين (رئيس مجلس إدارة شركة IT-FUSION-مصر):



## نمكن الشركات المصرية العاملة في مجال الخدمات الطبية من التحول الرقمي بالانضمام إلى منصة NICE DEER

بدأت شركة الشرق الأوسط لتنمية البرمجيات IT-FUSION نشاطها منذ أكثر من ١٦ عاماً، وهي شركة مصرية تعمل في مجال برمجيات و تطبيقات التأمين الطبي الذكية بجميع جوانبه . وتقدم IT-FUSION لشركات التأمين وشركات الإدارة الطبية حزمة من البرامج التقنية وتطبيقات الهواتف الذكية منها منصة NICE DEER والتي أيضاً تعمل على تمكين المنصات المصرية الناشئة العاملة في الخدمات الطبية.

على هامش مؤتمر الـ FAIR، كان لنا حديث مع رئيس مجلس إدارة الشركة المهندس مصطفى مدحت حسين الذي سلط الضوء على أبرز ما تطرقت إليه مداخلة في فعاليات المؤتمر، مؤكداً أن جائحة «كوفيد - ١٩» دفعت شركات التأمين والأفراد للتحول نحو الخدمات الطبية الرقمية كاشفاً عن افتتاح شركتين جديدتين ضمن المجموعة في مجالي التحولات الرقمية والذكاء الاصطناعي، منوهاً بفريق عمل الشركة المتخصص في المجالات الطبية كافة.

على الحياة في مختلف دول العالم. إلى جانب أهمية الدور الذي تؤديه شركات التأمين في مجال المسؤولية الاجتماعية وضرورة الاستمرار في الخدمة المدنية. يضاف الى ذلك أنه سلط الضوء على دور جائحة «كوفيد-١٩» في دفع شركات التأمين والأفراد للتحول نحو الخدمات الرقمية. كما أن عملية التسويق الرقمي التي اعتمدها الشركات ساهمت في الحد من التداعيات السلبية للجائحة وعمليات الإغلاق التي شهدتها أسواق العالم.

### فريق عمل متخصص

■ تركزت خدماتكم في مجال التأمين الطبي، هل لديكم النية للتوسع نحو قطاعات أخرى لمساعدتها في عملية التحول الرقمي؟

- تضم مجموعتنا عدداً من الشركات منها المتخصصة في مجال أمن و حماية المعلومات. ونحن الآن في صدد المشاركة في شركتين الأولى في مجال التحولات الرقمية للشركات خارج قطاع التأمين والثانية في مجال علم البيانات (Data Science) والذكاء الاصطناعي (Artificial Intelligence) وكيفية تطويره لخدمة مختلف القطاعات.

كما تمتلك الشركة فريق عمل متخصص في مختلف المجالات يخضع بصورة دورية للتدريب حول كيفية تطوير المنصات والتطبيقات لخدمة عملائنا. كما أن لدى شركتنا خطة لزيادة وعى العاملين في القطاع الطبي لمواكبة التغيرات و الأحداث العالمية فعلى سبيل المثال تضم الادارة الطبية داخل شركة IT-Fusion أطباء متخصصين يعملون على تأهيل العاملين في الإدارات الطبية لدى شركات التأمين الطبي و الرعاية الطبية لاستخدام التصنيف العالمي للأمراض (ICD) في نسخته الحادية عشر، بالإضافة إلي تدريب العاملين في إدارات المطالبات للحصول على شهادة Certified Medical Coder. ■

■ يناقش هذا المؤتمر أهمية التحول الرقمي في تطوير صناعة التأمين. ما مدى أهميته وهل هناك إقبال على اعتماد الحلول الرقمية للارتقاء بهذه الصناعة؟

- ساهمت جائحة «كوفيد-١٩» في تسريع وتسهيل عملية التحول الرقمي والمكثنة في تقديم الخدمة الطبية للمؤمن عليهم عبر الحلول التقنية. ونحن في شركة IT-FUSION تمكنا من مساعدة الشركات من خلال صرف المطالبات الطبية باستخدام الرقمنة بدلاً من الطرق التقليدية مما ساهم في تقليل انتشار الوباء. وقد بادرنا بتحفيز المنصات الطبية الناشئة بالانضمام الى منصة NICE DEER لتقديم خدماتهم الطبية لشركات التأمين المختلفة.

كما انضمت خمسة شركات إلى منصتنا و توفر خدماتها لعملاء التأمين الطبي عبر منصة NICE DEER مما شكل تحولاً رقمياً كبيراً في سوق التأمين المصرى.

### التغيرات العالمية التي أثرت على سلوكيات الأفراد

■ ما هي أبرز العناوين التي تطرقت إليها خلال كلمتكم في المؤتمر؟

- تحدثت في كلمتي حول التغيرات العالمية التي أثرت على سلوكيات الأفراد وبالتالي ساهمت في اكتساب مجموعة جديدة من القدرات للشركات والمستخدمين فعلى سبيل المثال مكنت التكنولوجيا شركات كثيرة من تطوير منتجاتها التأمينية و إضافة عدد من الخدمات الجديدة على المنتجات القائمة مثل خدمة الطبيب عن بُعد (Telemedicine) حيث يتم نقل المعلومات الطبية من خلال وسائط مرئية مشتركة بغرض تقديم إستشارات طبية. بالإضافة إلى ذلك، تم التركيز على نقطة مهمة ألا وهي كيفية المزج بين الحضارات والثقافات في تطوير صناعة التأمين ودور العولمة في توحيد شكل وثائق التأمين



# Re|invent Your business. Your industry.

Staying ahead of the curve is difficult in any industry. With advanced data, technology, and know-how, you can be successful in creating the risk solutions of the future. We're here to do that with you.

NOT IF, BUT HOW

Munich RE 

## أحمد درويش (مدير عام ROYAL INSURANCE)؛



# الشركات التي كانت تمتلك بنية تحتية رقمية متطورة نجحت في التأقلم مع الازمة

تواصل شركة رويال للتأمين ROYAL INSURANCE تحقيق المزيد من الأهداف المنشودة في إطار خططها واستراتيجياتها للسنوات المقبلة، وفي مقدمها احتلال المراكز المتقدمة على مستوى السوق المصرية من خلال زيادة محفظة الأقساط وتحقيق الربحية والالتزام بتقديم منتجات وخدمات عالية الجودة.

مدير عام الشركة أحمد درويش اعتبر ان المرحلة المقبلة تتطلب الاعتماد أكثر على التسويق الرقمي وتطوير نظم شركات التأمين وتعزيز منصات البيع، مشيراً الى أن ذلك يقلل من نسب الكلفة. وأكد درويش ان نسب الاختراق التأميني تزداد عندما يدرك المواطن أهمية التأمينات الإلزامية كتأمين تعويض المخاطر المهنية والمخاطر المتعلقة بصحته وغيرها، مطمئناً الى تحقيق الشركة نتائج مرضية خلال العام ٢٠٢٠ بالرغم من التحديات المحيطة.

– من أبرز المخاطر التي يجب ان تكون الزامية في السوق المصرية هي تأمين تعويض المخاطر المهنية، يليها المخاطر المتعلقة بصحة المواطن والتأمين على مركبته ومنزله وغيرها من التأمينات المهمة. وستزداد نسب الاختراق إذا ما أدرك المواطن أهمية هذه التأمينات.

■ ما هي أبرز الانجازات التي قامت بها شركتكم؟

– نحن في صدد العمل على تغيير النهج الداخلي للشركة من خلال تنويع المحفظة وعدم الاعتماد فقط على فرع التأمين على المركبات الذي كان يشكل حجم كبير من محفظة الاعمال، وهذا من شأنه تطوير الاداء. بالإضافة الى قيام الشركة بطرح منتجات تحاكي جيل الشباب الذي يشكل نسبة مرتفعة من حجم السكان. ونحن بالتالي راضون عن النتائج المحققة خلال العام ٢٠٢٠ رغم التحديات المحيطة بنا، حيث نجحنا في تحقيق تقدم جيد والارتقاء بموقع الشركة ضمن السوق المصرية. ■



## نعمل على تنويع محفظتنا و طرحنا منتجات تحاكي جيل الشباب



### نعتمد منصات متعددة للبيع والتسويق

■ هل من شأن التسويق الالكتروني زيادة نسبة الاختراق التأميني التي ما زالت خجولة في عالمنا اليوم؟

– الاعتماد على المنصات الرقمية في التسويق يقلل من نسب الكلفة مقارنة بالطرق التقليدية المعتمدة سابقا. ونحن في الشركة نعتمد منصات متعددة للبيع والتسويق في العديد من الفروع كالتأمين الصحي والتأمين على المركبات والتأمين على السفر. أما بالنسبة لموضوع نسب الاختراق المتدنية، فيعود ذلك الى عدم اتخاذ خطوات جديدة على مستوى سوق التأمين المصري ككل وهذا الامر يجب إعطائه أولوية أكبر.

■ هل من أخطار يجب ان تكون الزامية؟



■ يناقش المؤتمر كيفية مواجهة تحديات عام ٢٠٢٠. برأيكم كيف يمكن ذلك من خلال الاعتماد على التسويق الرقمي؟ وما المطلوب لتنشيط القطاع؟

– بعد انتشار جائحة «كورونا»، ازداد الطلب بشكل كبير على التقنيات الرقمية، وبالتالي شركات التأمين التي كانت تمتلك بنية تحتية رقمية متطورة نجحت في التأقلم مع الازمة خلال المرحلة الماضية.

بالإضافة الى ذلك، تتطلب المرحلة المقبلة الاعتماد بشكل كبير على التسويق الرقمي وتطوير نظم المعلومات داخل الشركات، بحيث ان القطاع التأميني لا يزال بعيدا نسبيا عن التكنولوجيات المتقدمة مقارنة بالقطاع المصرفي، ومن هنا يتطلب من الشركات إعطاء أولوية أكثر للجانب التكنولوجي.

وبالنسبة لشركتنا، فقد قمنا بتطوير أنظمة البيع والتسويق الالكتروني خلال جائحة «كوفيد-١٩»، ومن المتوقع تعزيز منصات البيع بشكل أكبر.



آمان بلا حدود

## قاسم عبد الرحمن الأمين (مدير التسويق لشركة التعاونية للتأمين - السودان):



### مقبولون على تطورات ضخمة في مختلف القطاعات الاقتصادية في الدولة

منذ تأسيسها، اضطلعت الشركة التعاونية للتأمين-السودان بدور رائد في قطاع التأمين في السوق السودانية واكتسبت خبرات واسعة حولتها بناء سمعة طيبة في أوساط عملائها. هذا ونجحت الشركة في إثبات نفسها كشركة متطورة ومواكبة لمتطلبات العصر تلبية لاحتياجات العملاء، ما جعلها واحدة من أكبر الشركات التأمينية في السوق المحلية.

وصف مدير التسويق في الشركة قاسم عبد الرحمن الأمين السوق التأمينية السودانية بالواعدة جداً، متوقفاً حدوث طفرة إيجابية بعد رفع العقوبات والتغييرات التي حصلت مؤخراً ومنها قانون التأمين الجديد، مؤكداً أن جائحة «كورونا» حثت الشركات للتوجه نحو التحول الرقمي، كون التعامل في التسويق الرقمي داخل السودان ليس بالمعدلات المطلوبة، لافتاً إلى تحقيق الشركة أعلى معدلات نمو بين شركات التأمين السودانية.

التأمين تقدم خدماتها عبر تطبيقات على الهواتف المحمولة. ونحن الآن نسير بهذا النهج باعتباره ضرورة لمواكبة التطورات في الاسواق العالمية.

#### أهمية كبرى للتسويق الرقمي

■ هل التوجه نحو التسويق الرقمي من شأنه زيادة نسبة الاختراق التأميني التي ما زالت خجولة في عالمنا اليوم؟  
- للتسويق الرقمي أهمية كبرى في تطوير العمل التأميني، ومن شأنه تسهيل عملية إيصال المعلومات وتلقي الخدمات. وبالتالي من الضروري اعتماد هذا الاسلوب في العمل في السوق السودانية.  
■ ما هي الاستراتيجية التي ستعتمدها في عملية التسويق في ظل التطور التكنولوجي الذي يشهده العالم؟

- في الحقيقة، وضعت شركة التعاونية خطة خمسية بدأت عام ٢٠١٩ تتمحور حول استراتيجية التسويق التي سيتم

اعتمادها والتي تركز على الانفتاح في السوق ومواكبة التطورات والتقنيات الحديثة، فضلاً عن العمل بخطوات ثابتة نحو التسويق الرقمي.

من جهة أخرى، شهدت الشركة منذ بداية العام ٢٠١٨ العديد من التغييرات فضلاً عن تحقيقها أعلى معدلات نمو بين شركات التأمين

السودانية العاملة في السوق. ■ من اليمين: احمد حسني، جان مدلج، هادي تيوكاريس وقاسم عبد الرحمن الامين

### حققتنا أعلى معدلات نمو بين شركات التأمين السودانية

■ ما هي الانعكاسات الإيجابية لرفع العقوبات عن السودان وتأثيرها على القطاع التأميني في الدولة؟

- يعد السودان من الاسواق الواعدة جدا ومن المتوقع حدوث طفرة إيجابية بعد رفع العقوبات حيث أننا مقبولون على

تطورات ضخمة في مختلف القطاعات الاقتصادية في الدولة وتحديدًا قطاع التأمين الذي يشكل صمام أمان للاقتصاد، فضلاً عن أن التغييرات التي حصلت على مستوى سوق التأمين السوداني وأهمها قانون التأمين الجديد من شأنه الارتقاء بالسوق وجذب شركات تأمين أجنبية.

■ أين موقع السودان من عملية التسويق الرقمي والتحول الرقمي في ظل أهمية اعتماد هذا النهج لمواكبة التطورات في الأسواق العالمية؟

- اختار هذا المؤتمر عناوين حساسة وذات أهمية للتطورات التي تشهدها مختلف الاسواق بما فيها جائحة «كورونا» التي ساهمت في حث الشركات على التوجه بشكل أسرع نحو التحول الرقمي، في حين أن السوق السودانية تعاملت في التسويق الرقمي انما ليس بالمعدلات المطلوبة حيث ان بعض شركات



## مأمون بشير النفيدي ومعاوية ميرغني أبشر ( شركة الشرق الأوسط للتأمين - السودان):

### تشهد الساحة السودانية العديد من التغييرات

### الإيجابية والإنتاح على العالم الخارجي

نجحت شركة الشرق الأوسط للتأمين في السودان THE MIDDLE EAST INSURANCE COMPANY، بفضل أدائها المتميز وتواصلها المستمر مع عملائها، في تحقيق أهدافها المنشودة وتقديم أفضل الخدمات والمنتجات التأمينية بأسعار معقولة وتنافسية. وتسعى الشركة الى أن تكون رائدة في تطوير ونشر الوعي التأميني لدى المواطنين السودانيين.

في مقابلة ثنائية، أكد رئيس مجلس إدارة الشركة مأمون بشير النفيدي أن التغييرات الإيجابية التي شهدتها الساحة السودانية مؤخراً من شأنها إحداث تطورات كبيرة، متوقفاً أن يحقق الإقتصاد السوداني معدلات نمو إيجابية، أملاً أن تنجح الدولة في مواكبة التقنيات الحديثة والتحول الرقمي تزامناً مع عودة السودان الى المجتمع الدولي.

من جانبه، توقع مدير عام الشركة معاوية ميرغني أبشر المزيد من التطور والإنتاح في المستقبل القريب بعد عودة السودان إلى المنظومة العالمية، مؤكداً أن وجود الشركات الأجنبية يصب في مصلحة سوق التأمين السودانية.



من اليمين: مأمون بشير النفيدي ومعاوية ميرغني أبشر

– **معاوية أبشر**: بالتأكيد إن وجود شركات أجنبية يصب في مصلحة سوق التأمين السودانية كونه يخلق منافسة صحية الى جانب المزيد من التدريب والتأهيل وتحسين الخدمات، فضلاً عن أن الشركات التجارية التي ستدخل السوق ستساهم في تطوير القطاع من دون شك.

### تقنيات حديثة لمواكبة عملية التحول الرقمي

■ ما هي أهم الإنجازات التي حققتها شركة الشرق الأوسط للتأمين في السودان، وما هو موقع السودان من التحول الرقمي الذي تشهده الأسواق العالمية؟

– **مأمون النفيدي**: في السابق، كانت السودان دولة معزولة عن العالم الخارجي، إلا أن العام ٢٠٢١ سيشكل بداية عودة السودان الى المجتمع الدولي وإدخال التقنيات الحديثة لمواكبة عملية التحول الرقمي في الأسواق المتقدمة، على أمل أن تنجح الدولة في هذه التجربة الجديدة سواء على مستوى التسويق الرقمي أو على مستوى التأمينات المتناهية الصغر والتأمين عبر المصارف. ■

من جهة أخرى، كانت شركات التأمين السودانية تعاني من مشكلة محدودية العوائد الإستثمارية وهناك محاولات من جهاز الرقابة على التأمين لتحسين هذه النسب.

■ كيف تقومون إنعكاس رفع الحظر على الإقتصاد الداخلي للدولة؟

– **معاوية أبشر**: بدأت السودان بالعودة الى المنظومة العالمية بعد رفع الحظر الإقتصادي الذي كان مفروض علينا، بالإضافة الى عودة التعاملات البنكية التي كانت متوقفة منذ فترة طويلة. ومن المتوقع المزيد من الإنتتاح والتطور في المستقبل القريب ويعود الفضل بذلك الى الحكومة التي بذلت جهوداً كبيرة في إعادة العلاقة مع صندوق النقد الدولي، كما هناك خطة طموحة لإعفاء ديون السودان.

### وجود الشركات الأجنبية يصب في مصلحة سوق التأمين السودانية

■ هل تتخوفون من منافسة قوية في السوق نتيجة دخول إستثمارات أجنبية وإدخال التأمين التقليدي الى جانب التعاوني؟

■ **البیان** الحظر والعقوبات على صناعة التأمين في الدولة؟

– **مأمون النفيدي**: تشهد الساحة السودانية العديد من التغييرات الإيجابية والإنتاح على العالم الخارجي وهذا من شأنه أن يحدث تطوراً كبيراً في ما يتعلق بتدفق الإستثمارات الأجنبية، إلا أن هذا الأمر يتطلب بعض الوقت بسبب إصدار الدولة قوانين جديدة لتنظيم العمل. ولكننا نتوقع في المستقبل القريب أن يحقق الإقتصاد السوداني نقلة نوعية مهمة وتسجيل معدلات نمو إيجابية.

■ من الملاحظ وجود توجه نحو التأمين التقليدي في السوق السودانية. ما هو تعليقكم على هذا الموضوع؟

– **معاوية أبشر**: سابقاً، كانت معظم الشركات قائمة على النظام التجاري وبعدها تحولت نحو النظام التكافلي. أما الآن فهناك توجه لدى البعض للدمج بين النظامين التكافلي والتقليدي في ظل مفاوضات جارية بين اتحاد شركات التأمين وجهاز الرقابة على قطاع التأمين، ونحن بدورنا نؤيد هذا التوجه الى حد كبير.

## د. شريف فتحي يوسف

(رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لشركة عناية INAYA):

## الإستثمار في المهارات والكفاءات وزيادة التدريب والتأهيل لنجاح التحول الرقمي



تهدف شركة عناية للرعاية الطبية INAYA في مصر ومنذ تأسيسها في العام ١٩٩٨ إلى تقديم برامج وخدمات الرعاية الصحية الشاملة من خلال وثائق تأمين العلاج الطبي التي تصدرها شركات التأمين المرخص لها في السوق المحلية، وتواصل الشركة أيضاً إدارة برامج العلاج الطبي بأحدث الأساليب العلمية مع تطبيق معايير الجودة الطبية بما يضمن مصلحة المؤمن والمؤمن عليه.

رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي للشركة د. شريف فتحي يوسف أوضح أن جائحة «كورونا» شكلت حافزاً للشركات للتحوّل نحو الخدمات الرقمية، لافتاً إلى أن اعتماد «عناية» عملية التحول الرقمي خطوة ناجحة جداً ما ينعكس إيجابياً على السوق عبر تطبيق نظام التأمين الصحي الإجتماعي، مذكراً بأهمية الإستثمار في المهارات والكفاءات، مطمئناً إلى تسجيل الشركة نتائج جيدة وأفضل من العام الماضي.

■ يناقش المؤتمر كيفية مواجهة تحديات عام ٢٠٢٠، برأيكم كيف يمكن ذلك من خلال الإعتماد على التسويق الرقمي، وكيف لشركات الرعاية الصحية تطبيق عملية التحول الرقمي؟

– ينعقد هذا المؤتمر خلال مرحلة دقيقة جداً، في حين أن ظهور جائحة «كورونا» شكل حافزاً كبيراً للشركات للتحوّل نحو الخدمات الرقمية والتسويق الإلكتروني لخدمة عملائها خلال المرحلة الماضية، في حين أن التأمين الصحي سيحقق العديد من الجوانب الإيجابية نتيجة التحول الرقمي حيث باتت هذه العملية ضرورية لضمان استمرارية الشركات ومواكبتها لتطورات العصر. وبالتالي فإن من شأن عملية التحول الرقمي تسهيل وتحسين الخدمات، إلى جانب تسريع عملية تلقي الخدمة للمؤمنين، وتنشيط القطاع الطبي إلى حد كبير، بحيث أن العديد من الأطباء والعيادات في طور البحث على عملية الربط الإلكتروني مع شركات الرعاية الصحية عبر استخدام التطبيقات والمنصات لتقديم خدمات الإستشفاء وتقديم الإرشاد الطبي للمرضى.

■ هل هناك مخاطر نتيجة استخدام المنصات الإلكترونية للعلاج الطبي؟

– بالتأكيد يجب دراسة مخاطر استخدام هذه المنصات، إلا أنه تبقى نسب الأخطار أقل بكثير من الخطأ البشري. وفي الوقت نفسه يجب اعتماد أنظمة حماية متطورة لمنع حدوث أي عمليات إحتيال تنعكس سلباً على البيانات والمعلومات التابعة للمرضى ومستخدمي هذه المنصات.

■ كيف تقومون بإعتماد شركة عناية عملية التحول الرقمي، وكيف تصفون إنطباعات عملائكم؟

– كانت خطوة ناجحة جداً، كما أن العمل بها سينعكس بصورة إيجابية على السوق في تطبيق نظام التأمين الصحي الإجتماعي لمختلف الفئات الإجتماعية. ولتحقيق نجاح التحول الرقمي يجب الإستثمار بشكل أكبر في المهارات والكفاءات وزيادة التدريب والتأهيل.

■ كيف تقومون أداء الشركة مع بداية العام ٢٠٢١؟

– سجلت الشركة نتائج جيدة وأفضل من العام الماضي الذي حمل الكثير من التحديات والأزمات لمختلف القطاعات ومنها صناعة التأمين. ■

## أحمد خليفة

(العضو المنتدب لشركة ثروة للتأمين SARWA - مصر):

## من المتوقع أن ترتفع نسب الإختراق مع انتشار التسويق الإلكتروني



أصبحت شركة ثروة للتأمين SARWA - مصر، إحدى الشركات التابعة لثروة كابيتال، منافساً قوياً للأسماء العالمية في نشاط التأمين في مصر خاصة شركات التأمين ذات رؤوس الأموال الأجنبية. وتعتبر SARWA من أفضل ثلاث شركات في السوق المحلية على مستوى الخدمات وتحديد المنتجات الشخصية وسرعة التعويضات.

العضو المنتدب للشركة أحمد خليفة أوضح أن التسويق الإلكتروني مهم في المرحلة الحالية، متوقفاً أن ترتفع نسب الإختراق التأميني خاصة في مجال التأمينات الصغيرة والمتوسطة والتي من السهل تسويقها رقمياً. وعن SARWA، كشف خليفة عن سيرها بخطوات منتظمة لتحقيق المزيد من التقدم والنظور.

■ برأيكم، ما هي إنعكاسات التسويق الإلكتروني على القطاع التأميني؟

– يعد التسويق الإلكتروني من الأمور المهمة خلال المرحلة الحالية، وقد أثبتت التجارب خلال جائحة «كوفيد-١٩»، أن إعتقاد الحلول الرقمية قلّصت من تكاليف الشركات وفي الوقت نفسه زادت حجم العوائد إنطلاقاً من تمكين الشركات للوصول إلى شرائح جديدة من المجتمع.

■ كيف تقومون بنسب الإختراق التأميني في السوق المصرية؟

– لا تزال نسب الإختراق متدنية في السوق وتشكل واحد في المئة فقط من الناتج القومي الإجمالي، ومن المتوقع مع انتشار التسويق الإلكتروني أن ترتفع نسب الإختراق وتحديدًا في مجال التأمينات الصغيرة والمتوسطة الحجم التي من السهل تسويقها إلكترونياً وبكلفة محدودة جداً.

■ ما هي مطالبكم من الجهات الرقابية؟

– توفر الجهات الرقابية في مصر كامل الدعم للشركات والسوق التأمينية كما تعمل على وضع تشريعات مهمة وتطويرها بانتظام بما يخدم التطورات العالمية واحتياجات السوق المحلية.

■ ما هي آخر مستجدات شركة ثروة للتأمين؟

– أوقفنا السنة المالية بما يقرب ١٧٩ مليون جنيه ومن المتوقع تسجيل نتائج أفضل خلال العام المقبل. بالإضافة إلى أننا نسير بخطوات منتظمة، وقد تضاعف عدد الوسطاء المتعاملين معنا مرات عديدة خلال السنوات الثلاث الماضية، ونسعى للمزيد من التقدم وتطوير العلامة التجارية للشركة. ■

نسعى للمزيد  
من التقدم  
وتطوير العلامة  
التجارية  
للشركة



## أحمد مرسي

(مصر للتأمين التكافلي):

**١١٥ مليون جنيه حصيداً أقساط  
النصف الأول**



حققت شركة مصر للتأمين التكافلي ممتلكات - ذراع مجموعة مصر القابضة للتأمين بنشاط تأمينات الممتلكات والمسؤوليات التكافلي ١١٤,٩ مليون جنيه بحفظة أقساطها خلال الستة أشهر الأولى من العام المالي الحالي ٢٠٢٠ - ٢٠٢١.

وقال أحمد مرسي، رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب للشركة أن الأقساط المحققة خلال الستة أشهر الأولى من العام المالي الحالي تمثل ما نسبته ١١٤ في المئة من الموازنة المستهدفة بأقساط الشركة خلال الفترة نفسها، والبالغة ١٠٠ مليون جنيه ومقارنة بما قيمته ١٠٧ ملايين خلال الستة أشهر المماثلة من العام المالي الماضي ٢٠١٩ - ٢٠٢٠.

وأضاف أن الشركة تستهدف الوصول بحفظة أقساطها إلى ٢٠٠ مليون جنيه بنهاية العام المالي الحالي.

ووفقاً لمرسي، تخطط الشركة لاستكمال تنوع النمو المتوازن بالمحافظة التأمينية للشركة عبر تقليص نمو فرع السيارات التكميلي لصالح الفروع التأمينية الأخرى وفقاً لخطة استراتيجية تسمى الإكتتاب الفني السليم بكافة الفروع. وفي المقابل ارتفعت فاتورة التعويضات المسددة لعملاء الشركة خلال الفترة لتتجاوز ٦٠ مليون جنيه، ووفقاً لمرسي بلغ صافي أرباح الفترة ٦ ملايين جنيه وفائض النشاط التأميني ٢,٧ مليون جنيه، فيما بلغ إجمالي أصول الشركة بنهاية ديسمبر ٣٠٣ ملايين جنيه، وإجمالي حقوق المساهمين ١٧٤ مليون جنيه.

ولفت مرسي إلى انتهاء الشركة من إجراءات زيادة رأسمالها المدفوع بقيمة ٢٤,٦ مليون جنيه ليصل إلى ١٤٤,٦ مليوناً. ■

## محمد مصطفى عبد الرسول

(العضو المنتدب لشركة أورينت للتأمين التكافلي - مصر):

**الشركات التي تمتلك الطول الرقمية سجلت نتائج إيجابية**

تعد شركة أورينت للتأمين التكافلي - مصر، إحدى الشركات التابعة لمجموعة الفطيم الإماراتية، وهي شركة التأمين الأسرع نمواً في مصر بمعدل نمو سنوي يزيد عن ٣٠ في المئة. وتعمل ORIENT في جميع مجالات التأمين ما عدا الحياة وتلتزم بتقديم خدمات تأمينية متميزة ومبتكرة من خلال مجموعة متنوعة من قنوات التوزيع المباشر.

العضو المنتدب للشركة محمد مصطفى عبد الرسول أشار في مقابلة مع مجلتنا إلى أن شركات التأمين التي تمتلك حلولاً رقمية نجحت في عملية التسويق



الرقمي وسجلت نتائج إيجابية، واعتبران السوق المصرية تضم قدرات وكفاءات مهمة للغاية، متوقعا أن تشهد المرحلة المقبلة إقبالا كبيرا على الحلول الرقمية خاصة من فئة الشباب، مؤكدا العمل على إطلاق منصة إلكترونية في أقرب وقت، مبرزاً حصول الشركة على تصنيف إئتماني a+ من مؤسسة A.M. Best العالمية بالرغم من التحديات.

■ يناقش المؤتمر كيفية مواجهة تحديات عام ٢٠٢٠. برأيكم، كيف يمكن ذلك من خلال الاعتماد على التسويق الرقمي؟

- شركات التأمين التي تمتلك حلولاً رقمية وتمكنت من تقديم خدماتها عبر التطبيقات الإلكترونية خلال انتشار جائحة «كوفيد-١٩» نجحت في عملية التسويق الرقمي وسجلت نتائج إيجابية. وبالتالي دخلنا في مرحلة مختلفة تماماً عن السابق حيث زاد اهتمام الأفراد بشراء الوثائق عبر التطبيقات الرقمية نظراً لسهولة الحصول على مختلف أنواع التغطيات.

أما بالنسبة للتحديات الحالية، فتمتثل بكيفية تشجيع الناس على شراء التغطيات إلكترونياً نظراً إلى أن التسويق الإلكتروني بات من أساسيات العمل خلال المرحلة الجديدة.

■ هل تتوفر الكوادر البشرية المتخصصة لهذا المجال في السوق المصرية؟

- تضم السوق المصرية قدرات وكفاءات مهمة جداً في مجال التحول الرقمي والتسويق الإلكتروني. ومن المتوقع أن نشهد خلال المرحلة المقبلة إقبالا كبيراً على الحلول الرقمية في مجال التأمين إنطلاقاً من ثقة المجتمع المصري وتحديدًا فئة الشباب بأهمية التوجه نحو الخدمات الرقمية بعيداً عن الأساليب التقليدية المعمول بها في السابق.

**نعمل على إطلاق منصة إلكترونية في أقرب وقت**

■ هل لديكم أية مطالب ترفعونها إلى الهيئة العامة للرقابة المالية؟

- لا توجد مطالب محددة بل نحن نتعاون معاً كي نتضمن من التعريف أكثر بأهمية الحلول الرقمية ودورها في تطوير هذه الصناعة.

سجلت الشركة أداءً جيداً وحصلنا على تصنيف إئتماني a+ من مؤسسة A.M. Best العالمية رغم التحديات الناجمة عن الجائحة، كما نعمل على إطلاق منصة إلكترونية في أقرب وقت، والأمر تسير بالشكل الصحيح وبحسب المخطط الموضوع للمرحلة الجديدة. ■

## محمود حنفي

(العضو المنتدب للشركة اللبنانية السويسرية تكافل LIBANO SUISSE TAKAFUL - مصر):



## التسويق الإلكتروني من أساسيات تطوير صناعة التأمين في مختلف الاسواق

لا تألو الشركة اللبنانية السويسرية تكافل LIBANO SUISSE TAKAFUL - مصر جهداً في تطبيق خططها للتوسع الجغرافي والانتشار في السوق المحلية تماشياً مع خطة الدولة نحو التحول الرقمي والإلكتروني. وتحل الشركة المرتبة الثامنة بين شركات التأمين على الحياة في مصر، وما يميزها هو الدعم والمساندة الكاملة التي تتلقاها من المساهمين وأصحاب رؤوس الأموال.

العضو المنتدب للشركة محمود حنفي اعتبر ان التسويق الإلكتروني من أساسيات تطوير صناعة التأمين، مؤكداً زيادة الوعي التأميني نحو أهمية الحصول على التغطيات التأمينية، منوهاً بدور هيئة الرقابة على التأمين التي تدعم الشركات وتنظم السوق الى جانب تكثيف الدورات التدريبية للكوادر البشرية. ولفت حنفي الى ان الشركة تسعى خلال الفترة المقبلة الى تحسين النتائج والتوسع في الفروع والخدمات.

الى شرائح جديدة في المجتمع لم تكن مستهدفة في السابق.

■ ما هو دور الجهات الرقابية والإتحادات والجمعيات في تطوير الأسواق؟

– تؤدي هيئة الرقابة على التأمين دوراً مهماً لا يقتصر فقط على الرقابة إنما أيضاً في دعم الشركات على التطور وتنظيم السوق، بالإضافة الى تكثيف الدورات التدريبية للكوادر البشرية. وكل هذه الخطوات من شأنها تنظيم وتحسين عمل الشركات والإرتقاء بصناعة التأمين في السوق.

■ برأيكم، هل من أخطار يجب أن تكون إلزامية؟

– يجب العمل على إلزامية بعض المخاطر المتمثلة في التأمين على فائض الدخل وتأمين الأمراض، بحيث أنه من الصعب جعل التأمين على الحياة من الوثائق الإلزامية.

■ ماهي أبرز مشاريعكم المستقبلية، وكيف تقومون بنتائجكم؟

– قمنا بعملية إعادة تعديل لبعض البرامج، كما سنتركز إستراتيجية الشركة في قطاع التجزئة والتوسع في الفروع والخدمات بما يتلاءم مختلف شرائح المجتمع. وسنسعى في الفترة المقبلة لتحسين النتائج. ■



## هيئة الرقابة على التأمين تدعم الشركات وتنظم السوق



■ يناقش المؤتمر كيفية مواجهة تحديات عام ٢٠٢٠،

برأيكم كيف يمكن ذلك من خلال الإعتماد على التسويق الرقمي؟

– بات التسويق الإلكتروني من أساسيات تطوير صناعة التأمين في مختلف الاسواق ومنها السوق المصرية. ونحن في شركة ليبانو

سويس تكافل بدأنا التوسع في هذا الإتجاه الذي يجب ان يطال الخدمات الأخرى منها الإصدار الإلكتروني للوثائق وعمليات البيع وغيرها من الخدمات التي يجب أن تتحول الى رقمية. بالإضافة الى ذلك، هناك بعض التحديات التي تعترض عملية التسويق الإلكتروني كونها ستستغرق بعض الوقت للتطبيق إنطلاقاً من ضرورة تغيير طريقة التفكير لدى المواطنين وحثهم على التوجه نحو الخدمات والتطبيقات الرقمية.

■ كيف تقومون نسبة الإختراق التأميني في السوق المصرية، وهل التسويق الإلكتروني من شأنه زيادة هذه النسب؟

– من الملاحظ زيادة الوعي في المجتمع المصري نحو أهمية الحصول على تغطيات تأمينية في مختلف أنواعها. لذلك فإن التوجه نحو التسويق الإلكتروني من شأنه أيضاً زيادة نسب الإختراق في السوق والمساهمة في الوصول



محمود حنفي متوسطا عدد من المشاركين

22 عاماً  
ومستمرّون



## الجمعية المصرية للتأمين التعاوني Co-Operative Insurance Society, Egypt

### عملاؤنا شركاؤنا

من الرواد في تأمين الائتمان ومخاطر عدم السداد  
وتواصل مسيرتها في فروع التأمين الأخرى  
المرخص لها من الهيئة العامة للرقابة المالية

#### ٢- تأمينات النقل

تأمين النقل البحري - بضائع  
تأمين النقل الجوي - بضائع

#### ١- تأمينات الحوادث المتنوعة

تأمين الائتمان ومخاطر عدم السداد  
تأمين الحوادث الشخصية  
تأمين حماية الأسرة ومسكنها  
تأمين المسؤولية المدنية العامة  
تأمين نفوق الماشية  
تأمين أخطار السفر

#### ٣- تأمين الممتلكات ضد مخاطر الحريق والأخطار الإضافية

أية خسائر تبعية أو غير مباشرة نتجت أو تنتج عن حادث حريق  
الشغب أو الإضرابات الأهلية أو الإضرابات العمالية

المركز الرئيسي: ١١٥ شارع العباسية - القاهرة ت: ٠٢٢٦٨٢٤٤٥٩ ف: ٠٢٢٦٨٤٧١٨٩

للجمعية فروع بكبرى محافظات مصر

مسجلة تحت رقم (١) لسنة ١٩٩٨ في سجل جمعيات التأمين التعاوني

وتخضع لإشراف الهيئة العامة للرقابة المالية

الإعلان حاصل على موافقة الهيئة العامة للرقابة المالية بتاريخ: ٢٠٢٠ / ٩ / ٢٨

cismain@cisegypt.com.eg

www.cisegypt.com.eg

## شريف عباس

(رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لشركة جود لايف لوساطة التأمين GoodLife Insurance Brokers - مصر):

# شركات التأمين التي تمتلك البنية التحتية للتكنولوجيا الرقمية يسهل عليها إصدار الوثائق بتوقيع إلكتروني بعد موافقة الجهات الرقابية



توفر شركة جود لايف لوساطة التأمين GoodLife Insurance Brokers، وهي شركة مساهمة مصرية تأسست عام ٢٠٠٩، الحلول التأمينية المناسبة للعملاء من خلال دراسة وتقييم المخاطر وتحديد التغطيات المناسبة بأفضل الشروط المعتمدة. وتهدف الشركة إلى رفع المستوى المهني لخدمات الوساطة والإستشارات التأمينية في مصر من خلال كوادرها البشرية الكفوءة.

رئيس مجلس إدارة الشركة ورئيسها التنفيذي شريف عباس اعتبر الجائزة التقديرية التي نالتها GoodLife Insurance Brokers كأفضل شركة وساطة تأمين تقديرًا لجهود العاملين والموظفين في الشركة، كاشفًا عن إطلاق تطبيق على الهواتف الذكية بغية تطوير الحلول الذكية والإرتقاء بالخدمات المقدمة للعملاء، مبرزًا أن الشركات التي تمتلك باعاً طويلاً في التقنيات الرقمية يسهل عليها إصدار الوثائق بتوقيع إلكتروني.

«البيان الإقتصادية» التقت شريف عباس وكان هذا الحوار:

– هناك بعض أنواع التأمين مثل التأمين المتناهي الصغر حيث العوائد متدنية نسبياً، لذلك من الصعب إضافة تكاليف وعمولات إضافية و هنا تكمن أهمية التحول الرقمي من توفير قنوات بيع ملائمة لهذا النوع من التأمين بحيث تكون واسعة الانتشار و سهل الوصول إليها دون تكاليف اضافية، حيث أن الحلول التكنولوجية تساعد في الوصول الى أكبر شريحة من المجتمع ودفعها لشراء وثائق تأمين أساسية مثل التأمين الصحي والتأمين على المركبات وغيرها، الى جانب ضرورة إستهداف فئات جديدة في المجتمع مثل طلاب المدارس والجامعات ورجال الأعمال، مما يساعد على زيادة عدد المؤمنيين وبذلك ترتفع نسب الإختراق في المجتمع.

ونحن في شركة GoodLife Insurance Brokers مرخصين لممارسة جميع أنواع التأمين ويتمثل دورنا كوسطاء في حث العملاء للتوجه نحو الخدمات التأمينية الرقمية وتشجيعهم للتأمين على المخاطر التي قد تعترضهم، وهذا الدور الذي يؤديه الوسيط ذو أهمية في رفع معدلات الوعي ونشر ثقافة التأمين في المجتمعات التي يتواجد فيها من خلال الحلول الرقمية المتاحة و هذا ما يتماش مع توجه الدولة حالياً نحو التحول الرقمي على الصعيد كافة. ■

■ وهل من السهل التعامل مع شركات تأمين لا تزال تعتمد الأساليب التقليدية في عملها؟

– هناك محاولات للعديد من شركات التأمين المصرية بالتحول نحو الخدمات الرقمية، ولكن بالنسبة لنا لا نواجه مشاكل في هذا الإطار حيث نتمكن من إدخال المعلومات والبيانات التي نحصل عليها في أنظمتنا رغم أن الشركة التي نتعامل معها لا تزال تستخدم الأساليب التقليدية في عملها. بالإضافة الى ذلك، فإن الشركات التي تمتلك باعاً طويلاً في التقنيات الرقمية من السهل عليها إصدار وثيقة بتوقيع إلكتروني والوصول أسرع إلى عملائها.

### تفسي الجائحة ساعد على الإنتقال أكثر نحو الخدمات الرقمية

■ ما هي أبرز التحديات التي تواجهونها في عملكم؟

– تعد جائحة «كوفيد - ١٩» من أبرز التحديات التي نواجهها خلال المرحلة الراهنة، بالإضافة الى أننا أصبحنا أكثر حرصاً في إطلاق المنتجات والحلول الجديدة ومواكبتنا لمتغيرات السوق التي تتناسب مع احتياجات العملاء.

أما التحدي الثاني فيتمثل في كيفية إقناع وحث العملاء على تبديل طريقة حصولهم على وثائق التأمين لتصبح عبر استخدام الحلول الرقمية، في حين أن تفشي الجائحة ساعد على الاسراع من الإنتقال نحو الخدمات الرقمية والتواصل عن بعد بشكل أكبر.

■ لا تزال نسب الإختراق التأميني متدنية في معظم الأسواق، برأيكم هل التحول الرقمي يساعد في زيادة أعداد المؤمنيين؟

■ نلتم جائزة تقديرية كأفضل شركة وساطة تأمين خلال مؤتمر تسويق التأمين الأفروآسيوي . ما مدى أهمية هذه الجائزة بالنسبة إليكم؟

– تعد هذه الجائزة تقدير لكل العاملين والموظفين في الشركة والجهود المبذولة للوصول الى هذه المرحلة حيث بدأت الشركة منذ العام ٢٠١١ إدخال أنظمة التحول الرقمي في عملها لتعزيز التواصل مع عملائها وخدمتهم بشكل أفضل واستهداف أسواق جديدة، إلا أنه في البداية واجهتنا بعض الصعوبات بسبب رغبة العميل المصري بشراء وثائق التأمين مباشرة من الشركة، إلا أنه مع الوقت تبدلت تلك الرغبة وازداد الطلب على عمليات البيع الإلكتروني.

يضاف الى ذلك، إطلاقنا مؤخراً لتطبيق على الهواتف الذكية بعد الحصول على موافقة من هيئة الرقابة المالية، على أمل تطوير الحلول الذكية للإرتقاء بالخدمات المقدمة للعملاء.

■ هل لمست إقبال واهتمام من جانب المواطنين لاستخدام التقنيات الرقمية التي تطرحونها؟

– لمسنا اهتماماً كبيراً من المواطنين بالتوجه نحو الخدمات الرقمية ومواقع التواصل الإجتماعي، إلا أنه يبقى التحدي الأكبر حول كيفية تحويل هذه الرغبة إلى واقع ملموس بين المواطنين، ولكن من المتوقع إرتفاع الطلب مستقبلاً لشراء وثائق التأمين إلكترونياً بين جيل الشباب.

## قناة السويس للتأمين تحصل على تصنيف إئتماني "AA-egy" و B+ لقوتها المالية من وكالة فيتش



شريف الغمراوي

حصلت شركة قناة السويس للتأمين على تصنيف إئتماني "AA-egy" من وكالة فيتش العالمية وتصنيف B+ لقوتها المالية، مع نظرة مستقبلية مستقرة. وأوضحت الوكالة أن هذا التصنيف يعكس الأداء الإيجابي للشركة وتحسن أداؤها المالي وأرباحها المتوازنة من خلال ارتفاع عوائد الإستثمار والأصول وتدعيم الملاءة المالية.

وأشارت الى ان قناة السويس للتأمين تحتل المرتبة الرابعة بين شركات تأمينات الممتلكات في السوق المصرية

بحصة ٤,٦ في المئة خلال العام المالي ٢٠١٨ - ٢٠١٩، كما نجحت في تحقيق أقساط بقيمة مليار جنيه (٥٢ مليون يورو) خلال العام المالي ٢٠١٩ / ٢٠٢٠.

وأوضحت ان هناك إرتفاع في مخاطر الإستثمار والأصول للشركة، حيث تبلغ نسبة الأصول الخطر الى رأسمال نحو ٢٦٤ في المئة خلال العام المالي الماضي، مضيفة إلتحاق الشركة استراتيجية استثمار متحفظة، حيث يتم استثمار أغلبيتها في النقد وأدوات الدخل الثابت.

وكانت AM BEST قد حددت خلال مايو الماضي تصنيف القوة المالية للشركة عند B- (مقبول) وتصنيفاً إئتمانياً طويل الاجل بدرجة bb- مع نظرة مستقبلية مستقرة.

## شهادة شكر وتقدير من صندوق تحيا مصر للإتحاد المصري للتأمين



علاء الزهيري يتسلم الشهادة

تسلم علاء الزهيري رئيس الإتحاد المصري للتأمين شهادة شكر وتقدير موقعة من الرئيس عبد الفتاح السيسي مهداة للإتحاد المصري للتأمين من المدير التنفيذي لصندوق تحيا مصر تامر عبد الفتاح، وذلك تقديراً لدور الإتحاد وإسهاماته الفعالة في دعم مشروعات الصندوق.

والجدير بالذكر أن الجمعية العامة للإتحاد قرّرت التبرّع لصندوق تحيا مصر بمبلغ ١٠ ملايين جنيه لدعم أنشطته في التصدي ومواجهة التداعيات الناتجة عن إنتشار جائحة «كورونا».

وأكد الزهيري في تصريحات أن التبرّع يأتي في ضوء المسؤولية الاجتماعية لقطاع التأمين المصري الذي يساهم دوماً في تحقيق أهداف التنمية المستدامة على مستوى قطاعات الدولة كافة.

ويعمل صندوق تحيا مصر كمظلة للعمل المجتمعي من خلال التنسيق وتوحيد الجهود بين مختلف المؤسسات وشركات الأعمال للإستفادة من دورها المجتمعي خلال الأزمة والوصول الى الأسر المستحقة وتوفير شتى سبل الدعم والرعاية.

## العضو المنتدب لـ APEX مصر: طلب على تغطية الـ "GAP"

### في وثائق السيارات



خالد السيد

كشف العضو المنتدب لشركة APEX مصر خالد السيد عن وجود طلب من عملاء السيارات بالكثير من شركات التأمين على منتج «GAP» guaranteed auto protection والذي يغطي قيمة تأمين السيارة بالكامل للحصول على مبلغ التعويض في حالة تحقق الحادث وحدوث إهلاك كلي لها.

وقال السيد إن شركات التأمين متعددة الجنسية في المرتبة الأولى تعرض على عميلها تغطية القيمة الكلية للسيارة عن طريق وثيقة التأمين التقليدية التي تغطي خطر الحوادث والسرقة والإتلاف

بنسبة على سبيل المثال ٧٥ في المئة، إضافة إلى ملحق تأمين إضافي يسمى «GAP» والذي يغطي الفجوة التأمينية للسيارة بالنسبة المتبقية من التأمين، وهي ٢٥ في المئة عند الحادث ويتم من خلالها صرف ١٠٠ في المئة من قيمة السيارة للعميل في حالة الهلاك الكلي.

ورصد السيد طلباً من بعض العملاء كعارض السيارات والبنوك التي تقوم بتسيط السيارات، لافتاً إلى أن معيدي التأمين يوفرون هذه التغطية باتفاقيات الاختياري، وتكون حالة بحالة.

وأوضح أن هناك بعض الشروط لكي يتم الموافقة على إصدار الـ «GAP» أبرزها أن تكون السيارة بحالة الزير، وأن يتم صرف التعويض بالكامل في حالة الإهلاك الكلي للسيارة فقط، وألا تمر عليها أكثر من ٣ سنوات.

على صعيد آخر، أشار السيد إلى أن هناك شللاً مؤقتاً في الطلب على منتج تأمين إلغاء الأحداث والمعروف بالـ business cancellation بسبب القرارات الحكومية بمنع التجمعات الرياضية وإغلاق قاعات المناسبات بسبب تقشي وباء «كورونا»، لافتاً إلى انتعاش الطلب مرة أخرى عليه بعد عودة الحياة لطبيعتها.

## انعقاد ملتقى شرم الشيخ السنوي

### والمؤتمر الـ ٢٧ للإتحاد الأفروآسيوي في ١٩ سبتمبر



د. عادل منير



علاء الزهيري

أعلن رئيس الإتحاد المصري للتأمين علاء الزهيري قيام الإتحاد والإتحاد الأفروآسيوي للتأمين وإعادة التأمين بتنظيم مؤتمر شرم الشيخ السنوي الثالث للتأمين وإعادة التأمين (شرم رانديثو) والمؤتمر السابع والعشرون للإتحاد الأفروآسيوي في مدينة شرم الشيخ اعتباراً من ١٩ سبتمبر المقبل تحت عنوان «الإتجاهات الحديثة للتأمين وإعادة التأمين: فرص ما بعد «كوفيد - ١٩»».

وقال الأمين العام للإتحاد الأفروآسيوي الدكتور عادل منير ان توأمة المؤتمرين تأتي ضمن جولة جديدة من التنسيق ودعم الجهود على المستويين الإقليمي والعالمي للإرتقاء بصناعة التأمين والإعارة.

ومن المتوقع ان يشهد المؤتمر إقبلاً من ممثلين عن كبرى شركات التأمين والإعارة وشركات الوساطة العالمية وأعضاء الإتحاد الأفروآسيوي وخبراء التأمين الدوليين والجهات ذات العلاقة بالتأمين والمعنية بشكل مباشر وغير مباشر بصناعة التأمين ومسؤولي الإدارة العليا وصناع القرار بأسواق التأمين العالمية ووسائل الإعلام المحلية والعالمية.



الفائزون بالجوائز

## الاتحاد الأفروآسيوي للتأمين يوزع جوائز التسويق لعام ٢٠٢١ ويكرم الفائزين

قام الاتحاد الأفروآسيوي للتأمين واعادة التأمين بتوزيع جوائز تسويق التأمين لعام ٢٠٢١ والتي نظمها على هامش المؤتمر الثالث لتسويق التأمين، الذي يعقد تحت رعاية وزارة قطاع الأعمال والهيئة العامة للرقابة المالية. وقال الدكتور عادل منير الأمين العام للاتحاد، انه تم تقسيم الجوائز الى فئتين الأولى لشركات وساطة التأمين والثانية لوسطاء التأمين الأفراد، وتقدم لها ١٥ شركة الى ٦ جوائز.

ووفقا لمنير، ترأس لجنة التحكيم د. وليد عوف العضو المنتدب لشركة ميد مارك للوساطة، وعضوية كل من حامد مبروك المدير الاقليمي لشركة ويليس تاورز واتسون بمنطقة الشرق الاوسط واحمد حسني العضو المنتدب لشركة بروكت الشرق الاوسط وسهير محمود مدير عام التسويق بشركة قناة السويس للتأمين. وفازت بالجائزة الأولى لأفضل شركة وساطة شركة كونتكت لوساطة التأمين، كأفضل شركة شاركت في دعم الابتكار للخدمات الرقمية المقدمة للعملاء، فيما حصلت على المركز الثاني شركة جودلايف للوساطة.

وفازت شركة فريمير لخدمات التأمين بجائزة أفضل شركة وساطة اعادة تأمين، اما الجائزة الثالثة والمقدمة لأفضل رئيس تنفيذي لشركة وساطة تأمين التي تمنح لأفضل رئيس تنفيذي قدم سياسات ناجحة لشركته خلال العام الماضي ففاز بها حامد مبروك المدير الاقليمي لشركة ويليس تاورز واتسون بمنطقة الشرق الأوسط.

وفاز إيهاب خضر أمين عام جمعية وسطاء التأمين الأفروآسيوية بجائزة افضل وسط تأمين حر، فيما فاز بجائزة أفضل موظف مبيعات في شركة التأمين كل من وائل فؤاد المدير الاقليمي للانتاج المتطور ووليد حسني مدير اقليمي بوحدة الانتاج المتطور بشركة مصر لتأمينات الحياة، فيما حصل على الجائزة السادسة والأخيرة أسامة منصور العضو المنتدب لشركة كابيتال للوساطة.



حامد مبروك يشكر اللجنة المنظمة لمنحه الثقة كأفضل رئيس تنفيذي لشركة وساطة تأمين



افضل رئيس تنفيذي لشركة وساطة تأمين حامد مبروك

المدير العام لشركة ويليس تاورز واتسون مصر ومدير مكاتب الاردن والكويت ولبنان وأبو ظبي



ثاني افضل شركة وساطة تأمين GOOD LIFE

ينتسلم الجائزة شريف عباس / رئيس الشركة



اركان مصر لتأمينات الحياة يحتفلون بالجائزة مع د. باسل الحيني



د. عادل منير وإيهاب عبد العال  
يكرمان سهير محمود



افضل موظف مبيعات في شركة تأمين  
وائل زكي ووليد السعيد / شركة مصر لتأمينات الحياة



د. عادل منير يكرم انطوان خوام  
ويستلم الدرع هادي تيوكاريس وجان مدلج



FENCHURCH  
FARIS

**Credibility leaves a  
lasting impression.**

---

[www.fenfar.com](http://www.fenfar.com)

Broker at

**LLOYD'S**

ATHENS | KUWAIT | AMMAN | RIYADH | AL KHOBAR | ABU DHABI | DUBAI | MUSCAT

Insurance & Reinsurance Consultants and Brokers  
Fenchurch Faris Ltd. | Incorporated in Jordan, Number 1402



# THE STRENGTH TO ADAPT

---

**NASCO**

NASCO INSURANCE GROUP

Offices in Europe, the Middle East & Africa

Lebanon - France - Dubai - Abu Dhabi - Jeddah - Riyadh - Qatar - Turkey - Nigeria - Egypt - Iraq - Tunisia - Cyprus